

خدمات فيزيت كلينيك

نبض الإدارة الطبية



النظم الحديثة للبرمجيات

الفهرس

<u>الخدمات العامة</u>	02	<u>النظم الحديثة للبرمجيات</u>	01
<u>مكتبة البنية التحتية لتكنولوجيا المعلومات</u>	04	<u>مكتبة الادوية الطبية البشرية</u>	03
<u>الطبيب</u>	06	<u>الصيدلية</u>	05
<u>المعمل</u>	08	<u>العيادة</u>	07
<u>إدارة المشاريع</u>	10	<u>الموارد البشرية</u>	09
<u>متجر الحاسي الالي</u>	12	<u>المؤتمرات</u>	11
<u>متجر المعدات الطبية</u>	14	<u>منتجات المصانع</u>	13
		<u>تواصل مع الشركة</u>	15

الفهرس

12.....	النظم الحديثة للبرمجيات	1.
12	مقدمه عن النظم الحديثة للبرمجيات	1.1
13	لماذا النظم الحديثة للبرمجيات	1.2
14	خدمات النظم الحديثة للبرمجيات	1.3
15	موقع فيزيت كلينك الموقع الاجتماعي الأول	1.4
16	احصاءات	1.5
17	فيديوهاات موقع يوتيوب	1.6
18.....	صور لخدمات الموقع	2.
18	الخدمات العامه	2.1
22	إدارة الطبيب	2.2
24	إدارة العيادة	2.3
28	إدارة المختبرات	2.4
32	إدارة الصيدليات	2.5
37	مكتبة الطب	2.6
38	إدارة المشاريع	2.7
39	كتالوج منتجات المصنع	2.8
42	معرض الأجهزة الطبية	2.9
45	كتالوج المؤتمرات / الأحداث	2.10
49	إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات	2.11
51	مركز إدارة اجهزة الحاسب الالى	2.12
53	إدارة الموارد البشرية	2.13
57	إدارة الشركة والمحتوى	2.13.1
59.....	الخدمات العامه - المجانية	3.
63	مقدمه	3.1
63	المعلومات	3.2
63.....	معلوماتي العامة	3.2.1
64.....	البحث عن شركة	3.2.2
64.....	الدخول للموقع	3.2.3
65.....	المساحة التخزينية المتاحة	3.2.4
65.....	تفصيل كلمه المرور	3.2.5
66	عيادة	3.3
66.....	زيارات العيادة	3.3.1
67.....	البحث عن طبيب	3.3.2
68.....	حجوزاتي	3.3.3
68.....	معلومات بطاقة التأمين الطبي	3.3.4

69	صورة الوصفة / الروشتة الطبية	3.4
69	رفع صورة وصفة طبية	3.4.1
69	متابعه وصفة طبية	3.4.2
70	طلب ادوية	3.5
70	طلب ادوية	3.5.1
71	متابعه الطلب	3.5.2
71	ادويتي الشهرية	3.5.3
72	الطعام	3.6
73	معلومات عن الاطعمه	3.6.1
74	وجبة جديدة	3.6.2
75	الوجبات السابقة	3.6.3
76	متجر الحاسب الالى	3.7
76	شراء معدات الحوسبة	3.7.1
76	المعرض الرقمي	3.7.2
77	عربة التسوق الخاصة بي لمنتجات الكمبيوتر	3.7.3
78	الموارد البشرية	3.8
78	طلبات الشركة	3.8.1
79	ادخالات نماذج الموارد البشرية	3.8.2
79	الحضور والانصراف	3.8.3
80	تقرير الحضور	3.8.4
80	ادخالات النماذج	3.8.5
81	البحث عن شركة	3.8.6
81	البحث عن وظيفة	3.8.7
82	السيرة الذاتية	3.8.8
83	الجامعة	3.8.9
84	منتج	3.9
84	كتالوج الاجهزة	3.9.1
84	البحث عن منتج	3.9.2
85	ابحث عن دواء باسم المادة الفعالة	3.9.3
86	منتجات وخدمات	3.10
86	اصدقاء	3.10.1
86	أضف خدمة او منتج جديد	3.10.2
87	خدماتي / منتجاتي	3.10.3
88	البحث عن منتج / خدمه	3.10.4
89	تقسيت	3.11
89	اضافة تقسيط جديد	3.11.1
90	قائمة التقسيط	3.11.2
90	التقسيت الخاص بي	3.11.3

91	خدمات تقنية المعلومات	3.12
91	حدث تقني جديد	3.12.1
92	قائمة بالاحداث التقنية الجديدة	3.12.2
92	طلب خدمة جديد	3.12.3
93	ادخالات طلبات الخدمات	3.12.4
94	المؤتمرات	3.13
95	البحث عن فندق	3.13.1
96	البحث عن مؤتمر	3.13.2
96	اللغات المتاحة من النظام	3.14
97	اللغات المتاحة من النظام	3.15
98	مكتبة الادوية الطبية البشرية	4
99	ابحث عن دواء	4.1
99	أضف دواء لبرنامج الصيدلية	4.2
100	أضف أكثر من دواء للصيدلية	4.3
100	تحديث بيانات الادوية	4.4
101	تصنيف الادوية	4.5
101	طلب إدراج دواء جديد	4.6
102	نموذج طلب الدواء	4.7
103	مكتبة البنية التحتية لتكنولوجيا المعلومات	5
104	كتالوج الخدمات	5.1
106	إدارة المعرفة	5.2
108	إدارة الحدث	5.3
110	إدارة الطلبات	5.4
113	التقارير	5.5
114	الصيدلية	6
114	الخدمات المقدمة	6.1
116	تحميل برنامج الاشتراك الشهري	6.1.1
116	متابعة طلبات الادوية	6.1.2
117	متابعة أدوية مرسله من المستخدمين إلى الصيدلية	6.1.3
118	تحديد الوصفة الطبية الشهرية للمريض	6.1.4
118	تحديد الوصفة الطبية الشهرية للمريض	6.1.5
118	دليل الطلبات الصيدلانية عبر الإنترنت	6.1.6
119	متابعة طلبات الأدوية الواردة	6.1.7
119	تقارير طلبات الصيدلية	6.1.8
120	الأدوية الناقصة في الصيدلية	6.1.9
120	تهيئة طريقة الدفع	6.1.10

121.....	طلب أدوية على هيئة صورة	6.1.11
122.....	ارسال طلب ادوية الي مخزن ادوية	6.1.12
122.....	تحويل الفواتير اليومية الي حساب الاستاذ	6.1.13
123.....	تحويل الفواتير اليومية من طلبات الانترنت الي حساب الأستاذ	6.1.14
124.....	أضف ادوية الي الصيدلية او العيادة	6.1.15
125.....	ومزامنه الموقع مع برنامج الصيدلية الادوية الأكثر طلبا	6.1.16
125.....	أضف دواء	6.1.17
126.....	للمصيدلية من الموقع وتحديث برنامج البيع من الصيدلية عن طريق الانترنت	6.1.18
134.....	المخزن	6.1.19
134.....	تهيئة المنتج	6.1.20
134.....	المخزن - إضافة منتج	6.1.21
135.....	الأدوية التي تنفذ	6.1.22
136.....	خدمات باشتراك	6.2
136.....	إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات	6.2.1
138.....	إدارة المشاريع	6.2.2
139.....	إدارة الموارد البشرية	6.2.3
141.....	إدارة خطة النقل	6.2.4
142.....	إدارة المنتجات والمستودعات والمخزون	6.2.5
144.....	إدارة الطلبات	6.2.6
145.....	إدارة الاستحواذ	6.2.7
146.....	الطبيب	7.
148.....	تهيئة الوصفة الطبية	7.1
148.....	الزيارة العادية / السريعة للعيادة	7.2
149.....	زيارة متقدمه للعيادة	7.3
149.....	حجوزات العيادة	7.4
150.....	جدول العيادة	7.5
150.....	قائمة المرضى	7.6
151.....	تتبع مواعيد العيادة والمختبر للمرضى	7.7
151.....	السجلات الطبية الكاملة للمريض	7.8
152.....	موعد اليوم والمتابعة	7.9
152.....	الأفراد تحت رعايتي	7.10
152.....	تخطيط إجازة المهنيين الطبيين	7.11
154.....	العيادة	8.
157.....	ترتيب مواعيد لاستشارات المرضى	8.1

157	إدارة مواعيد المرضى	8.2
157	دمج معلومات بطاقة التأمين الطبي الجديدة للمريض ..	8.3
158	تقرير التأمين الطبي	8.4
158	إضافة غرفة للعيادة	8.5
159	ابحث عن غرفة	8.6
159	أضف صورة للغرفة	8.7
160	صور الغرفة	8.8
160	تهيئة الغرفة	8.9
161	وقت / مواعيد زيارات الغرفة	8.10
161	مواعيد جدول زيارات الغرفة من الطبيب والموظفين	8.11
162	قائمة جدول مواعيد زيارات الغرفة من الطبيب والموظفين	8.12
163	حجز مريض في العيادة	8.13
163	متابعه حجز مريض من الطبيب	8.14
164	طباعة فاتورة الحجز في المستوصف / العيادة	8.15
165	خروج المريض من العيادة	8.16
166	كتالوج الاجهزة	8.17
166	اجازات الموظفين	8.18
167	قائمة الشركات / العيادات / الصيدليات	8.19
167	قائمة المرضى للعيادة	8.20
167	قائمة المرضى	8.21
168	قائمة حجوزات المرضى	8.22
168	تهيئة تكاليف الدفع للعيادة	8.23
168	تحويل ايراد العيادة الي حساب الاستاذ	8.24
169	ابحث عن مستخدم	8.25
170	إدارة خطة النقل	8.26
171	إدارة الوجبات	8.27
172	إدارة الموارد البشرية	9.
177	إدارة الخدمات العامة للموارد البشرية	9.1
181	إدارة العطلات	9.1.1
183	تقييم الموظف	9.1.2
204	إدارة الشركة	9.2
205	شركة جديدة	9.2.1.1
205	قائمة شركاتي	9.2.1.2
206	إدارة الاقسام	9.2.1.3
207	البحث عن شركة	9.2.1.4
207	اتصالات الشركة	9.2.1.5
208	البحث عن جهة اتصال	9.2.1.6
208	موظف في منظمة طبية	9.2.2

208	موظف جديد في المؤسسة الطبية	9.2.2.1
209	دليل الموظفين	9.2.2.2
209	تجديد اشتراك الموظف	9.2.2.3
210	إدارة المحتوى المؤسسي	9.2.3
210	إدارة محتوى الصفحة	9.2.3.1
211	رفع ملف	9.2.3.2
211	قائمة الملفات	9.2.3.3
212	مصمم نموذج طلب الموارد البشرية	9.2.4
213	الأجهزة الطبية	10
214	إدارة المنتجات والمستودعات والمخزون	10.1
216	إدارة الطلبات	10.2
218	إدارة الاستحواذ	10.3
219	إدارة خطة النقل	10.4
220	دليل منتجات المصانع الطبية	11
222	دليل منتجات المصنع الطبية	11.1
222	إضافة منتج جديد	11.1.1
223	تكوين القسم الرئيسي للمنتج	11.1.2
223	تكوينات قسم المنتجات	11.1.3
224	معلومات عامة	11.1.4
225	سياسة المنتج	11.1.5
225	ترويج المنتج / الخصومات	11.1.6
226	ألوان المنتج	11.1.7
227	شحن المنتج	11.1.8
228	مواقع البيع	11.1.9
229	الملفات والروابط	11.1.10
230	مواقع المصانع	11.1.11
231	منتجات ذات صلة	11.1.12
232	المنتجات الطبية ذات الصلة	11.1.13
232	صور المنتج	11.1.14
233	اتصل بنا	11.1.15
234	الأسئلة الشائعة حول المنتج	11.1.16
234	أخبار المنتج	11.1.17
235	قائمة عملاء المنتج	11.1.18
235	قصص نجاح المنتج	11.1.19
236	الطب الوسيط المنتج	11.1.20
237	البيانات الإحصائية	11.1.21
237	المعلومات الإحصائية	11.1.22
238	فئات المنتجات	11.1.23

238.....	مقارنات المنتجات والتقييمات	11.1.24
240.....	الاستطلاع	11.1.25
240.....	دليل مستخدم المنتج	11.1.26
240.....	خدمات المنتج	11.1.27
241.....	النماذج العامة	11.1.28
241.....	المناسبات العامة	11.1.29
242.....	محتوى المنتج	11.1.30
243.....	شهادة المنتج	11.1.31
243.....	جائزة المنتج	11.1.32
243.....	معاينة منتج المصنع	11.1.33
244.....	خدمات باشتراك	11.2
244.....	إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات	11.2.1
246.....	إدارة المشاريع	11.2.2
247.....	إدارة الموارد البشرية	11.2.3
249.....	المعمل	12.
250.....	إضافة تهيئة لاختبار جديد	12.1
252.....	إضافة طلب تحليل لمريض من موظف الاستقبال	12.2
253.....	بوابة نتائج الاختبارات السريرية	12.3
253.....	طباعة تقرير المعمل	12.4
254.....	متطلبات المختبر للمريض والطبيب	12.5
255.....	المؤتمرات	13.
259.....	نظام المؤتمرات	13.1
259.....	أضف مؤتمر جديد	13.1.1
260.....	تسجيل الحضور، طباعة الكارت، وطباعة الشهادة	13.1.2
260.....	شهادة حضور المؤتمر	13.1.3
261.....	تقديم الطعام للزوار	13.1.4
261.....	دعوة زائر	13.1.5
261.....	إضافة فندق للمؤتمر	13.1.6
262.....	المتحدثين	13.1.7
263.....	الاجنده	13.1.8
263.....	التكاليف	13.1.9
264.....	العارضين	13.1.10
264.....	الأسئلة المتكررة	13.1.11
265.....	الداعمين للمؤتمر	13.1.12
266.....	الزيارات	13.1.13
266.....	صور المؤتمر	13.1.14
267.....	إدارة الملفات	13.1.15

268.....	تصميم الكارت	13.1.16
269.....	تصميم الشهادة	13.1.17
269.....	تسجيل الحضور وطباعة البطاقات وطباعة الشهادات	13.1.18
270.....	استقصاءات	13.1.19
270.....	النماذج العامة	13.1.20
271.....	محتوى	13.1.21
271.....	أخبار	13.1.22
272.....	غرفة	13.1.23
272.....	المواقع	13.1.24
273.....	أجهزة الكمبيوتر والأجهزة الطرفية	13.1.25
273.....	جائزة	13.1.26
273.....		
273.....	خطة النقل	13.1.27
273.....		
274.....	مخطط الطابق	13.1.28
274.....		
274.....	الوجبات	13.1.29
274.....		
275.....	التقارير	13.1.30
276.....	اشترك إضافي	13.2
276.....	إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات	13.2.1
278.....	إدارة المشاريع	13.2.2
279.....	إدارة الموارد البشرية	13.2.3
281.....	إدارة المشاريع	14
282.....	إضافة مشروع جديد	14.1
283.....	المعنيين	14.2
283.....	إدارة الملفات	14.3
284.....	إدارة انشطه المشروع	14.4
285.....	تقدير الوقت والتكلفة لكل نشاط	14.5
286.....	إدارة المخاطر	14.6
287.....	تقييم الموظفين	14.7
288.....	لوحة موشرات المشروع	14.8
288.....	لوحة معلومات جانت تشارت	14.9
290.....	متجر الحاسب الالى	15
291.....	الشركات المصنعه	15.1
291.....	عربة التسوق الخاصة بي	15.2
292.....	إضافة أجهزة إلى النظام	15.3

292	قائمة أجهزة النظام الخاص بي	15.4
292	إضافة أجهزة إلى شركتي	15.5
293	قائمة أجهزة شركتي	15.6
293	إضافة أجهزة إلى المخزون	15.7
294	حركات مخزون الأجهزة الخاصة بي	15.8
294	طلب جديد	15.9
295	طلباتي	15.10
295	شراء المنتج	15.11
296	معرض الأجهزة	15.12
296	مراجع	16.
298	تواصل مع الشركة	17.

1. النظم الحديثة للبرمجيات

1.1 مقدمه عن النظم الحديثة للبرمجيات

تعتبر شركة Modern Systems for Software Development شركة متخصصة في مجال البرمجيات وتركز بشكل أساسي على تقديم خدمات تطوير البرمجيات وتحليلها وتنفيذها والتي تلتزم بالمعايير العالمية. تتمثل مهمتنا في صياغة حلول برمجية متطورة تلبي الاحتياجات المعقدة لعملائنا، وضمان الجودة والتميز في كل مشروع نقوم به. من خلال دمج أفضل الممارسات الدولية في عملياتنا، نسعى جاهدين لوضع معيار في صناعة البرمجيات.

ابتكرت شركة Modern Systems for Software Development حلاً برمجياً للرعاية الصحية مصمماً لتبسيط الخدمات عبر الإنترنت للمهنيين الطبيين والصيادلة. تعمل هذه المنصة أيضاً كأداة حيوية لممثلي المبيعات الطبية. والأهم من ذلك، أنها مصممة مع وضع عامة الناس في الاعتبار، مما يسمح لهم بالتفاعل مع النظام لتلبية احتياجاتهم الصحية. يستخدم الممارسون الطبيون والصيادلة هذا النظام لتحديد موقع المرضى وخدمتهم بكفاءة، وضمان التوزيع الدقيق وفي الوقت المناسب للأدوية والخدمات.

تم تصميم المنصة لتوفير مجموعة شاملة من الميزات، تشمل مجالات طبية مختلفة مثل الطب الباطني وغيرها. بالإضافة إلى ذلك، ستوفر دليلاً موسعاً لأكثر من 189000 دواء شائع الاستخدام، مصنفة بدقة حسب البلد لسهولة الوصول إليها على مستوى العالم.

تقدم Visit Clinic مجموعة من الوحدات العامة، بما في ذلك وحدة المحاسبة مع دفتر الأستاذ العام الشامل لتتبع الدخل والنفقات للعيادات والصيديات. تتوفر وحدات إضافية داخل النظام. للوصول إلى معلومات مفصلة، يرجى متابعة التسجيل.

تقدم Modern Systems for Software Development خدمات تحليل برمجي شاملة تلتزم بأعلى المعايير لكل من الكيانات الخاصة والعامة. باستخدام أطر مثل مكتبة البنية التحتية لتكنولوجيا المعلومات (ITIL)، والتي تشتهر عالمياً ومصممة خصيصاً لخدمات تكنولوجيا المعلومات، تقدم مجموعة من حوالي ستة وعشرين عملية تجارية. بالإضافة إلى ذلك، تقدم ITIL مجموعة من الشهادات المهنية التي تلبي مستويات الخبرة المختلفة، من المبتدئين إلى الخبراء.

تقدم Modern Systems for Software Development تحليلاً تجارياً شاملاً، مما يساعد المؤسسات في تبني العمليات المتوافقة مع المعايير العالمية. بالإضافة إلى ذلك، تقدم حلول برمجية متخصصة لعمليات مثل إدارة الحوادث والمعرفة، وتعزيز الكفاءة التشغيلية وحوكمة المعلومات.

أسس مؤسس Modern Systems for Software Development سابقاً سجلاً حافلاً بالنجاح مع كيانات بارزة مثل Microsoft و Horvath و Link Dot Net ضمن إطار حكومي.

يعتبر نموذج تكامل نضج القدرات (CMMI) معياراً معترفاً به عالمياً يهدف إلى تعزيز العمليات التجارية، وتمكين المنظمات من إجراء عملياتها بشكل أكثر منهجية. وهو يشمل ما يقرب من اثنين وعشرين عملية تجارية مميزة. شارك مالك إحدى الشركات في

مبادرة تحويل CMMI كبيرة داخل الكيانات الحكومية. لنشر رؤى عملية حول تطبيق CMMI ، قام هذا الفرد بتأليف وتوزيع كتاب إلكتروني مجاناً، مستوحى من تجارب التنفيذ الأصيلة، لصالح مهندسي البرمجيات الذين يسعون إلى تطبيق هذه المبادئ في السيناريوهات العملية.

يؤمن مؤسس شركة Modern Systems for Software Development إيماناً قوياً بتنمية الموارد البشرية، وخاصة في رعاية المواهب الشابة. يمتد هذا الالتزام إلى توفير الخبرة في تطوير وتحليل عملية الأعمال البرمجية، مما يساهم في الاقتصاد الوطني في قطاع تكنولوجيا المعلومات. أدى تفانيهم إلى التعاون مع مستشار أمريكي في تأليف كتاب شامل حول CMMI ، والذي يقدمونه بسخاء مجاناً للمجتمع العالمي.

يتم تصميم تطوير البرامج المخصصة، بما في ذلك إنشاء البوابة، لتلبية الاحتياجات والأهداف المحددة للعملاء، وفقاً لتوصياتهم وتوجيهاتهم. تتخصص شركة الأنظمة الحديثة لتطوير البرمجيات في تصميم حلول برمجية مخصصة تلبي المتطلبات الفريدة للعملاء، وتضمن إمكانية الوصول من خلال المنصات عبر الإنترنت أو الشبكات الداخلية.

تلتزم شركة الأنظمة الحديثة لتطوير البرمجيات باحتضان التنوع في تخصص تكنولوجيا المعلومات، وضمان تلبية متطلبات العملاء من خلال الخدمات والمنتجات المهنية التي تلتزم بالمعايير الدولية، وكلها تُعرض بأسعار تنافسية.

1.2 لماذا النظم الحديثة للبرمجيات

يسعى قادة كبري الشركات إلى تقديم منتجات وخدمات متميزة تلبي احتياجات وتوقعات العملاء العالميين. تلعب أقسام تكنولوجيا المعلومات دوراً حاسماً في توفير خدمات إلكترونية عالية الجودة تتوافق مع الاتفاقيات المالية للمنظمة وتوقعات الإدارة. من الضروري البحث عن حلول فعالة من حيث التكلفة تدعم أهداف المنظمة وتضمن عمليات مستدامة.

تلتزم شركة النظم الحديثة للبرمجيات، ومقرها مصر، بتلبية متطلبات البرامج المتنوعة لجميع المستخدمين. من خلال نهج استراتيجي، تقدم شركة النظم الحديثة للبرمجيات دعماً حيوياً للعديد من الكيانات الخاصة والعامة، وتقدم حلول برمجية داخلية عالية الجودة وفعالة من حيث التكلفة. بالإضافة إلى ذلك، تتخصص الشركة في تصميم برامج عالمية مشهورة لتتماشى مع الاحتياجات والأهداف الفريدة لعملائها.

تتمتع شركة النظم الحديثة للبرمجيات بخبرة واسعة في العمليات التجارية وتنفيذ حلول البرامج. إنهم يستخدمون بشكل استراتيجي مجموعة مختارة من التقنيات في تأزر لتلبية الاحتياجات المحددة للمنظمات. يضمن هذا النهج الاستفادة من كل تقنية بشكل فعال لتعزيز الكفاءة التشغيلية للمنظمة وتحقيق أهدافها الاستراتيجية.

تلتزم شركة Modern Systems for Software Development بتعزيز رفاهة الإنسان، وخاصة الشباب، لتحقيق الأهداف الاستراتيجية الرامية إلى ضمان جودة حياة عالية للجميع. وينعكس هذا الالتزام في الخدمات المقدمة للأسواق المحلية والعالمية، مما يعكس التفاني في التميز ومستقبل أفضل من خلال التقدم التكنولوجي.

تتخصص شركة Modern Systems for Software Development في تقديم حلول برمجية مخصصة، بما في ذلك المنصات الملكية مثل VisitClinic.org. نحن نلبي المتطلبات والتوقعات الفريدة لعملائنا، سواء كان ذلك يتضمن تطوير برامج مخصصة من الصفر أو تخصيص المنتجات الحالية مثل Microsoft SharePoint لتلبية احتياجات العمل المحددة. التزامنا هو ضمان أن يتوافق برنامجنا تمامًا مع رؤية العميل ومتطلباته التشغيلية.

تتمتع شركة Modern Systems for Software Development بالقدرة على تقديم حلول تلترم مجموعة متنوعة من المعايير العالمية، بما في ذلك مكتبة البنية التحتية لتكنولوجيا المعلومات (ITIL)، وإدارة علاقات العملاء (CRM)، وتكامل نموذج نضج القدرات (CMMI). تم تصميم هذه الأنظمة بمرونة لتخصيصها وتكوينها لتلبية الاحتياجات المحددة للمعايير الدولية المختلفة.

تلتزم شركة Modern Systems for Software Development بتقديم الدعم الشامل من خلال فريقنا من المستشارين الخبراء. نحن متخصصون في تحليل وتطوير حلول برمجية مصممة لتلبية توقعات عملائنا وتتوافق مع أهدافهم التنظيمية الاستراتيجية. يضمن نهجنا أن البرامج التي نقوم بتكوينها ليست وظيفية فحسب، بل إنها أيضًا أصول استراتيجية لعمليات عملنا.

1.3 خدمات النظم الحديثة للبرمجيات

تلتزم شركة Modern Systems for Software Development، وهي كيان متخصص في قطاع تكنولوجيا المعلومات، بتحسين العمليات التجارية وتعزيز الرؤية لكل من الموظفين الداخليين والعملاء الخارجيين، بما يتماشى مع الأهداف الاستراتيجية للشركة. تكمن كفاءتنا في تحسين العمليات المستمرة، وهو جانب أساسي من خدماتنا المصممة لتعزيز النمو التنظيمي.

تم تصميم شركة Modern Systems for Software Development لتعزيز تقديم الخدمات، سواء عبر الإنترنت أو خارجها، من خلال معالجة التحديات التي يواجهها العملاء الداخليون والخارجيون. تسعى هذه الأنظمة إلى تعزيز الإبداع، وتوفير حلول مخصصة تساعد جميع أصحاب المصلحة في تحقيق أهدافهم بكفاءة. من خلال الاستفادة من المنهجيات والتقنيات الحديثة، فإنها تقدم إطارًا قويًا للشركات لتحسين رضا العملاء والتميز التشغيلي.

تتمتع شركة Modern Systems for Software Development بخبرة كبيرة في مختلف مجالات البرمجيات. تعتبر الأطر التالية، المعترف بها عالميًا، من بين الأطر الأكثر اعتمادًا من قبل المنظمات، وشركة Modern Systems for Software Development مجهزة تجهيزًا جيدًا لمساعدة أي منظمة من خلال تقديم حلول برمجية شاملة وتحليل شامل للعمليات. تضمن خبرتهم حصول العملاء على استراتيجيات برمجية مصممة ومتطورة تتوافق مع أفضل ممارسات الصناعة.

1.4 موقع فيزيت كلينك الموقع الاجتماعي الأول

تقدم Visit Clinic منصة متكاملة مصممة لمهنيي الرعاية الصحية، بما في ذلك الأطباء والصيادلة وفنيي المختبرات والمصانع الطبية ومتاجر الكمبيوتر والمصانع الطبية والمدارس والمؤسسات التعليمية والكليات والجامعات، فضلاً عن ممثلي المبيعات والعملاء الأفراد. يسهل هذا النظام الشامل التعاون السلس عبر الخدمات الطبية المختلفة، مما يضمن تجربة رعاية صحية أكثر تماسكاً. من خلال توحيد الأدوار المتنوعة داخل واجهة واحدة، تعمل Visit Clinic على تبسيط تقديم الرعاية الطبية والدعم.

تقدم Visit Clinic منصة سهلة الاستخدام مع مجموعة واسعة من الميزات المناسبة لاحتياجات مختلفة. وهي مجهزة بالعديد من الوظائف التي تلبي التفضيلات المتنوعة، مما يضمن لك العثور بسهولة على ما تبحث عنه. يعمل الفريق المخصص من الاستشاريين على تحديث الموقع باستمرار، ويسعى جاهداً لتلبية وتجاوز توقعات المستخدم مع كل تحسين.



1.5 احصاءات

استكشف Visit Clinic لتكتشف الخدمات المتميزة التي نقدمها. يوضح الرسم البياني المصاحب قصة نجاح بوابتنا، ويعرض فعالية خدماتنا ونطاقها من خلال بيانات رقمية مقنعة. يعمل هذا التمثيل المرئي كشهادة على التزامنا بالتميز والتأثير الملموس الذي نحدثه على نتائج صحة مجتمعنا.

189K Medicine Product	30K Active Pharmaceutica I Ingredient	228K Hotel	1.3K Job	7K Food Sheet
3.3K Car Model	394 Car Factories	4 ITIL Processes	31 Factory Product Services	17 Medical Equipment Services
Pharmacy (Standalone and Online)	18 Pharmacy Online Services	45 Doctor & Clinic Services	29 Event Management Services	8 Project Management Services
19 HR Services	5 Laboratory Management Services	12 Computer Store Services	Affiliate Sales	44 Public Services
English, Arabic and French Languages				

1.6 فيدوهات موقع يوتيوب

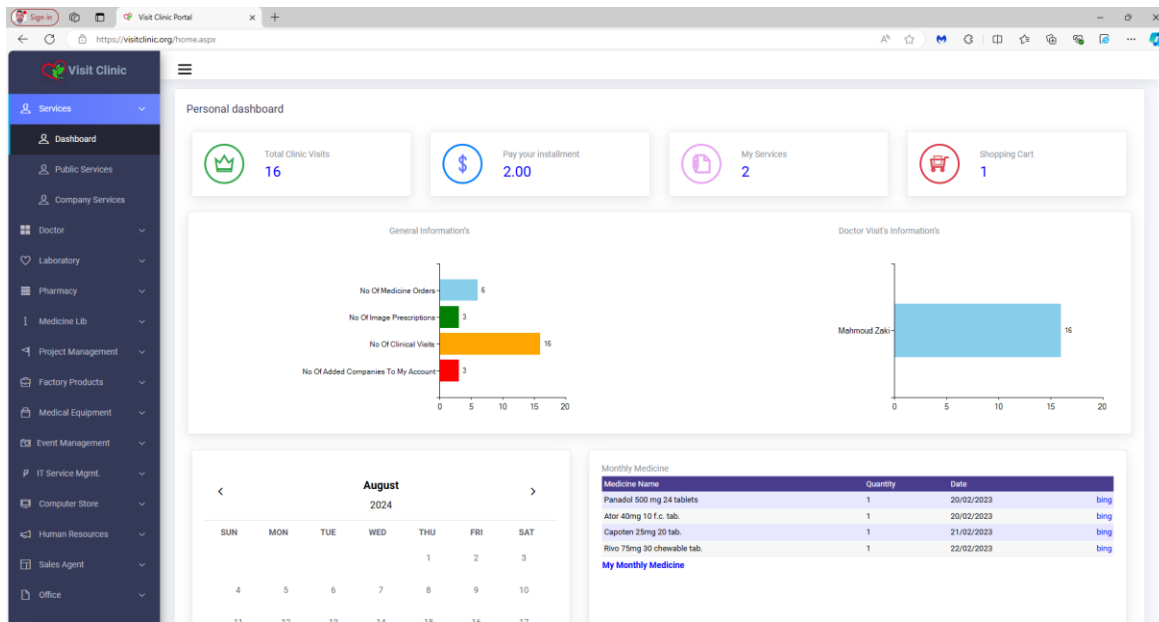
تود Visit Clinic شركة النظم الحديثة للبرمجيات أن تلفت انتباهك إلى محتوى الفيديو الخاص بنا. يرجى العلم أنه نظرًا للتحديثات المستمرة لبوابتنا، فقد لا يكون هذا المحتوى محدثًا بعد الآن. نشجعك على تسجيل الدخول إلى النظام أو تنزيل أحدث الوثائق مباشرة من البوابة لضمان حصولك على أحدث المعلومات. نشكرك على بقائك على اطلاع دائم معنا.

2. صور لخدمات الموقع

ستقدم الأقسام التالية نظرة عامة شاملة على الخدمات المتاحة، مع لقطات شاشة من البوابة الإلكترونية لتسهيل الأمر عليك. تهدف هذه المعاينة إلى تقديم لمحة موجزة عن الخدمات التي نقدمها. للحصول على إمكانية الوصول الكامل والفهم التفصيلي لجميع الخدمات، يرجى المتابعة بالتسجيل وتسجيل الدخول.

2.1 الخدمات العامة

تقدم بوابة Visit Clinic خدمات عامة مجانية متاحة لجميع المستخدمين، مما يعزز إمكانية الوصول إلى الرعاية الصحية. بالإضافة إلى ذلك، تتميز بميزات متخصصة مصممة خصيصًا لمجموعات معينة من المستخدمين، مما يسهل التعاون السلس مع منظماتهم المعنية. يضمن هذا النهج المزدوج أنه في حين تظل البوابة شاملة لعامة الناس، فإنها تلبي أيضًا الاحتياجات المحددة لمختلف المنظمات، وتبسط العمليات وتعزز الشراكات الفعالة في منظومة الرعاية الصحية.



Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/home.aspx

Visit Clinic

Services

Dashboard

Public Services

Company Services

Doctor

Laboratory

Pharmacy

Medicine Lib

Project Management

Factory Products

Medical Equipment

Event Management

IT Service Mgmt.

Computer Store

Human Resources

Sales Agent

Office

August 2024

SUN MON TUE WED THU FRI SAT

4 5 6 7 8 9 10

11 12 13 14 15 16 17

18 19 20 21 22 23 24

25 26 27 28 29 30 31

Monthly Medicine

Medicine Name	Quantity	Date	
Paracetamol 500 mg 24 tablets	1	20/02/2023	bing
Ator 40mg 101 c. tab.	1	20/02/2023	bing
Capoten 25mg 20 tab.	1	21/02/2023	bing
Rivo 75mg 30 chewable tab.	1	22/02/2023	bing

My Monthly Medicine

Quick Links

My Personal Informations

Locating a medical professional

Request Medication

Locate a Conference or Event

My Resume / Professional Profile

Introduce New Offering / Service or Product

My Payment Plan

My Shopping Cart for Computer Items

2024 © Modern Systems for software development - VisitClinic.org

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/General.aspx

Visit Clinic

Services

Dashboard

Public Services

Company Services

Doctor

Laboratory

Pharmacy

Medicine Lib

Project Management

Factory Products

Medical Equipment

Event Management

IT Service Mgmt.

Computer Store

Human Resources

Sales Agent

Office

More

Public Services

Managing personal information

Personal Information

Search for company

My Logins

My Quota

Change Password

Clinic / Healthcare Administration

My Clinic Visits

Locating a medical professional

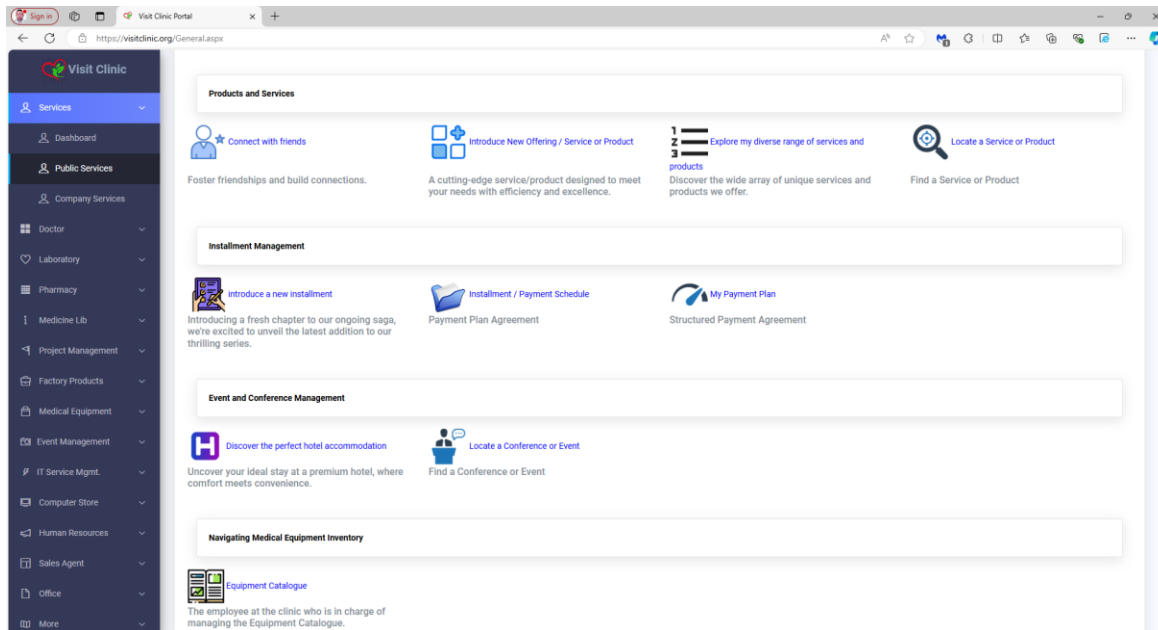
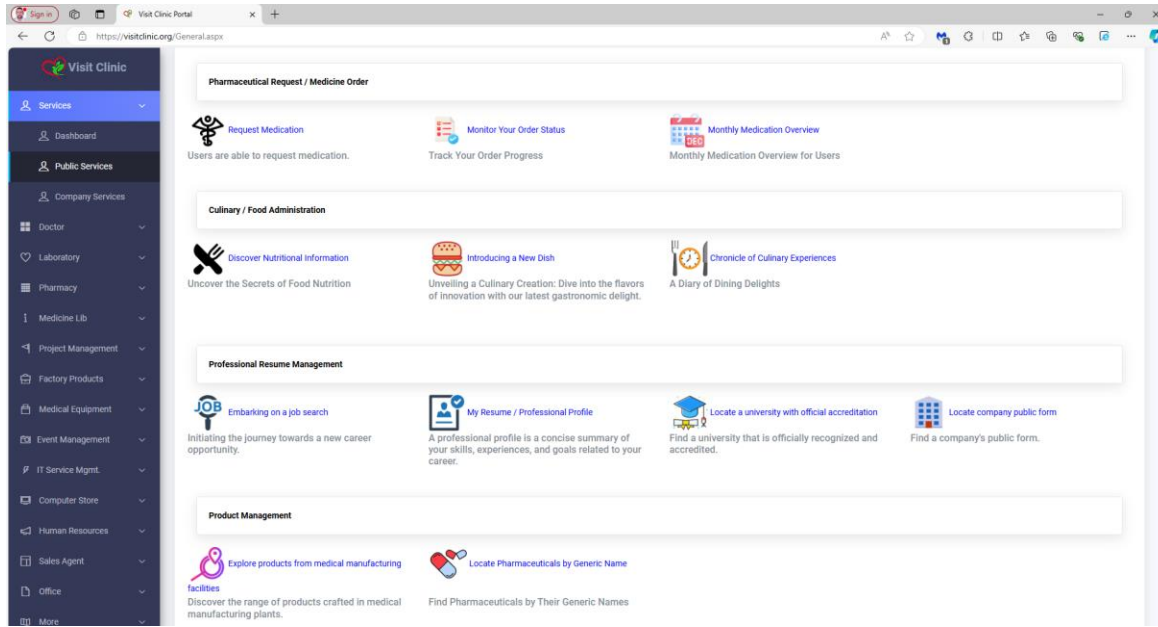
Appointment Scheduling

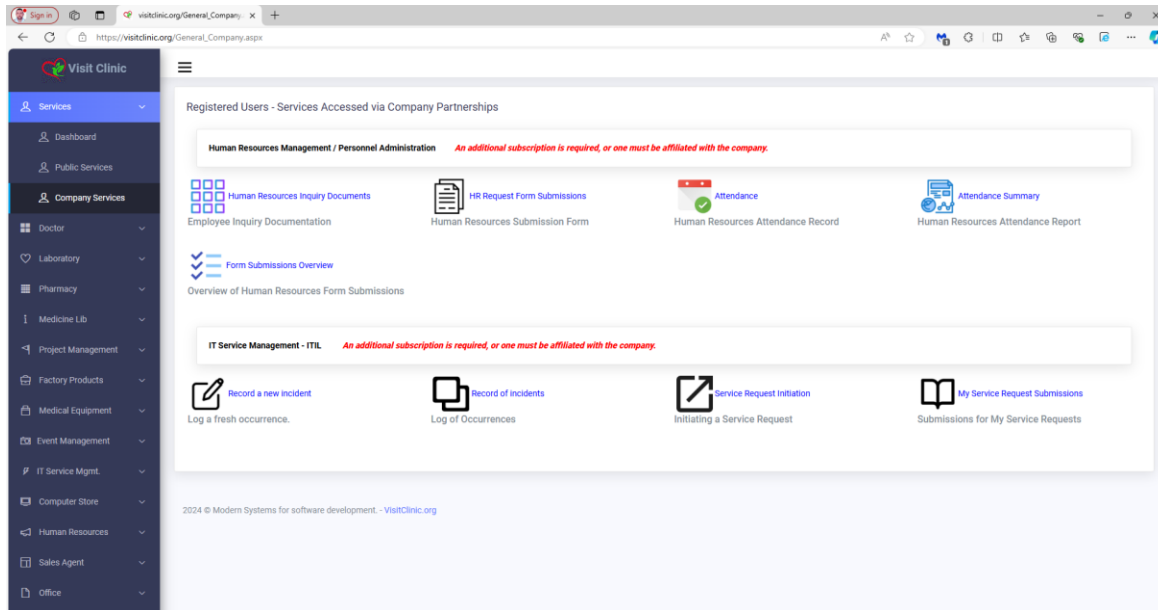
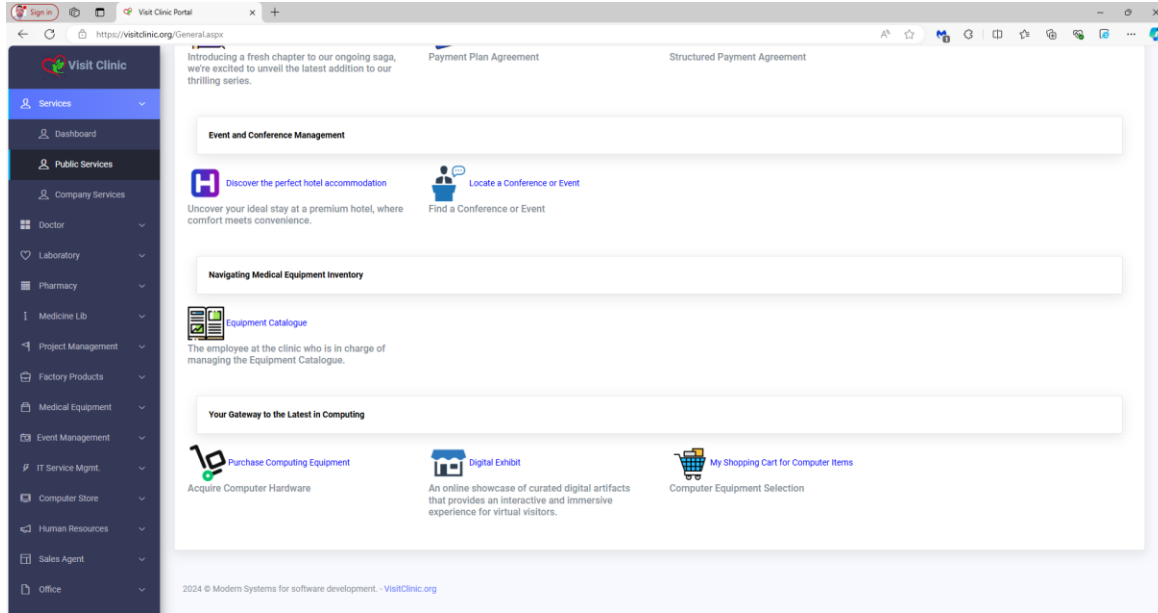
Medical Insurance Card Information

Image / Visual Prescription

Submit Your Prescription

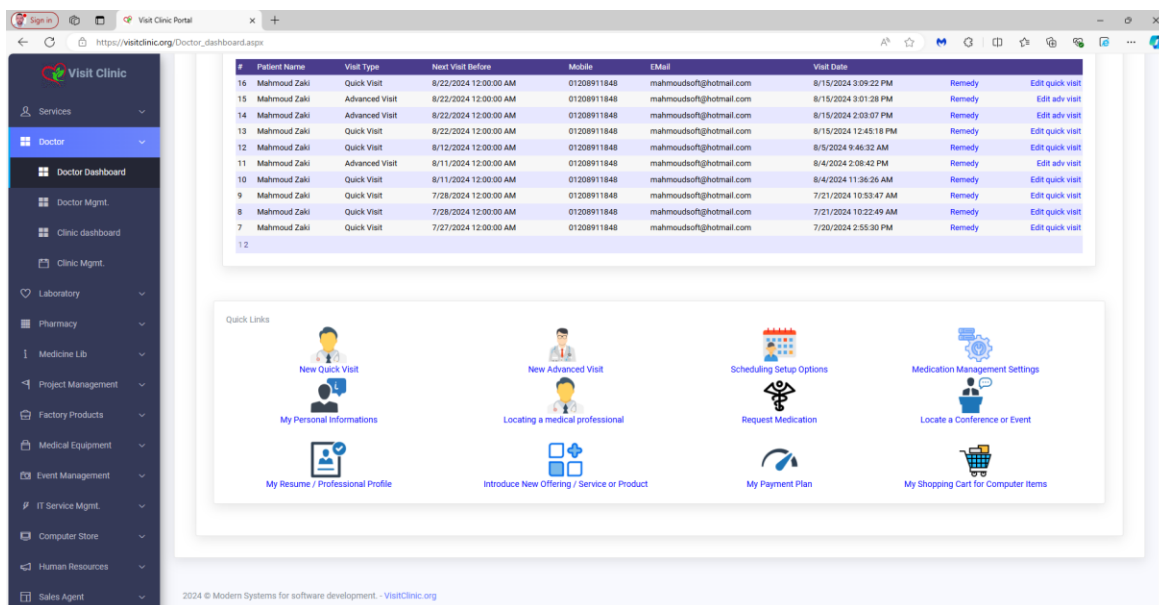
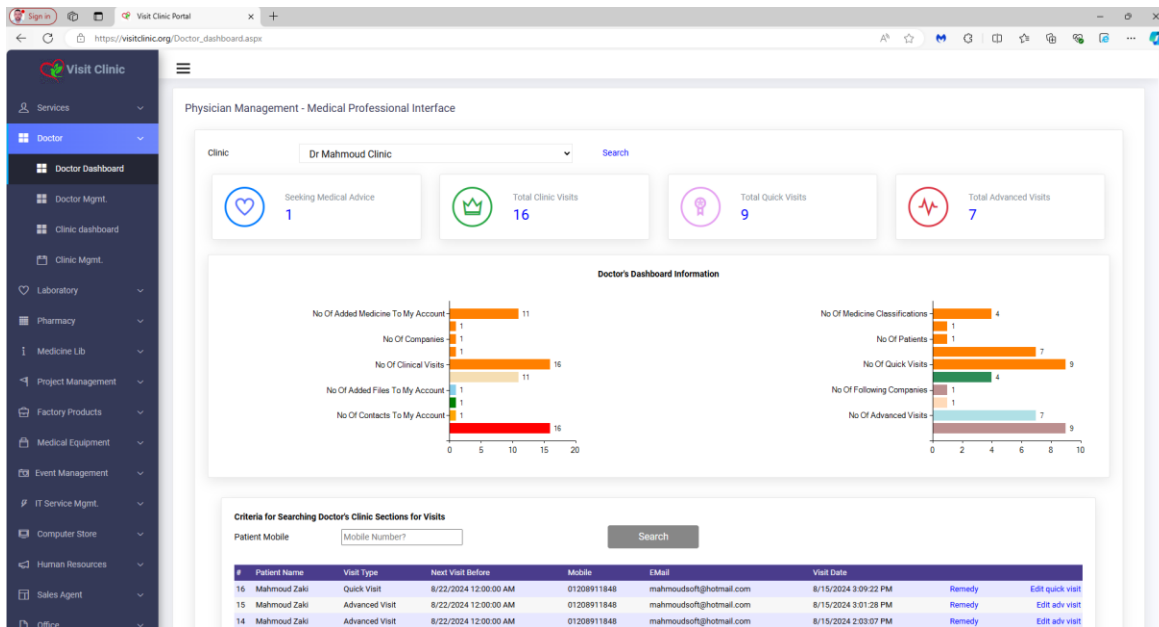
Prescription Image Tracking

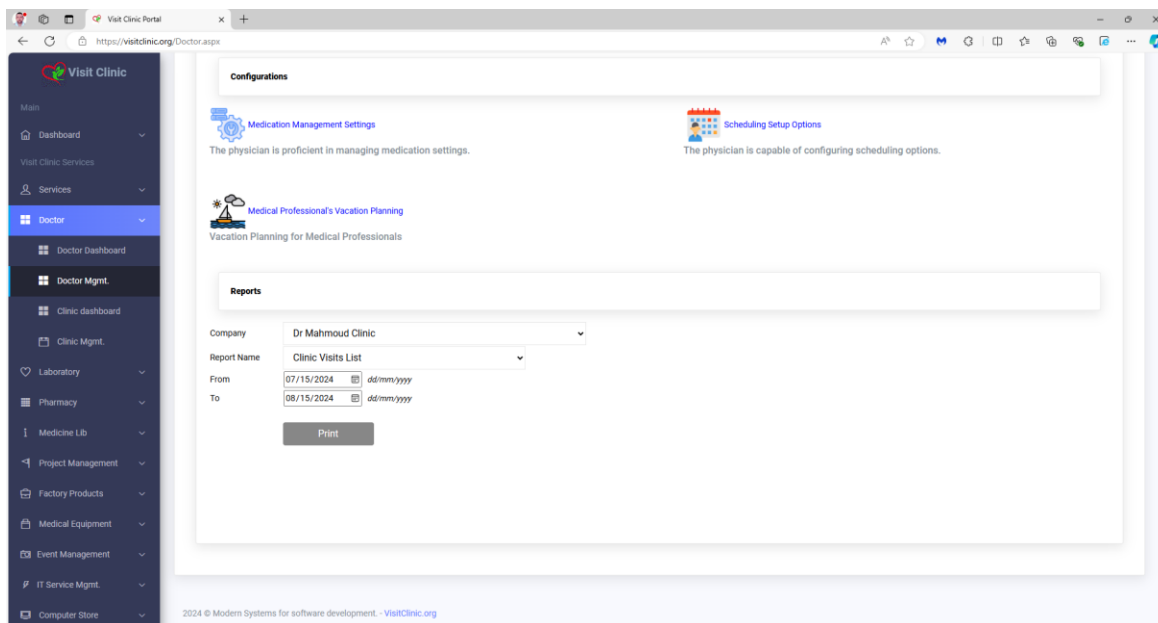
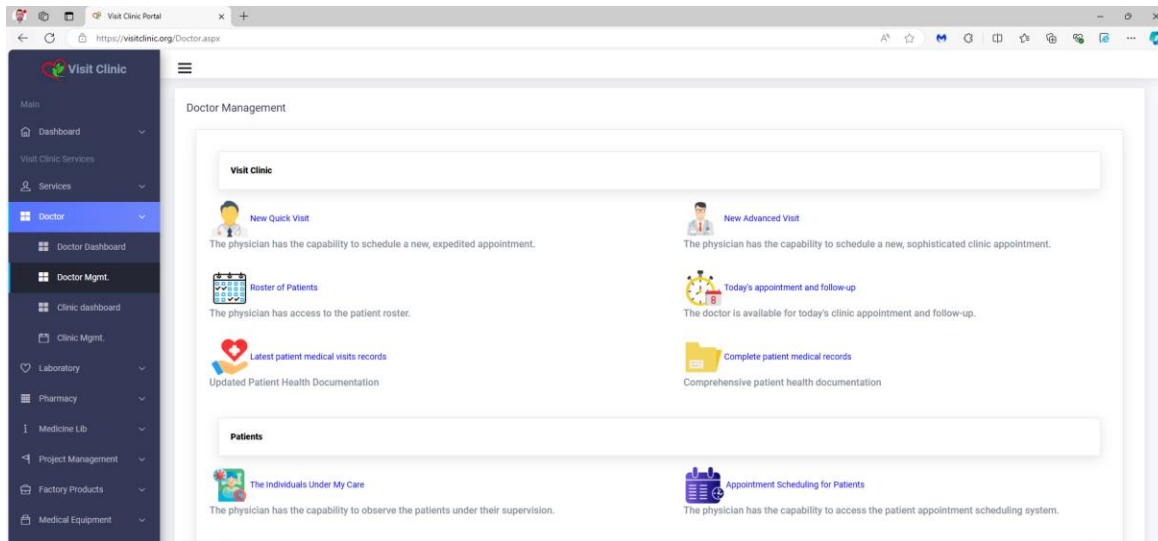




2.2 إدارة الطبيب

تتميز بوابة Visit Clinic بقسم شامل لإدارة الأطباء، مما يتيح للأطباء الإشراف بشكل فعال على عمليات العيادة وضمان تقديم خدمات عالية الجودة للمرضى. تم تصميم هذه المنطقة المخصصة داخل البوابة لتبسيط المهام الإدارية، وتسهيل تنسيق رعاية المرضى، وتعزيز الكفاءة العامة للعيادة. من خلال تزويد الأطباء بالأدوات اللازمة لإدارة ممارساتهم، تساهم البوابة في تجربة رعاية صحية أكثر إيجابية لكل من الممارسين والمرضى على حد سواء.





2.3 إدارة العيادة

تتميز بوابة Visit Clinic بقسم شامل لإدارة العيادة، تم تصميمه بعناية لمساعدة الأطباء وموظفي العيادة في الإدارة الفعالة لمرافق الرعاية الصحية. توفر هذه الوحدة القوية مجموعة من الوظائف، من دمج غرف العلاج الجديدة إلى تنفيذ خدمات تكميلية مختلفة. تم تصميمها مع وضع سهولة الاستخدام في الاعتبار، مما يضمن تبسيط إدارة عمليات العيادة وخلوها من المتاعب. سواء كان الأمر يتعلق بجدولة مواعيد المرضى أو تنظيم السجلات الطبية أو تنسيق موارد العيادة، يوفر هذا القسم الأدوات اللازمة لتعزيز الكفاءة الإجمالية لإدارة العيادة.

Clinic Management - Clinic Professional Interface

Clinic: **Dr Mahmoud Clinic** Search

Seeking Medical Advice	1	Total Clinic Visits	16	Total Quick Visits	9	Total Advanced Visits	7
Clinic Rooms	4	Total Admitted Patients	4	Total Clinic Cars	1	Total Supplied Meals	1

The Medical Clinic's Appointment Schedule to ascertain the timing of consultations and search capability

Clinic: **Dr Mahmoud Clinic**
 Doctor: **Mahmoud Zaki**
 Booking Type: **All Clinic Online**
 Visit Date: **mm/dd/yyyy** **dd/mm/yyyy**
 Patient Name: **Mobile** Search Text? Find
 New User [search for user first](#)

Location	Patient Name	Patient Mobile	Patient EMail	Clinic Employee	Day	Shift	Visit Date	Confirmation Status
Clinic	Mahmoud Zaki	01208911848	mahmoudsoft@hotmail.com	Mahmoud Zaki	Saturday	7:30 AM : 2:30 PM	18/08/2024	Yes No Change
Clinic	Mahmoud Zaki	01208911848	mahmoudsoft@hotmail.com	Mahmoud Zaki	Saturday	7:30 AM : 2:30 PM	03/08/2024	Yes No Change

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/Clinic_dashboard.aspx

Visit Clinic

- Services
- Doctor
- Doctor Dashboard
- Doctor Mgmt.
- Clinic dashboard
- Clinic Mgmt.
- Laboratory
- Pharmacy
- Medicine Lib
- Project Management
- Factory Products
- Medical Equipment
- Event Management
- IT Service Mgmt.
- Computer Store
- Human Resources
- Sales Agent

Online	Mahmoud Zaki	01208911848	mahmoudsoft@hotmail.com	Saturday	7:30 AM : 2:30 PM	28/03/2024	Yes/No	Change
Online	Mahmoud Zaki	01208911848	mahmoudsoft@hotmail.com	Saturday	7:30 AM : 2:30 PM	09/03/2024	Yes/No	Change
Online	Mahmoud Zaki	01208911848	mahmoudsoft@hotmail.com	Saturday	7:30 AM : 2:30 PM	09/03/2024	Yes/No	Change
Online	Abdelsalam Alshazy		abdelsalamshazy@gmail.com	Saturday	7:30 AM : 2:30 PM	12/12/2023	Yes/No	Change
Online	Mahmoud Zaki	01208911848	mahmoudsoft@hotmail.com	Saturday	7:30 AM : 2:30 PM	20/02/2023	Yes/No	Change
Online	haneen mahmoud		mahmoudsoft@gmail.com	Saturday	7:30 AM : 2:30 PM	11/02/2023	Yes/No	Change
Online	haneen mahmoud		mahmoudsoft@gmail.com	Saturday	7:30 AM : 2:30 PM	08/02/2023	Yes/No	Change

Quick Links

- Locating a clinic room
- Locating Patient Record for Admission
- Inventory of Corporate Vehicles
- Patient Meal List
- My Personal Informations
- Locating a medical professional
- Request Medication
- Locate a Conference or Event
- My Resume / Professional Profile
- Introduce New Offering / Service or Product
- My Payment Plan
- My Shopping Cart for Computer Items

2024 © Modern Systems for software development - VisitClinic.org

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/Clinic.aspx

Visit Clinic

- Services
- Doctor
- Doctor Dashboard
- Doctor Mgmt.
- Clinic dashboard
- Clinic Mgmt.
- Laboratory
- Pharmacy
- Medicine Lib
- Project Management
- Factory Products
- Medical Equipment
- Event Management
- IT Service Mgmt.
- Computer Store
- Human Resources
- Sales Agent
- Office

Clinic Management

Walk-in patients

Arrange appointments for patient consultations

The clinic receptionist is tasked with the crucial role of scheduling patient consultations, ensuring a smooth and efficient process for both patients and healthcare providers.

Managing patient appointments

The clinic portal offers a patient appointment management system that allows for the rescheduling of appointment dates.

Medical Insurance

Incorporate a new patient medical insurance

card information

Enter the new patient's medical insurance card details into the system.

Medical insurance report

This form will generate a medical insurance report corresponding to a designated date.

Room Management

Incorporate an additional room

The employee tasked with clinic operations is responsible for integrating an additional room into the clinic's existing structure. This expansion is designed to enhance the facility's capacity to serve patients more effectively.

Locating a clinic room

The designated staff member at the clinic is tasked with finding a suitable room for updating patient information.

Submit a Picture of the Room

The employee at the clinic who is tasked with submitting a photograph of the room.

Inventory of Clinic Room Visuals/ Images

The employee tasked with managing the inventory of visual aids and images for the clinic rooms.

Appointment Timetable for Consultation Rooms

The employee at the clinic who is in charge of managing the schedule for the consultation rooms.

Meeting Room Rotation Timetable

The employee tasked with managing the Meeting Room Rotation Schedule at the clinic.

Comprehensive Inventory of Room Contents

The employee at the clinic who is accountable for conducting a thorough inventory of the room contents.

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/Clinic.aspx

Visit Clinic

- Services
- Doctor**
 - Doctor Dashboard
 - Doctor Mgmt.
 - Clinic dashboard
 - Clinic Mgmt.**
- Laboratory
- Pharmacy
- Medicine Lib
- Project Management
- Factory Products
- Medical Equipment
- Event Management
- IT Service Mgmt.
- Computer Store
- Human Resources

Admission

- Locating Patient Record for Admission**
The employee at the clinic tasked with retrieving patient records for admission.
- Patient Admission: Physician Selection Segment**
The employee at the clinic who is in charge of the Patient Admission and Physician Selection process.
- Patient Admission Bill / Invoice**
The employee at the clinic who is in charge of managing the Patient Admission Bill/Invoice.
- Patient Discharge**
The employee at the clinic who is in charge of managing patient discharges.
- Admission Configurations**
The employee at the clinic who is in charge of managing Admission Configurations.

Transportation Plan

- Introducing a new car to our lineup**
The employee at the clinic who is tasked with the introduction of a new car to our lineup.
- Inventory of Corporate Vehicles**
The employee at the clinic who is in charge of managing the inventory of corporate vehicles.
- New Delivery**
The employee at the clinic who is in charge of delivering new cars.
- Company Delivery Schedule**
The employee at the clinic who is in charge of managing the Company Delivery Schedule.

Meals Management

- Introducing a New Dish / Meal**
The employee at the clinic who is tasked with the introduction of new dishes or meals.
- Corporate Dining Options**
The employee at the clinic who oversees Corporate Dining Options.
- Include a new patient meal option**
The clinic's designated staff member is tasked with incorporating a new meal option for patients.
- Patient Meal List**
The employee at the clinic who is in charge of managing the Patient Meal List.

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/Clinic.aspx

Visit Clinic

- Services
- Doctor**
 - Doctor Dashboard
 - Doctor Mgmt.
 - Clinic dashboard
 - Clinic Mgmt.**
- Laboratory
- Pharmacy
- Medicine Lib
- Project Management
- Factory Products
- Medical Equipment
- Event Management
- IT Service Mgmt.

Medical Equipment

- Equipment Catalogue**
The employee at the clinic who is in charge of managing the Equipment Catalogue.

HR

- Employee Vacation, Sick Time, and Leave Request Information**
The designated staff member at the clinic is accountable for managing Employee Vacation, Sick Leave, and Leave Request Information.
- Review of Employee Vacation, Sick Leave, and Time-off Requests**
The designated staff member at the clinic is tasked with overseeing the review process for employee vacation, sick leave, and time-off requests.

Reception

- List of My Employers**
The employee at the clinic who is accountable for maintaining the employer records list.
- List of Patients**
The employee at the clinic who is in charge of maintaining the patient roster.
- List of Patient Appointments**
The employee at the clinic who is accountable for managing the List of Patient Appointments.

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/Clinic.aspx

Visit Clinic

Services

Doctor

Doctor Dashboard

Doctor Mgmt.

Clinic dashboard

Clinic Mgmt.

Laboratory

Pharmacy

Medicine Lib

Project Management

Factory Products

Medical Equipment

Event Management

IT Service Mgmt.

Computer Store

Human Resources

Sales Agent

Reception

List of My Employers

List of Patients

List of Patient Appointments

Configuration's Management

Payment Arrangements for Clinical Appointments

Transitioning clinic payments to the general ledger system

Streamlined User Registration Process

Locate user account

Reports

Company

Report Name

From

To

Print

2024 © Modern Systems for software development - VisitClinic.org

2.4 إدارة المختبرات

تتميز بوابة "Visit Clinic" بقسم شامل لإدارة المختبرات مصمم لمساعدة مديري المختبرات والعلماء والموظفين في الإشراف على إعدادات المختبر وإجراء المهام اليومية. تعمل هذه الوحدة المخصصة على تبسيط عملية إدارة عمليات المختبر، وضمان التعامل مع جميع التكوينات بكفاءة وفعالية، وبالتالي دعم الفريق العلمي في سعيه لتحقيق التميز في البحث والتطوير.

Laboratory Management - Professional Laboratory Interface

Lab: [Search](#)

Total Test: 5

Total Lab Test: 3

Total Escalated Tests: 0

Total Income Today: 0

Laboratory Test Report

Company / Clinic / Pharmacy:

Patient Mobile Number:

Initially, the system is configured to exhibit no more than 30 records.

[Find](#)

Patient Name	Patient Mobile	Patient Age	Cost	Date	
Mahmoud Zaki	01208911848	46	500.73	2/12/2023 8:24:06 PM	Print
Mahmoud Zaki	01208911848	47	150.50	3/7/2024 8:39:06 PM	Print
Mahmoud Zaki	01208911848	11	300.50	3/12/2024 4:03:30 PM	Print

Quick Links

Incorporate a new laboratory test

Request for Laboratory Test Initiation

Laboratory / Clinical Test Results Portal

Patient Laboratory Services Bill

Company / Clinic / Pharmacy: Dr Mahmoud Clinic

Patient Mobile Number:

Initially, the system is configured to exhibit no more than 30 records.

Find

Patient Name	Patient Mobile	Patient Age	Cost	Date
Mahmoud Zaki	01208911848	46	500.73	2/12/2023 8:24:06 PM
Mahmoud Zaki	01208911848	47	150.50	3/7/2024 8:39:06 PM
Mahmoud Zaki	01208911848	11	300.50	3/12/2024 4:03:30 PM

Quick Links:

- Incorporate a new laboratory test
- Request for Laboratory Test Initiation
- Laboratory / Clinical Test Results Portal
- Patient Laboratory Services Bill
- My Personal Information
- Locate a physician / Doctor
- Request for Medication / Order Procurement
- Locate a Conference or Event
- My Personal Resume
- Introduce a New Offering / Service or Product
- Payment / Installments Schedule
- My Computing Cart

2024 © Modern Systems for software development - VisitClinic.org

Laboratory Management

Laboratory Section

Incorporate a new laboratory test

The Visit Clinic portal allows laboratory management to integrate a new laboratory test into their system, enabling its future use with patients.

Request for Laboratory Test Initiation

The visit clinic's portal allows laboratory management to initiate requests for patient laboratory tests that have already been included in the system.

Patient Laboratory Services Bill

The visit clinic's portal provides laboratory management with the capability to generate and print the bill for Patient Laboratory Services.

Laboratory / Clinical Test Results Portal

The Visit Clinic Portal allows laboratory managers to access the Laboratory/Clinical Test Results Portal.

Patient-doctor Laboratory Requirements

Laboratory Requirements for Patient-Doctor Consultations.

HR - Product, Warehouse, and Inventory Management *Required additional Subscription*

Manufacturing Companies

- Manufacturing
- Manufacturing Directory

Product

- New Product
- Products Directory

Warehouse

- Warehouse
- Warehouse Directory

Inventory

- Inventory
- Inventory Directory

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/Lab.aspx

HR - Product, Warehouse, and Inventory Management *Required additional Subscription*

Manufacturing Companies

Manufacturing Directory

Product

New Product

Products Directory

Warehouse

Warehouse Directory

Inventory

Inventory Directory

Product management encompasses the organizational function dedicated to the lifecycle of a product, guiding it from the initial concept through to its launch in the market. This role involves a strategic and systematic approach to ensure the product meets market demands and achieves its intended success.

HR - Order Management *Required additional Subscription*

New Order

Orders Directory

Order management encompasses the supervision of an order's full lifecycle, from the moment it is placed until its final fulfillment. It entails the coordination of personnel, workflows, and information to guarantee that each order is processed seamlessly and effectively.

HR - Acquisition Management *Required additional Subscription*

New Acquisition

Acquisition Directory

Inbox

Acquisition management involves the strategic procurement of essential resources required for the production of consumer goods by a company. This process ensures that a business secures the necessary materials and services needed to create its products efficiently and effectively. It's a critical component of supply chain management, focusing on optimizing the quality and cost of inputs to meet production demands.

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/Lab.aspx

HR - Transportation Plan *Required additional Subscription*

Introduce a new car to the lineup

Cars Directory

Schedule a New Car Delivery

Delivery Directory

Transportation planning is about developing strategies to meet future demands, ensuring that both people and goods can reach their destinations efficiently and effectively. It's a forward-looking process that considers various factors to facilitate smooth transit and logistics operations. This planning is crucial for the development of sustainable and accessible transportation networks.

IT Service Management *Required additional Subscription*

New Incident

Incidents List

Initiate a new incident record as per ITIL protocols.

Catalogue of ITIL Incidents

New Service Request

Service Request Processing Initiated

Project Management *Required additional Subscription*

My Projects List

New Project

To include a new project within the Project Management section, please proceed with the following steps: Navigate to the Project Management area, select the option to 'Add New Project', and then enter the relevant details for the new initiative. This will ensure the project is systematically integrated into the management workflow.

Section on Project Management: Catalogue of My Initiatives

The screenshot displays the Visit Clinic portal dashboard. On the left is a dark sidebar with a menu including: Services, Doctor, Laboratory (selected), Dashboard, Lab Mgmt., Pharmacy, Medicine Lib, Project Management, Factory Products, Medical Equipment, Event Management, IT Service Mgmt., Computer Store, Human Resources, and Sales Agent. The main content area is titled "Human Resources Management" with a red note "Required additional Subscription". It features eight modules arranged in a grid:

- Income**: Examine the company's financial earnings and record any new income transactions.
- Expenses**: Examine the company's expenditures and prepare a fresh expense report for submission.
- New Asset**: The addition of a new asset to our company portfolio. This strategic acquisition aligns with our ongoing commitment to growth and innovation. We are confident that this new asset will significantly contribute to our mission of delivering exceptional value to our stakeholders.
- Search Assets**: Identify the location of company assets.
- New Customer Case Management**: Initiate a new case for the customer and assign it to a team member for resolution.
- Customer Case Management List**: Examine customer cases and assign each to an appropriate team member for resolution.
- Customer Case Management Inbox**: Examine the customer case inbox and assign the case to an appropriate team member for resolution.
- Company HR Forms**: Please examine the Human Resources forms for the company and forward any requests to the staff accordingly.

This screenshot shows the "Reports" section of the Visit Clinic portal. The sidebar menu is identical to the previous screenshot. The main content area displays four modules:

- New Customer Case Management**: Initiate a new case for the customer and assign it to a team member for resolution.
- Customer Case Management List**: Examine customer cases and assign each to an appropriate team member for resolution.
- Customer Case Management Inbox**: Examine the customer case inbox and assign the case to an appropriate team member for resolution.
- Company HR Forms**: Please examine the Human Resources forms for the company and forward any requests to the staff accordingly.

Below these modules is a "Reports" section with a form:

- Company**: A dropdown menu showing "Dr Mahmoud Clinic".
- Report Name**: A dropdown menu showing "Lab Tests".
- From**: A date picker showing "07/18/2024" with a "dd/mm/yyyy" format indicator.
- To**: A date picker showing "08/18/2024" with a "dd/mm/yyyy" format indicator.
- Print**: A button to generate the report.

At the bottom of the page, a footer reads: "2024 © Modern Systems for software development - VisitClinic.org".

2.5 إدارة الصيدليات

توفر بوابة Visit Clinic نظام إدارة صيدليات شامل مصمم لمساعدة الصيدالة في تنظيم بيانات الصيدلية والأدوية والتقارير ذات الصلة بشكل فعال. تعمل هذه المنصة القوية على تبسيط عملية الإدارة، مما يضمن للصيدالة الوصول إلى معلومات دقيقة وحديثة، وهو أمر ضروري للتشغيل الفعال للصيدلية. بفضل واجهته سهلة الاستخدام، يعمل النظام على تبسيط التعقيدات المرتبطة بإدارة الصيدلية، من مراقبة المخزون إلى رعاية المرضى.

Pharmacy Management - Professional Interface

Pharmacy: Dr Mahmoud Clinic

Statistics:

- Total Patients Orders: 0
- Total Image Prescriptions: 0
- Total Sales Orders: 1
- Total Clinic Cars: 1

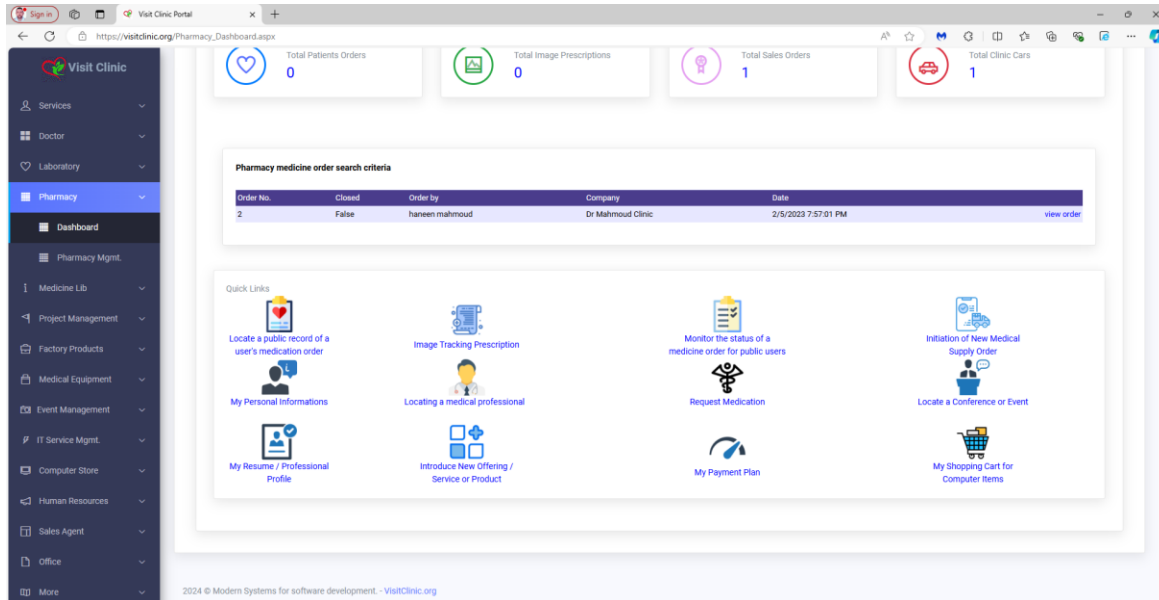
Pharmacy medicine order search criteria

Order No.	Closed	Order by	Company	Date
2	False	haneen mahmoud	Dr Mahmoud Clinic	2/5/2023 7:57:01 PM

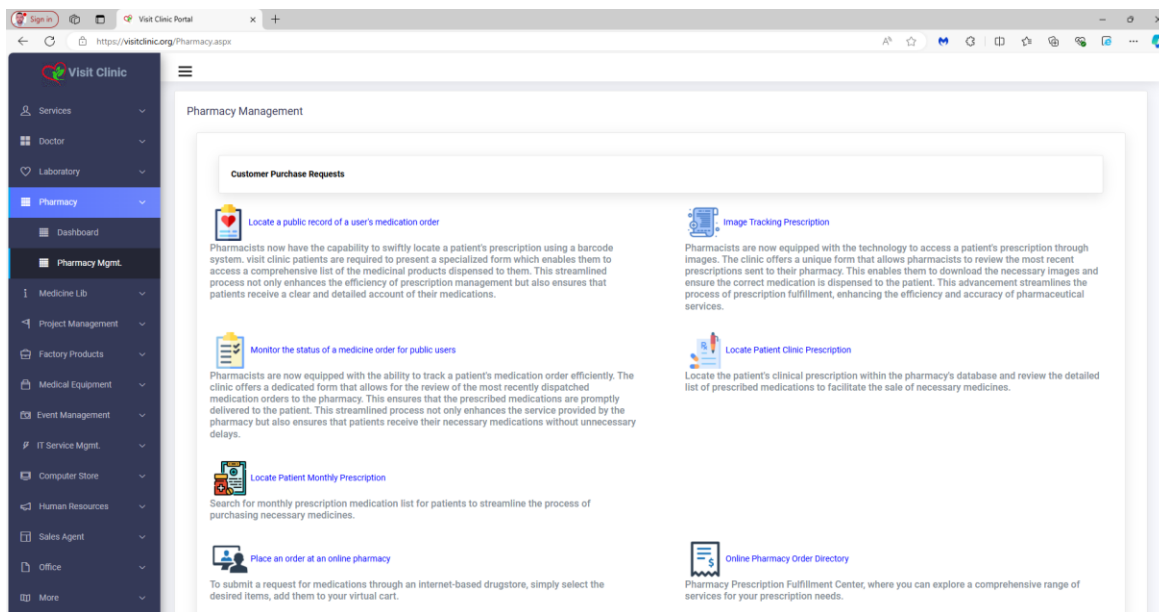
[view order](#)

Quick Links

- Locate a public record of a user's medication order
- Image Tracking Prescription
- Monitor the status of a medicine order for public users
- Initiation of New Medical Supply Order
- My Personal Informations
- Locating a medical professional
- Request Medication
- Locate a Conference or Event
- My Resume / Professional Profile
- Introduce New Offering / Service or Product
- My Payment Plan
- My Shopping Cart for Computer Items



The screenshot shows the 'Visit Clinic' Pharmacy Dashboard. The top navigation bar includes 'Sign in' and 'Visit Clinic Portal'. The dashboard features four summary cards: 'Total Patients Orders' (0), 'Total Image Prescriptions' (0), 'Total Sales Orders' (1), and 'Total Clinic Cars' (1). Below these is a 'Pharmacy medicine order search criteria' table with one entry: Order No. 2, Closed: False, Order by: haneen mahmoud, Company: Dr Mahmoud Clinic, Date: 2/5/2023 7:57:01 PM, with a 'view order' link. A 'Quick Links' section contains eight icons for various services: 'Locate a public record of a user's medication order', 'Image Tracking Prescription', 'Monitor the status of a medicine order for public users', 'Initiation of New Medical Supply Order', 'My Personal Informations', 'Locating a medical professional', 'Request Medication', 'Locate a Conference or Event', 'My Resume / Professional Profile', 'Introduce New Offering / Service or Product', 'My Payment Plan', and 'My Shopping Cart for Computer Items'. The footer mentions '2024 © Modern Systems for software development - VisitClinic.org'.



The screenshot shows the 'Visit Clinic' Pharmacy Management page. The left sidebar contains navigation options: 'Services', 'Doctor', 'Laboratory', 'Pharmacy', 'Dashboard', and 'Pharmacy Mgmt.'. The main content area is titled 'Pharmacy Management' and includes a 'Customer Purchase Requests' section. This section contains six items, each with an icon and a description:

- Locate a public record of a user's medication order**: Pharmacists now have the capability to swiftly locate a patient's prescription using a barcode system. visit clinic patients are required to present a specialized form which enables them to access a comprehensive list of the medicinal products dispensed to them. This streamlined process not only enhances the efficiency of prescription management but also ensures that patients receive a clear and detailed account of their medications.
- Image Tracking Prescription**: Pharmacists are now equipped with the technology to access a patient's prescription through images. The clinic offers a unique form that allows pharmacists to review the most recent prescriptions sent to their pharmacy. This enables them to download the necessary images and ensure the correct medication is dispensed to the patient. This advancement streamlines the process of prescription fulfillment, enhancing the efficiency and accuracy of pharmaceutical services.
- Monitor the status of a medicine order for public users**: Pharmacists are now equipped with the ability to track a patient's medication order efficiently. The clinic offers a dedicated form that allows for the review of the most recently dispatched medication orders to the pharmacy. This ensures that the prescribed medications are promptly delivered to the patient. This streamlined process not only enhances the service provided by the pharmacy but also ensures that patients receive their necessary medications without unnecessary delays.
- Locate Patient Clinic Prescription**: Locate the patient's clinical prescription within the pharmacy's database and review the detailed list of prescribed medications to facilitate the sale of necessary medicines.
- Locate Patient Monthly Prescription**: Search for monthly prescription medication list for patients to streamline the process of purchasing necessary medicines.
- Place an order at an online pharmacy**: To submit a request for medications through an internet-based drugstore, simply select the desired items, add them to your virtual cart.
- Online Pharmacy Order Directory**: Pharmacy Prescription Fulfillment Center, where you can explore a comprehensive range of services for your prescription needs.

Pharmaceutical Requests

Initiation of New Medical Supply Order

Pharmacists are now equipped with the ability to electronically transmit prescriptions directly to medical suppliers or pharmacies. The 'Visit Clinic' platform offers a specialized form that facilitates the preparation and ordering of necessary medications. Once a pharmacist submits the form, the order is reviewed by a medical sales representative who then arranges for the requested medication to be dispatched from the supplier to the pharmacy. This streamlined process ensures that patients receive their medications promptly and efficiently.

Organize the inbox and compile the list

Pharmacists are now equipped with the ability to access and review medicine order requests sent by patients. This enables them to prepare and dispense the necessary medications from the pharmacy. Additionally, pharmacists have the authority to adjust the prescribed medicines and quantities as needed, and can promptly update and dispatch the revised order to the patient through the pharmacy's delivery system.

Pharmaceutical Remittance

Transfer prescription transactions to the main financial records

Pharmacists are now equipped with the ability to integrate orders from various channels, including in-store purchases, online transactions, prescriptions from healthcare providers, or direct walk-in customers, into the comprehensive financial statements of the general ledger. This capability enhances the accuracy of financial reporting and streamlines the accounting process for pharmacy operations.

Transfer the online pharmacy transactions into the main financial records

Pharmacists are now equipped with the ability to integrate orders from various channels, including online purchases, directly into the general ledger financial statement. This streamlines the accounting process, ensuring a seamless transition of transaction data to financial records. It's a significant advancement that enhances efficiency in pharmacy operations and financial management.

Point of Sale 'POS'

Sales Transaction Summary

Pharmacists now have the ability to access transaction details for a specific date through the order view. This includes a comprehensive list of orders, dates, patient names, pharmacist names, order dates, total prices, and total items. Additionally, orders can be examined in a new format that provides complete details, including a list of medicines, quantities, individual prices, and the total cost.

Top Selling Medical Supplies

Pharmacists now have the ability to review transactions from a specific date in order to identify the most frequently sold medicinal products and their occurrences. This feature enhances the efficiency of inventory management and provides valuable insights into consumer demand patterns. It's a significant advancement in pharmacy operations, enabling better service to the community by ensuring the availability of essential medications.

Medications Running Low

Pharmacy Configurations

Adjusting payment settings

Pharmacists are now equipped to set up the pharmacy payment system, ensuring readiness for all financial transactions, including income and expenses, bank accounts, and bank account numbers. This capability streamlines the financial operations within a pharmacy, facilitating efficient and accurate management of monetary matters.

Inventory

Item Configurations

Pharmacists are now equipped with the tools to search for and prepare products for inclusion. These products could originate from the pharmacy's own stock, be provided by the user currently logged in, or come from clinic portal users. Once added to the pharmacy's inventory, the product is ready for future transactions and can be synchronized with the pharmacy's subscribed desktop POS system. This streamlines the process and ensures efficient management of pharmaceutical products.

Add new product

Pharmacists now have the ability to conduct product searches and prepare the items for inclusion. This advancement streamlines the process of managing inventory and ensures that pharmacists can efficiently locate and process products for their customers. The integration of these capabilities enhances the overall service delivery within the pharmacy.

Low stock medicine

Pharmacists are now equipped with the ability to efficiently track and manage low-stock medications using the pharmacy's desktop system. This system is designed to alert pharmacists by generating a detailed report that highlights medications that are low in stock, ensuring that inventory levels are adequately maintained and replenished in a timely manner. This proactive approach aids pharmacists in maintaining a consistent supply of medicines, thereby enhancing the overall efficiency of pharmacy operations.

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/Pharmacy.aspx

Visit Clinic

- Services
- Doctor
- Laboratory
- Pharmacy**
 - Dashboard
 - Pharmacy Mgmt.
 - Medicine Lib
 - Project Management
 - Factory Products
 - Medical Equipment
 - Event Management
 - IT Service Mgmt.
 - Computer Store
 - Human Resources
 - Sales Agent
 - Office

HR - Transportation Plan *Required additional Subscription*

Introduce a new car to the lineup

Cars Directory

Schedule a New Car Delivery

Delivery Directory

Transportation planning is about developing strategies to meet future demands, ensuring that both people and goods can reach their destinations efficiently and effectively. It's a forward-looking process that considers various factors to facilitate smooth transit and logistics operations. This planning is crucial for the development of sustainable and accessible transportation networks.

HR - Product, Warehouse, and Inventory Management *Required additional Subscription*

Manufacturing Companies

Product

Warehouse

Inventory

Product management encompasses the organizational function dedicated to the lifecycle of a product, guiding it from the initial concept through to its launch in the market. This role involves a strategic and systematic approach to ensure the product meets market demands and achieves its intended success.

HR - Order Management *Required additional Subscription*

New Order

Orders Directory

Order management encompasses the supervision of an order's full lifecycle, from the moment it is placed until its final fulfillment. It entails the coordination of personnel, workflows, and information to guarantee that each order is processed seamlessly and effectively.

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/Pharmacy.aspx

Visit Clinic

- Services
- Doctor
- Laboratory
- Pharmacy**
 - Dashboard
 - Pharmacy Mgmt.
 - Medicine Lib
 - Project Management
 - Factory Products
 - Medical Equipment
 - Event Management
 - IT Service Mgmt.
 - Computer Store
 - Human Resources
 - Sales Agent
 - Office
 - More

HR - Acquisition Management *Required additional Subscription*

New Acquisition

Acquisition Directory

Inbox

Acquisition management involves the strategic procurement of essential resources required for the production of consumer goods by a company. This process ensures that a business secures the necessary materials and services needed to create its products efficiently and effectively. It's a critical component of supply chain management, focusing on optimizing the quality and cost of inputs to meet production demands.

IT Service Management *Required additional Subscription*

New Incident

Incidents List

Initiate a new incident record as per ITIL protocols.

Catalogue of ITIL Incidents

New Service Request

Service Request Processing Initiated

Project Management *Required additional Subscription*

My Projects List

New Project

To include a new project within the Project Management section, please proceed with the following steps: Navigate to the Project Management area, select the option to Add New Project, and then enter the relevant details for the new initiative. This will ensure the project is systematically integrated into the management workflow.

Section on Project Management: Catalogue of My Initiatives

The screenshot displays the 'Visit Clinic' Pharmacy Management dashboard. The left sidebar contains a navigation menu with options: Services, Doctor, Laboratory, Pharmacy (selected), Dashboard, Pharmacy Mgmt., Medicine Lib, Project Management, Factory Products, Medical Equipment, Event Management, IT Service Mgmt., Computer Store, Human Resources, and Sales Agent. The main content area is titled 'Human Resources Management' with a red warning banner 'Required additional Subscription'. It features eight modules arranged in a grid:

- Income**: Examine the company's financial earnings and record any new income transactions.
- Expenses**: Examine the company's expenditures and prepare a fresh expense report for submission.
- New Asset**: The addition of a new asset to our company portfolio. This strategic acquisition aligns with our ongoing commitment to growth and innovation. We are confident that this new asset will significantly contribute to our mission of delivering exceptional value to our stakeholders.
- Search Assets**: Identify the location of company assets.
- New Customer Case Management**: Initiate a new case for the customer and assign it to a team member for resolution.
- Customer Case Management List**: Examine customer cases and assign each to an appropriate team member for resolution.
- Customer Case Management Inbox**: Examine the customer case inbox and assign the case to an appropriate team member for resolution.
- Company HR Forms**: Please examine the Human Resources forms for the company and forward any requests to the staff accordingly.

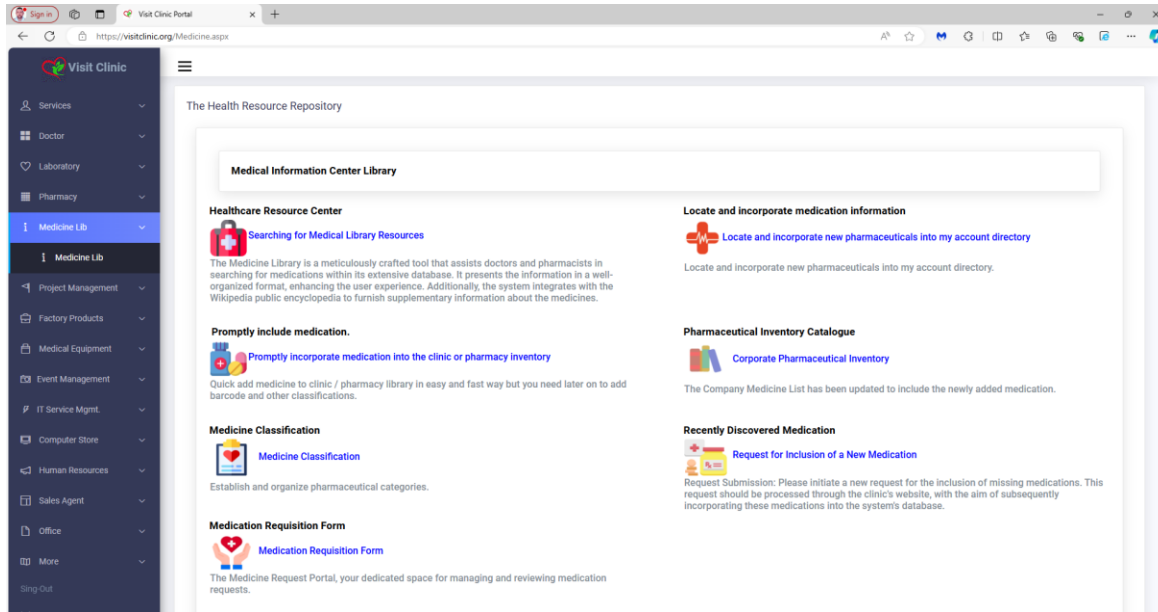
This screenshot shows the 'Reports' section of the 'Visit Clinic' Pharmacy Management dashboard. The left sidebar is identical to the previous screenshot. The main content area displays the 'New Customer Case Management' and 'Customer Case Management List' modules. Below these, the 'Customer Case Management Inbox' and 'Company HR Forms' modules are visible. A 'Reports' section is highlighted, featuring a form with the following fields:

- Company**: A dropdown menu currently set to 'Dr Mahmoud Clinic'.
- Report Name**: A dropdown menu currently set to 'POS'.
- From**: A date input field showing '07/18/2024' with a calendar icon and the format 'dd/mm/yyyy'.
- To**: A date input field showing '08/18/2024' with a calendar icon and the format 'dd/mm/yyyy'.
- Print**: A button to generate the report.

At the bottom of the page, a footer reads: '2024 © Modern Systems for software development - VisitClinic.org'.

2.6 مكتبة الطب

تتميز بوابة زيارة العيادة بمكتبة أدوية مخصصة، صُممت خصيصاً لمهنيي الرعاية الصحية مثل الأطباء والصيادلة. يتيح هذا القسم المتخصص البحث الفعال عن الأدوية وإضافتها إلى حساباتهم الخاصة، مما يبسط عملية إدارة معلومات الأدوية.



2.7 إدارة المشاريع

تتميز بوابة Visit Clinic بقسم إدارة المشاريع، والذي تم تصميمه بعناية لتلبية المتطلبات الأساسية للمديرين. يعد هذا القسم مفيداً في صياغة خطة مشروع فعالة وتسهيل تنفيذ المشروع بسلاسة جنباً إلى جنب مع الفريق. إنه بمثابة أداة أساسية للمديرين لوضع الاستراتيجيات وتنسيق المشاريع والإشراف عليها من البداية إلى النهاية. من خلال دمج وظائف إدارة المشاريع الأساسية، تضمن البوابة أن يكون لدى المديرين إطار عمل قوي لتوجيه فريقهم ودفع نجاح المشروع.

Project Management - Welcome Page

Project Name: My clinic operations

Stakeholder
They will be responsible for supervising the evaluation and endorsement of the project's activities and extent.

Files
To incorporate files into the file section of your project, simply upload the desired documents. This will ensure that all project-related materials are conveniently accessible and well-organized within your project's repository. It's an efficient way to keep your project's assets in one place for easy reference and collaboration.

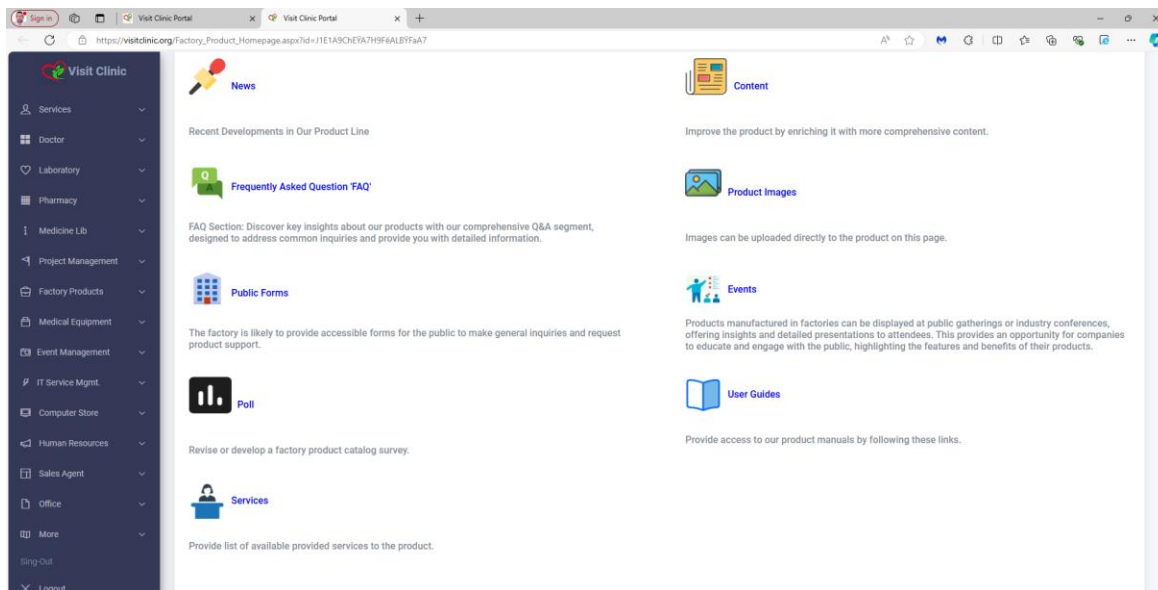
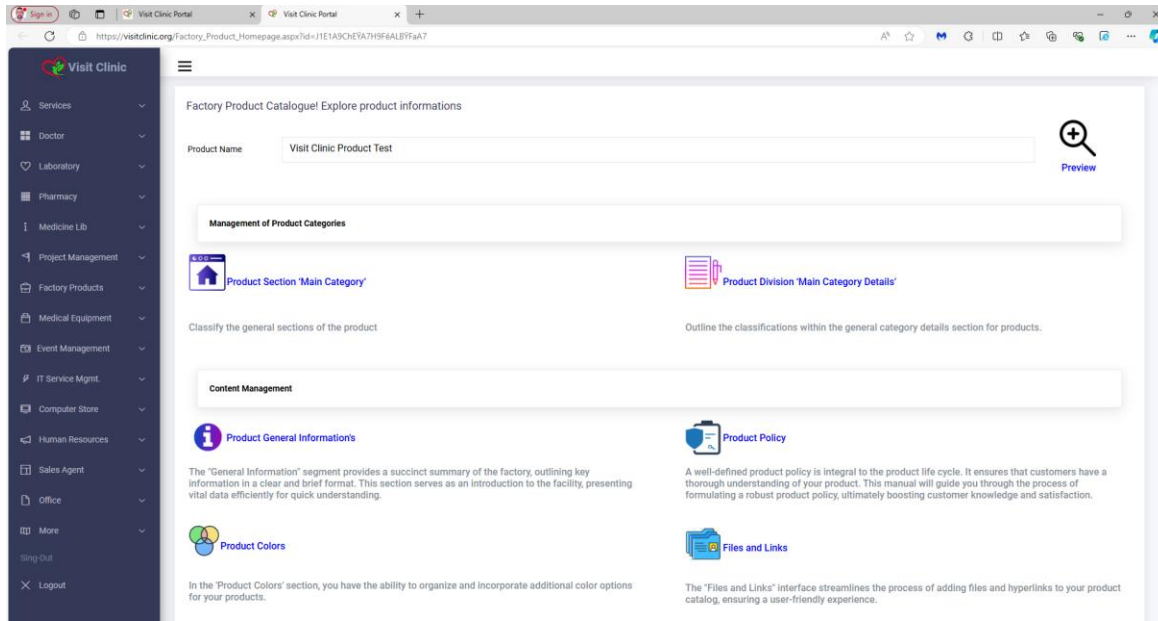
Project Time and Cost Activities
During the initial stages of a project, time and cost estimates are formulated to forecast the duration and financial requirements of the project. These projections take into account elements like workforce, materials, machinery, and indirect costs. Precise forecasting is essential for effective budget management, project timeline structuring, and the distribution of resources.

Evaluation
Evaluation entails supplying the project manager with a series of questions designed to gauge the performance of employees or stakeholders through direct observation. This method allows for a comprehensive assessment that reflects individual contributions and interactions within the project framework.

Gantt Chart
The chart offers a comprehensive view of the project's progress timeline through a color-coded system. Areas marked in red reflect delays and indicate the project is not on track, while green denotes adherence to the planned schedule. Sections highlighted in yellow represent segments where the project is progressing faster than anticipated.

2.8 كتالوج منتجات المصنع

يُعد كتالوج منتجات المصانع في بوابة Visit Clinic موردًا مصممًا بعناية يهدف إلى مساعدة المؤسسات الطبية والكيانات المصنعة في نشر معلومات شاملة حول منتجاتها الطبية. يعمل هذا الكتالوج كأداة حيوية تضمن توفر جميع التفاصيل ذات الصلة بسهولة لأولئك الذين يسعون إلى فهم الطيف الكامل للعروض الطبية. إنه مساعدة لا غنى عنها لتسهيل اتخاذ القرارات المستنيرة في صناعة الرعاية الصحية.



Tailoring Products to Customer Preferences

Product Classification 'Product Information'

Before you can view the 'Product Information' section for product classification, encompassing technical specifications and a summary, it's essential to set up your account. Completing this initial configuration is crucial for the successful implementation of product classification.

Product Comparison

This platform enables you to juxtapose the technical details of your product against the array of models manufactured in your facility. It facilitates the segmentation of identical products or machinery into distinct classifications, utilizing the data at hand.

Related Products

The 'Related Products' feature provides essential information to facilitate the integration of your product with complementary items. This connection can be established with products from your own collection or from external suppliers, offering a versatile range of pairing options.

Product Intermediate Medicine

Intermediate pharmaceutical products are substances utilized as precursors in the manufacturing processes of medicinal drugs. These intermediates are essential components that pharmaceutical factories rely on to produce a variety of therapeutic agents. Their role is crucial in the development and mass production of medicines that aid in improving health outcomes.

Marketing and Sales

Promotion

Enhance your product's market presence with our exclusive promotional offer. Tailor this segment to maximize your revenue potential.

Contact us

Please provide the contact information for the individuals in charge at the factory in this section.

Statistical

Utilizing statistical forms can enhance your product data with a comprehensive statistical analysis. These forms enable you to seamlessly integrate key statistical insights, providing a data-driven foundation for informed decision-making. By embedding a statistical perspective, you can enrich the narrative of your product's performance and market trends.

Sales Location

The designated sales office serves as the official point of purchase for products manufactured at the factory.

Success Stories

'Success Stories' highlights the exceptional outcomes our factory has realized with this product, consistently exceeding customer expectations.

Award

Detail the particular accolades and recognitions the product has received.

Factory Information

Factory Locations

The term "Factory Locations" refers to the specific sites where production facilities are located.

Certificate

Manage the supervision of factory product certifications.

Customers List

This section is designed to help you compile a list of customers who have successfully used your services or products. It serves as a testament to your company's ability to meet customer needs and deliver satisfaction. Showcasing these success stories can be a powerful tool in building trust with potential clients.

Shipping

The designated sales office serves as the official point of purchase for products manufactured at the factory.

2.9 معرض الأجهزة الطبية

تم تصميم بوابة Visit Clinic لتقديم كتالوج شامل للمعدات الطبية، مما يسهل إضافة منتجات طبية جديدة. توفر هذه المنصة سهولة الاستخدام معلومات مفصلة عن كل عنصر، بما في ذلك الشركة المصنعة ومواصفات المنتج والمخزون المتاح. كما تعمل على تبسيط عملية تقديم الطلبات وإدارة لوجستيات النقل والإشراف على عمليات الاستحواذ، مما يضمن التكامل السلس في سلسلة توريد مقدمي الرعاية الصحية.

Medical Equipment Management - Professional Interface

Company: Dr Mahmoud Clinic

Statistics:

- Total Mfg Companies: 2
- Total Products: 2
- Total Warehouse: 1
- Total Orders: 1
- Total Acquisition: 1
- Total Cars: 1
- Total Cars Deliveries: 1
- Total Inventories: 1

Human Resources Product Management: Inventory of Orders

Medical Organization: Dr Mahmoud Clinic

Department: Managers

Search

Order Number	1	Active	Customer Support
Company	Dr Mahmoud Clinic	Department	Miscellaneous
Chart of account type	Expense Accounts	Chart of account	
Order Title	Order Number 1		
Total Items	10	Total Price	330.000
Buyer Company	Dr Mahmoud Clinic	Buyer Company Employee	Mahmoud Zaki
Order Date	29/05/2024	Modified Date	8/3/2024 1:35:20 PM

Human Resources Product Management: Inventory of Orders

Medical Organization: Dr Mahmoud Clinic

Department: Managers

Search

Order Number	1	Active	Customer Support
Company	Dr Mahmoud Clinic	Department	Miscellaneous
Chart of account type	Expense Accounts	Chart of account	
Order Title	Order Number 1		
Total Items	10	Total Price	330.000
Buyer Company	Dr Mahmoud Clinic	Buyer Company Employee	Mahmoud Zaki
Order Date	29/05/2024	Modified Date	8/3/2024 1:35:20 PM

Quick Links:

- Manufacturing Directory
- Inventory Directory
- Products Directory
- Orders Directory
- My Personal Informations
- Locating a medical professional
- Request Medication
- Locate a Conference or Event
- My Resume / Professional Profile
- Introduce New Offering / Service or Product
- My Payment Plan
- My Shopping Cart for Computer Items

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/Medical_Equipment.aspx

Visit Clinic

- Services
- Doctor
- Laboratory
- Pharmacy
- Medicine Lib
- Project Management
- Factory Products
- Medical Equipment
- Dashboard
- Medical Equipment
- Event Management
- IT Service Mgmt
- Computer Store
- Human Resources
- Sales Agent
- Office

Healthcare Equipment Directory

Medical Equipment

Product, Warehouse, and Inventory Management

Manufacturing Companies

Product

Warehouse

Inventory

Order Management

New Order

Orders Directory

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/Medical_Equipment.aspx

Visit Clinic

- Services
- Doctor
- Laboratory
- Pharmacy
- Medicine Lib
- Project Management
- Factory Products
- Medical Equipment
- Dashboard
- Medical Equipment
- Event Management
- IT Service Mgmt
- Computer Store
- Human Resources
- Sales Agent
- Office
- More

Acquisition Management

Transportation Plan

IT Service Management

New Incident

Incidents List

New Service Request

Visit Clinic

- Services
- Doctor
- Laboratory
- Pharmacy
- Medicine Lib
- Project Management
- Factory Products
- Medical Equipment**
- Dashboard
- Medical Equipment
- Event Management
- IT Service Mgmt.
- Computer Store
- Human Resources
- Sales Agent
- Office

Project Management *Required additional Subscription*

My Projects List

Section on Project Management: Catalogue of My Initiatives

New Project

To include a new project within the Project Management section, please proceed with the following steps: Navigate to the Project Management area, select the option to 'Add New Project', and then enter the relevant details for the new initiative. This will ensure the project is systematically integrated into the management workflow.

Human Resources Management *Required additional Subscription*

Income

Examine the company's financial earnings and record any new income transactions.

Expenses

Examine the company's expenditures and prepare a fresh expense report for submission.

New Asset

The addition of a new asset to our company portfolio. This strategic acquisition aligns with our ongoing commitment to growth and innovation. We are confident that this new asset will significantly contribute to our mission of delivering exceptional value to our stakeholders.

Search Assets

Identify the location of company assets.

New Customer Case Management

Initiate a new case for the customer and assign it to a team member for resolution.

Customer Case Management List

Examine customer cases and assign each to an appropriate team member for resolution.

Visit Clinic

- Services
- Doctor
- Laboratory
- Pharmacy
- Medicine Lib
- Project Management
- Factory Products
- Medical Equipment**
- Dashboard
- Medical Equipment
- Event Management
- IT Service Mgmt.
- Computer Store
- Human Resources
- Sales Agent
- Office
- More

Income

Examine the company's financial earnings and record any new income transactions.

Expenses

Examine the company's expenditures and prepare a fresh expense report for submission.

New Asset

The addition of a new asset to our company portfolio. This strategic acquisition aligns with our ongoing commitment to growth and innovation. We are confident that this new asset will significantly contribute to our mission of delivering exceptional value to our stakeholders.

Search Assets

Identify the location of company assets.

New Customer Case Management

Initiate a new case for the customer and assign it to a team member for resolution.

Customer Case Management List

Examine customer cases and assign each to an appropriate team member for resolution.

Customer Case Management Inbox

Examine the customer case inbox and assign the case to an appropriate team member for resolution.

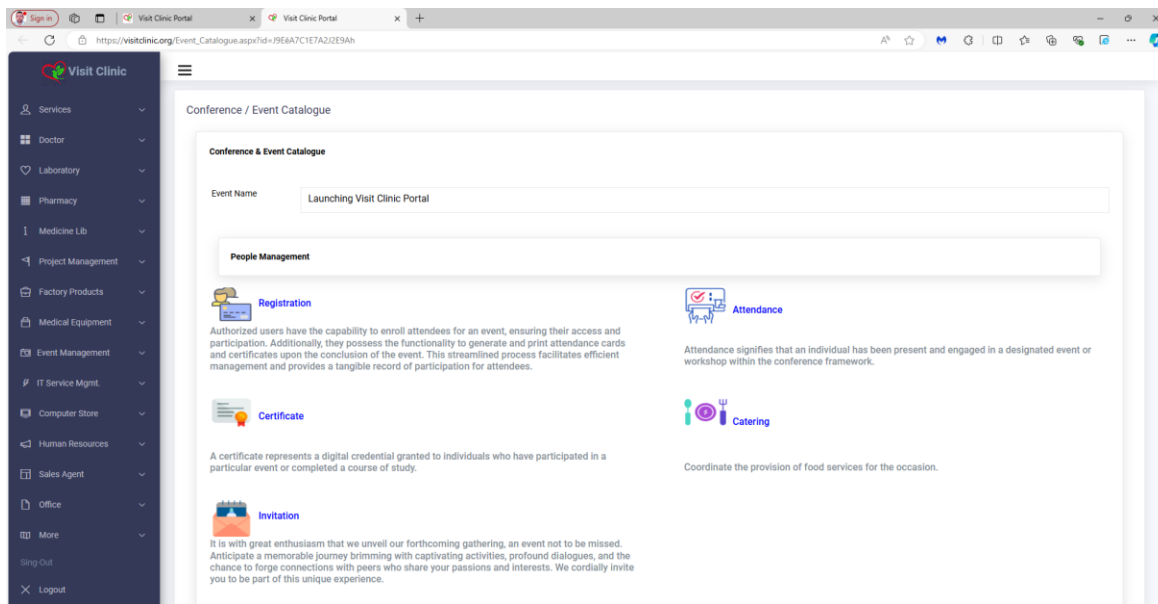
Company HR Forms

Please examine the Human Resources forms for the company and forward any requests to the staff accordingly.

2024 © Modern Systems for software development - VisitClinic.org

2.10 كتالوج المؤتمرات / الأحداث

وحدة المؤتمرات أو الفعاليات في بوابة Visit Clinic هي أداة شاملة مصممة خصيصًا لمساعدة المؤسسات الطبية، والكيانات التصنيعية، والعيادات، والصيادلة من خلال تقديم معلومات مفصلة حول الأحداث المختلفة. تعمل هذه الوحدة كمنصة مركزية حيث يمكن للمهنيين الوصول إلى التحديثات والجدول الزمنية والتفاصيل الرئيسية، مما يسهل التواصل والتنسيق بشكل أفضل داخل مجتمع الرعاية الصحية. تم تصميمها لتبسيط نشر البيانات المتعلقة بالحدث، وضمان اطلاع جميع الأطراف المعنية بشكل جيد وقدرتها على المشاركة بشكل فعال في هذه التجمعات المهنية.



Influential characters

Sponsor
A sponsor, whether a person or a corporate entity, primarily engages in backing a conference to enhance the visibility and awareness of a particular service or product they offer.

Speakers
The speaker management module of an event management system is meticulously crafted to oversee every detail pertaining to the speakers at a conference or gathering. This includes scheduling, coordination, and communication, ensuring a seamless experience for both the speakers and the attendees.

Exhibitor
An exhibitor refers to a specific area set aside at a conference or event that is reserved exclusively for the use of a particular company.

Content Management

Content
Enhance the event by incorporating detailed content, allowing participants to gain comprehensive insights into the conference's offerings.

News
To enhance participant engagement, the event will now feature a dedicated section for the latest news updates. This will allow attendees to easily access the most recent information and deepen their understanding of the conference topics.

FAQ
An FAQ section serves as a resource to offer comprehensive details regarding the services you provide, ensuring customers have easy access to all the information they need.

Images
You are welcome to enhance your conference's visual appeal by uploading images that highlight the warm hospitality offered to attendees.

Files
The management platform now enables file uploads to the event management system, offering a remarkable feature that allows all users to download the necessary files. This provides enhanced access to detailed information about the conference, ensuring participants are well-informed and prepared.

Agenda
The program details the timetable for the upcoming event, specifying the lineup of speakers and the range of activities planned.

Hotel
A hotel provides a welcoming environment and upscale spaces for a variety of gatherings and occasions.

Rooms
Please ensure to incorporate extra rooms for the event to accommodate all participants comfortably.

Computers and Peripherals
The field of computer integration specializes in assisting businesses with the incorporation of computers and peripheral devices into their events. This area of expertise ensures that companies can seamlessly blend technology into their event planning and execution, enhancing the overall experience and functionality. By leveraging such specialized services, businesses can optimize their events with the right technological tools and support.

Public Forms
The event may feature accessible forms for managing general questions and offering support to attendees.

Tour
A tour is an organized trip to a particular destination, crafted to provide conference attendees with a delightful and fulfilling time throughout the occasion.

Poll
Establish or adjust a survey for an upcoming event.

Locations
To ensure attendees have precise information, include the event locations in your communications. State that the conference is taking place at the Cairo International Convention Centre, the workshop will be conducted at the Hilton Cairo Helipolis, and the networking dinner is scheduled at the Nile Ritz-Carlton. Providing these details will assist participants in organizing their itinerary and guarantee their arrival at the appropriate locations.

Award
In the event details, please ensure to provide comprehensive information regarding the awards. This will enable participants to gain a thorough understanding of the accolades associated with the conference. Highlighting the awards not only acknowledges excellence but also serves as an incentive for attendees to aspire and contribute significantly.

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/Event_Catalogue.aspx?id=96A67C1E7A2D2E9Ah

Tailored Event and Conference Solutions

Card Designer

The Card Designer is at your service to help craft your event or conference cards with ease. Whether you're organizing a small gathering or a large-scale conference, our tool is designed to streamline the card creation process, ensuring your cards are both professional and personalized to your event's theme. Let us take the hassle out of designing, so you can focus on making your event memorable.

Certificate Designer

A certificate designer is a dedicated software crafted to aid businesses in the creation of certificates. It features a user-friendly platform equipped with a suite of tools designed to deliver a professional and aesthetically pleasing certificate design.

Plans

Transportation Plan

Ensure the event details encompass a transportation guide, providing attendees with clear and convenient access to all transport-related information for the conference.

Floor Plan

Ensure that the event's itinerary features a detailed floor plan.

Cost

To manage your event's finances, you can integrate both income and expenses within the chart of accounts, utilizing appropriate classifications for accurate tracking and reporting.

Meals

Ensure that meals are provided during the event.

IT Service Management *Required additional Subscription*

New Incident

Incidents List

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/Event_Catalogue.aspx?id=96A67C1E7A2D2E9Ah

New Service Request

Service Request Processing Initiated

Project Management *Required additional Subscription*

My Projects List

Section on Project Management: Catalogue of My Initiatives

Related Project

Link the project to the event for reference purposes.

New Project

To incorporate a new project into the Project Management section, simply proceed to the designated area and select the option to 'Add New Project'. From there, you can input the relevant details and specifications of your new endeavor to ensure it is accurately represented within your management system. This addition will facilitate a more organized and efficient tracking of your project's progress.

dashboard

A collection of graphs and tables provides comprehensive details about your project.

Human Resources Management *Required additional Subscription*

Income

Examine the company's financial earnings and record any new income transactions.

Expenses

Examine the company's expenditures and prepare a fresh expense report for submission.

Visit Clinic

Services

Doctor

Laboratory

Pharmacy

Medicine Lib

Project Management

Factory Products

Medical Equipment

Event Management

IT Service Mgmt.

Computer Store

Human Resources

Sales Agent

Office

More

Sign Out

Logout

New Asset

Incorporate a fresh asset into the corporate portfolio.

New Customer Case Management

Initiate a new case for the customer and assign it to a team member for resolution.

Customer Case Management Inbox

Examine the customer case inbox and assign the case to an appropriate team member for resolution.

Search Assets

Identify the location of company resources.

Customer Case Management List

Examine customer cases and assign them to the most appropriate team member for resolution.

Company HR Forms

Examine the company's HR forms and forward any requests to the staff accordingly.

Reports

Report Name Speakers

Print

2024 © Modern Systems for software development - VisitClinic.org

2.11 إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات

ستوفر إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات الدعم المطلوب للمؤسسات الطبية والمصانع الطبية والعيادات والصيديات لتشغيل العمليات اليومية بناءً على أفضل الممارسات الدولية. تم تطوير الوحدة بناءً على منهجية مكتبة البنية التحتية لتكنولوجيا المعلومات .ITIL

Title	From	Status	Date
please add me to the service desk team	Mahmoud Zaki	Open	11/17/2022 4:26:53 PM
please check my printer	Mahmoud Zaki	Open	2/3/2023 12:27:38 AM
this is the ITIL incident technical page	Mahmoud Zaki	Open	2/3/2023 12:30:35 AM
install windows 11	Mahmoud Zaki	Open	2/21/2023 7:14:04 PM
install and configure wireless adapter	Mahmoud Zaki	Open	2/23/2023 5:59:36 PM
configure windows drivers	Mahmoud Zaki	Open	2/23/2023 6:06:08 PM
qqqqq	Mahmoud Zaki	Open	3/7/2024 8:47:01 PM
qqqq	Mahmoud Zaki	Open	3/9/2024 9:49:13 AM
Tqqqq	Mahmoud Zaki	Open	3/9/2024 7:15:16 PM

Title	From	Status	Date
please add me to the service desk team	Mahmoud Zaki	Open	11/17/2022 4:26:53 PM
please check my printer	Mahmoud Zaki	Open	2/3/2023 12:27:38 AM
this is the ITIL incident technical page	Mahmoud Zaki	Open	2/3/2023 12:30:35 AM
install windows 11	Mahmoud Zaki	Open	2/21/2023 7:14:04 PM
install and configure wireless adapter	Mahmoud Zaki	Open	2/23/2023 5:59:36 PM
configure windows drivers	Mahmoud Zaki	Open	2/23/2023 6:06:08 PM
qqqqq	Mahmoud Zaki	Open	3/7/2024 8:47:01 PM
qqqq	Mahmoud Zaki	Open	3/9/2024 9:49:13 AM
Tqqqq	Mahmoud Zaki	Open	3/9/2024 7:15:16 PM

Quick Links

- Service Catalog Management
- My Personal Informations
- My Resume / Professional Profile
- Catalogue of Knowledge Management Articles
- Locating a medical professional
- Introduce New Offering / Service or Product
- Catalogue of Incidents
- Request Medication
- My Payment Plan
- Catalogue of Service Request Fulfillments
- Locate a Conference or Event
- My Shopping Cart for Computer Items

2024 © Modern Systems for software development - VisitClinic.org

IT Service Management

Service Design **Service Catalogue Management**

Service Transition **Knowledge Management**

Service Operation **Incident Management**

Administrator Option

End user

Request Fulfillment Management

Administrator Option

End user

Reports

Company: Dr Mahmoud Clinic

Report Name: Service Catalogue Management List

From: 07/18/2024 To: 08/18/2024

Print

2.12 مركز إدارة أجهزة الحاسب الالى

تم تصميم القسم المخصص لمتاجر الأجهزة والكمبيوتر لتزويد المؤسسات المتخصصة في معدات الكمبيوتر بالموارد الأساسية المطلوبة لإدراج المنتجات وتكوينها وتسهيل المبيعات. تمكن هذه المنصة الشاملة جميع المستخدمين من تحديد موقع المنتجات والحصول عليها بسهولة من مجموعة من البائعين المسجلين. علاوة على ذلك، تقدم معرضًا غنيًا بالميزات حيث يمكن للمستخدمين تصفح واكتشاف المنتجات التي تجذب اهتمامهم.

Hardware Management - Professional Interface

Company: Dr Mahmoud Clinic

Total Mfg Companies: 335

Total Products: 7

Total Inventories: 3

Total Orders: 3

List of customer orders for hardware products

Company: Dr Mahmoud Clinic

Order Number:

Customer: Mobile Search Text? Find

New User search for user first.

Date: From Date mm/dd/yyyy To Date mm/dd/yyyy

Search Reset

Order No	Customer	Mobile	Email	Date	Edit	Print
1	Mahmoud Zaki	01208911848	mahmoudsofi@hotmail.com	1/14/2024 11:30:52 AM	Edit	Print
2	Mahmoud Zaki	01208911848	mahmoudsofi@hotmail.com	1/14/2024 12:19:18 PM	Edit	Print
3	Mahmoud Zaki	01208911848	mahmoudsofi@hotmail.com	2/23/2024 9:15:41 AM	Edit	Print

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/Hardware_Dashboard.aspx

Customer Mobile Search Text? Find

New User search for user first.

Date From Date mm/dd/yyyy To Date mm/dd/yyyy dd/mm/yyyy

Search Reset

Order No	Customer	Mobile	Email	Date	Edit	Print
1	Mahmoud Zaki	01208911848	mahmoudsof@hotmail.com	1/14/2024 11:30:52 AM	Edit	Print
2	Mahmoud Zaki	01208911848	mahmoudsof@hotmail.com	1/14/2024 12:19:18 PM	Edit	Print
3	Mahmoud Zaki	01208911848	mahmoudsof@hotmail.com	2/23/2024 9:15:41 AM	Edit	Print

Quick Links

- My Orders
- My portal Hardware list
- My company Hardware List
- My hardware product inventory transactions
- My Personal informations
- Locating a medical professional
- Request Medication
- Locate a Conference or Event
- My Resume / Professional Profile
- Introduce New Offering / Service or Product
- My Payment Plan
- My Shopping Cart for Computer Items

2024 © Modern Systems for software development - VisitClinic.org

Visit Clinic Portal

https://visitclinic.org/Hardware_Store.aspx

Hardware Management Center

Hardware Products

Manufacturing Company

Manage and Update Your Manufacturing Companies.

Add Hardware to the portal

Introduce a new hardware product to the system and allow other users to use it as a reference.

Add Hardware to my company

Introduce a new hardware product to your company that allows clinic visitors to easily browse and purchase your available products.

Add hardware product to the inventory

Include the new hardware in the inventory.

New Order

Review the orders placed by company users to facilitate communication with them for the delivery of the hardware product.

Buy Product

Explore and purchase items.

My Cart

My shopping cart.

My portal Hardware list

The hardware I submitted to the system.

My company Hardware List

The hardware I submitted to my company

My hardware product inventory transactions

My hardware inventory list.

My Orders

Access your company's previous orders. You can search through them using various criteria.

Hardware Gallery

Explore the Hardware Gallery.

2.13 إدارة الموارد البشرية

يعد قسم إدارة الموارد البشرية مركزاً شاملاً يزود المستخدمين بالأدوات الأساسية للإشراف الفعال على تفاصيل الموظفين والاتفاقيات التعاقدية وسجلات الحضور والبيانات المالية. يضمن هذا المورد المركزي إمكانية الوصول إلى جميع جوانب إدارة القوى العاملة وإدارتها، مما يبسط عملية الحفاظ على المعلومات الدقيقة والمحدثة التي تعد بالغة الأهمية لعمليات المنظمة. من خلال دمج هذه المكونات الرئيسية، يعمل نظام إدارة الموارد البشرية على تبسيط التعقيدات التي تنطوي عليها إدارة القوى العاملة المتنوعة والديناميكية.

The screenshot displays the 'HR Management - Professional Interface' for 'Dr. Mahmoud Clinic'. The interface includes a sidebar with navigation options like Services, Doctor, Laboratory, Pharmacy, Medicine Lib, Project Management, Factory Products, Medical Equipment, Event Management, IT Service Mgmt, Computer Store, Human Resources, Dashboard, HR, and Company Mgmt. The main content area shows a summary of HR metrics:

- Total Contracts: 0
- Total HR Requests: 2
- Total Department: 5
- Total Employees: 1
- Total Acquisition: 1
- Total Cars: 1
- Total Cars Deliveries: 1
- Total Inventories: 1

Below the metrics is the 'Human Resources Product Management' section, which includes filters for Medical Organization (Dr. Mahmoud Clinic), Department (Managers), and Type (HR). A search button is provided. The table below lists product information:

Product Name	ICU Hospital Electric Bed	Public Type	Medical Equipment	Published
Informations	Active			
Status	New			
Customer ID		Barcode	Department Name	Managers
Responsible Employee	Mahmoud Zaki			
Retail Price	1,000			
Date	01/08/2024	Modified Date		

The screenshot displays the 'Visit Clinic Portal' HR Dashboard. The left sidebar contains a navigation menu with options: Services, Doctor, Laboratory, Pharmacy, Medicine Lib, Project Management, Factory Products, Medical Equipment, Event Management, IT Service Mgmt., Computer Store, Human Resources (selected), Dashboard, HR, Company Mgmt., Sales Agent, and Office. The main content area shows two tables of medical equipment:

Product Name	ICU Hospital Electric Bed	ES-02 Series Electric Hospital Bed
Informations	Active	Active
Status	New	New
Customer ID	Mahmoud Zaki	Mahmoud Zaki
Responsible Employee	1.000	1.000
Retail Price	01/08/2024	01/08/2024
Date		
Specifications		
Images		
Distributors		
Edit		
Public Type	Medical Equipment	Medical Equipment
Barcode	Managers	Managers
Department Name		
Published		

Below the tables is a 'Quick Links' section with eight icons and labels:

- Orders Directory
- My Personal Informations
- Expenses
- Locating a medical professional
- Income
- Request Medication
- Review Attendance Requests
- Locate a Conference or Event
- My Resume / Professional Profile
- Introduce New Offering / Service or Product
- My Payment Plan
- My Shopping Cart for Computer Items

The screenshot displays the 'Visit Clinic Portal' HRM (Human Resource Management) page. The left sidebar is identical to the previous screenshot, with 'Human Resources' selected. The main content area is titled 'Human Resource Management - HRM' and contains three sections:

Vacation

Submit a Request, Review my submitted request, My Request Submission Directory

Employees are encouraged to forward requests for vacation, personal leave, or sick leave to their respective managers for authorization.

Evaluation

Introducing a new phase in employee development, Staff Development Index

The employee assessment module is crafted to support organizations in evaluating staff performance from five key strategic angles. This tool aids in the comprehensive analysis of an employee's contributions, ensuring a multi-faceted approach to performance appraisal. It serves as an invaluable resource for businesses seeking to enhance productivity and identify areas for professional development.

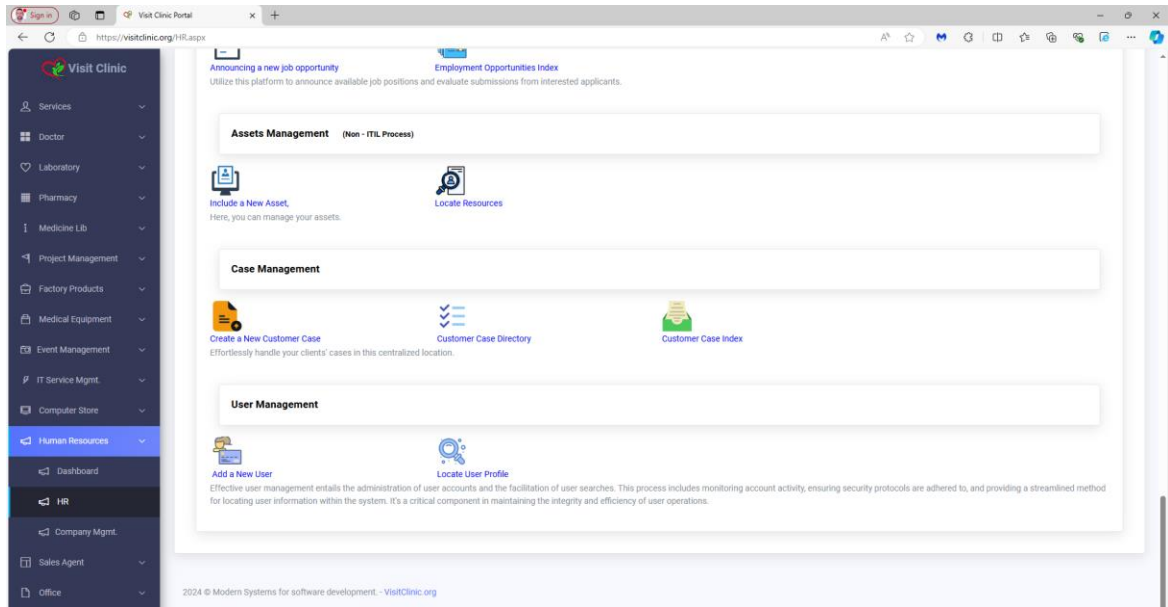
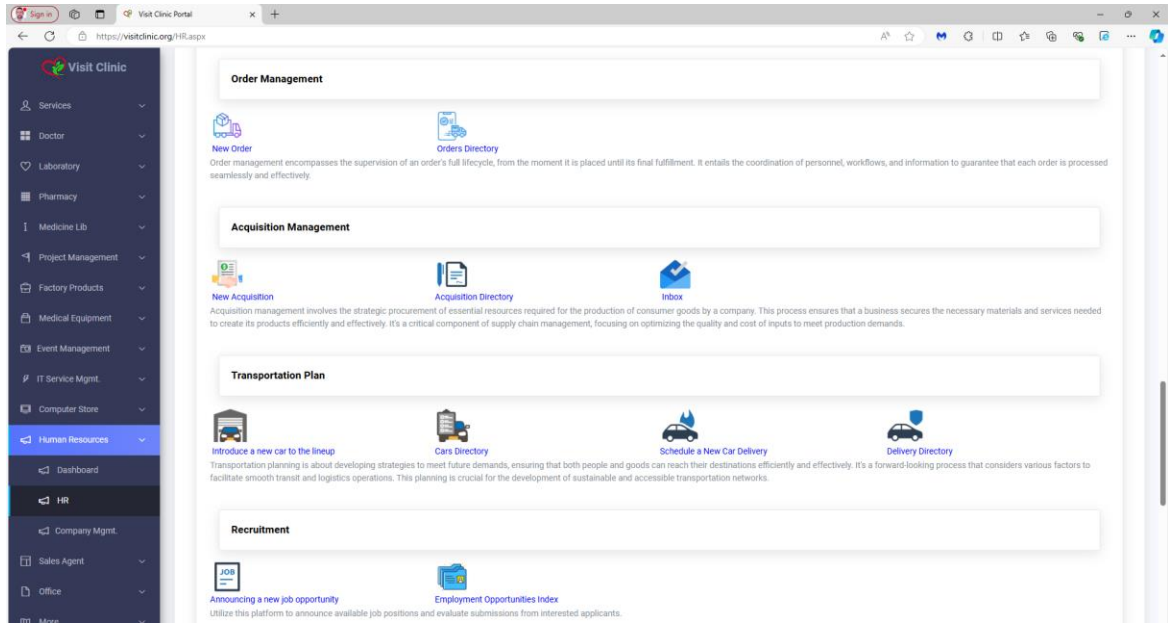
Contract

Directory of Contracts

By incorporating employee contracts, a manager can enhance the efficiency of salary administration, guaranteeing precise and punctual payment of monthly wages, along with additional advantages.

The screenshot displays the 'Contract' section of the Visit Clinic Portal. The left sidebar contains a navigation menu with options like Services, Doctor, Laboratory, Pharmacy, Medicine Lib, Project Management, Factory Products, Medical Equipment, Event Management, IT Service Mgmt., Computer Store, Human Resources (selected), Dashboard, HR, Company Mgmt., Sales Agent, and Office. The main content area is titled 'Contract' and includes a 'Directory of Contracts' section with a description: 'By incorporating employee contracts, a manager can enhance the efficiency of salary administration, guaranteeing precise and punctual payment of monthly wages, along with additional advantages.' Below this is a 'Request Form Designer' section with 'Administrator Options' (Set up the Request Form Designer, Request Form Status, Request Form Designer, Forms Directory) and 'End user' options (Forms Submissions, Incorporate a new Request Forms). The 'Attendance' section is also visible, featuring 'Review Attendance Requests' and an 'Inbox' link.

The screenshot displays the 'Salary & Deduction' section of the Visit Clinic Portal. The left sidebar is identical to the previous screenshot. The main content area is titled 'Salary & Deduction' and includes a 'Deduction' section with a description: 'This particular deduction is intended to decrease the earnings of employees on contract.' Below this is a 'General Ledger' section with a description: 'The General Ledger serves as a systematic approach to help accountants organize and maintain financial data. It is a foundational accounting tool that provides a comprehensive record of all financial transactions within an organization, ensuring accuracy and control in financial reporting. This method is essential for tracking the financial health and activity of a business, facilitating effective financial management and decision-making.' The 'Product, Warehouse, and Inventory Management' section is also visible, featuring 'Manufacturing Companies' (Manufacturing, Manufacturing Directory), 'Product' (New Product, Products Directory), and 'Warehouse' (Warehouse, Warehouse Directory, Inventory, Inventory Directory).



2.13.1 إدارة الشركة والمحتوى

تم تصميم قسم إدارة محتوى الشركة لمساعدة المؤسسات الطبية وشركات الرعاية الصحية والعيادات والصيدليات في نشر المعلومات الأساسية حول خدماتها. يتيح هذا المورد المركزي التنظيم والتوزيع الفعال لتفاصيل الشركة، مما يضمن سهولة الوصول إلى جميع البيانات الضرورية وتحديثها. إنه بمثابة أداة حيوية للحفاظ على وضوح الاتصالات ودعم الاحتياجات التشغيلية لمقدمي الرعاية الصحية.

Human Resources: Corporate and Content Administration

Company Information Management

Incorporate a New Company
[Incorporate a new company.](#)
 This form is designed to assist you in adding a new company, clinic, or pharmacy to your account. It streamlines the process, ensuring that your new entity is integrated smoothly and efficiently. Simply fill out the necessary details, and you'll be set to manage your new addition within your account.

Department
[Introduce a new department.](#)
 The clinic visit portal will be enhanced to include the addition of new departments, pharmacies, laboratories, or medical organizations, streamlining the expansion and integration of healthcare services.

Search for company
[Locate a business / company](#)
 This form enables you to search for companies within the Visit Clinic directory.

Company Contacts
[Company Contact Directory](#)
 This form will furnish the contact details of my company.

My Companies / Our Enterprises
[Companies Catalogue](#)
 This form will generate a list of my company's entities.

Department
[Department Catalogue](#)
 The clinic visit portal will offer a comprehensive list of departments that have been added to the clinic, pharmacy, laboratory, or medical organization. This feature allows for the modification of existing department information, ensuring that all details are current and accurate.

Quick Search
[Quick company search / Swift and efficient company lookup](#)
 This form enables rapid company search functionality.

Locate, Register, or Modify User Profile
[Locate Contact Information](#)
 This form is designed to manage company contacts efficiently, allowing for the searching, adding, and editing of contact information.

Medical Organization Employees

Register a New Team Member
[Incorporate a New Team Member](#)
 This form is designed to facilitate the addition of new employees to the medical organization.

Renew Monthly Subscriptions
[Update monthly subscription plans](#)
 This form is designed to renew subscription services for members of the medical organization. It ensures continuous access to essential resources and updates within the healthcare community. By maintaining an active subscription, users will benefit from ongoing support and the latest medical advancements.

Corporate Content Administration

Administer Website Material
[Administer webpage content](#)
 This form is designed to manage and provide information on company content management systems.

Files list
[Directory file listing](#)
 This form will facilitate file management for the content management section of my company.

Employees / Staff Directory
[Employees List / Staff Roster](#)
 This form enables the retrieval of the employee directory within the medical organization.

Upload file
[Upload file](#)
 This form enables the uploading of files to the company's content management system.

Visit Clinic

Services

Doctor

Laboratory

Pharmacy

Medicine Lib

Project Management

Factory Products

Medical Equipment

Event Management

IT Service Mgmt.

Computer Store

Human Resources

Dashboard

HR

Company Mgmt.

Sales Agent

Office

Administer Website Material

Administer webpage content

This form is designed to manage and provide information on company content management systems.

Files list

Directory file listing

This form will facilitate file management for the content management section of my company.

Public Request Form Designer

Form Customizer

Form Designer

The Public Form Designer is a specialized tool integrated into company management systems, enabling the creation of public forms. This feature allows individuals to submit their information in a structured and orderly manner, facilitating efficient data collection and management.

Submitted Forms

Submitted information

Company management staff have the capability to access and review all publicly created forms. They can modify the status of these forms, activating or deactivating them as necessary. Additionally, they can examine the information submitted by users through the clinic visit portal, and if required, forward this information to the appropriate personnel for further action.

Upload file

Upload file

This form enables the uploading of files to the company's content management system.

Customized Forms List

List of Forms

Company management staff have the capability to review publicly created forms, which include the name of the employee who created them, for the purpose of revision.

Escalated Requests

Inbox

Company management staff have the capability to review a public form assigned to a specific employee. This process is essential for assessing the request and collaborating with management to address the concern effectively.

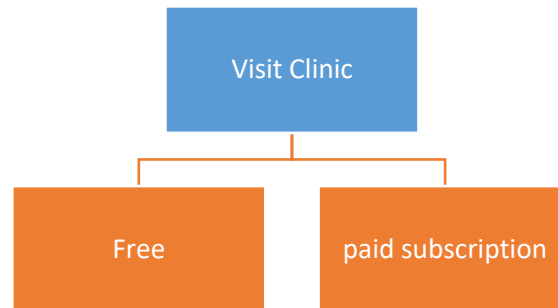
2024 © Modern Systems for software development - VisitClinic.org

3. الخدمات العامة - المجانية

تم تصميم موقع Visit Clinic الإلكتروني لتقديم تجربة سلسلة ومباشرة، مما يضمن استفادة جميع المسجلين بشكل كامل من عروض الموقع. تم تصميمه لتلبية الاحتياجات المتنوعة لمستخدميه، حيث يوفر مجموعة من خمسة عشر خدمة مميزة. هذه الخدمات سهلة الوصول وسهلة الاستخدام، بما يتماشى مع هدف تقديم القيمة لكل من يتصفح الموقع. من خلال إعطاء الأولوية لسهولة الاستخدام، يبرز موقع Visit Clinic الإلكتروني كمورد يدعم المستخدمين في الوصول إلى خدمات الرعاية الصحية بكفاءة.



يتم تصنيف الخدمات العامة إلى فئتين رئيسيتين: تلك المتاحة لجميع المستخدمين دون اشتراك، وتلك التي تتطلب اشتراكًا مدفوعًا، والتي يستخدمها عادةً الأفراد الذين يعملون لدى الشركات أو الشركات نفسها.



Free subscription

Dashboard



Information



Clinic



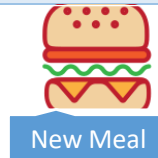
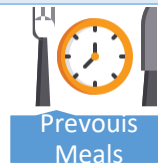
Image Prescription



Order Medicine



Food



Professional Resume Management



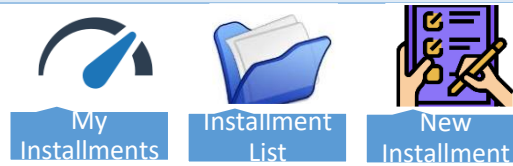
Products



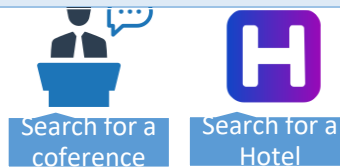
Products and Services



Installment



Conference



Computer Store



Paid subscription

Human Resources



HR Forms
Submissions



Attendance
Report



Attendance



Forms
Submissions



Company Forms

Information Technology Infrastructure Library Services



Requests
List



New Service
Request



Incident List



New
Incident

3.1 مقدمه



في عالم ديناميكي، تشكل البرمجيات الحديثة لتطوير البرمجيات أدوات محورية تمكن المطورين من صياغة حلول مبتكرة. ويجسد موقع Visit Clinic هذا التقدم التكنولوجي، حيث يعمل كمنصة شاملة تلبي مجموعة واسعة من احتياجات الرعاية الصحية. فهو يقدم مجموعة من الخدمات الطبية المصممة خصيصًا للأفراد الذين يسعون إلى إدارة صحتهم الشخصية، وكذلك للعيادات والصيديات التي تهدف إلى تعزيز كفاءتها التشغيلية. وعلاوة على ذلك، يوسع الموقع وظائفه إلى مكاتب الخدمات الطبية وشركات الأدوية والمصانع، مما يوفر لها الأدوات الأساسية لتبسيط عملياتها. كما تستفيد المختبرات الطبية من موقع Visit Clinic، حيث تتمكن من الوصول إلى برامج متطورة تدعم قدراتها التشخيصية والتحليلية. ولا يعمل هذا التكامل بين أنظمة البرمجيات الحديثة داخل موقع Visit Clinic على إحداث ثورة في طريقة تقديم الخدمات الطبية فحسب، بل يؤكد أيضًا على التأثير التحويلي للتكنولوجيا في صناعة الرعاية الصحية.

روابط خارجية من موقع يوتيوب

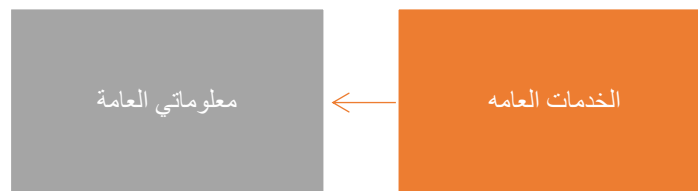
اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=zybHrv3yGSI

3.2 المعلومات

3.2.1 معلوماتي العامة



يقدم موقع Visit Clinic ميزة تسمح للمستخدمين بتعزيز ملفاتهم الشخصية من خلال إضافة تفاصيل شخصية رئيسية، بما في ذلك الصور والعناوين وغيرها من المعلومات ذات الصلة. لا يساعد هذا التحسين المستخدمين في تقديم رؤية شاملة لأنفسهم فحسب، بل يسهل أيضًا على أولئك الذين يسعون إلى التواصل معهم من خلال توفير إمكانية الوصول بسهولة إلى معلوماتهم. من خلال إثراء ملفاتهم الشخصية، يمكن للمستخدمين التأكد من تمثيلهم بدقة وكاملة، مما يجعل عملية العثور عليهم والعثور عليهم من قبل الآخرين أكثر كفاءة.

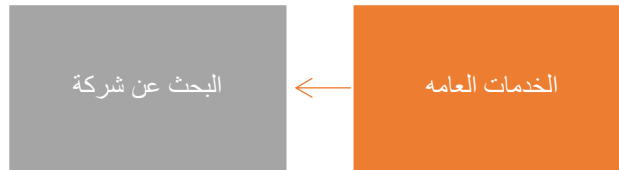


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
فرنسي	https://www.youtube.com/watch?v=F4fpicRyTBY
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=zr5k8l5NVGY

3.2.2 البحث عن شركة

تقدم Visit Clinic منصة بحث شاملة مصممة خصيصاً للصناعة الطبية، مما يتيح للمستخدمين تحديد موقع المعلومات التفصيلية بسهولة حول مجموعة متنوعة من الكيانات الطبية. سواء كنت تبحث عن عيادة محلية أو صيدلية أو مختبر تشخيصي أو مورد معدات طبية أو مرافق تصنيع، فإن خدمتنا تبسط عملية العثور على النوع الدقيق من الشركة الطبية التي تحتاجها. تم تصميم هذه الخدمة سهلة الاستخدام لربط الأفراد بالموارد الطبية التي يحتاجون إليها، مما يضمن أن يكون المزود المناسب على بعد بحث واحد فقط، سواء كان ذلك لفحص روتيني أو معدات متخصصة.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

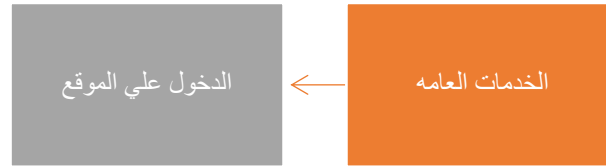
اللغة	يوتيوب
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=C7W7c8cxBfA

3.2.3 الدخول للموقع

توفر خدمة الوصول إلى الموقع الإلكتروني بوابة للمستخدمين لتصفح محتوى الويب والتفاعل معه. وهي تشمل ميزات مثل تسجيل الدخول إلى الحسابات الشخصية واسترجاع بيانات معينة من الموقع الإلكتروني. توفر منصة Visit Clinic عبر الإنترنت أداة بحث شاملة، مما يتيح للمستخدمين تتبع تاريخ وصولهم إلى الموقع والاستفادة من إمكانيات البحث في Google لتحديد معلومات الموقع

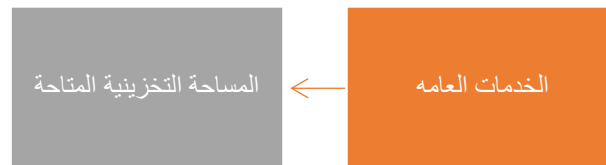


المحددة بكفاءة.



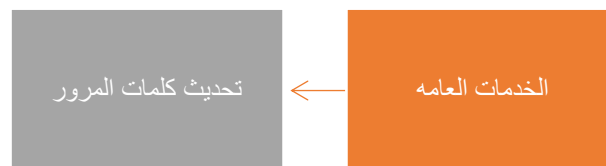
3.2.4 المساحة التخزينية المتاحة

يشير حد حصة المنتج إلى الحد الأقصى للكمية أو القيمة الإجمالية للملفات المسموح بتحميلها إلى البوابة. تضمن هذه العتبة استخدام موارد البوابة بكفاءة وتمنع أي مستخدم واحد من احتكار سعة التحميل. من خلال تحديد مثل هذه الحدود، يمكن للبوابة الحفاظ على الأداء الأمثل والتوافر لجميع المستخدمين، مما يضمن الاستخدام العادل والمتوازن للخدمة. إنها طريقة لإدارة النطاق الترددي والتخزين للبوابة، وضمان بقاء النظام موثوقاً وسريع الاستجابة.



3.2.5 تغيير كلمه المرور

تقدم البوابة الإلكترونية لفيزيت كلينك ميزة تسمح للمستخدمين بتحديث كلمات المرور الخاصة بهم. تم تصميم هذا التحسين لمنح المستخدمين الاستقلالية في تعديل بيانات اعتمادهم، وبالتالي تعزيز أمان حساباتهم. إنها خطوة استباقية نحو ضمان حماية المعلومات الشخصية، مما يمنح المستخدمين راحة البال بشأن سلامة بياناتهم.

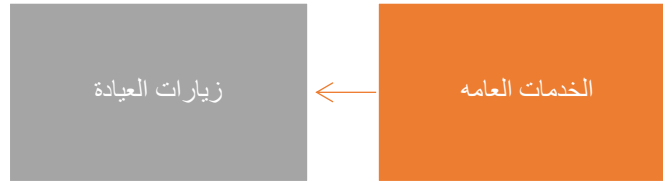


3.3 عيادة

تقدم بوابة فيزيت كلينك مجموعة من الخدمات العامة المصممة لتعزيز تجربة المستخدم بشكل إيجابي. بمجرد تسجيل الدخول، يمكن للمستخدمين التنقل بسهولة عبر عياداتهم التي يزورونها، وتحديد طبيب متخصص مصمم لتلبية احتياجاتهم الصحية، وإدارة مواعيدهم بسهولة. يضمن هذا النهج المبسط أن يتمكن المستخدمون من الوصول إلى خدمات ومعلومات الرعاية الصحية الأساسية ببضع نقرات فقط، مما يجعل عملية رعاية الصحة فعالة وسهلة الاستخدام.

3.3.1 زيارات العيادة

فيزيت كلينك يقدم رابطاً حيوياً بين المرضى ومقدمي الرعاية الصحية، مما يتيح التواصل عبر الإنترنت مع الأطباء والمتخصصين. تسهل هذه المنصات مجموعة من الخدمات، من المراقبة عن بعد للحالات المزمنة إلى جدولة المواعيد بسلاسة والإدارة الشاملة لسجلات المرضى. بالإضافة إلى ذلك، تقدم بوابة فيزيت كلينك معلومات مفصلة حول عيادات الزيارة وتوفر راحة طباعة الوصفات الطبية مباشرة من الموقع الإلكتروني. يعمل هذا التكامل بين الخدمات على تبسيط تجربة الرعاية الصحية، مما يجعلها أكثر سهولة وفعالية للمرضى الذين يسعون للحصول على الرعاية الطبية.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

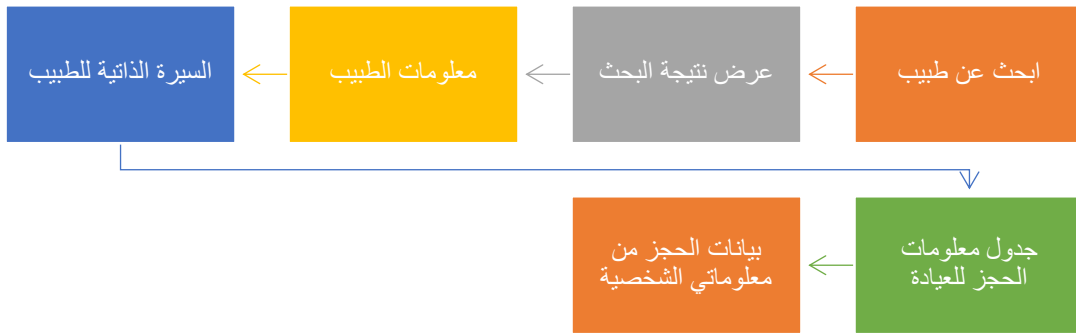
اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=8tRRHuyDBDo
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=vv5s-JAbog

3.3.2 البحث عن طبيب

تقدم بوابة Visit Clinic منصة شاملة لتحديد أماكن المتخصصين الطبيين، والوصول إلى ملفاتهم الشخصية، وترتيب الاستشارات في مختلف مرافق الرعاية الصحية. يبسط هذا النظام البديهي عملية تأمين استشارة في عيادة الطبيب. تم تصميم مرفق البحث عن الطبيب لمساعدتك في تحديد خبير طبي مناسب مصمم لاحتياجاتك الصحية المحددة، وتقديم تفاصيل حول خبرته وخلفيته وموقع العيادة وطرق الاتصال. تسهل هذه الخدمة جدولة الاستشارات إما عبر الإنترنت أو عبر الهاتف، فضلاً عن تقديم المشورة الطبية.



علاوة على ذلك، تتيح بوابة Visit Clinic البحث عن أخصائي طبي من خلال تحديد معلومات مثل البلد أو المدينة أو المنطقة أو رقم الهاتف أو عنوان البريد الإلكتروني أو أجزاء من اسم الطبيب. كما توفر راحة عرض فترات المواعيد المتاحة في عيادة الطبيب والعدد الحالي لحجوزات المرضى المسجلين عبر الإنترنت. يتمتع المرضى بالقدرة على حجز فترة زمنية ومراقبة الزيارات المسجلة المرتبطة بحسابهم والتحقق من حالة مواعيدهم. ويضمن هذا النهج المبسط أن يتمكن المرضى من إدارة ارتباطاتهم بالرعاية الصحية بسهولة وبكفاءة وثقة.

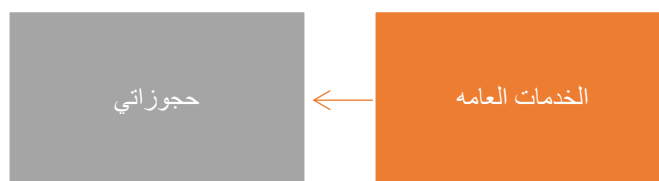
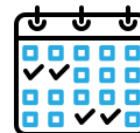


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=tm5OQVKW4JQ
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=qOpE8mcnXqo

3.3.3 حجوزاتي

يعمل نظام الحجز عبر الإنترنت لمرافق الرعاية الصحية على تبسيط عملية جدولة العيادات الطبية، مما يتيح للمرضى تأمين مواعيدهم عبر الإنترنت بسهولة. تعمل هذه الخدمة المبتكرة على تبسيط إدارة المواعيد، مما يسمح بتنظيم الاستشارات الطبية بكفاءة أكبر. تقدم خدمة "Visit Clinic" خدمة معلومات الحجز الشاملة، مما يضمن للمرضى الوصول إلى جميع تفاصيل حجوزاتهم في العيادات المشاركة. تم تصميم هذه المنصة سهلة الاستخدام لتعزيز تجربة الرعاية الصحية من خلال جعلها أكثر سهولة وراحة للمرضى للتواصل مع مقدمي الرعاية الصحية.

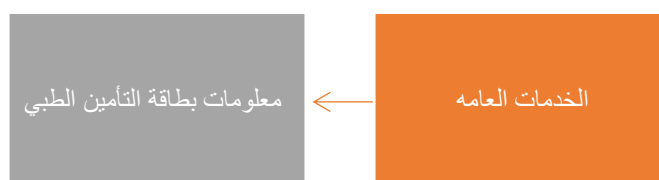


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
فرنسي	https://www.youtube.com/watch?v=wS0kBux37ig
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=vv5s- JAbog

3.3.4 معلومات بطاقة التأمين الطبي

تم تصميم بوابة فيزيت كلينيك لتسهيل عملية إضافة بطاقة التأمين الطبي الخاصة بك، وتسهيل تحديد المواعيد من قبل المؤسسة الطبية، وضمان التنسيق الفعال مع شركات التأمين الطبي تهدف هذه المنصة السهلة الاستخدام إلى تعزيز تجربتك الصحية من خلال تبسيط الإجراءات الإدارية وتحسين التواصل بين جميع الأطراف المعنية

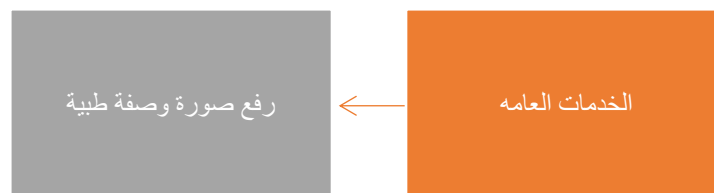


3.4 صورة الوصفة / الروشتة الطبية

تم تحديث بوابة Visit Clinic للسماح للمرضى بتقديم وصفاتهم الطبية على شكل صور. تم تصميم هذه الميزة لتسريع عملية تقديم الوصفات الطبية، وتلبية احتياجات أولئك الذين قد لا يكون لديهم الوقت أو القدرة على نسخ الوصفات الطبية المكتوبة بخط اليد. من خلال تبسيط هذه العملية، نهدف إلى تعزيز كفاءة خدماتنا وضمان الاهتمام السريع باحتياجات الرعاية الصحية لمرضانا.

3.4.1 رفع صورة وصفة طبية

إرسال صورة وصفة طبية عبر الإنترنت يتيح للمرضى إرسال وصفاتهم الطبية إلى أطبائهم رقمياً، مما يجعل العملية أكثر كفاءة وسهولة. يوفر موقع Visit Clinic خدمة إرسال وصفة طبية / وصفة طبية على شكل صورة إلى أقرب صيدلية مضافة إلى حسابك الشخصي. يمكن للمستخدم إرسال الوصفة الطبية مباشرة دون البحث عن اسم الدواء أو كميته، فقط أرسل صورة من الوصفة الطبية.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

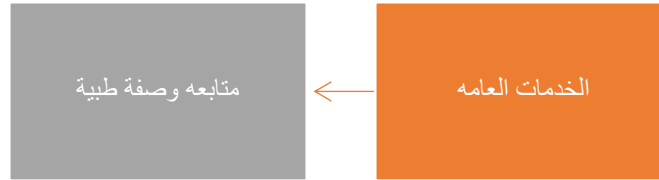
اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=iIRf-Dc51Zg
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=v7WR3nQL2mY
فرنسي	https://www.youtube.com/watch?v=ljUrbaODQ_8

3.4.2 متابعه وصفة طبية

يعمل تتبع الوصفات الطبية عبر الإنترنت على تبسيط إدارة أنظمة الأدوية لكل من المرضى ومقدمي الرعاية الصحية. تشمل هذه الخدمة المبتكرة على مجموعة من الميزات، بما في ذلك مراقبة طلبات الأدوية، والتحديثات في الوقت الفعلي لحالة الوصفات الطبية، وراحة تجديد الوصفات الطبية. يقدم موقع Visit Clinic خدمة مراقبة



قوية للوصفات الطبية، مما يتيح تقديم الوصفات الطبية إلى الصيدليات رقميًا عبر الصور الفوتوغرافية. وهذا يعزز دقة وتوقيت خدمات الصيدلة، مما يضمن حصول المرضى على أدويتهم بسرعة وبشكل صحيح.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
فرنسي	https://www.youtube.com/watch?v=t7sbmEkp0OI
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=iIRf-Dc51Zg

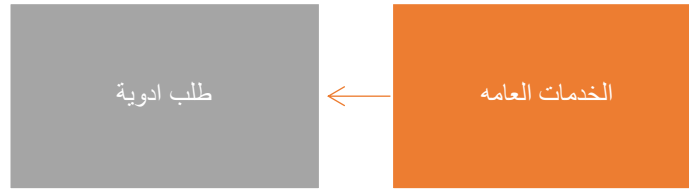
3.5 طلب ادوية

تتضمن عملية طلب الأدوية من الصيدلية عبر بوابة العيادة الإلكترونية عادةً سلسلة من الخطوات المصممة لضمان حصول المرضى على الأدوية الصحيحة بطريقة مريحة وآمنة. في البداية، يقوم المريض بزيارة بوابة العيادة الإلكترونية، حيث تكون لديه القدرة على البحث عن الأدوية وإضافتها إلى الطلب. أثناء هذه العملية، يتم إرسال الوصفة الطبية إلكترونياً إلى الصيدلية التي تتعاون مع العيادة الإلكترونية. يمكن للمريض اختيار استلام الدواء من الصيدلية أو توصيله إلى منزله، اعتماداً على الخدمات التي تقدمها الصيدلية. لا تعمل هذه العملية على تبسيط النهج التقليدي للحصول على الأدوية فحسب، بل توفر أيضاً مستوى من إمكانية الوصول والكفاءة وهو أمر مفيد بشكل خاص للأفراد الذين قد يعانون من مشاكل في الحركة أو يقيمون في مناطق نائية.

3.5.1 طلب ادوية

تقدم منصة Visit Clinic نظاماً ملائماً لطلب الأدوية عبر الإنترنت، مما يتيح للعملاء الحصول على الأدوية والمنتجات الصحية مباشرة من الصيدليات المحلية، مع الاستفادة الإضافية من التوصيل إلى المنازل. تلبي هذه الخدمة المبتكرة احتياجات الأفراد الذين قد يجدون صعوبة في زيارة الصيدليات شخصياً أو أولئك الذين يختارون راحة التسوق من مساكنهم. من خلال الموقع الإلكتروني، يتمتع المستخدمون بإمكانية إرسال وصفاتهم الطبية مباشرة إلى الصيدلية التي ربطوها بحسابهم الشخصي، مما يبسط عملية الحصول على الأدوية اللازمة. يضمن هذا التكامل السلس بين التكنولوجيا والرعاية الصحية أن صحتك على بعد نقرة واحدة فقط.



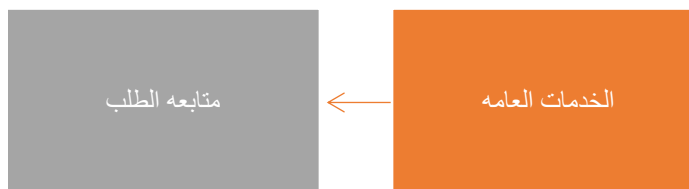


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=WEtR1itN3NA
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=eYFacxviugA

3.5.2 متابعه الطلب

بفضل تتبع طلبات الأدوية عبر الإنترنت، يكتسب المستخدمون القدرة على مراقبة حالة الوصفات الطبية الخاصة بهم، وعرض أوقات التسليم المقدر، وتلقي التحديثات ذات الصلة. تقدم Visit Clinic خدمة مبسطة تضمن إرسال الأدوية على الفور إلى الصيدلية، حيث يتم إدارتها بعد ذلك بواسطة الصيدلي أو أخصائي مبيعات الأدوية المعين. لا يعزز هذا النظام الشفافية في عملية توصيل الأدوية فحسب، بل يوفر أيضًا راحة البال للمرضى الذين ينتظرون وصفاتهم الطبية.

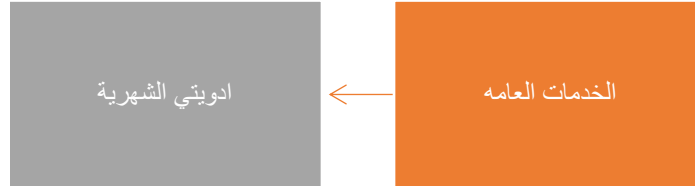


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=1c57i2Y_xSk

3.5.3 ادويتي الشهرية

تبسط خدمة الاشتراك الشهري للأدوية من Visit Clinic عملية الحصول على الوصفات الطبية المنتظمة من خلال توصيلها مباشرة إلى باب منزلك. هذا الحل المريح مفيد بشكل خاص للأفراد الذين يعانون من حالات مزمنة ويحتاجون إلى أدوية مستمرة. من خلال أتمتة عملية إعادة التعبئة، يمكن للمرضى تجنب المهمة المتكررة المتمثلة في زيارات الصيدلية الشهرية، مما يضمن حصولهم دائمًا على أدويتهم الضرورية دون أي متاعب. تعمل هذه الخدمة على تبسيط إدارة الاحتياجات الطبية، وتوفير راحة البال واستمرارية الرعاية.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=me8dLDCSleE
فرنسي	https://www.youtube.com/watch?v=oRGIfaGyB4g

3.6 الطعام

يمكن تصنيف الأطعمة إلى أنواع مختلفة، ولكل منها محتوى مختلف من السعرات الحرارية. على سبيل المثال، تحتوي الفواكه والخضروات عمومًا على سعرات حرارية منخفضة ومغذيات عالية، مما يجعلها خيارًا صحيًا لأولئك الذين يتطلعون إلى الحفاظ على الوزن أو إنقاصه. من ناحية أخرى، تميل منتجات الألبان، على الرغم من كونها مغذية أيضًا، إلى أن يكون لها عدد أعلى من السعرات الحرارية بسبب محتواها من الدهون. تختلف اللحوم والدواجن في كثافة السعرات الحرارية، حيث تكون القطع الخالية من الدهون أقل في السعرات الحرارية. من المهم أيضًا مراعاة طريقة التحضير، حيث يمكن أن يغير ذلك بشكل كبير محتوى السعرات الحرارية في الوجبة. على سبيل المثال، يضيف القلي المزيد من السعرات الحرارية بسبب الدهون المستخدمة في عملية الطهي مقارنة بالشواء أو الطهي على البخار. يعد فهم المحتوى الحراري لأنواع الطعام المختلفة أمرًا ضروريًا لإدارة النظام الغذائي والتغذية بشكل فعال. يمكن أن يساعد النظام الغذائي المتوازن مع مجموعة متنوعة من أنواع الطعام في ضمان حصول المرء على جميع العناصر الغذائية الضرورية دون تناول سعرات حرارية مفرطة. للحصول على معلومات مفصلة حول محتوى السعرات الحرارية لآلاف الأطعمة، تتوفر مخططات السعرات الحرارية التي توفر بيانات شاملة عن مختلف الأطعمة وقيمها الغذائية.

3.6.1 معلومات عن الاطعمه

تقدم Visit Clinic منصة بحث متخصصة تسمح للمستخدمين باستكشاف مجموعة متنوعة من الوجبات والأطعمة داخل السوق العالمية، مع التركيز على التفاصيل الدقيقة لمحتواها الغذائي. ويشمل ذلك بيانات حيوية مثل مستويات البروتين من بين الحقائق الغذائية الأخرى. وإدراكاً للغذاء باعتباره القوت الأساسي للحيوية البشرية، فمن المهم أن نفهم أن كل فئة من فئات الطعام تحمل مزاياها الفريدة لصحتنا. يتم تصنيف هذه الفئات على نطاق واسع إلى خمس مجموعات غذائية أساسية، تساهم كل منها في نظام غذائي متوازن ومغذي. يساعد فهم هذه المجموعات الأفراد على اتخاذ خيارات مستنيرة بشأن تناولهم اليومي للطعام، مما يضمن حصولهم على العناصر الغذائية اللازمة لدعم رفاهيتهم.



الحبوب: تشمل الأطعمة مثل الخبز والمعكرونة وحبوب الذرة وغيرها.

- منتجات الألبان: تحتوي على البروتينات والكالسيوم والفيتامينات.
- الخضروات والفواكه: غنية بالألياف والفيتامينات.
- الدهون والحلويات والزيوت: تشمل المُلحليات والسكر والزيوت والدهون.
- البروتينات: تشمل الدواجن واللحوم والفاصوليا والبيض وغيرها.

هناك بعض النصائح لتناول الطعام الصحي:

- تناول الطعام باعتدال وضمن نطاق السرعات الحرارية المناسب.
- التنوع في الأطعمة التي يتم تناولها.
- تقليل تناول الأطعمة الدهنية والسكريات.
- شرب كميات مناسبة من الماء.
- تأكد من تناول وجبة إفطار متوازنة.

يعد موقع Visit Clinic مورداً شاملاً يوفر معلومات مفصلة عن مجموعة واسعة من المأكولات العالمية، بما في ذلك الأطباق المميزة من المطاعم الشهيرة مثل كنتاكي فرايد تشيكن، والمشروبات الشعبية مثل كوكاكولا، والأطعمة الأساسية بما في ذلك الجبن، وغيرها. لكل عنصر غذائي، يقدم الموقع تفصيلاً شاملاً للمحتوى الغذائي، ويغطي الفيتامينات الأساسية مثل C و A و D، والمعادن مثل الكالسيوم، بالإضافة إلى محتوى الدهون. تساعد هذه البيانات القيمة الأفراد في إدارة تناولهم الغذائي، سواء كانوا يهدفون إلى زيادة أو تقليل وزنهم، من خلال اتخاذ خيارات مستنيرة بشأن وجباتهم.



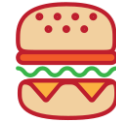
روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=3EWf0FhtgPA

https://www.youtube.com/watch?v=OjqwHAZBnts	فرنسي
https://www.youtube.com/watch?v=vdMwnJ5JI9U	عربي

3.6.2 وجبة جديدة

تقدم Visit Clinic خدمة شاملة لتتبع الوجبات وتتيح للمستخدمين تسجيل وجباتهم ومراقبة السعرات الحرارية التي يتناولونها وكذلك إنفاقهم على تناول الطعام خارج المنزل. ومن خلال توثيق العادات الغذائية اليومية، يمكن للأفراد اكتساب رؤى حول أنماط استهلاكهم للسعرات الحرارية والعناصر الغذائية الأساسية. بالإضافة إلى ذلك، تسهل Visit Clinic إدارة السجلات الغذائية، مما يتيح للمستخدمين مراقبة القيمة الغذائية الإجمالية لوجباتهم عن كثب، بما في ذلك الكمية الإجمالية من السكريات والدهون المستهلكة.

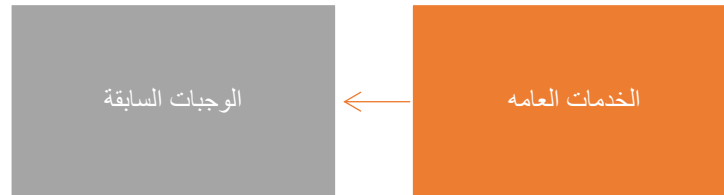


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=PFo24VKF0DI
فرنسي	https://www.youtube.com/watch?v=YEuGsVN9_7s

3.6.3 الوجبات السابقة

تقدم Visit Clinic ميزة تتبع لك مراجعة إدخلات وجباتك السابقة بسهولة على المنصة. تم تصميم هذه الخدمة لمساعدتك على تتبع تاريخك الغذائي واتخاذ قرارات مستنيرة بشأن عاداتك الغذائية.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

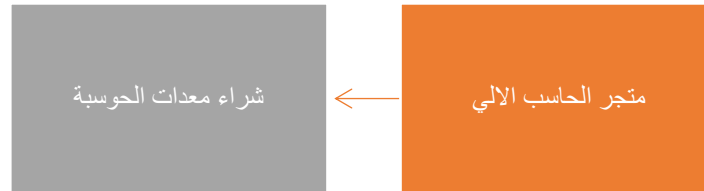
اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=PFo24VKF0DI

3.7 متجر الحاسب الالى

متجر الكمبيوتر هو مؤسسة بيع بالتجزئة متخصصة في بيع أجهزة الكمبيوتر والبرامج والمكونات والملحقات وغيرها من المنتجات ذات الصلة للمستهلكين. تلبي هذه المتاجر احتياجات مجموعة متنوعة من العملاء، من أصحاب الأعمال الصغيرة إلى المستخدمين الشخصيين، وتقدم مجموعة من المنتجات التي تشمل أجهزة الكمبيوتر المكتبية وأجهزة الكمبيوتر المحمولة والأجهزة اللوحية والأجهزة الطرفية مثل الطابعات والمسحات الضوئية. بالإضافة إلى ذلك، تقدم العديد من متاجر الكمبيوتر خدمات مثل إصلاح الكمبيوتر والدعم الفني والتدريب لمساعدة العملاء على تحقيق أقصى استفادة من مشترياتهم. سواء كانت تعمل كمواقع مادية أو منصات عبر الإنترنت، تلعب متاجر الكمبيوتر دورًا حاسمًا في جعل التكنولوجيا في متناول عامة الناس ومفهومة.

3.7.1 شراء معدات الحوسبة

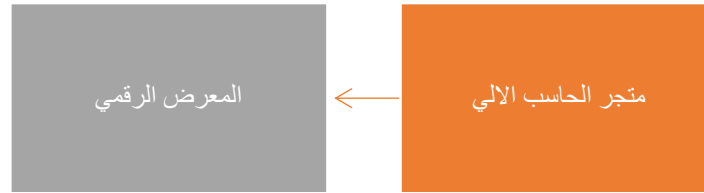
يتضمن شراء منتجات الكمبيوتر عبر الإنترنت اختيار الأجهزة أو البرامج أو الأجهزة الطرفية من موقع الويب الخاص بالتاجر. تتيح لك هذه الطريقة المريحة استكشاف مجموعة واسعة من الخيارات ومقارنة الميزات والأسعار واتخاذ قرارات مستنيرة من راحة منزلك. سواء كنت تقوم بترقية نظامك أو شراء ملحقات جديدة، يوفر المتجر عبر الإنترنت أوصافًا تفصيلية ومراجعات العملاء للمساعدة في توجيه عملية الشراء الخاصة بك. علاوة على ذلك، مع خيارات الدفع الآمنة والتسليم المباشر إلى الباب، فهي طريقة خالية من المتاعب لتلبية جميع احتياجاتك الحاسوبية.



3.7.2 المعرض الرقمي

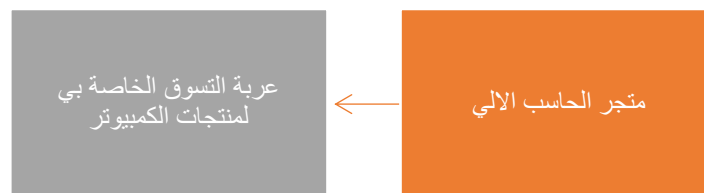
يشير مصطلح "Hardware Gallery" إلى منصة عبر الإنترنت مصممة كصالة عرض افتراضية تعرض مجموعة متنوعة من منتجات الأجهزة الحاسوبية. تتيح مساحة العرض الرقمية هذه للزوار استكشاف وفحص عناصر الأجهزة المختلفة، بدءًا من المكونات الأساسية مثل المعالجات واللوحات الأم إلى الأجهزة الطرفية مثل لوحات المفاتيح والشاشات. وهي بمثابة مورد شامل لكل من المتحمسين والمحترفين الذين يسعون للحصول على معلومات ومواصفات مفصلة حول أحدث الأجهزة وأكثرها موثوقية المتوفرة في السوق. يهدف الموقع إلى تسهيل اتخاذ القرارات المستنيرة بشأن المشتريات والترقيات، وتوفير واجهة سهلة الاستخدام لتجربة تصفح تفاعلية وتعليمية.





3.7.3 عربة التسوق الخاصة بي لمنتجات الكمبيوتر

تعمل عربة التسوق الإلكترونية للمنتجات الحاسوبية على تبسيط عملية الشراء الرقمية من خلال تمكين المستهلكين من إضافة العناصر التي يرغبون فيها إلى عربة افتراضية. تحتفظ هذه الأداة بالعناصر المحددة، وتعرض التكلفة التراكمية والكمية، وتجمع بشكل آمن تفاصيل الدفع والتسليم الخاصة بالمشتري. من خلال تسهيل تجربة تسوق عبر الإنترنت أكثر كفاءة، تعمل هذه الميزة على تبسيط عملية المعاملة لكل من المشتري والتاجر، مما يضمن تبادلًا سلسًا من الاختيار إلى الدفع.

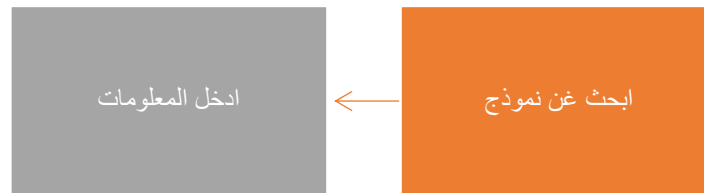


3.8 الموارد البشرية

الموارد البشرية هي قسم حيوي داخل المنظمات يركز على إدارة الأصول الأكثر قيمة للشركة - موظفيها. يتحمل متخصصو الموارد البشرية مسؤولية مجموعة واسعة من الوظائف، بما في ذلك التوظيف والتدريب وعلاقات الموظفين وإدارة المزايا. إنهم يعملون على ضمان جذب المنظمة وتوظيفها والاحتفاظ بها وتطوير أفضل المواهب مع الامتثال لقوانين وأنظمة العمل. تلعب الموارد البشرية أيضًا دورًا استراتيجيًا في إدارة الأشخاص وثقافة وبيئة مكان العمل. يتيح عملهم للموظفين المساهمة بشكل فعال ومنتج في الاتجاه العام للشركة وتحقيق أهداف المنظمة.

3.8.1 طلبات الشركة

في مجال إدارة الموارد البشرية، يعتبر مصطلح "بناء الموارد البشرية" مصطلحًا يشمل مجموعة متنوعة من النماذج والمعايير. وتعتبر هذه الموارد مفيدة لمحترفي الموارد البشرية وتتضمن عناصر مثل السير الذاتية النموذجية وتقييمات الأداء والاستطلاعات والاتفاقيات القانونية ومجموعة كبيرة من المستندات الأخرى التي تشكل جزءًا لا يتجزأ من حوكمة علاقات الموظفين. وفي بعض الأحيان، تتضمن هذه المعايير أيضًا استراتيجيات أو منهجيات تقدمية في مجال الموارد البشرية. على سبيل المثال، قد توضح هذه المعايير التحول نحو ممارسات أعمال الموارد البشرية الأكثر مرونة، مثل تنفيذ سياسات قابلة للتكيف لإدارة القوى العاملة، أو تصميم الخدمات لتلبية المتطلبات الفريدة لأعضاء الموظفين. بالإضافة إلى ذلك، تقدم Visit Clinic مرفق بحث يتيح للمستخدمين الوصول إلى مستودع من النماذج والتطبيقات والواجهات المجانية التي تقدمها الشركات. تسهل هذه الخدمة على المستخدمين تقديم الطلبات إلى الشركات المعنية.

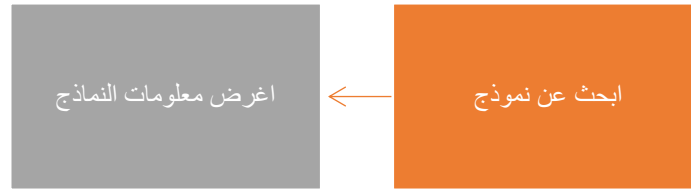


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=Ggh2yxycJp4

3.8.2 ادخالات نماذج الموارد البشرية

تشير "إدخالات نماذج الموارد البشرية" إلى مدخلات البيانات المختلفة التي تم التقاطها داخل أنظمة إدارة الموارد البشرية أو المستندات. ويشمل ذلك مجموعة من التفاصيل الخاصة بالموظف، بما في ذلك على سبيل المثال لا الحصر التعريف الشخصي، والعنوان السكني، ورقم التعريف الوظيفي، وأرقام التعويضات، والكفاءات المهنية، والمعلومات الإضافية المتعلقة بالتوظيف. في بعض الأحيان، قد تتضمن هذه السجلات أيضًا تقييمات الأداء، وتقييمات المهارات، والتدريب التنموي، وغيرها من البيانات ذات الصلة. تسهل ميزة "زيارة العيادة" تصور هذه البيانات من خلال جعل المعلومات المدخلة متاحة على المنصة، والمصممة خصيصًا لقسم الموارد البشرية في مؤسستك التي توظف فيها، وبالتالي تمكين مراجعة وإدارة هذه المعلومات.

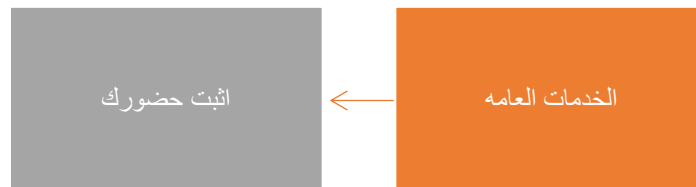


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=Ggh2yxycJp4

3.8.3 الحضور والانصراف

تقدم Visit Clinic خدمة شاملة لإدارة الحضور تتيح للشركات مراقبة أوقات تسجيل دخول وخروج موظفيها. تسجل هذه الخدمة بدقة أوقات الوصول والمغادرة، مما يضمن تتبعًا دقيقًا لساعات العمل. كما تسهل حساب ساعات العمل الإضافية، وتخصيص وقت الإجازة، والموافقة على الإجازات، من بين عوامل أخرى تؤثر على سجلات الحضور داخل المؤسسة. والأمر المهم هو أن نظام Visit Clinic يعمل بالكامل عبر الإنترنت، مما يلغي الحاجة إلى ماسحات بصمات الأصابع المادية ويبسط العملية للراحة الحديثة.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=UMLnkot7Ddo

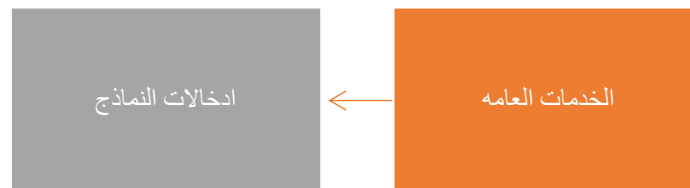
3.8.4 تقرير الحضور

تقرير خدمة الحضور هو سجل شامل يتتبع أوقات وصول ومغادرة الموظفين داخل المؤسسة. وهو بمثابة سجل رسمي يوضح دقة الحضور والانصراف لأعضاء الموظفين، ويسجل البيانات الأساسية مثل أوقات الدخول والخروج. يوفر موقع Visit Clinic الإلكتروني إمكانية الوصول إلى هذا التقرير، مما يضمن الشفافية ويسهل مراقبة أنماط الحضور لأغراض إدارية. هذه الوثيقة مفيدة في إدارة كفاءة القوى العاملة والحفاظ على سجلات الرواتب الدقيقة.



3.8.5 ادخالات النماذج

تشير إدخالات النماذج إلى البيانات المختلفة التي يتم إدخالها في النماذج. غالبًا ما تتضمن هذه البيانات تفاصيل خاصة بالموظف، بما في ذلك على سبيل المثال لا الحصر، أسمائهم وعناوينهم السكنية وأرقام التعريف الوظيفي وأرقام المكافآت ومجموعات المهارات والمعلومات الإضافية المتعلقة بالتوظيف. في بعض الأحيان، تمتد هذه الإدخالات لتشمل تقييمات الأداء الوظيفي وسجلات التدريب التي تم إجراؤها وغيرها من البيانات ذات الصلة. تتيح الخدمة التي تقدمها Visit Clinic عرض هذه المعلومات المدخلة، مما يسهل مراجعة بيانات النموذج ذات الصلة بالشركة التي تعمل بها.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

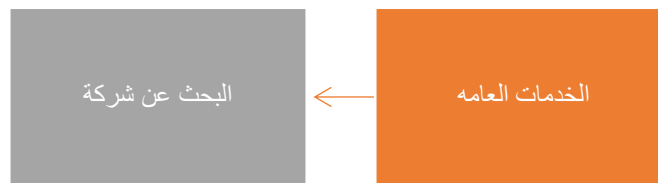
اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=Nhbny6R87is

3.8.6 البحث عن شركة

تقدم Visit Clinic ميزة بحث تمكن المستخدمين من تحديد الشركات المسجلة ضمن منصتها. تعمل هذه الخدمة على تبسيط عملية العثور على مقدمي الرعاية الصحية من خلال السماح بالوصول بسهولة إلى دليل شامل للشركات. تم تصميمها لتعزيز تجربة المستخدم من خلال تبسيط البحث عن شركة مناسبة، وضمان الاعتراف الرسمي بجميع الكيانات المدرجة وتسجيلها، وبالتالي الحفاظ على مستوى عالٍ من الموثوقية والجدارة بالثقة. سواء كنت تبحث عن خدمات طبية أو تستكشف خيارات الرعاية الصحية، فإن وظيفة البحث في Visit Clinic هي أداة قيمة للتواصل مع الشركات المشروعة في صناعة الرعاية



الصحية.

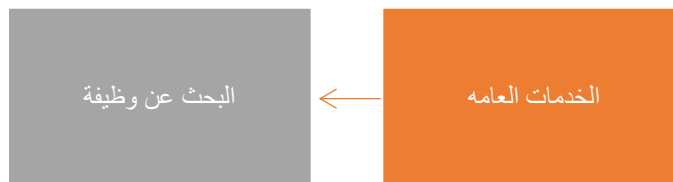


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=C7W7c8cxBfA

3.8.7 البحث عن وظيفة

توفر Visit Clinic منصة شاملة للبحث عن الوظائف، تلبي مجموعة متنوعة من المجالات المهنية، ومصممة لتبسيط عملية التوظيف للباحثين عن عمل. من خلال التسجيل على موقعنا الإلكتروني، يحصل الأفراد على إمكانية الوصول إلى العديد من قوائم الوظائف، مما يمكنهم من استكشاف الفرص التي تتوافق مع مهاراتهم وتطلعاتهم المهنية. تهدف خدمتنا إلى تسهيل الاتصال بين أصحاب العمل المحتملين وطالبي الوظائف، وضمان عملية تقديم سلسلة. سواء كنت تبدأ رحلتك المهنية أو تبحث عن تحديات جديدة، فإن Visit Clinic هي بوابة للعثور على الوظيفة المثالية.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

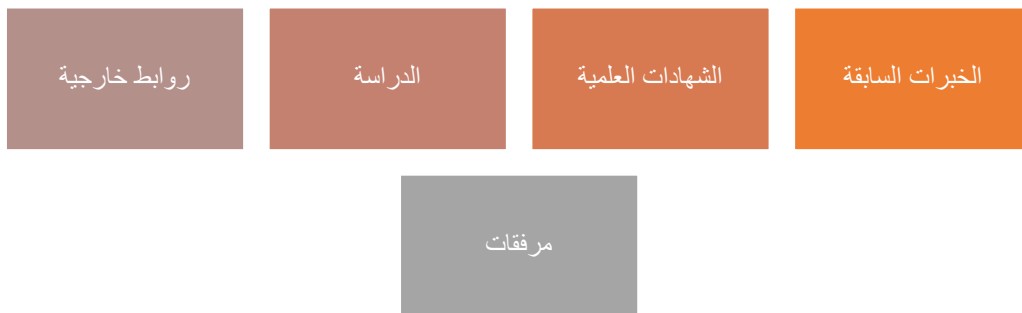
اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=q9WZ-CSlitw

3.8.8 السيرة الذاتية

تقدم منصة Visit Clinic خدمة شاملة للسيرة الذاتية مصممة لتعريف المستخدمين بالمعلومات الأساسية ذات الصلة بالمساعي المهنية والأكاديمية. تعمل السيرة الذاتية كسجل مفصل للخلفية الشخصية والتعليمية والمهنية للفرد، والتي تُستخدم كثيرًا عند البحث عن عمل أو فرص تمويل أكاديمية. الهدف الأساسي للسيرة الذاتية هو تقديم مؤهلات الفرد وخبراته وكفاءاته بطريقة واضحة ومنظمة، وبالتالي جذب اهتمام أصحاب العمل أو الرعاية المحتملين.



تبسط Visit Clinic عملية إنشاء السيرة الذاتية، مما يسمح للمستخدمين بتجميع سيرهم الذاتية وإرسالها دون عناء. يسهل هذا النهج المبسط عملية التقديم لوظائف العمل الشاغرة المدرجة على المنصة، مع توفير نظام لأصحاب العمل للوصول إلى السير الذاتية للمرشحين المسجلين ومراجعتها. تم تصميم الخدمة لتعزيز الروية والاتصال بين الباحثين عن عمل وأصحاب العمل، مما يضمن أن كل سيرة ذاتية يتم تقديمها من خلال Visit Clinic تزيد من الفرص المهنية للمستخدم.

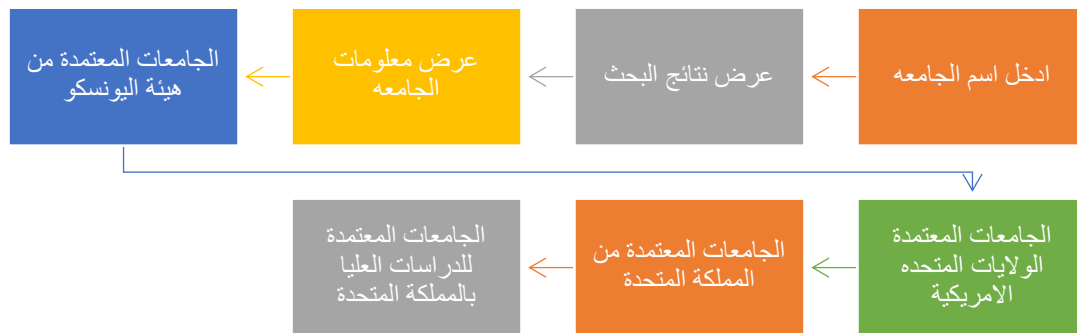


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=fAm7cZtly1s
فرنسي	https://www.youtube.com/watch?v=jy2mOnA1j4E
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=znQ7pfqD_NM

3.8.9 الجامعة

تقدم Visit Clinic أداة بحث شاملة لتحديد الجامعات المعتمدة عالمياً، وتوفر تفاصيل أساسية مثل رسائل البريد الإلكتروني للاتصال والمواقع الرسمية. والجامعة المعتمدة هي الجامعة التي حصلت على اعتراف من هيئة تعليمية رسمية أو هيئة حكومية. وبالنسبة لأولئك الذين يبحثون عن مؤسسات معتمدة، فإن موقع وزارة التعليم هو مورد قيم. بالإضافة إلى ذلك، تسهل منصة Visit Clinic الاستفسارات عن الجامعات المعتمدة من قبل الوزارات التعليمية، والتي تجمع قوائم المؤسسات الموصى بها بناءً على معايير تتوافق مع المكانة الأكاديمية للجامعات وحالتها. كما تبسط Visit Clinic عملية العثور على الجامعات المعترف بها دولياً من خلال السماح بالبحث حسب اسم المؤسسة. كما توفر روابط مباشرة لمواقع الجامعات ورسائل البريد الإلكتروني للاتصال لسهولة التواصل. علاوة على ذلك، تربط Visit Clinic المستخدمين بالمنظمات الدولية التي تدعم عملية اعتماد الجامعات في جميع أنحاء العالم، مما يضمن حصول الطلاب على خيارات تعليمية مشروعة ومحترمة.



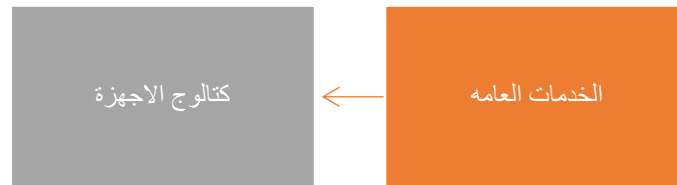
روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	accredited universities by visit clinic https://www.youtube.com/watch?v=c1mDmELYNho unesco accredited universities by visit clinic https://www.youtube.com/watch?v=OdOJ-cv9Mx8
فرنسي	https://www.youtube.com/watch?v=m_jvXeRFSHu
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=7JTosK91MZc

3.9 منتج

3.9.1 كتالوج الاجهزة

يعمل كتالوج الأجهزة الطبية كمورد شامل، حيث يوضح بالتفصيل مجموعة الأجهزة الطبية التي يقدمها مورد أو مصنع محدد. وهو يشتمل على بيانات شاملة عن كل قطعة من المعدات، تغطي قدراتها ومعايير تصميمها وتفاصيل تكلفتها وتعليمات التطبيق. تقدم Visit Clinic أداة بحث مبسطة لتصفح الأجهزة المدرجة، مما يسهل الوصول المباشر إلى تفاصيل المنتج وتمكين التفاعل السلس مع البائعين، كل ذلك مع ضمان بقاء منصة Visit Clinic وسيطاً محايداً.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
فرنسي	https://www.youtube.com/watch?v=-GdSHiFx1V0
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=UpIVMRuX2PQ

3.9.2 البحث عن منتج

تقدم Visit Clinic منصة شاملة للعثور على معلومات حول المنتجات الطبية التي يتم الحصول عليها مباشرة من الشركات المصنعة. منشأة التصنيع هي المكان الذي يتم فيه تحويل المواد الخام المختلفة إلى مجموعة واسعة من العناصر القابلة للاستخدام، بدءاً من السيارات إلى الملابس والكتب والأثاث والقرطاسية. تسهل بوابة Visit Clinic اكتشاف الأجهزة المقدمة لمصنعي المنتجات الطبية، مما يتيح للمستخدمين الوصول إلى معلومات مفصلة عن المنتج، بما في ذلك المواقع والتفاصيل الفنية.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

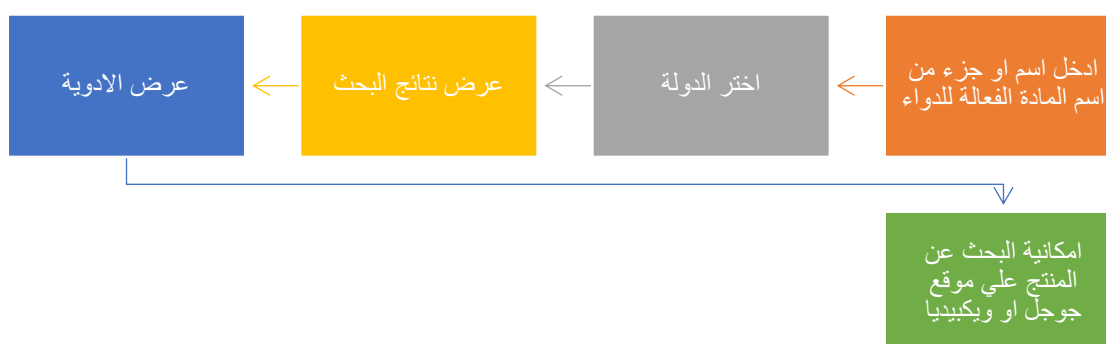
اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=jSVxDaxixD4
فرنسي	https://www.youtube.com/watch?v=Fx6awWvBrwg
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=azAr461cHFY

3.9.3 ابحث عن دواء باسم المادة الفعالة

المادة الفعالة في الدواء هي المكون الأساسي الذي يتسبب في التأثير الدوائي للدواء. هذه المادة هي التي تملك تأثيرًا نافعًا أو ضارًا على الكائن الحي وهي الموجودة في المستحضر الدوائي. فعندما يتناول الشخص دواء يحتوي على خليط من المركبات الكيميائية، فإن الفعالية تأتي من مكون فعال أو حامل للخاصية الدوائية/العلاجية. تحتوي بعض المستحضرات الصيدلانية على أكثر من مكون فعال. وفي المقابل من المكونات الفعالة، فهناك المكونات غير الفعالة وهي التي تسمى في النصوص الصيدلانية بالسواغات. والسواغ الرئيس يُستخدم كوسط حامل للمكون الفعال ويسمى غالبًا الوسط الحامل أو المادة الحاملة



خدمة البحث عن الدواء هي خدمة تتيح للمستخدم البحث عن دواء من خلال الموقع. موقع فيزيك كليك يساعد المستخدمين من البحث عن الادوية المسجلة على الموقع باسم المادة الفعالة الموجودة علي علية الدواء.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=MbQb7DYu4jg

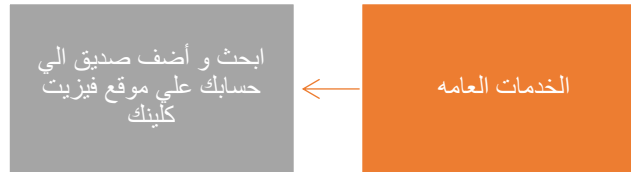
منتجات وخدمات

3.10

المنتجات والخدمات هي مفاهيم أساسية في عالم الأعمال، تمثل العروض المختلفة التي تقدمها الشركات للمستهلكين. المنتج هو عادة عنصر ملموس يتم تصنيعه أو إنتاجه للبيع، مثل الإلكترونيات أو الملابس أو المواد الغذائية. إنه شيء يمكن رؤيته ولمسه وامتلاكه من قبل المستهلك. من ناحية أخرى، الخدمة غير ملموسة ويتم تعريفها من خلال فعل مساعدة شخص ما أو القيام بعمل ما، مثل الرعاية الصحية أو التعليم أو أعمال الإصلاح. يتم تجربة الخدمات بدلاً من امتلاكها وغالبًا ما تنطوي على مستوى من التفاعل بين مقدم الخدمة والمستهلك. يمكن تسويق كل من المنتجات والخدمات وبيعها، وغالبًا ما تكمل بعضها البعض؛ على سبيل المثال، قد يأتي المنتج مع خدمة مصاحبة، مثل التثبيت أو الضمان. إن فهم التمييز بين هذين أمر بالغ الأهمية للشركات لأنه يؤثر على استراتيجيات التسويق وأساليب المبيعات وجهود إرضاء العملاء. لمزيد من الرؤى التفصيلية، قد يستكشف المرء موارد مثل معهد التمويل المؤسسي أو دليل إنديد الوظيفي.

3.10.1 اصدقاء

تقدم Visit Clinic خدمة مبسطة يمكنك من تحديد المستخدمين ودمجهم بسلاسة في حسابك. يتيح هذا التكامل الاستفادة من منتجاتنا أو خدماتنا على أساس التقسيط، مما يضمن هيكل دفع مرن ومريح مصمم لتلبية الاحتياجات الفردية.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=ryKibmH_qYw

3.10.2 أضيف خدمة او منتج جديد

في Visit Clinic ، نقدم خدمة مبسطة تتيح لك دمج منتجاتك أو خدماتك بسلاسة في حسابك الشخصي لغرض المبيعات والترويج. تم تصميم هذه الميزة لتسهيل تسويق وتوزيع عروضك، وتعزيز الرؤية وإمكانية الوصول إلى العملاء المحتملين. من خلال الاستفادة من منصتنا، يمكنك عرض منتجاتك أو خدماتك بفعالية، والوصول إلى جمهور أوسع ودفع نمو الأعمال. تضمن واجهتنا سهولة الاستخدام أن تكون عملية إدراج العناصر الخاصة بك مباشرة وفعالة، مما يسمح لك بالتركيز على ما تفعله بشكل أفضل - تقديم منتجات وخدمات من الدرجة الأولى.



أضف خدمة أو منتج جديد

الخدمات العامة

روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=yaeH7WdGivo
فرنسي	https://www.youtube.com/watch?v=4Sdb4omP7tl
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=Tf6o20OAmqE

3.10.3 خدماتي / منتجاتي

يوفر موقع Visit Clinic منصة سهلة الاستخدام حيث يمكن للزوار تصفح وتعديل مجموعة مختارة من المنتجات أو الخدمات بسهولة. تتيح هذه الواجهة التفاعلية عرضًا وتخصيصًا سلسًا، مما يضمن للمستخدمين الوصول إلى أحدث المعلومات والخيارات المتاحة. سواء كنت تبحث عن تحديث تفاصيل الخدمة أو مجرد استكشاف العروض، فإن التصميم البديهي للموقع يسهل تجربة المستخدم المريحة والفعالة.



خدماتي / منتجاتي

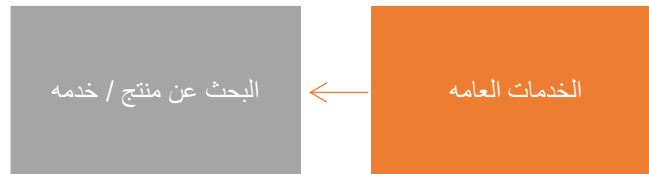
الخدمات العامة

روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=yaeH7WdGivo
فرنسي	https://www.youtube.com/watch?v=4Sdb4omP7tl
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=Tf6o20OAmqE

3.10.4 البحث عن منتج / خدمه

تقدم Visit Clinic منصة مبسطة لتحديد المنتجات والخدمات المعلن عنها والتفاعل معها. يمكن للمستخدمين البحث بسهولة عن العروض التي يرغبون فيها وإقامة اتصال مباشر مع المعلنين، مما يضمن تفاعلاً سلساً و عملية معاملات. تعمل هذه الخدمة على تبسيط الاتصال بين المستهلكين والمزودين، مما يعزز التجربة الشاملة للتجارة عبر الإنترنت.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

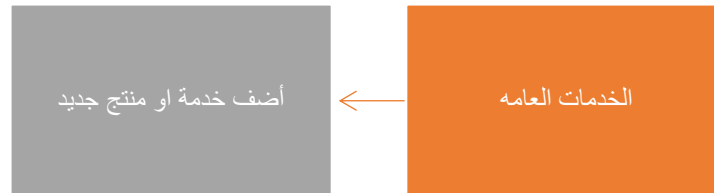
اللغة	يوتيوب
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=yaeH7WdGivo

3.11 تقسيط

تشير خدمة التقسيط عبر الإنترنت إلى ترتيب مالي حيث يمكن للمستهلك شراء السلع أو الخدمات عبر الإنترنت ودفع ثمنها بمرور الوقت في دفعات ثابتة ومنتظمة. هذه الطريقة مفيدة بشكل خاص للمشتريات الأكبر، لأنها تسمح بتوزيع التكلفة، مما يجعلها أكثر قابلية للإدارة بالنسبة للمشتري. عادةً، تتضمن كل دفعة جزءًا من المبلغ الأصلي المقترض والفائدة. غالبًا ما يتم توفير هذه الخدمة من قبل شركات خارجية مثل Klarna و Afterpay، والتي تتعاون مع تجار التجزئة لتقديم خيار الدفع هذا. تختلف شروط وأحكام هذه الخدمات، لكنها توفر عمومًا طريقة مريحة ومرنة للمستهلكين لإجراء عمليات الشراء دون دفع المبلغ بالكامل مقدمًا. يمكن أن تكون الدفعات بالتقسيط طريقة مسؤولة لإدارة الشؤون المالية، طالما أن المستهلك على دراية بأسعار الفائدة والرسوم المتضمنة ويضمن أنه يمكنه تلبية جدول الدفع. إنها طريقة حديثة لخطة التقسيط التقليدية، ولكن مع ميزة استلام العنصر المشتركة على الفور بدلاً من بعد الدفع الكامل. أصبحت هذه الخدمة شائعة بشكل متزايد في التجارة الإلكترونية، حيث توفر جسرًا بين رغبة المستهلك في التملك الفوري والعملية العملية للميزانية.

3.11.1 إضافة تقسيط جديد

تعمل ميزة التقسيط على تعزيز الخدمات المقدمة من خلال تمكين الشركات والأفراد من تقديم خطط دفع مرنة لعملائهم. هذه الإضافة مفيدة بشكل خاص في جعل الخدمات أكثر سهولة للعملاء الذين قد يواجهون صعوبة في دفع التكلفة الكاملة مقدمًا. يقدم موقع Visit Clinic هذه الميزة، مما يسمح للمستخدم بإضافة خيارات التقسيط إلى الخدمات التي يقدمها للآخرين. علاوة على ذلك، يسهل على كل من مقدم الخدمة ومتلقي الخدمة متابعة تقدم التقسيط بسلاسة.

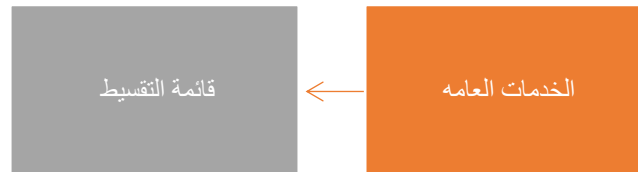


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=Dd7fZfgW-KI
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=G8JAFz_T6U

3.11.2 قائمة التقسيط

تقدم خدمة Visit Clinic ميزة مريحة تتيح للمستخدمين الوصول بسهولة إلى قائمة الخدمات التي اختاروا دفع ثمنها بالتقسيط ومراجعتها. وتضمن هذه الخدمة المبسطة للمستخدمين إمكانية متابعة خطط الدفع والخدمات التي استفادوا منها، مما يعزز الشفافية وسهولة إدارة نفقات الرعاية الصحية الخاصة بهم.

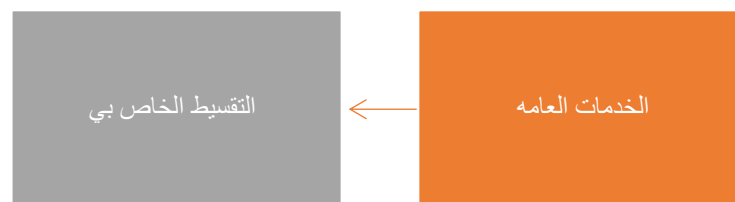


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=Dd7fZfgW-KI

3.11.3 التقسيط الخاص بي

تقدم خدمة Visit Clinic ميزة مريحة تتيح للمستخدمين الوصول بسهولة إلى أقساطهم المستحقة ومراجعتها لمجموعة من الخدمات. وتضمن هذه الخدمة المبسطة للمستخدمين إمكانية متابعة التزاماتهم المالية وإدارة مدفوعاتهم بكفاءة.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=Dd7fZfgW-KI

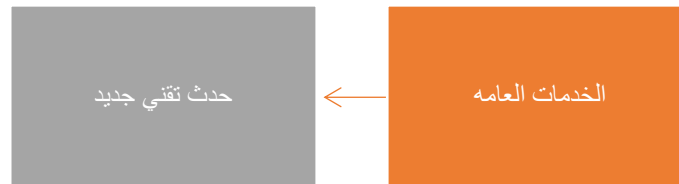
خدمات تقنية المعلومات

3.12

تعد مكتبة البنية الأساسية لتكنولوجيا المعلومات (ITIL) مجموعة شاملة من الممارسات لإدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات (ITSM) التي تهدف إلى مواءمة خدمات تكنولوجيا المعلومات مع احتياجات العمل. وهي توفر وصفًا تفصيليًا لعدد من ممارسات تكنولوجيا المعلومات المهمة مع قوائم مراجعة شاملة ومهام وإجراءات يمكن تخصيصها لأي منظمة تكنولوجيا معلومات. تساعد مكتبة ITIL المؤسسات على إدارة المخاطر وتعزيز علاقات العملاء وإنشاء ممارسات فعالة من حيث التكلفة وبناء بيئة تكنولوجيا معلومات مستقرة تسمح بالنمو والتوسع والتغيير. تم تطوير مكتبة ITIL في الثمانينيات من قبل وكالة الكمبيوتر والاتصالات المركزية في المملكة المتحدة (CCTA)، وتم تحديثها عدة مرات لتعكس المناظر الطبيعية المتغيرة لتكنولوجيا المعلومات ومتطلبات الأعمال. تم إصدار أحدث إصدار، ITIL 4، في عام 2019 ويتضمن تحولاً نحو ممارسات أكثر رشاقة ومرونة وتعاونًا، ودمج مفاهيم من منهجيات أخرى مثل Lean و DevOps.

3.12.1 حدث تقني جديد

إن خدمة إدارة الحوادث ITIL هي عملية منهجية مصممة لإعادة تشغيل العمليات الخدمية العادية بسرعة بعد انقطاع غير متوقع. على سبيل المثال، في السيناريو الذي يحدث فيه خلل في عقدة الشبكة، مما يؤدي إلى انخفاض الوصول؛ سيتم تصنيف مثل هذا الحدث على أنه حادث. الهدف الأساسي لإدارة الحوادث هو تسريع استعادة الخدمات. تتضمن هذه العملية المتعددة الأوجه سلسلة من الإجراءات، بما في ذلك تسجيل الحادث وتصنيفه وتحديد أولوياته وإجراء تحقيق شامل وتشخيصه وحله. علاوة على ذلك، يوفر موقع Visit Clinic ميزة تسمح بتقديم حادث فني إلى المنظمة، إلى جانب توفير دعم مستمر لمتابعة الحوادث.

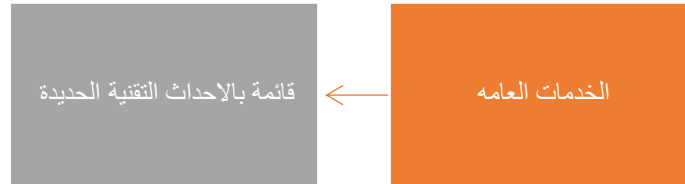


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
فرنسي	https://www.youtube.com/watch?v=HxcsqSrQ97s
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=LQ08T03txMU

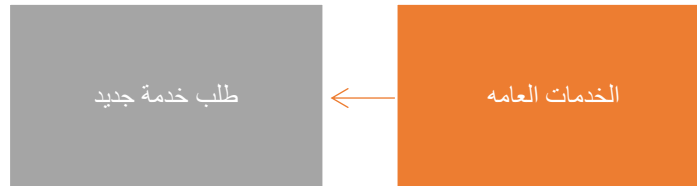
3.12.2 قائمة بالاحداث التقنية الجديدة

يقدم موقع Visit Clinic ميزة تسمح لك بتتبع حوادث ITIL التي أبلغت عنها، بالإضافة إلى حالتها الحالية وتفاعلات المستخدم. تضمن هذه الخدمة أن تظل مطلعًا على التقدم وحل أي مشكلات واجهتها وأرسلتها للمراجعة. إنها طريقة سهلة الاستخدام لمراقبة الحوادث التي تهلك، مما يوفر الشفافية ويسهل التواصل بينك وبين فريق دعم تكنولوجيا المعلومات.



3.12.3 طلب خدمة جديد

في إطار ITIL، يتم تحديد عملية تلبية طلبات الخدمة من خلال نموذج طلب الخدمة. تحدد هذه الوثيقة الإجراءات المحددة مسبقًا التي يجب الالتزام بها عند طلب خدمة أو فئة معينة من الخدمات. الهدف الأساسي من هذه العملية هو معالجة وحل الطلبات المقدمة من قبل المستخدمين بكفاءة. في كثير من الأحيان، تتوافق طلبات الخدمة هذه مع التعديلات الروتينية، مثل تغيير كلمات المرور أو الاستفسارات عن المعلومات. توفر Visit Clinic وظيفة إضافية لمشاركتها، مما يمكنهم من بدء طلبات خدمة جديدة من خلال المنصة. هذا يبسط العملية، ويضمن تلبية احتياجات المستخدم بسرعة وفعالية ضمن إرشادات ITIL.

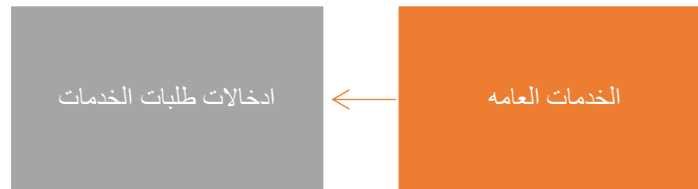


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=yqDjhBOKG48

3.12.4 ادخالات طلبات الخدمات

يقدم موقع Visit Clinic ميزة تسمح لك بمراجعة طلبات خدمات ITIL التي أرسلتها. يمكن الوصول إلى هذه الوظيفة من خلال بوابة إدارة خدمات ITIL، حيث يمكنك عرض معلومات مفصلة والحالة الحالية والتاريخ الكامل لكل طلب. تضمن هذه العملية المبسطة أن تظل على اطلاع دائم بتقديم وحل استفساراتك بشأن الخدمة.



3.13 الموترات

إدارة الأحداث الطبية هي مجال متخصص يركز على التخطيط وتنظيم وتنفيذ الأحداث داخل قطاع الرعاية الصحية. يمكن أن تتراوح هذه الأحداث من ورش العمل الصغيرة والندوات التعليمية إلى المؤتمرات والندوات الدولية الكبيرة. الهدف الأساسي لإدارة الأحداث الطبية هو تسهيل تبادل المعرفة والتطوير المهني وفرص التواصل بين المتخصصين في الرعاية الصحية والباحثين وأصحاب المصلحة في الصناعة.

أحد الجوانب الرئيسية لإدارة الأحداث الطبية هو التخطيط الدقيق والتنفيذ الذي يدخل في كل حدث. يتضمن ذلك اختيار الموقع والتفاوض على العقود وإدارة أماكن الإقامة وضمان عملية تسجيل سلسة للحاضرين. بالإضافة إلى ذلك، فإن تنسيق سفر أعضاء هيئة التدريس والإقامة وتطوير مواد الدورة وإنشاء تجربة اجتماع ديناميكية كلها مكونات حاسمة.

غالبًا ما تتضمن إدارة الأحداث الطبية أيضًا استخدام التكنولوجيا، مثل البث المباشر الذي يبث الجلسات لجمهور عالمي، وإنشاء مواد دائمة مثل البث عبر الويب عند الطلب والمجلات المطبوعة لنشر المعلومات بعد الحدث. وهذا يضمن أن الأفكار والمعارف القيمة التي يتم تبادلها أثناء الحدث لها تأثير دائم ويمكن أن تصل إلى جمهور أوسع.

وعلاوة على ذلك، يمكن لإدارة الأحداث الطبية الفعالة أن تساهم بشكل كبير في تقديم الرعاية الصحية من خلال تعزيز التعاون وتعزيز التواصل وتشجيع الابتكار. ومن خلال الجمع بين مجموعات متنوعة من الخبراء، يمكن لهذه الأحداث أن تساعد في كسر صوامع المعلومات وتشجيع التبادل المفتوح للأفكار، وهو أمر ضروري للتقدم في المجال الطبي.

باختصار، تلعب إدارة الأحداث الطبية دورًا محوريًا في صناعة الرعاية الصحية من خلال توفير منصات للتعليم والتعاون ونشر المعلومات، وكلها حيوية للتحسين المستمر لخدمات الرعاية الصحية ونتائج المرضى.

3.13.1 البحث عن فندق

تسهل Visit Clinic عملية البحث عن أماكن الإقامة من خلال خدمة البحث الشاملة عن الفنادق، والتي تضم مجموعة مختارة من حوالي 200000 فندق حول العالم. يعمل الفندق كمسكن مؤقت، ويقدم مجموعة من الخدمات بما في ذلك الوجبات وخدمة التدبير المنزلي والترفيه. يعتمد تصنيف الفنادق على عدة معايير مثل مستوى المنشأة ووسائل الراحة ودرجة الفخامة. من بين الفئات المختلفة:



- المنتجعات: تقع هذه الفنادق في وجهات سياحية خلابة، وتوفر مجموعة كبيرة من الأنشطة الترفيهية ووسائل الراحة لضيوفها.

- الفنادق التجارية: تلبي هذه المنشآت احتياجات المسافرين للعمل على وجه التحديد، وهي مجهزة بغرف مؤتمرات ومرافق اتصال وخدمة الإنترنت.

- الفنادق الشققية: مثالية للإقامات الطويلة، توفر هذه الفنادق وسائل الراحة المنزلية مع خدمات مثل مساحات المعيشة المفروشة ووسائل الراحة الأساسية.

مع Visit Clinic، يمكنك البحث عن الفنادق في مختلف الدول. ما عليك سوى إدخال جزء من اسم الفندق مع المدينة، وستقدم لك المنصة قائمة مختارة من الخيارات. تشكل ميزة البحث عن الفندق جزءًا لا يتجزأ من الخدمات المقدمة في الموقع، وتمتد إلى عروض خدمات المؤتمرات أيضًا.

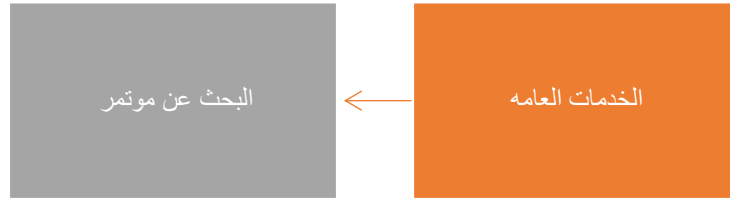


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=yM-an6cNHb8
فرنسي	https://www.youtube.com/watch?v=qmmvTNKT7K4
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=Eo6bmEUY69Y

3.13.2 البحث عن مؤتمر

اكتشف منصة بحث شاملة للمؤتمرات مصممة للأفراد والمؤسسات التي تسعى إلى تحديد المؤتمرات الخاصة بالصناعة في جميع أنحاء العالم. تتميز هذه الخدمة البديهية بمحركات بحث متقدمة قادرة على تصفية المؤتمرات حسب الموقع والقطاع والتاريخ، مما يضمن تجربة بحث مخصصة. يعزز موقع Visit Clinic هذه الخدمة من خلال تقديم وظيفة بحث مخصصة للمؤتمرات التي يتم الترويج لها على منصتها، مما يوفر للزوار معلومات أساسية ويسهل عملية اتخاذ القرار لحضور المؤتمر. سواء كنت تتطلع إلى التواصل أو توسيع نطاق معرفتك أو استكشاف اتجاهات جديدة، فإن هذه الخدمة تبسط بحثك عن المؤتمر المثالي.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=MmbkSyJh4SO

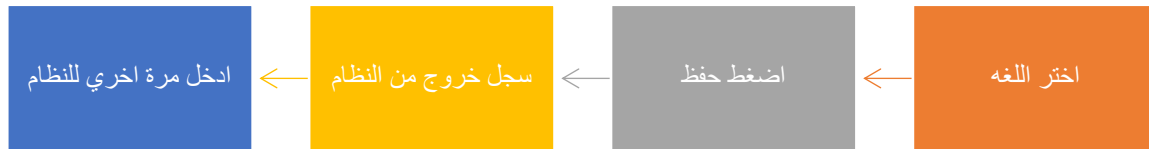
3.14 اللغات المتاحة من النظام

تم تصميم بوابة Visit clinic لتقديم خدمات استثنائية للمستخدمين الذين يسعون لاستكشاف كتالوجنا الشامل للمعدات الطبية. سواء كنت تجمع معلومات أو مهتمًا بشراء منتج جديد، فإن واجهتنا سهلة الاستخدام تضمن تجربة سلسلة. من بين مجموعة واسعة من المنتجات الطبية التي نقدمها، يبرز السرير الكهربائي المخصص للمستشفيات كمثال رئيسي على التزامنا بالجودة والابتكار. تجسد هذه المعدات الحديثة الحلول المتقدمة التي نقدمها لتعزيز رعاية المرضى وكفاءة المستشفى.



3.15 اللغات المتاحة من النظام

يوفر موقع Visit Clinic واجهة مستخدم متعددة اللغات، حيث تستوعب شاشات التنقل العامة باللغات العربية والإنجليزية والفرنسية، مما يضمن إمكانية الوصول إليها لقاعدة مستخدمين متنوعة. وعلى النقيض من ذلك، فإن الشاشات المتخصصة باللغة الإنجليزية فقط، مما يلبي الاستخدام المهني حيث تكون اللغة المشتركة ضرورية للدقة والاتساق في السياقات الطبية المتخصصة.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=9oAPonvKtfs

4. مكتبة الادوية الطبية البشرية

المواد الطبية هي مركبات تستخدم في تحديد أو إدارة الحالات الصحية، أو للمساعدة في تخفيفها أو تجنبها. وعادةً ما تعمل هذه المواد على تعديل وظيفة الجسم بدلاً من توليد وظيفة جديدة. يتم التعرف رسميًا على الدواء باعتباره أي دواء معتمد قانونيًا، والذي تم التحقق من أنه آمن (نسبيًا) من التسبب في أي ضرر جسدي أو نفسي للمستخدم. التطبيق الأساسي لمعظم الأدوية هو علاج أمراض معينة، على سبيل المثال، استخدام المضادات الحيوية لمكافحة العدوى، أو معالجة مشاكل صحية معينة، مثل استخدام مضادات الاكتئاب لعلاج الاكتئاب، أو لتخفيف الأعراض، مثل استخدام المسكنات لتسكين الآلام. بالإضافة إلى ذلك، تلعب الأدوية دورًا في الوقاية من الأمراض، ويتجلى ذلك في اللقاحات مثل لقاح الإنفلونزا.



4.1 ابحث عن دواء

تقدم خدمة البحث عن الأدوية منصة شاملة للمستخدمين لتحديد أسعار الأدوية ومقارنتها بفعالية. وفي الوقت نفسه، تعمل Visit Clinic كمورد قيم لمهنيي الرعاية الصحية، بما في ذلك الأطباء والصيادلة، من خلال توفير الوصول إلى موسوعة الأدوية الطبية. تتضمن قاعدة البيانات الشاملة هذه معلومات من عشر دول مختلفة وتتكامل بسلاسة مع Google وWikipedia، مما يسمح باسترجاع المعلومات المجانية المتعلقة بالأدوية المختلفة.

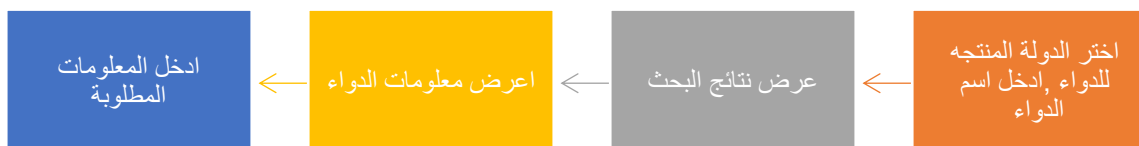


روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=KHjEzg8eg18

4.2 أضف دواء لبرنامج الصيدلية

تم تصميم خدمة "إضافة الأدوية" على موقع Visit Clinic لتسهيل عملية إضافة الأدوية الجديدة إلى مخزون العيادة أو الصيدلية لدى الأطباء والصيادلة. تتيح هذه الميزة عملية مبسطة لتحديث قائمة الأدوية المتاحة، مما يضمن إمكانية الاستفادة من أحدث الأدوية في عياداتهم الخاصة لرعاية المرضى.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=2j2in4OS458

4.3 أضيف أكثر من دواء للصيدلية

تعمل خدمة الإضافة السريعة للأدوية على موقع Visit Clinic على تبسيط عملية إضافة الأدوية للمستخدمين. فهي توفر لمهنيي الرعاية الصحية، مثل الأطباء والصيادلة، طريقة سريعة لدمج الأدوية في مخزون الصيدلية أو العيادة. وتدعم هذه الميزة البحث الفعال وفهرسة الأدوية عبر بلدان متعددة، مما يعزز فائدة الموقع لممارسات الرعاية الصحية العالمية.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=YGiscqKRgec

4.4 تحديث بيانات الادوية

خدمة تحديث بيانات الأدوية هي منصة مبتكرة مصممة لمساعدة المتخصصين في الرعاية الصحية في إدارة المعلومات الصيدلانية. من خلال هذه الخدمة، يمكن للأطباء والصيادلة البحث عن الأدوية والتحقق من أسعارها دون عناء. بالإضافة إلى ذلك، يوفر موقع Visit Clinic واجهة سهلة الاستخدام لهؤلاء المتخصصين لتحديث تفاصيل الأدوية الأساسية، بما في ذلك توفرها داخل العيادة أو الصيدلية، والتسعير الحالي، والتعرف على الباركود. وهذا يضمن إمكانية الوصول دائمًا إلى المعلومات الأكثر دقة وحداثة.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=BwQejN4nbbU

4.5 تصنيف الادوية

تُعد خدمة تصنيف الأدوية أداة قيمة توفر تفاصيل شاملة حول توفر الأدوية والعلاجات الطبية وموقعها في الصيدليات والعيادات. تعمل منصة Visit Clinic على تمكين الأطباء والصيدالدة من خلال السماح لهم بتصنيف الأدوية داخل مرافقهم الخاصة، وبالتالي تبسيط عملية تحديد هذه العلاجات والوصول إليها لكل من المهنيين والمرضى.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=1wOjl0T6sew

4.6 طلب إدراج دواء جديد

تم تصميم بوابة Visit Clinic لتقديم نظام شامل لإدارة الطلبات، مما يتيح إضافة سلسلة للمنتجات الطبية الجديدة إلى دليل Visit Clinic الطبي. تعمل هذه الميزة على تبسيط عملية تحديث وتوسيع مخزون الأدوية الخاص بمقدمي الرعاية الصحية، مما يضمن بقاء الدليل محدثاً وشاملاً لأحدث التطورات الصيدلانية. من خلال الاستفادة من هذا النظام، يمكن للمهنيين الطبيين إدارة عروض منتجاتهم بكفاءة، مما يؤدي في النهاية إلى تحسين جودة الرعاية المقدمة للمرضى.



4.7 نموذج طلب الدواء

توفر بوابة Visit Clinic ميزة تسمح للمرضى بعرض قائمة بطلبات الأدوية التي قدموها. من خلال الوصول إلى البوابة، يمكن للمرضى إضافة أدويتهم إلى الدليل، مما يمكنهم من تتبع حالة كل طلب. بالإضافة إلى ذلك، توفر هذه الوظيفة القدرة على مراجعة التعليقات الواردة من فريق Visit Clinic، مما يضمن إطلاع المرضى على عملية إدارة أدويتهم. يسهل هذا النهج المبسط تجربة رعاية صحية أكثر كفاءة وتفاعلية.



5. مكتبة البنية التحتية لتكنولوجيا المعلومات

تتضمن مكتبة البنية الأساسية لتكنولوجيا المعلومات، المعروفة باسم ITIL، مجموعة من أفضل الممارسات والمنهجيات لإدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات. وهي تحدد مجموعة متنوعة من عمليات تكنولوجيا المعلومات الحرجة، وتكملها قوائم مراجعة ومهام وإجراءات شاملة يمكن لأي منظمة تخصيصها لتلبية متطلباتها الفريدة. الهدف الأساسي لـ ITIL هو تعزيز القيمة التجارية لتكنولوجيا المعلومات من خلال مواءمة خدمات تكنولوجيا المعلومات مع الاحتياجات الاستراتيجية للشركة، مع التركيز الأساسي على التحسين المستمر لهذه الخدمات.



نشأ هذا الإطار باللغة الإنجليزية باسم ITIL، وكان له دور فعال منذ نشره لأول مرة في عام 1989 في توجيه المنظمات حول الاستفادة من تكنولوجيا المعلومات لدفع الابتكار التجاري والتحول والنمو. يقدم الإطار نهجاً منهجياً لإدارة الخدمة، ويزود المنظمات بمجموعة من المبادئ التوجيهية الشاملة والأدبيات والتوجيهات الاستشارية وحلول البرامج. تساعد هذه الموارد مجتمعة في تطوير نظام إدارة خدمة قوي، وتدعو إلى نهج منهجي لاستخدام تكنولوجيا المعلومات كأصل استراتيجي لتقديم الأعمال.



5.1 كتالوج الخدمات

يُعد كتالوج خدمات تكنولوجيا المعلومات بمثابة المستودع النهائي للتفاصيل الدقيقة عن جميع خدمات تكنولوجيا المعلومات التي يقدمها قسم تكنولوجيا المعلومات في الشركة. يعمل هذا الكتالوج كنواة لقاعدة بيانات تحتوي على بيانات محدثة عن خدمات تكنولوجيا المعلومات النشطة ويشكل مكوناً لا يتجزأ من محفظة خدمات مزود خدمة تكنولوجيا المعلومات. تعد إدارة الكتالوج جانباً بالغ الأهمية لإدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات، حيث تقدم حلولاً للعديد من التحديات التنظيمية.



تستخدم Visit Clinic أربع آليات منهجية ITIL التي تمكن كل من الموظفين ومديري تكنولوجيا المعلومات من تقديم خدمات متفوقة. تُعرف هذه الخدمات مجتمعة باسم إدارة الكتالوج أو كتالوج خدمات تكنولوجيا المعلومات، مما يسهل دمج الكتالوجات الجديدة في الخدمات المقدمة داخلياً. يضمن هذا النهج المنهجي عملية مبسطة لتحديث وصيانة كتالوج الخدمة، وبالتالي تعزيز إطار تقديم الخدمة الإجمالي. من خلال تبني هذه الطريقة، لا تعمل Visit Clinic على تحسين إدارة خدماتها فحسب، بل إنها تعمل أيضاً على موازنة عروض تكنولوجيا المعلومات الخاصة بها مع الأهداف الاستراتيجية للمنظمة، مما يضمن بنية تحتية قوية وفعالة لتكنولوجيا المعلومات.



دمج كتالوج الخدمة الجديد 	تهدف بفيزيت كلينيك الزائرة إلى تعزيز عروضها من خلال دمج كتالوج خدمات جديد، والذي سيقدّم مجموعة من الخدمات الجديدة إلى دليل شركتك. تم تصميم هذا التوسع لتبسيط عملية الوصول إلى خدمات الرعاية الصحية، وضمان قدرة مؤسستك على العثور على الخدمات الضرورية والاستفادة منها بسهولة وكفاءة أكبر. من خلال دمج هذا الكتالوج المحدث، لن تعمل البوابة على توسيع نطاق الخدمات المتاحة فحسب، بل ستعمل أيضاً على تحسين تجربة المستخدم الإجمالية، مما يجعلها أكثر سهولة في الاستخدام. والهدف هو توفير واجهة سلسلة تبسط عملية اختيار الخدمة ودمجها لشركتك، وبالتالي تحسين سير العمل التشغيلي والمساهمة في تحقيق نتائج صحية أفضل.
---	---

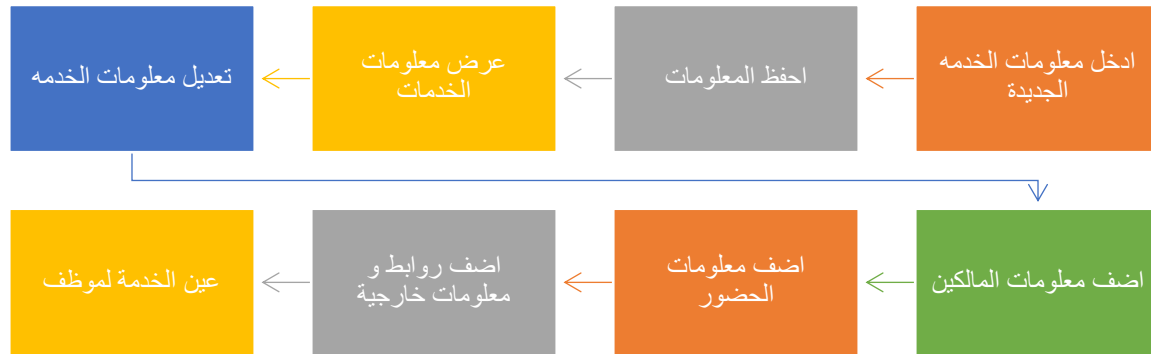
دليل إدارة كتالوج الخدمة 	تم تصميم بوابة فيزيوت كلينك الزائرة لتقديم دليل شامل لإدارة الخدمات، مما يسهل إنشاء وإدارة كتالوج خدمات جديد لمؤسستك. يعمل هذا الدليل كمنصة مركزية حيث يمكنك الوصول إلى عروض الخدمات وإدارتها وتحديثها، مما يضمن تنظيم خدمات شركتك وسهولة الوصول إليها لكل من الموظفين والعملاء. من خلال تبسيط عملية إدارة الخدمة، تعمل بوابة فيزيوت كلينك على تعزيز الكفاءة التشغيلية وتحسين تجربة تقديم الخدمة بشكل عام.
---	---

روابط خارجية من موقع يوتيوب

	يوتيوب	اللغة
	https://www.youtube.com/watch?v=vRz2oyQbbTY	انجليزي

5.2 إدارة المعرفة

في ITIL، تعمل عملية إدارة المعرفة كمركز مركزي يستوعب المدخلات من عمليات ITSM المختلفة، مما يضمن توفر المعرفة الحيوية لدعم جميع عمليات ITSM حسب الحاجة. الهدف الأساسي لإدارة المعرفة في ITIL هو تعزيز الكفاءة والحفاظ على البيانات داخل المؤسسة. يعد نظام إدارة المعرفة الخدمية (SKMS) جزءاً لا يتجزأ من هذا المسعى، والذي يشمل مجموعة من الأنظمة والأدوات وقواعد البيانات الأساسية لفعالية إدارة المعرفة. تقع مسؤولية SKMS تحت إدارة المعرفة في ITIL، والتي تم تكليفها بصيانة نظام المعرفة الخاص بالخدمة، والذي يجسد الخبرة الجماعية للمنظمة. تستخدم Visit Clinic أربع منهجيات ITIL التي تمكن كل من الموظفين ومديري تكنولوجيا المعلومات من تقديم خدمات متفوقة. يطلق عليها عملية إدارة المعرفة الخدمية ITIL، وهي تسهل توثيق التحديات التي يواجهها موظفو المنظمة، وبالتالي المساهمة في عملية الحل.



إنشاء إدخال جديد لإدارة المعرفة 	يتيح لك الوصول إلى بوابة زيارة فيزيوت كلينيك إنشاء سجل جديد ضمن نظام إدارة المعرفة، وهو أمر ضروري للحفاظ على المعلومات المهمة لشركتك وتنظيمها. تضمن هذه العملية المبسطة التقاط جميع البيانات ذات الصلة بدقة وكفاءة، مما يساهم في الإدارة الشاملة ونشر المعرفة داخل مؤسستك.
كتالوج مقالات إدارة المعرفة 	سيمنحك الوصول إلى بوابة فيزيوت كلينيك الزائرة كتالوجاً شاملاً لمقالات إدارة المعرفة، مما يوفر لك تجربة تصفح مبسطة من خلال دليل واسع النطاق للموارد المصممة خصيصاً لشركتك. تم تصميم هذا المستودع لتعزيز فهمك وإدارتك للمعرفة المؤسسية، وضمان توفر الأفكار والمعلومات القيمة بسهولة في متناول يدك.

تحويل مقالات إدارة المعرفة إلى حسابي 	من خلال الوصول إلى بوابة فيزيت كلينك، يمكنك دمج مقالات إدارة المعرفة التحويلية بسلاسة في حسابك. تضمن هذه العملية المبسطة نقل المقالات بكفاءة مباشرة إلى صندوق الوارد الخاص بك، مما يسهل تبادل المعلومات دون عناء. تم تصميم هذه الميزة لتعزيز فهمك وإدارة المعرفة في مجالك المهني.
---	--

روابط خارجية من موقع يوتيوب

	يوتيوب	اللغة
	https://www.youtube.com/watch?v=IRsr4yyWp8Q	انجليزي

5.3 إدارة الحدث

إن إطار إدارة الحوادث في ITIL هو عنصر أساسي لإدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات، ويهدف إلى معالجة وتخفيف الحوادث التي تعيق العمليات القياسية لخدمات تكنولوجيا المعلومات. وفي نطاق ITIL، تعتبر الحوادث أحداثاً غير متوقعة تؤثر سلباً على خدمات تكنولوجيا المعلومات، مما يؤدي إلى تدهور جودة الخدمة. والهدف من إدارة الحوادث هو تمكين المؤسسات من إدارة هذه الحوادث وحلها على الفور. وتشمل عملية إدارة الحوادث في ITIL مجموعة من الممارسات والإجراءات المصممة لمعالجة الحوادث المهمة بشكل فعال. وهي تنطوي على استراتيجيات لتحديد الحوادث وتسجيلها والإبلاغ عنها، فضلاً عن تحديد المسؤوليات عن التعامل مع الحوادث وتحديد خطوات الحل.



إن الالتزام بأفضل الممارسات في إدارة حوادث ITIL أمر حيوي للشركات والمؤسسات لإدارة الحوادث بكفاءة. وتشمل الممارسات الرئيسية توثيق الحوادث وحلها وتصنيفها والمراقبة المستمرة والإبلاغ الشامل. تستفيد Visit Clinic من منهجيات ITIL، وتقدم أربع آليات مميزة تمكن الموظفين ومسؤولي تكنولوجيا المعلومات من تقديم خدمات متفوقة من خلال عملية إدارة الحوادث. ITIL.

مستخدم الشركة

- إضافة طلب جديد
- متابعة الطلب

موظف مسؤول عن الخدمة

- تهيئة الخدمة
- مراجعة الطلبات
- حل و تصعيد الطلبات
- طباعة التقارير
- الاطلاع علي لوحة المعلومات

تكوين أنظمة إدارة الحوادث 	تم تصميم بوابة Visit Clinic لتبسيط إدارة الحوادث من خلال تقديم تكوينات تحدد الشخص المسؤول عن تلقي الحوادث التي تم إنشاؤها حديثاً. سيقوم هذا الشخص بمراجعة تفاصيل الحادث، وإذا لزم الأمر، تصعيده إلى الطرف المناسب لمزيد من الإجراءات. وهذا يضمن اتباع نهج منظم وفعال لحل الحوادث، والحفاظ على خطوط واضحة للمسؤولية والاتصال طوال العملية.
إنشاء سجل حادث جديد 	تم تصميم بوابة فيزيك كليك لتسهيل إنشاء سجلات حوادث جديدة ضمن نظام إدارة الحوادث. تم تصميم هذه الميزة خصيصاً للموظفين الفنيين الذين يمتلكون الخبرة اللازمة لتقديم معلومات مفصلة حول الحوادث. تمكنهم معرفتهم العميقة ليس فقط من توثيق الحادث بشكل شامل ولكن أيضاً من بدء إجراءات فورية نحو الحل أو التصعيد مباشرة من خلال البوابة. تتضمن هذه

	العملية المبسطة إدارة الحوادث بكفاءة وفعالية، والاستفادة من قدرات الموظفين الفنيين لتعزيز الاستجابة الشاملة لأي مشكلات قد تنشأ.
تحويل الحوادث إلى حسابي 	ستسهل بوابة فيزيت كلينيك نقل الحوادث إلى حسابي، بما في ذلك الحوادث المتصاعدة. تضمن هذه العملية المبسطة توجيه أي مشكلات حرجية تتطلب اهتمامي إليّ بسرعة وكفاءة، مما يسمح بإدارة أكثر فعالية لرعاية المرضى وسير العمل التشغيلي.
لوحة المعلومات 	من المقرر أن تشتمل بوابة Visit Clinic على لوحة معلومات للحوادث تقدم رؤى شاملة من وجهات نظر متعددة. وستتضمن هذه اللوحة: نظرة عامة على حالات الحوادث، وتفصيل تقدم كل حالة وحلها؛ وتفصيل مصادر الحوادث، وتوفير الوضوح حول كيفية ومكان وقوع الحوادث؛ ولوحة متصدرين لأفضل 10 موظفين يبلغون عن الحوادث، مع تسليط الضوء على المشاركة النشطة في سلامة مكان العمل. لن يعمل هذا النهج المنظم للإبلاغ عن الحوادث على تبسيط عملية الإدارة فحسب، بل سيعزز أيضًا بروتوكول السلامة العام داخل المنظمة.
إنشاء سجل حادث جديد 	تم تصميم بوابة فيزيت كلينيك لتسهيل إنشاء سجلات حوادث جديدة لجميع الموظفين. تضمن هذه العملية المبسطة أن يتمكن أي موظف من الإبلاغ عن حادثة بسرعة وكفاءة، مما يسمح بالاهتمام الفوري والتصرف. تعمل واجهة البوابة سهلة الاستخدام على تبسيط تقديم تقارير الحوادث التفصيلية، مما يساهم في بيئة عمل أكثر أمانًا واستجابة. من خلال تقديم هذه الخدمة الأساسية، تدعم البوابة رفاهية القوى العاملة وتعزز التزام المنظمة بصحة الموظفين وسلامتهم.
كتالوج الحوادث 	ستوفر بوابة فيزيت كلينيك كتالوجًا شاملاً للحوادث، مع تفصيل كل حدث قمت بالإبلاغ عنه في شكل قائمة منظمة. تضمن هذه الميزة إمكانية تتبع ومراجعة الحوادث التي قمت بالإبلاغ عنها بسهولة، مما يسهل الإدارة والمتابعة بشكل أفضل. تم تصميمها لتوفير نظرة عامة واضحة ومنظمة لجميع الحوادث المبلغ عنها، مما يبسط عملية تتبع الحوادث لتحسين الكفاءة والتواصل.

روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=LQ08T03txMU

5.4 إدارة الطلبات

تم تصميم عملية استيفاء طلبات ITIL لإدارة طلبات الخدمة، والتي عادة ما تكون عبارة عن تغييرات بسيطة (قياسية)، مثل طلبات إعادة تعيين كلمة المرور أو المعلومات. تم دمج هذه العملية في ITIL كإجراء مميز خصيصاً للتعامل مع مثل هذه الطلبات. وهي مقسمة إلى خمس عمليات فرعية مفصلة، كل منها بأنشطة ونقاط قرار محددة، وتتفاعل مع إدارة الحوادث.



العمليات الفرعية لاستيفاء طلبات ITIL هي كما يلي:

- دعم تنفيذ الطلب: هذه العملية الفرعية مسؤولة عن توفير وصيانة الأدوات والعمليات والمهارات والقواعد اللازمة للتعامل مع طلبات الخدمة بفعالية وكفاءة.
- تسجيل الطلب وتصنيفه: الهدف هنا هو تسجيل وتصنيف طلب الخدمة وفقاً للديناميكيات المناسبة وتأكيد تفويض مقدم الطلب لتقديم الطلب، مما يضمن المعالجة السريعة والفعالة.
- تنفيذ نموذج الطلب: يتضمن ذلك معالجة طلب الخدمة في إطار زمني متفق عليه.
- مراقبة الطلب وتصعيده: تتولى هذه العملية الفرعية مهمة الإشراف على تقدم طلبات الخدمة الجارية وتنفيذ التدابير التصحيحية على الفور إذا كانت مستويات الخدمة معرضة لخطر الاختراق.
- إغلاق الطلب وتقييمه: تتضمن الخطوة الأخيرة فحص الجودة قبل إغلاق سجل الطلب. والهدف هو التحقق من معالجة طلب الخدمة بالكامل وتقديم جميع المعلومات اللازمة لتوثيق دورة حياة الطلب. بالإضافة إلى ذلك، يتم توثيق نتائج معالجة طلب الخدمة للرجوع إليها في المستقبل.

يضمن هذا الهيكل المنقح اتباع نهج شامل لإدارة طلبات الخدمة ضمن إطار ITIL، بما يتماشى مع أفضل الممارسات لإدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات.

تستخدم Visit Clinic مجموعة من آليات منهجية ITIL المصممة لتعزيز تقديم الخدمة لكل من الموظفين ومسؤولي تكنولوجيا المعلومات. هذه الخدمة، المعروفة باسم عملية إدارة استيفاء طلب خدمة ITIL، أو ببساطة إدارة الطلبات الفنية، مفيدة في معالجة والتغلب على التحديات التي يواجهها الموظفون داخل المؤسسة. إنها تبسط عملية إدارة الطلبات الفنية والاستجابة لها، مما يضمن كفاءة وفعالية دعم تكنولوجيا المعلومات ومواءمته مع الأهداف التشغيلية الأوسع للشركة. ومن خلال اتباع هذا النهج، لا تعمل Visit Clinic على تحسين سير العمل الداخلي فحسب، بل تعمل أيضاً على رفع مستوى الجودة الشاملة لخدمات تكنولوجيا المعلومات المقدمة.

مستخدم الشركة

- إضافة طلب جديد
- متابعة الطلب

موظف مسؤول عن الخدمة

- تهيئة الخدمة
- تصميم شاشة الطلبات
- مراجعته الطلبات
- حل و تصعيد الطلبات
- طباعه التقارير
- الاطلاع علي لوحة المعلومات

تكوين إدارة استيفاء الطلبات 	تم تصميم بوابة Visit Clinic لتبسيط إدارة استيفاء الطلبات من خلال تقديم توكينات تحدد الشخص المسؤول عن تلقي الطلبات التي تم إنشاؤها حديثاً. سيقوم هذا الشخص بمراجعة تفاصيل الطلب، وإذا لزم الأمر، تصعيده إلى الطرف المناسب لمزيد من الإجراءات. وهذا يضمن اتباع نهج منظم وفعال لحل الطلب، والحفاظ على خطوط واضحة للمسؤولية والاتصال طوال العملية.
مصمم النماذج لإدارة استيفاء الطلبات 	تم تصميم بوابة Visit Clinic بعناية لتعزيز إدارة الطلبات وتبسيطها. تتمثل مهمة عملية تصميم البوابة في إنشاء حقول النموذج، بما في ذلك القوائم المنسدلة ومربعات النص ومحددات التاريخ والعلامات والصور والارتباطات التشعبية. يضمن هذا تمثيلاً شاملاً لتصميم النموذج القياسي، مما يوفر تجربة مباشرة وكاملة للمستخدمين من جميع الأنواع. يعطي تصميم النموذج الأولوية لسهولة الاستخدام، حيث يتميز بواجهة بسيطة وبديهية للتنقل.
إنشاء سجل جديد لاستيفاء طلبات الخدمة 	تم تصميم بوابة فيزيوت كلينيك لتسهيل إنشاء سجلات جديدة لإدارة وتنفيذ الطلبات ضمن نظام إدارة تنفيذ الطلبات. تم تصميم هذه الميزة خصيصاً للموظفين الفنيين الذين يمتلكون الخبرة اللازمة لتقديم معلومات مفصلة حول الطلب. تمكنهم معرفتهم العميقة ليس فقط من توثيق الحادث بشكل شامل ولكن أيضاً من بدء إجراءات فورية نحو الحل أو التصعيد مباشرة من خلال البوابة. تضمن هذه العملية المبسطة إدارة الطلبات بكفاءة وفعالية، والاستفادة من قدرات الموظفين الفنيين لتعزيز الاستجابة الشاملة لأي مشكلات قد تنشأ.
كتالوج استيفاء طلبات الخدمة 	تم تصميم بوابة Visit Clinic بعناية لتعزيز كفاءة تلبية طلبات الخدمة. فهي تقدم كتالوجاً شاملاً يدير عملية تلبية الطلبات ويبسطها. ويمكن للمستخدمين الوصول إلى جداول إحصائية مفصلة تعرض عدد الطلبات المقدمة لكل طلب، إلى جانب حالة النشر الحالية. بالإضافة إلى ذلك، توفر البوابة معلومات متعمقة حول كل طلب وتتضمن ميزة ارتباط تشعبي قابلة للتحرير، مما يتيح للمستخدمين تحديث حالة النشر حسب الحاجة. ويضمن هذا النهج المتكامل تجربة سلسلة وسهلة الاستخدام لإدارة طلبات الخدمة.
صندوق الوارد 	تم تصميم بوابة Visit Clinic بعناية لتعزيز إدارة تلبية الطلبات من خلال تبسيط العملية مباشرة في صندوق الوارد الخاص بك. فهي تصنف الطلبات المتصاعدة بكفاءة، مما يسمح بالمراجعة السريعة والإجراءات اللازمة. بالإضافة إلى ذلك، فهي تسهل التصعيد السلس للطلبات إلى مستخدمين آخرين عندما تكون هناك حاجة إلى مزيد من التدخل. لا يعمل هذا

	النظام على تحسين سير العمل فحسب، بل يضمن أيضاً معالجة الطلبات الحرجة بالقدر الكافي من الإلحاح والاهتمام الذي تستحقه.
إنشاء سجل جديد لاستيفاء طلبات الخدمة 	تم تصميم بوابة فيزيوت كلينك لتسهيل إنشاء إدارة جديدة لسجلات استيفاء الطلبات لجميع الموظفين. تضمن هذه العملية المبسطة أن يتمكن أي موظف من الإبلاغ عن طلب بسرعة وكفاءة، مما يسمح بالاهتمام الفوري والتصرف. تعمل واجهة البوابة سهلة الاستخدام على تبسيط تقديم تقارير الطلبات التفصيلية، مما يساهم في بيئة عمل أكثر أماناً واستجابة. من خلال توفير هذه الخدمة الأساسية، تدعم البوابة رفاهية القوى العاملة وتعزز التزام المنظمة بصحة الموظفين وسلامتهم.
تقديم طلبات الخدمة المكتملة 	تم تصميم بوابة Visit Clinic بعناية لتعزيز إدارة وتنفيذ الطلبات المقدمة، مما يضمن تجربة سلسلة وفعالة. من خلال تجميع جميع الطلبات في مكان واحد يسهل الوصول إليه، تعمل البوابة على تبسيط عملية التتبع والاستكمال لكل من المستخدمين والمسؤولين. لا يوفر هذا النهج المبسط الوقت فحسب، بل يزيد أيضاً من دقة وموثوقية الخدمة المقدمة. مع بوابة Visit Clinic، تصبح إدارة طلبات الرعاية الصحية عملية أكثر تنظيماً وسهولة في الاستخدام.

روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=yqDjhBOKG48

5.5 التقارير

تعمل التقارير كقناة حيوية للتواصل، حيث تلعب دوراً حاسماً في الإشراف على دقة التنفيذ والتحقق منها، والمراقبة المستمرة، والتقييم، وضمان التوافق بين الخطة الاستراتيجية وأهداف السياسة الشاملة لتحقيق الأهداف المستهدفة. تستفيد Visit Clinic من الآليات الأربع المتميزة لإطار عمل ITIL لتعزيز قدرات الموظفين ومديري تكنولوجيا المعلومات في تقديم خدمات متفوقة. يسهل العرض، المعروف باسم تقارير ITIL، إنشاء تقارير سريعة تتعلق بمنهجيات تشغيلية محددة. تعد هذه الأداة مفيدة في تعزيز الشفافية وكفاءة عمليات إدارة الخدمة، وبالتالي المساهمة في تحسين تقديم خدمات تكنولوجيا المعلومات.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=OjNhCESPpBE

6. الصيدلية

تعتبر الصيدلية بمثابة مؤسسة تجارية حيث يمكن للمرء الحصول على الأدوية التي تستلزم وصفة طبية والأدوية التي لا تستلزم وصفة طبية والمنتجات الصحية والمزيد. الصيدلي، وهو متخصص مدرب في مجال الرعاية الصحية، مسؤول عن صرف الأدوية بدقة وفقًا لأوامر الأطباء. كما يمكن الوصول إليهم للتشاور بشأن استخدام الأدوية. بالإضافة إلى تلبية الوصفات الطبية، يقدم الصيدالون مجموعة متنوعة من الأدوية التي لا تستلزم وصفة طبية والمساعدات الصحية. وهم مجهزون لتقديم الإرشادات حول مجموعة واسعة من المكملات الصحية، بما في ذلك الفيتامينات، والتطبيق الصحيح للأجهزة الداعمة، مثل الضمادات وأجهزة الاستنشاق والعلاجات العشبية. يلعب الصيدالون دورًا حاسمًا في الرعاية الصحية من خلال ضمان حصول المرضى على الأدوية الصحيحة وفهم استخدامها.

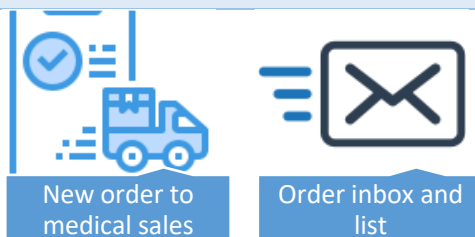


6.1 الخدمات المقدمة

Customer Purchase Requests



Pharmaceutical Requests



Pharmaceutical Remittance



Orders to GL



Online orders to GL

Point of Sale 'POS'



POS Report



Most Sold Products



Low Stock

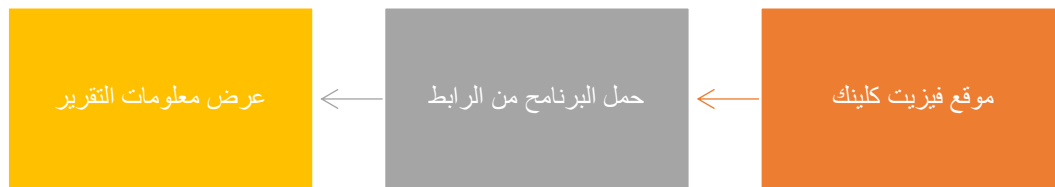
Pharmacy Configurations



Payment configurations

6.1.1 تحميل برنامج الاشتراك الشهري

يقدم موقع Visit Clinic عملية مبسطة للصيدالة لتنزيل برنامج متخصص لإدارة الصيدليات. للوصول إلى المجموعة الكاملة من الميزات، يتعين على الصيدالة تنشيط حساباتهم من خلال الشركة. تعمل عملية التنشيط هذه على تحويل حالتهم من مستخدم عادي إلى مستخدم صيدلاني مُتحقق منه. بمجرد التنشيط، يتيح البرنامج الاتصال السلس بالموقع الإلكتروني لتنزيل أحدث التحديثات، بما في ذلك الأدوية المضافة حديثاً. بالإضافة إلى ذلك، يتمتع الصيدالة بالمرونة لتغيير معلومات الأدوية داخل البرنامج، مثل الباركود. تتم مزامنة أي تغييرات يتم إجراؤها مع حسابهم عبر الإنترنت، مما يضمن تحديث جميع البيانات ودقتها. تم تصميم هذا النظام لتسهيل عمليات الصيدلة الفعالة والحفاظ على الخدمات الصيدلانية المحدثة.



روابط خارجية

الرابط	
https://www.youtube.com/watch?v=ByVJI4KbuVA	يوتيوب
https://visitclinic.org/download.aspx	رابط التحميل

6.1.2 متابعة طلبات الادوية

تقدم Visit Clinic خدمة طلب الأدوية عبر الإنترنت، مما يبسط عملية الحصول على الأدوية والمنتجات الصحية. ويعزز موقع Visit Clinic هذه الراحة من خلال السماح للمستخدمين بتقديم طلبات الصيدلية مباشرة. ويتم ذلك من خلال تحديد الأدوية اللازمة واختيار الصيدلية المفضلة وإرسال الطلب. ثم يتمكن الصيدالة من مراقبة هذه الطلبات وتجميع العناصر المطلوبة وإنشاء فاتورة وإرسال الطلب إلى عنوان المستخدم عبر نظام التوصيل الخاص بالصيدلية.



المستخدم

- إضافة طلب ادوية
- متابعة الطلب

الصيدلي

- مراجعة الطلبات
- تجهيز الطلبات و ارسالها لطلاب الخدمة عن طريق خدمة التوصيل في الصيدلية

روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=1c57i2Y_xSk

6.1.3 متابعة أدوية مرسلة من المستخدمين إلى الصيدلية

تُحدث خدمة طلب الأدوية وتتبعها عبر الإنترنت ثورة في طريقة تفاعل المستخدمين مع الصيدليات من خلال توفير منصة رقمية لتقديم ومراقبة الطلبات الصيدلانية. تعمل هذه الخدمة المبتكرة على تبسيط عملية الحصول على الأدوية، وتقديم العديد من الفوائد التي تلبي احتياجات المستهلك الحديث. تتمثل الميزة الأساسية في الراحة التي لا مثيل لها التي توفرها؛ حيث يمكن للأفراد طلب الأدوية دون عناء من أي مكان، مما يلغي الحاجة إلى زيارة الصيدلية شخصياً. علاوة على ذلك، تضمن الخدمة التسليم السريع، حيث يتم تنفيذ بعض الطلبات في أقل من ساعة، مما يؤكد كفاءة النظام. بالإضافة إلى ذلك، تضمن توفر المنتجات، مما يسمح للمستخدمين بالتحقق من مستويات المخزون في الصيدلية في الوقت الفعلي قبل تقديم الطلب. الخصوصية هي أيضاً حجر الزاوية في هذه الخدمة، حيث إنها تمكن من إجراء معاملات سرية وآمنة للمشتريات الحساسة المتعلقة بالصحة. يعزز موقع Visit Clinic هذه التجربة من خلال توفير متابعة سلسلة طلبات الأدوية، مما يضمن بقاء المستخدمين على اطلاع بحالة طلباتهم من البداية إلى الانتهاء.



المستخدم

- إضافة طلب ادوية
- متابعة الطلب

الصيدلي

- مراجعة الطلبات
- تجهيز الطلبات و ارسالها لطلاب الخدمة عن طريق خدمة التوصيل في الصيدلية

روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
عربي	https://www.youtube.com/watch?v=fONNYEuVX6U

6.1.4 تحديد الوصفة الطبية الشهرية للمريض

يُتيح لك الدخول إلى بوابة فيزيت كلينيك الحصول على نموذج "تحديد وصفة المريض الشهرية"، والذي تم تصميمه لتسهيل توفير الدواء الشهري لمريض معين. يُتيح ذلك الاطلاع على الأدوية اللازمة من مخزون الصيدلية. إنها عملية مبسطة تضمن حصول المرضى على الوصفات الطبية المطلوبة بكفاءة ودقة.



6.1.5 تحديد الوصفة الطبية الشهرية للمريض

تم تصميم بوابة فيزيت كلينيك لتقديم ميزة أساسية تمكن الصيدليات من بيع المنتجات الطبية مباشرة للعملاء من خلال منصة إلكترونية. تعمل هذه الخدمة على تبسيط عملية الشراء، حيث توفر اتصالاً سلساً بين المنتجات الطبية المتاحة والعملاء الباحثين عنها. بفضل التنقل السهل وإمكانيات المعاملات الآمنة، تضمن البوابة للعملاء العثور على المستلزمات الطبية التي يحتاجونها وشراؤها بسهولة وراحة وثقة. يهدف دمج هذه الميزة في عمليات الصيدلية إلى تعزيز رضا العملاء من خلال توفير تجربة تسوق عبر الإنترنت مباشرة وفعالة.



6.1.6 دليل الطلبات الصيدلانية عبر الإنترنت

تهدف بوابة Visit Clinic إلى تقديم ميزة أساسية تسمح للصيدليات بالاطلاع على سجلات الطلبات التي تم بيعها عبر الإنترنت. سيتم تجهيز هذه الميزة بوظيفة بحث، مما يتيح للمستخدمين الوصول بسهولة إلى المعلومات التفصيلية المتعلقة بكل طلب ومراجعتها. تم تصميمها لتبسيط عملية إدارة مبيعات الصيدليات وتعزيز كفاءة استرجاع الطلبات وخدمة العملاء.



6.1.7 متابعة طلبات الأدوية الواردة

تعمل خدمة طلب الأدوية وتتبعها عبر الإنترنت على تحويل الطريقة التي يتفاعل بها المستخدمون مع الصيدليات من خلال تمكينهم من إرسال الوصفات الطبية من خلال موقع ويب مخصص. تضمن هذه المنصة المبتكرة أن يتمكن الأفراد من طلب الأدوية المطلوبة بسهولة والبقاء على اطلاع على تقدم تسليمها. فوائد هذه الخدمة متعددة. فهي توفر راحة لا مثيل لها، مما يسمح للمستخدمين بتقديم الطلبات من منازلهم أو أي مكان، مما يلغي الحاجة إلى زيارة الصيدلية شخصياً. تم تصميم الخدمة للسرعة، مع الالتزام بتسليم الطلبات في إطار زمني محدد مسبقاً، وفي بعض الحالات، قد يتم التسليم في غضون ساعة واحدة فقط. بالإضافة إلى ذلك، توفر عمليات التحقق من التوافر في الوقت الفعلي، مما يمنح المستخدمين القدرة على التحقق من مخزون الأدوية قبل تقديم الطلب. الخصوصية هي أيضاً حجر الزاوية في هذه الخدمة، حيث تمنح المستخدمين حرية التصرف في شراء الأدوية بسرية وأمان. يعزز موقع Visit Clinic هذه الخدمة من خلال توفير نظام متابعة سلس للمستخدمين لمراقبة الأدوية المرسله إلى الصيدلية، مما يضمن عملية شفافة وفعالة من الوصفة الطبية إلى التسليم.



المستخدم

- إضافة طلب ادوية
- متابعة الطلب

الصيدلي

- مراجعه الطلبات
- تجهيز الطلبات و ارسالها لطلاب الخدمة عن طريق خدمة التوصيل في الصيدلية

6.1.8 تقارير طلبات الصيدلية

تقدم خدمة الإبلاغ عن طلبات الصيدلية حلاً شاملاً للصيدليات لتتبع وإدارة طلباتها عبر الإنترنت بكفاءة. تعمل هذه الخدمة المبتكرة على تبسيط عملية إدارة الطلبات من خلال تمكين الصيدليات من الإشراف على الحالة الحالية لكل طلب وتأكيدها بسهولة. بالإضافة إلى ذلك، فهي تسهل إنشاء تقارير متعمقة تغطي جوانب مختلفة من عملية الطلب، بما في ذلك حجم الطلبات والأدوية المحددة المطلوبة وتحليل فترات الطلب المرتفع. تمكن هذه الرؤى الصيدليات من تحسين خدمة العملاء من خلال تصميم عملياتها لتلبية احتياجات المستهلكين بشكل أكثر فعالية. علاوة على ذلك، تكمل Visit Clinic هذه الخدمة من خلال تزويد الصيدليات بالوظيفة اللازمة لطباعة الأدوية المطلوبة ومزامنة هذه التفاصيل مع الموقع الإلكتروني، مما يضمن التكامل السلس للخدمات عبر الإنترنت وفي المتجر.



برنامج الصيدلية

- بيع أدوية من برنامج الصيدلية

موقع الانترنت

- طباعه التقرير

6.1.9 الأدوية الناقصة في الصيدلية

خدمة تتبع الأدوية في الصيدلية هي أداة قيمة تمكن الصيدليات من مراقبة مخزونها بحثاً عن أي أدوية قد تكون غير متوفرة أو غير متوفرة. تتميز هذه الخدمة بالعديد من الفوائد، مثل:



- فحص المخزون: يتمتع الصيدال بالقدرة على التحقق من مستويات مخزون الأدوية قبل تقديم الطلبات، مما يضمن إدارة فعالة للإمدادات.
- الطلب عبر الإنترنت: في حالة عدم وجود أدوية معينة في المخزون، تسهل هذه الخدمة عملية الطلب عبر الإنترنت للمستخدمين، وتبسط عملية شراء الأدوية الضرورية.
- إشعارات المخزون: هذه الخدمة مفيدة للصيدليات لإخطار المستخدمين بتوفر الأدوية، وتحسين خدمة العملاء والتواصل.

علاوة على ذلك، تقدم Visit Clinic ميزة تكامل تسمح بمزامنة نظام الصيدلية مع موقع VisitClinic الإلكتروني. تم تصميم هذا التكامل للإبلاغ عن أي نقص في الأدوية في الصيدلية وإبلاغ مسؤول الصيدلية بهذه النواقص لاحقاً لتجديد المخزون. وهذا يضمن تدفقاً سلساً للمعلومات ويحافظ على إمداد ثابت من الأدوية، وبالتالي تحسين تجربة الرعاية الصحية الشاملة للمرضى.

برنامج الصيدلية

- مزامنة برنامج الصيدلية مع موقع فيزيت كلينك

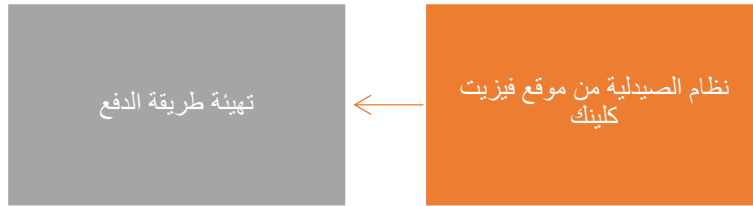
موقع الانترنت

- التأكد من النواقص عن طريق التقرير
- القيام بعمل طلب ادوية الي مسؤول مخزن الادوية

6.1.10 تهيئة طريقة الدفع

تُعد خدمة تكوين طريقة الدفع أداة متعددة الاستخدامات مصممة لمساعدة الصيدال في إدارة آليات المعاملات المالية الخاصة بصيدياتهم. توفر هذه الخدمة واجهة سهلة الاستخدام للصيدال لدمج وتحديث التفاصيل المالية الأساسية بسلاسة، بما في ذلك هيكل المحاسبة في الصيدلية، وطرق الدفع المفضلة، ومعلومات الحساب المصرفي. ومن خلال تبسيط هذه العمليات، تضمن الخدمة أن يتمكن الصيدال من التركيز على رعاية المرضى مع الحفاظ على العمليات المالية الدقيقة والفعالة.





6.1.11 طلب أدوية على هيئة صورة

تقدم منصة Visit Clinic الإلكترونية خدمة مريحة تتيح للعملاء طلب الأدوية والمنتجات الصحية عبر الإنترنت. ويعزز موقع Visit Clinic هذه الراحة من خلال تمكين المستخدمين المسجلين من تقديم طلبات الأدوية مباشرة إلى الصيدلية عبر الموقع الإلكتروني. ويمكن للمستخدمين تحميل صورة لوصفتهم الطبية، مما يسمح لهم بإرفاق نسخة من وصفتهم الطبية وإرسالها إلى الصيدلية إلكترونياً. وعند استلام الطلب، يقوم الصيدلي بمراجعة الطلب ومعالجته من داخل الصيدلية وإرسال الأدوية اللازمة إلى العميل باستخدام خدمة التوصيل الخاصة بالصيدلية.



المستخدم

- إضافة طلب أدوية على هيئة صورة
- متابعة الطلب

الصيدلي

- مراجعة الطلبات
- تجهيز الطلبات و إرسالها لطلب الخدمة عن طريق خدمة التوصيل في الصيدلية

روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=iLRf-Dc51Zg

6.1.12 ارسال طلب ادوية الي مخزن ادوية

تعمل خدمة طلب الأدوية عبر الإنترنت على تبسيط عملية حصول الصيدالدة على الأدوية والمستلزمات الصيدلانية. من خلال منصة Visit Clinic، يمكن للصيدالدة تقديم الطلبات مباشرة إلى الصيدليات أو ممثلي مبيعات الأدوية. يسمح هذا النظام باختيار الأدوية المطلوبة واختيار المورد وإرسال الطلبات. عند الاستلام، يمكن للمستلم مراجعة الطلبات وتعديلها من حيث الكمية والسعر قبل التأكد والتسليم. بالإضافة إلى ذلك، تسهل المنصة طباعة الطلبات، مع عرض الأسعار والكميات الأصلية والمحدثة. أخيراً، يكمل ممثل شركة الأدوية العملية بتسليم الأدوية المطلوبة إلى الصيدلية، مصحوبة بالفاتورة للدفع.



الصيدلي

- إضافة طلب ادوية, اختيار الادوية و الاطلاع علي معلوماتها من خلال موثع جوجل و يكيبيديا
- متابعة الطلب

مخزن الادوية, مندوب مبيعات شركة ادوية, محل مستلزمات طبية

- مراجعه الطلبات, تعديل الكميات, تعديل الاسعار
- طباع الطلب, تجهيز الطلب و ارسالها لطالب الخدمة عن طريق خدمة التوصيل في الصيدلية

روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=UO_SE3sVfoQ

6.1.13 تحويل الفواتير اليومية الي حساب الأستاذ

تتضمن عملية تحويل الفواتير اليومية إلى قيود دفتر الأستاذ سلسلة من الخطوات المنهجية. في البداية، يتم توثيق المعاملات المالية بدقة كقيود محاسبية داخل اليومية عبر واجهة الموقع الإلكتروني. بعد ذلك، يقوم تحليل آلي بتمييز المدين والدائن لكل معاملة. بعد ذلك، يتم نقل المعاملات المسجلة بشكل منهجي إلى حسابات دفتر الأستاذ الخاصة بها. على وجه التحديد، يتم تخصيص مبالغ الخصم المسجلة في اليومية إلى الجانب المدين لحساب دفتر الأستاذ، بينما يتم وضع مبالغ الائتمان على الجانب الدائن. تمكن منصة Visit Clinic الصيدالدة من تبسيط هذا التحويل من خلال تمكين البحث القائم على التاريخ، وعرض الفواتير، وتسهيل إعادة تنسيقها إلى تنسيق دفتر الأستاذ الخاص بنظام المحاسبة. يسمح هذا التكامل باسترجاع ومراجعة الفواتير التي انتقلت من سجلات الصيدلية إلى نظام دفتر الأستاذ المحاسبي.



الصيدلي

- تهيئة الخدمة
- استعراض تقارير مبيعات يوم واحد فقط
- عرض معلومات المبيعات
- تحويل الفواتير الي حساب الأستاذ

الموارد البشرية

- الاطلاع علي تقارير الوارد للشركة

روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=XIL1opRtJnE

6.1.14 تحويل الفواتير اليومية من طلبات الانترنت الي حساب الأستاذ

إن عملية دمج الفواتير اليومية في حساب الدفتر هي إجراء متعدد الخطوات يضمن التتبع المالي الدقيق. في البداية، يتم توثيق الأنشطة المالية بدقة في دفتر اليومية كقيود محاسبية، مما يؤدي إلى إنشاء سجل زمني للمعاملات. بعد ذلك، تخضع كل معاملة لتحليل شامل لتحديد الأطراف المعنية، وتحديد المدين والدائن في التبادل المالي. بعد ذلك، يتم نقل المعاملات المسجلة بشكل منهجي من دفتر اليومية إلى حساباتها الخاصة داخل الدفتر، وهي العملية المعروفة باسم النشر.



يعزز موقع Visit Clinic هذا الإجراء من خلال تقديم حل رقمي مبسط للصيادلة. فهو يتيح تحويل الفواتير اليومية الناتجة عن الطلبات عبر الإنترنت إلى قيود دفترية رسمية. يتم تسهيل ذلك من خلال واجهة سهلة الاستخدام تسمح للصيادلة بالبحث عن الفواتير حسب التاريخ ومراجعتها ودمجها بسلاسة في نظام المحاسبة في شكل فواتير دفترية. علاوة على ذلك، يوفر النظام وظيفة مراجعة الفواتير التي تمت معالجتها ودمجها في دفتر اليومية، مما يضمن نظام إدارة مالية شفاف وفعال.

الصيدلي

- استعراض تقارير مبيعات يوم واحد فقط
- عرض معلومات المبيعات
- تحويل الفواتير الي حساب الاستاذ

الموارد البشرية

- الاطلاع علي تقارير الوارد للشركة

روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=u_jct5kruBc

6.1.15 أضيف ادوية الي الصيدلية او العيادة ومزامنه الموقع مع برنامج الصيدلية

يعمل Visit Clinic على تحسين سير عمل الصيدلي من خلال تقديم ميزة لدمج الأدوية من موقع Visitclinic الإلكتروني مباشرة في نظام المخزون الخاص بالصيدلية. يسمح هذا التكامل بتحديث معلومات الأدوية بسلسلة داخل برنامج مبيعات الصيدلية. عند الانتهاء من المعاملات، يسهل النظام المزامنة التلقائية مع الموقع الإلكتروني، مما يتيح إنشاء تقارير مبيعات شاملة تفصل كل معاملة. لا تعمل هذه العملية المبسطة على تحسين الكفاءة فحسب، بل تضمن أيضاً الدقة في إدارة بيانات مبيعات الصيدلية.



الصيدلي

- اضافة دواء جديد للصيدلية من خلال موسوعه الادوية الطبية المتوفرة في الموقع

برنامج الصيدلية "الاشتراك الشهري"

- تحميل اخر تحديثات تمت علي الموقع لحساب الصيدلية
- بيع فاتورة ادوية لاحد العملاء
- تحديث موقع الانترنت من خلال تطبيق البيع بالصيدلية

الصيدلي

- الاطلاع علي تقرير المبيعات اليومية من خلال موقع فيزيت كلينيك

روابط خارجية من موقع يوتيوب

اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=FTyVd2WAaF4

6.1.16 الادوية الأكثر طلبا

ميعمل تطبيق Visit Clinic على تعزيز سير عمل الصيدلي من خلال تقديم ميزة تسمح بطباعة قائمة بالأدوية الأكثر طلبًا. يمكن الوصول إلى هذه الوظيفة من خلال موقع VisitClinic الإلكتروني وهي مصممة للتكامل بسلسلة مع برنامج المبيعات الحالي للصيدلية. من خلال مزامنة البيانات بين المنصتين، يمكن للصيدلة التأكد من مواكبة احتياجات وتفضيلات المرضى، وتبسيط عملية إدارة المخزون وتمكين تقديم خدمة أفضل لمجتمعهم. موقع فيزيت كلينيك يوفر للصيدلي إمكانية طباعه الادوية الأكثر طلبا من موقع فيزيت كلينيك وهذا بعد عمل مزامنه من برنامج البيع من الصيدلية.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=bpu63YaN8hE	انجليزي

6.1.17 أضف دواء للصيدلية من الموقع وتحديث برنامج البيع من الصيدلية عن طريق الانترنت

توفر بوابة Visit Clinic للصيدلة عملية مبسطة لزيادة مخزونهم من خلال إضافة الأدوية مباشرة من خلال الموقع الإلكتروني. بمجرد أن يدمج الصيدلي قاعدة بيانات صيدليته مع المنصة الإلكترونية ويختار خيار "تحديث"، يقوم النظام بمزامنة أحدث البيانات عبر اتصال بالإنترنت. يضمن هذا التحديث أن يعكس برنامج إدارة الصيدلية مستويات المخزون الحالية، مما يمكن الصيدلة من صرف الأدوية بكفاءة.



في الحالات التي ينضب فيها مخزون الصيدلية من أدوية معينة، يسهل برنامج إدارة الصيدلية عملية التجديد. من خلال الاتصال بالإنترنت وبدء "طلب الأدوية المفقودة"، يجري البرنامج تدقيقاً شاملاً للمخزون، ويحدد النقص، ويولد تقريراً مفصلاً على بوابة Visit Clinic. يمكن للصيدلة بعد ذلك مراجعة وتعديل كميات الأدوية المطلوبة. بعد ذلك، يسمح النظام بتحويل هذا النقص في المخزون إلى أمر شراء رسمي، والذي يمكن توجيهه إلى مورد الأدوية الشريك، وبالتالي تحسين سير عمل إعادة التخزين.

الصيدلي

• إضافة دواء الي مخزن الادوية

برنامج الصيدلية "الاشتراك الشهري"

- تحميل اخر تحديثات تمت علي الموقع لحساب الصيدلية
- كمية الدواء تزيد بعد اضافة الكمية الجديدة
- بيع فاتورة ادوية لاحد العملاء
- تحديث موقع الانترنت من خلال تطبيق البيع بالصيدلية
- تحديث الادوية الناقصة في الصيدلية

الصيدلي

- الاطلاع علي الادوية الناقصة في الصيدلية
- اختيار الادوية و اضافة الكميات المطلوبة
- تحويل الادوية الناقصة الي طلب الي مخزن الدوية
- استكمال طلب مع مخزن الادوية

روابط خارجية من موقع يوتيوب

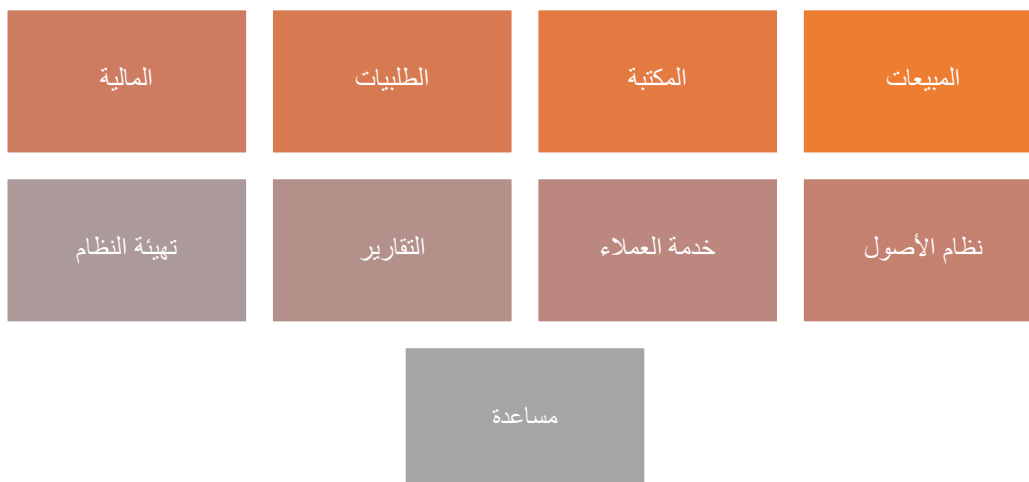
اللغة	يوتيوب
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=lyMYZciTQ5E

6.1.18 برنامج بيع الصيدلية بدون اتصال بالانترنت

تتمتع برامج الصيدلة بالعديد من الفوائد الأساسية. فهي مصممة لتعزيز الجوانب الإدارية والتشغيلية للصيدلية، مما يجعل العملية برمتها أكثر كفاءة. وتعتبر مثل هذه البرامج محورية في تحسين سير العمل، وبالتالي مساعدة الصيدالة والمالكين والموظفين في تحسين مهامهم اليومية. والامتثال للمتطلبات القانونية والتنظيمية هو ميزة حاسمة أخرى، حيث يتم تحديث هذه البرامج للالتزام بأحدث المعايير. ويتم تحسين رعاية المرضى بشكل كبير من خلال استخدام برامج الصيدلة، والتي لا تساعد فقط في تعزيز الولاء بين العملاء الحاليين ولكن أيضًا في جذب عملاء جدد، مما يعزز في نهاية المطاف إيرادات الصيدلية وربحياتها. وتؤدي قدرات الأتمتة وتبسيط هذه البرامج إلى زيادة الكفاءة والإنتاجية، مما يترجم إلى وفورات كبيرة في التكاليف. وعلاوة على ذلك، فإن تقليل الأخطاء في معالجة الوصفات الطبية والفواتير هو سمة رئيسية، مما يقلل من حدوث رفض المطالبات ويعزز معدلات السداد. وأخيرًا، يتم تسهيل إدارة المخزون الفعالة من خلال برامج الصيدلة، مما يساعد في منع نقص المخزون وتعزيز إدارة التدفق النقدي. موقع فيزيوت كلينك يدعم الصيدليات ببرنامج للصيدليات بدون اتصال بالانترنت والهدف منه التسهيل للسادة الصيادلة من تقديم أفضل خدمة ممكنة. البرنامج يقدم المعلومات التالية:



تعمل Visit Clinic على تعزيز قدرات الصيدليات التقليدية من خلال برنامج شامل مصمم لتمكين الصيادلة من تقديم خدمة متفوقة. يتضمن هذا البرنامج قاعدة بيانات واسعة تضم أكثر من 13000 دواء متوفر في مصر، مما يوفر موردًا قيمًا لمحترفي الصيدلة. بالإضافة إلى ذلك، يتميز دليل لشركات الأدوية في جميع أنحاء العالم العربي، مع وسائل الاتصال، مما يسهل الاتصالات والتواصل بين الصناعة. لتلبية المتطلبات الأساسية للصيدليات، تقدم Visit Clinic نظامًا قويًا يدعم الاحتياجات التشغيلية اليومية للعملاء والصيادلة وموظفي الصيدلة. والجدير بالذكر أن هذا النظام يعمل بشكل مستقل عن اتصال بالإنترنت، مما يضمن الخدمة المتواصلة وإمكانية الوصول. تم تصميم الخدمات المقدمة لتلبية المتطلبات اليومية للصيدلية المزدهرة، مما يضمن حصول جميع أصحاب المصلحة على الأدوات التي يحتاجون إليها لتحقيق النجاح.



الوحدة	تفاصيل
المبيعات	مبيعات الصيدلية
	مرتجعات الصيدلية
المكتبة	المنتجات الطبية

يتم متابعة مبيعات الصيدلية اليومية بكفاءة من خلال البرنامج، والذي يتضمن، إضافة عملاء جدد، إنشاء الفئات، إلخ، من المبيعات، إلخ.

تستخدم صناعة الرعاية الصحية مجموعة واسعة من المنتجات الطبية، بما في ذلك الأدوات والأجهزة والمعدات المختلفة الضرورية لرعاية المرضى. يوفر هذا البرنامج إمكانية الوصول إلى مجموعة واسعة من أكثر من 13000 نوع من المنتجات المتوفرة حاليًا في السوق المحلية. بالإضافة إلى ذلك، يتمتع الصيادلة بالمرونة اللازمة لإدخال أدوية جديدة إلى قاعدة بيانات البرنامج أو تحديث تفاصيل العروض الحالية حسب الحاجة.

	المخزن في الصيدلية، تعمل منطقة التخزين كمركز أساسي لحفظ وتنظيم الأدوية ومستلزمات الرعاية الصحية. تعد الإدارة الفعالة لهذه المساحة أمراً بالغ الأهمية لسير العمل التشغيلي داخل قطاع الأدوية. يُكَلَّف الصيدالون بتحديث مستويات المخزون للأدوية المختلفة، وهي ممارسة لا تتجزأ من دورة المبيعات وتساعد في إعداد التقارير حول نقص الأدوية. يضمن هذا النهج الدقيق لإدارة المخزون أن تعمل الصيدلية بكفاءة وتلبي احتياجات الرعاية الصحية للمجتمع الذي تخدمه.
	العملاء إن رعاية الصيدلية هم الأفراد الذين يتعاملون مع عروض الصيدلية ويحصلون على العناصر من مخزونها. ويقع ضمن اختصاص الصيدلي تسجيل رعاية جدد في نظام إدارة العملاء أو تحديث التفاصيل الحالية لراند حسب الحاجة. وهذا يضمن أن الصيدلية تحافظ على خدمة محدثة وفعالة لجميع الذين يعتمدون على إمداداتها.
	الشركات الطبية تتخصص المؤسسات الطبية في تقديم منتجات وخدمات الرعاية الصحية، وتشمل مجموعة واسعة من الشركات الراسخة في الصناعة. يوفر هذا البرنامج دليلاً لخمسين مؤسسة طبية محلية، مع عناوين بريدها الإلكتروني ومواقعها الفعلية ومعلومات الاتصال بها. بالإضافة إلى ذلك، يتمتع الصيدالون بالقدرة على إثراء هذه القاعدة البيانات من خلال دمج ملفات تعريف الشركات الجديدة أو تحسين تفاصيل الشركات الحالية. تضمن هذه الميزة الديناميكية أن يظل البرنامج مورداً محدثاً لمهنيي الرعاية الصحية الذين يسعون إلى إقامة علاقات مع الموردين الطبيين.
	مندوبين المبيعات يعمل مندوبو مبيعات الأدوية كحلقة وصل حيوية بين شركات الأدوية ومجتمع الرعاية الصحية. ويتولى هؤلاء المهنيون مهمة الترويج للمنتجات الطبية، ويتواصلون مع الأطباء والصيدالون ومقدمي الرعاية الصحية الآخرين. وتشمل مسؤولياتهم الرئيسية نشر المعلومات المتعلقة بأحدث العروض الصيدلانية، بما في ذلك العلاجات والأدوية المبتكرة. بالإضافة إلى ذلك، يلعبون دوراً حاسماً في الترويج لهذه المنتجات، وضمان اطلاع ممارسي الرعاية الصحية على فوائد واستخدامات الأدوية المختلفة. وعلاوة على ذلك، فهم فعالون في تثقيف كل من مؤسسات الرعاية الصحية وعامة الناس حول المعرفة الطبية الحاسمة. واستكمالاً لهذه الوظائف، يوجد برنامج برمجي متخصص مصمم لتبسيط عملية ضم مندوبي المبيعات الجدد والحفاظ على سجلات محدثة لمعلوماتهم المهنية. يعد هذا البرنامج أداة أساسية للصيدالون، حيث يسهل الإدارة الفعالة لبيانات مندوبي المبيعات.
الطلبات	طلب جديد للصيدلية يشير طلب الصيدلية الجديد للأدوية إلى الطلب الذي تبادر به الصيدلية لشراء الأدوية والمستلزمات الطبية من الشركات الطبية أو تجار الجملة لتجديد مخزونها. يتأثر هذا الطلب بعوامل مختلفة مثل معدل مبيعات الأدوية ومستويات المخزون وقرب تواريخ انتهاء صلاحية المنتج. على وجه التحديد، فإن

الارتفاع المفاجئ في مبيعات بعض الأدوية يستلزم زيادة الطلب على هذه العناصر. وبالمثل، يؤدي الانخفاض إلى ما دون مستوى الحد الأدنى للمخزون لأدوية معينة إلى الحاجة إلى إعادة التخزين. بالإضافة إلى ذلك، تتطلب المنتجات التي تقترب من انتهاء صلاحيتها الاستبدال للحفاظ على إمدادات الصيدلية من الأدوية الفعالة. يسهل النظام الموجود إنشاء طلبات أدوية جديدة، مما يتيح طباعة هذه الطلبات وإرسالها إلى ممثلي أو موردي الأدوية، وبالتالي تبسيط عملية إعادة التخزين.		
في الصيدلية، يتضمن تحديد موقع الطلب عادةً تحديد واسترجاع الأدوية أو المستلزمات الطبية التي تم طلبها مسبقاً من قبل المنشأة. وتضمن هذه العملية توفر العناصر الضرورية بسهولة داخل المتجر. وهي تشمل التحقق من الأدوية المطلوبة مسبقاً وتقييم مستويات مخزونها الحالية لضمان توفيرها للعملاء.	البحث عن طلب	
في سياق برنامج الصيدلة، يشير فعل نقل الطلب إلى المتجر إلى نقل الأدوية أو المستلزمات الطبية من قائمة الصيدلية المطلوبة إلى المخزون المادي للمتجر. تضمن هذه الخطوة الحاسمة أن تعكس مستويات المخزون أحدث الإضافات من الأدوية أو العناصر المتعلقة بالصحة. إنها عملية منهجية تقوم بتحديث سجلات المخزون لتشمل المخزون الجديد، وبالتالي الحفاظ على كئالوج دقيق ومحدث للمنتجات المتاحة. هذا الإجراء ضروري للإدارة الفعالة لموارد الصيدلة ويساعد في تقديم خدمة فعالة وفي الوقت المناسب للعملاء.	تحويل طلب الي المخزن	
عندما تكتشف إحدى الصيدليات نقصاً في بعض العناصر في مخزونها، فإنها تبدأ عملية إعادة التخزين من خلال تجميع قائمة بالأدوية والمستلزمات الطبية المستنفدة. ثم يتم إرسال قائمة المخزون هذه إلى موردي أو مصنعي الأدوية لتقديم طلب للحصول على هذه المنتجات الأساسية. وتضمن هذه العملية أن تحتفظ الصيدلية بإمدادات مستمرة من الأدوية والمستلزمات الصحية لتلبية احتياجات عملائها دون انقطاع.	تحويل المنتجات الناقصة في الصيدلية الي طلب جديد	
في أنظمة إدارة الصيدليات، تعمل "شجرة المحاسبة" كإطار هرمي يعرض جميع الحسابات المالية المدمجة داخل البرنامج. يساعد هذا التصميم المنظم في الترتيب المنهجي للحسابات ويقدم صورة شاملة للصحة المالية كما هو موضح في البيانات المختلفة. إنها ميزة حاسمة تعمل على تبسيط التتبع المالي وتعزيز وضوح التقييمات المالية في سياق المستحضرات الصيدلانية.	الشجرة المحاسبية	المالية
يتضمن دمج بيانات المبيعات في نظام الحسابات المحاسبية لبرنامج الصيدلية توثيقاً دقيقاً لكل معاملة مالية مرتبطة بالمبيعات ضمن إطار المحاسبة للبرنامج. تعد هذه العملية الدقيقة أمراً بالغ الأهمية لمراقبة الدخل والنفقات، وبالتالي ضمان إنشاء بيانات مالية دقيقة. إنها بمثابة ممارسة أساسية للحفاظ على النزاهة المالية والشفافية في عمليات الصيدلية.	تحويل المبيعات الي نظام حساب الأستاذ	

	فاتورة جديدة تعتبر الفاتورة بمثابة سجل رسمي لمعاملة بيع الأدوية والمستلزمات الطبية. وعادةً ما تتضمن تفاصيل أساسية مثل اسم الصيدلي المشتري وتاريخ المعاملة وأنواع وكميات الأدوية المباعة والتكلفة الإجمالية. تعتبر هذه الوثيقة بالغة الأهمية لكل من البائع والمشتري لأنها توفر قائمة واضحة ومفصلة للمعاملة، مما يضمن الشفافية والدقة في التبادل التجاري. كما تلعب دوراً حيوياً في إدارة المخزون والمحاسبة المالية وإعداد التقارير الضريبية للكيانات المعنية.	البحث عن فاتورة لتحديد فاتورة داخل نظام إدارة الصيدلة، يجب تحديد التفاصيل الدقيقة المتعلقة بفاتورة معينة. هذه الطريقة ضرورية لمراقبة الأنشطة المالية وضمان دقة البيانات المالية. إنها تبسط إدارة البيانات المالية، وبالتالي تسهل عملية المحاسبة الأكثر كفاءة وموثوقية داخل بيئة الصيدلة.
نظام الأصول	إضافة نوع أصل جديد	إضافة تصنيف أصل جديد لاستخدامه مع الأصول
	تعديل نوع أصل	تحديث معلومات تصنيف الأصل
	إضافة أصل للصيدلية	يتضمن تقديم فئة جديدة من الأصول الثابتة في نظام المحاسبة الخاص بالصيدليات دمج فئة إضافية من الأصول التشغيلية طويلة الأجل. هذه الأصول الثابتة، التي تشمل عادةً العقارات والآلات وتجهيزات المكاتب، تشكل جزءاً لا يتجزأ من الأداء المستدام للشركة. لا يتم تحويلها بسرعة إلى نقود ولكن يتم استخدامها على مدار سنوات متعددة، مما يوفر القيمة من خلال وجودها الدائم في العمليات اليومية للشركة. يعكس هذا التوسع في أنواع الأصول ضمن البرنامج استثماراً استراتيجياً في البنية الأساسية للصيدلية، مما يضمن تتبع الأصول وإدارتها بدقة على مدار عمرها الإنتاجي.
	البحث وتعديل بيانات أصل	توفر ميزة تعديل نوع الأصول في برنامج الصيدلة المرونة اللازمة لتحديث تفاصيل فئة معينة من الأصول الثابتة ضمن النظام. تشمل الأصول الثابتة، وهي موارد طويلة الأجل تُستخدم في الأنشطة التشغيلية للشركة، عناصر مثل المباني والآلات والمفروشات. هذه الخدمة ضرورية للحفاظ على دقة سجلات الأصول، وضمان أن تعكس التفاصيل الحالية والقيم الحالية، وهو أمر بالغ الأهمية للتقارير المالية وحسابات الضرائب وتقييم الأعمال. كما أنها تساعد في إدارة الأصول، مما يسمح بالتتبع والاستخدام الفعال لهذه الاستثمارات الكبيرة.
خدمة العملاء	إضافة طلب خدمة عميل الي الصيدلية	عندما يبادر العميل بطلب خدمة في إحدى الصيدليات، فإنه يقوم في الأساس بتقديم طلب للحصول على المنتجات أو الخدمات التي تقدمها الصيدلية. وقد تتضمن هذه العملية شراء الأدوية ومستلزمات الرعاية الصحية، من بين أشياء أخرى. إنها طريقة منهجية للعملاء للتعبير عن احتياجاتهم وللصيدلية لإدارة هذه الطلبات وتلبيتها بكفاءة.
	البحث عن طلبات العملاء	في سياق برنامج الصيدلة، يتضمن تحديد طلبات العملاء فحصاً تفصيلياً للسمات المحددة المرتبطة بالطلبات التي تم إدخالها مسبقاً في النظام. هذه

العملية الدقيقة مفيدة في مراقبة حالة الطلبات وتقديمها، وبالتالي تحسين الخدمة الشاملة المقدمة للعملاء. من خلال ضمان إمكانية استرداد كل طلب ومراجعته بكفاءة، تصبح الصيدليات مجهزة بشكل أفضل لتلبية احتياجات عملائها والرد على الاستفسارات بدقة وإدارة المخزون بشكل أكثر فعالية. هذا النهج الاستباقي لإدارة الطلبات هو حجر الزاوية لرعاية العملاء المثالية في صناعة الأدوية.		
عقد العمل هو وثيقة رسمية تحدد العلاقة بين صاحب العمل والموظف. تحدد هذه الاتفاقية الملزمة الشروط التي سيعمل بموجبها الموظف، بما في ذلك جوانب مثل التعويض وجدول العمل والمهام المحددة التي يتعين القيام بها والحق في وقت الإجازة ومدة مرحلة الاختبار والعديد من الشروط الأخرى. تعمل مثل هذه العقود على توضيح التوقعات من كلا الطرفين، وضمان التفاهم المتبادل لتوقعات العمل والمزايا. إنها أدوات أساسية لتحديد الالتزامات والحقوق المهنية للأفراد المعنيين. عقود الموظفين هي اتفاقات قانونية بين صاحب العمل والموظف تحدد شروط العمل. تتضمن هذه العقود عادة تفاصيل مثل الراتب، وساعات العمل، والمسؤوليات الوظيفية، والإجازات، والفترة التجريبية، وغيرها من الشروط.	العقود	الموارد البشرية
الم يتم تعويض الموظفين عن عملهم بمكافآت مالية، يشار إليها عادة بالرواتب. يسهل النظام عملية تخصيص راتب شهري لكل موظف، مما يضمن توزيعاً مالياً متسقاً ومنظماً. رتبات هي الدفعات النقدية التي يتلقاها الموظفون مقابل العمل الذي يقومون به. يمكن إضافة راتب شهري لكل موظف من خلال النظام.	المرتبات	
في مجال إدارة الموارد البشرية، تلعب ثلاثة مصطلحات رئيسية - الحضور والإذن والمغادرة - دوراً حاسماً في مراقبة جداول عمل الموظفين. "الحضور" هو المصطلح المخصص للحظة التي يبدأ فيها الموظف يوم عمله، مما يشير إلى بداية واجباته المهنية. من ناحية أخرى، "الإذن" هو المصطلح المستخدم عندما يحتاج الموظف إلى الخروج مؤقتاً من مكان العمل لأسباب شخصية أو حالات طوارئ غير متوقعة أثناء فترة يوم العمل. أخيراً، يشير "المغادرة" إلى انتهاء يوم عمل الموظف. إنها النقطة التي تنتهي عندها مسؤوليات العمل الرسمية لليوم. تساهم هذه المصطلحات مجتمعة في إطار منظم يتم من خلاله تتبع وتسجيل ساعات عمل الموظفين بدقة. على وجه التحديد، في سياق الصيدلية، يُعهد إلى الصيدلي بمسؤولية توثيق الحضور والإذن وأوقات المغادرة لكل عضو من أعضاء الفريق، وضمان الاحتفاظ بسجل شامل لساعات عملهم. لا يعمل هذا التسجيل المنهجي على تسهيل الإدارة الفعالة لجداول العمل فحسب، بل يدعم أيضاً الحساب الدقيق للأجور وتقييم أداء العمل. علاوة على ذلك، يساعد في الحفاظ على الامتثال لقوانين وأنظمة العمل، التي تفرض تتبعاً دقيقاً لساعات عمل الموظفين. وبالتالي، تعمل هذه المصطلحات كركائز لإدارة الموارد البشرية الفعالة، وتدعم التشغيل المنظم لمكان العمل.	الحضور والاستدأنان والانصراف	

التقارير	التقارير	تجمع تقارير برامج الصيدلة مجموعات بيانات ورؤى مختلفة، مما يوفر لمحة شاملة عن كفاءة الصيدلية وأنشطتها التجارية. تشمل هذه المستندات التحليلية مجموعة من المقاييس، من أرقام المبيعات وتفاصيل المشتريات إلى مستويات المخزون والمكاسب والخسائر المالية، بالإضافة إلى الإحصاءات المالية والتشغيلية الأوسع. تلعب مثل هذه التقارير دورًا فعالاً في تقييم صحة أعمال الصيدلية، وتوجيه عملية اتخاذ القرار، والتخطيط للنمو المستقبلي. من خلال تتبع هذه المعايير وفحصها بدقة، يمكن للصيدليات تحسين سير عملها، وتعزيز رضا العملاء، وفي النهاية، تعزيز صافي أرباحها. يوفر البرنامج التقارير التالية:															
	<table border="1"> <tr> <td>المبيعات</td><td>المنتجات</td><td>المخزن</td></tr> <tr> <td>العملاء</td><td>الشركات الطبية</td><td>مندوبين الشركات الطبية</td></tr> <tr> <td>الطلبات</td><td>فواتير</td><td>الأصول</td></tr> <tr> <td>خدمة العملاء</td><td>العقود</td><td>الحضور والانصراف</td></tr> <tr> <td>المرتبات</td><td></td><td></td></tr> </table>	المبيعات	المنتجات	المخزن	العملاء	الشركات الطبية	مندوبين الشركات الطبية	الطلبات	فواتير	الأصول	خدمة العملاء	العقود	الحضور والانصراف	المرتبات			في سياق برامج الصيدلة، يتضمن إعداد التقارير تخصيص التقارير وتحسينها لتلبية المتطلبات المحددة للصيدلية. تتضمن هذه العملية القدرة على تغيير واجهة اللغة بين العربية والإنجليزية، مما يضمن إمكانية الوصول إليها وسهولة استخدامها لقاعدة مستخدمين متنوعة. تم تصميم ميزة التخصيص لتزويد الصيدلة بالمرونة اللازمة لإنشاء التقارير الأكثر صلة بعملياتهم وأهداف رعاية المرضى. من خلال استيعاب تفضيلات اللغة، يعزز البرنامج قابليته للاستخدام، مما يجعله أداة متعددة الاستخدامات للصيدليات العاملة في بيئات متعددة اللغات.
المبيعات	المنتجات	المخزن															
العملاء	الشركات الطبية	مندوبين الشركات الطبية															
الطلبات	فواتير	الأصول															
خدمة العملاء	العقود	الحضور والانصراف															
المرتبات																	
	لوحة المعلومات	تعمل لوحة معلومات برنامج الصيدلية كواجهة مركزية، حيث تقدم لمحة شاملة عن مقاييس أداء الصيدلية والحالة التشغيلية. تم تصميم هذه المنصة البديهية لتبسيط عملية المراقبة، مما يسمح بالوصول السريع إلى مؤشرات الأداء الرئيسية والبيانات التشغيلية، والتي تعد ضرورية لاتخاذ القرارات المستنيرة والتخطيط الاستراتيجي في الأنشطة اليومية للصيدلية. إنها أداة أساسية للحفاظ على خدمة صيدلية فعالة وموجهة نحو المريض.															
تهيئة النظام	بيانات الصيدلية	معلومات الصيدلية هي معلومات عامه مثل الاسم.															

النسخ الاحتياطية	يتضمن إنشاء نسخ احتياطية داخل برنامج الصيدلية تكرار جميع البيانات والمعلومات الموجودة داخل النظام. يعمل هذا الإجراء الحاسم كحماية، مما يضمن الحفاظ على سلامة واستمرارية عمليات الصيدلية في حالة حدوث أي فقدان أو تلف غير متوقع للبيانات. إنه إجراء استباقي للتخفيف من المخاطر المرتبطة بتلف البيانات أو فشل النظام أو الحوادث الأخرى المزعجة التي قد تعرض رعاية المرضى وتقديم الخدمات للخطر.
اللغة	اللغة في برنامج الصيدلية تشير إلى اللغة التي يتم استخدامها في واجهة البرنامج. يوفر البرنامج اللغة العربية، والإنجليزية.
اعدادات المستخدمين في البرنامج مثل إضافة موظف، إضافة أو تعديل صلاحيات	في أنظمة إدارة الصيدليات، يتم تحديد حقوق الوصول وقدرات المستخدمين من خلال أذوناتهم المحددة داخل البرنامج. تتوافق هذه الأذونات عادةً مع مسؤوليات الفرد وموقعه داخل التسلسل الهرمي التشغيلي للصيدلية. يضمن هذا النهج المنظم أن يتمتع كل مستخدم بالمستوى المناسب من الوصول لأداء واجباته بشكل فعال مع الحفاظ على سلامة النظام وأمانه. من خلال تخصيص الوصول بهذه الطريقة، يمكن للصيدليات تحسين سير العمل وحماية المعلومات الحساسة والحفاظ على الامتثال للمعايير التنظيمية.



روابط خارجية

الرابط	
https://www.youtube.com/watch?v=G3vMggewXxc	يوتيوب
https://visitclinic.org/User_Manual/help.pdf	دليل المستخدم

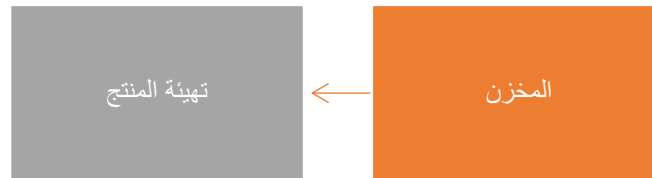
6.1.19 المخزن

تُعد أنظمة إدارة المخزون أدوات أساسية تساعد في مراقبة وتنظيم حركة البضائع عبر سلسلة التوريد بأكملها. تتيح هذه المنصات المتطورة للشركات تبسيط عمليات المخزون لديها، وتعزيز الكفاءة التشغيلية ودعم الربحية. ومن بين مجموعة الوظائف التي توفرها، تنظيم كميات المخزون، وتصنيف عناصر المخزون، والتتبع الدقيق لأوامر البيع والشراء. بالإضافة إلى ذلك، فهي تسهل دمج تقنية الباركود للمعالجة السريعة وتنفيذ الشراء الآلي عند عتبات إعادة الطلب المحددة مسبقًا. تضمن هذه الميزات الشاملة أن تتمكن الشركات من الحفاظ على مستويات المخزون المثلى، وتقليل المخزون الزائد، وتجنب نفاد المخزون، وبالتالي ضمان سلسلة توريد سلسة وسريعة الاستجابة.



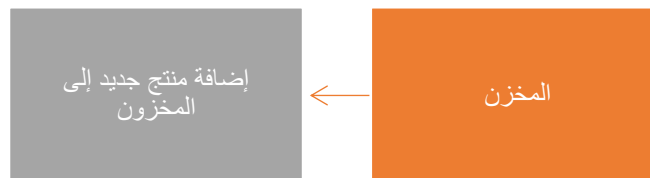
6.1.20 تهيئة المنتج

يشير تكوين المنتج إلى التخصيص المخصص لمنتج ما ليتوافق مع التفضيلات الفريدة أو المتطلبات الخاصة بالعميل. يمكن للعملاء القيام بعملية التخصيص هذه بشكل مباشر عبر منصات زيارة العيادة، والتي تقدم مجموعة مختارة من ميزات المنتج القابلة للتخصيص، أو يمكن تنفيذها بواسطة مهندس مبيعات أو منتج يقوم بتكوين المنتج وفقًا لاحتياجات العميل المحددة. تقدم بوابة زيارة العيادة موردًا رائعًا للصيادلة، مما يسهل إضافة وإدارة تكوينات المنتجات الطبية، وبالتالي تعزيز الخدمة المقدمة للمستخدمين النهائيين.



6.1.21 المخزن - إضافة منتج

في إدارة المخزون، تتضمن إضافة منتج جديد دمج عنصر جديد في مخزونك الحالي أو إطار المخزون. توفر بوابة Visit Clinic ميزة تسمح بإدراج المنتجات في نظام المخزون، مما يبسط العملية لإدارة المخزون بكفاءة.



6.1.22 الأدوية التي تنفذ

في إدارة المخزون، تتضمن إضافة منتج جديد دمج عنصر جديد في مخزونك الحالي أو إطار المخزون. توفر بوابة Visit Clinic ميزة تسمح بإدراج المنتجات في نظام المخزون، مما يبسط العملية لإدارة المخزون بكفاءة.



6.2 خدمات باشتراك

6.2.1 إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات

تعتبر مكتبة البنية الأساسية لتكنولوجيا المعلومات (ITIL) مجموعة شاملة من الممارسات لإدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات (ITSM) التي تهدف إلى مواءمة خدمات تكنولوجيا المعلومات مع احتياجات الشركات. وهي توفر إطارًا تفصيليًا لإدارة وتقديم خدمات تكنولوجيا المعلومات، بما في ذلك العمليات والإجراءات والمهام وقوائم المراجعة التي لا تخص أي منظمة أو تقنية معينة. نشأت مكتبة البنية الأساسية لتكنولوجيا المعلومات من مبادرة حكومية في المملكة المتحدة في ثمانينيات القرن العشرين، وتطورت من خلال عدة إصدارات، حيث كانت ITIL 4 هي الأحدث، مما يعكس التحول نحو نهج أكثر شمولاً لإدارة الخدمات يدمج منهجيات مثل Agile و DevOps و Lean.



تم تجهيز بوابة Visit Clinic بأربع عمليات أساسية لـ ITIL، مصممة لتلبية احتياجات المؤسسات من أي حجم. تشمل هذه العمليات إدارة الحوادث وإدارة المعرفة وإدارة كتالوج الخدمة وتلبية طلبات الخدمة. من خلال دمج هذه العمليات، تضمن البوابة نظام إدارة شامل يمكنه تبسيط وتعزيز العمليات التنظيمية. بالإضافة إلى ذلك، للوصول إلى هذه العمليات الأربع، يلزم اشتراك شهري إضافي، وهو استثمار صغير مقارنة بالقيمة والكفاءة الكبيرتين اللتين توفرهما لقدرات إدارة الخدمات في المؤسسة.

إدارة كتالوج الخدمة	تُعد إدارة كتالوج الخدمة أحد المكونات الأساسية لإدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات (ITSM) التي تتضمن إنشاء قائمة شاملة بالخدمات التي تقدمها المؤسسة لعملائها والحفاظ عليها. وهي بمثابة مصدر واحد للمعلومات المتسقة حول جميع الخدمات التشغيلية وتلك التي يتم إعدادها للتشغيل على المستوى التشغيلي. يساعد الكتالوج في إدارة طلبات الخدمة بكفاءة من خلال توجيه العملاء إلى الخدمة المناسبة، وبالتالي تبسيط العملية وتحسين تقديم الخدمة بشكل عام.
إدارة المعرفة	إدارة المعرفة هي عملية منهجية تتضمن تحديد المعلومات وتنظيمها وتخزينها ومشاركتها داخل المنظمة. وهي تشمل نهجاً متعدد التخصصات لتحقيق الأهداف التنظيمية من خلال الاستفادة المثلى من المعرفة. ويشمل ذلك إدارة أنواع مختلفة من المعرفة، مثل المعرفة الضمنية والضمنية والصريحة، والاستفادة من أدوات وعمليات مختلفة لتسهيل إنشاء المعرفة ونشرها وتطبيقها. يمكن أن تؤدي استراتيجيات إدارة المعرفة الفعالة إلى تحسين الأداء والابتكار والميزة التنافسية من خلال تعزيز بيئة التعلم المستمر ومشاركة المعرفة.
إدارة الحوادث	تُعد إدارة حوادث ITIL مكوناً أساسياً من إطار عمل ITIL ، والذي يرمز إلى مكتبة البنية الأساسية لتكنولوجيا المعلومات. إنها عملية منظمة تستخدمها المؤسسات لإدارة وحل الحوادث التي تعطل أو تقلل بشكل كبير من الأداء الطبيعي لخدمات تكنولوجيا المعلومات. الهدف الأساسي من هذه العملية هو استعادة تشغيل الخدمة الطبيعي بأسرع ما يمكن، وتقليل التأثير على العمليات التجارية والحفاظ على مستويات عالية من جودة الخدمة وتوافرها.
إدارة استيفاء طلبات الخدمة	تُعد إدارة تلبية طلبات الخدمة في ITIL مكوناً أساسياً من إطار عمل ITIL ، حيث تركز على التعامل الفعال والناجح مع طلبات الخدمة. تتضمن هذه العملية إدارة طلبات المستخدمين للحصول على معلومات أو الوصول إلى الخدمات من البداية وحتى الانتهاء الناجح. وهي

	تميز بين طلبات الخدمة والحوادث، وتوفر نهجاً منظماً لإدارة إجراءات خدمة تكنولوجيا المعلومات الروتينية مثل إعادة تعيين كلمة المرور أو أذونات الوصول. والهدف هو تقديم مستوى عالٍ من جودة دعم الخدمة، وتعزيز رضا المستخدم وتحسين تخصيص الموارد داخل المؤسسة.
--	---

النطاق المقدم هو

حادثة جديدة 	توفر بوابة عيادة الزيارة ميزة تسمح للمستخدمين بتسجيل حادثة جديدة ضمن كتالوج منتجات المصنع. تم تصميم هذه الوظيفة لتبسيط عملية الإبلاغ عن الحوادث الجديدة لفريق إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات. عادةً، قد تتبع مثل هذه الحوادث من انقطاعات في خدمات الشبكة المحلية للشركة. من خلال الاستفادة من هذه الأداة، يمكن للشركة إدارة المشكلات وحلها بكفاءة، مما يضمن الحد الأدنى من التأثير على العمليات وتقديم الخدمات.
قائمة الحوادث 	توفر بوابة عيادة الزيارة ميزة تتيح للمستخدمين الوصول إلى قائمة الحوادث، والتي يتم تحديثها بانتظام بأحدث المعلومات المتعلقة بأي حوادث. وهذا يضمن إطلاع المستخدمين على أحدث التطورات في الوقت الفعلي.
طلب خدمة جديدة 	توفر بوابة زيارة العيادة واجهة مبسطة للمستخدمين للبحث عن الطلبات الجديدة وإرسالها عبر بوابة إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات إلى نظام إدارة استيفاء طلبات الخدمة. هذه الخدمة، التي صممها وأعدّها فريق الإدارة سابقاً، أصبحت الآن جاهزة لإرسال طلبات المستخدمين.

6.2.2 إدارة المشاريع

إدارة المشاريع هي التخصص في تطبيق المعرفة والمهارات والأدوات والتقنيات لتوجيه المشروع من البداية إلى النهاية. وهي تتضمن التخطيط للمهام وتنظيمها والإشراف عليها لتحقيق أهداف محددة في إطار زمني وميزانية محددين. وتشمل المكونات الرئيسية تحديد نطاق المشروع وتحديد المنتجات النهائية وإدارة المخاطر وضمان التواصل الفعال بين الفرق. يعد هذا المجال ضروريًا لتحويل الأفكار إلى حقيقة، سواء كان الأمر يتعلق بإطلاق منتج جديد أو تشييد مبنى أو تطوير برنامج.



تم تجهيز بوابة Visit Clinic بوحدة إدارة مشاريع شاملة مصممة لمساعدة المؤسسات الطبية في التعامل بكفاءة مع المشاريع والمهام التشغيلية. تشتمل هذه الوحدة على مجموعة من الميزات بما في ذلك إدارة أصحاب المصلحة وتتبع الأنشطة وتقييم المخاطر ومراقبة الوقت والرمز، بالإضافة إلى لوحات معلومات متكاملة ومخططات جانت لتصور المشروع والتخطيط له بشكل مبسط. من خلال الاستفادة من هذه الأدوات، يمكن لمسؤولي الرعاية الصحية ضمان إكمال المشاريع في الوقت المحدد وفي حدود الميزانية مع مراعاة جميع الاعتبارات الضرورية.

قائمة مشاريعي 	تم تصميم ميزة "قائمة مشاريعي" ضمن وحدة إدارة المشاريع في بوابة العيادة لمساعدة المؤسسات الطبية من خلال تقديم رؤية شاملة للمشاريع التي تم إنشاؤها مسبقًا. وهذا يتيح الإشراف على المشاريع وإدارتها بكفاءة من خلال السماح لمسؤولي الرعاية الصحية بمراجعة المشاريع الحالية في محفظتهم والتفاعل معها. من خلال تبسيط عملية تتبع المشاريع، تساعد الوحدة في ضمان توافق كل مشروع مع أهداف المؤسسة وتقديمه بسلاسة نحو الاكتمال.
مشروع جديد 	تم تصميم وحدة إدارة المشاريع في بوابة فيزيوت كلينك الزائرة لتبسيط عملية إنشاء مشاريع جديدة للمؤسسات الطبية. من خلال الاستفادة من هذه الميزة، يمكن لمسؤولي الرعاية الصحية بدء مشاريع جديدة بكل سهولة، مما يسمح بأضافة أصحاب المصلحة بسرعة وتنسيق الأنشطة ذات الصلة. تعمل هذه الأداة الفعالة على تبسيط عملية بدء المشروع، مما يضمن مشاركة جميع الأطراف الضرورية منذ البداية وإنشاء إطار عمل المشروع بشكل فعال.

6.2.3 إدارة الموارد البشرية

إدارة الموارد البشرية هي نهج استراتيجي لإدارة الأفراد بفعالية وكفاءة داخل المنظمة. وتهدف إلى تعظيم أداء الموظفين بما يتماشى مع الأهداف الاستراتيجية لصاحب العمل. وتشمل إدارة الموارد البشرية مجموعة من الوظائف، بما في ذلك التوظيف والتوظيف والتدريب والتعويض والاحتفاظ بالموظفين وتحفيزهم. كما تتضمن تطوير وتنفيذ سياسات لضمان سلامة الموظفين وإدارة الامتثال لقوانين العمل. في الأساس، تقدم إدارة الموارد البشرية



بوابة Visit Clinic حلاً شاملاً لإدارة الموارد البشرية مصمماً لمساعدة المنظمات في تبسيط عملياتها. من إدارة المهام البسيطة إلى الإشراف على العقود وأنشطة الحضور، يعمل هذا النظام كأداة متكاملة لتعزيز كفاءة المنظمة. فهو يبسط تعقيدات مهام الموارد البشرية، مما يسمح باتباع نهج أكثر تنظيماً لإدارة القوى العاملة ومهامها الإدارية المختلفة. من خلال دمج هذا الحل، يمكن للمؤسسات ضمان سير عمل أكثر سلاسة وإدارة محسنة عبر جميع المستويات.

نموذج الدخل 	نموذج الدخل هو وثيقة متخصصة تم تصميمها لتوليد الإيرادات للشركة، باستخدام مجموعة من المعايير المقترحة. وهو يتميز بتصنيفات مختلفة لتسهيل التتبع الدقيق للبيانات التي تم التقاطها بواسطة النموذج. بالإضافة إلى ذلك، تم تصميم هذا النموذج للتكامل بسلاسة مع أنظمة إدارة الحالات وإدارة الأصول، مما يعزز الكفاءة التشغيلية وتماسك البيانات.
نموذج المصروفات 	نموذج المصروفات هو أداة متخصصة تم تصميمها لإدارة وتخصيص نفقات الشركة وفقاً لمجموعة من المعايير المقترحة. يتميز بنظام تصنيف شامل يضمن التتبع الدقيق للبيانات المالية. بالإضافة إلى ذلك، تم دمج هذا النموذج مع أنظمة إدارة القضايا وإدارة الأصول، مما يؤدي إلى تبسيط العمليات وتعزيز الكفاءة التشغيلية.
أصول جديدة 	توفر بوابة Visit Clinic ميزة تسمح بإضافة أصول جديدة إلى دليل المؤسسة، بما في ذلك عناصر مثل أجهزة التلفاز أو أجهزة الكمبيوتر أو أنواع أخرى مختلفة من المعدات. تتيح هذه الوظيفة نقل الأصول بسلاسة من موظف إلى آخر، مما يضمن إدارة الموارد بكفاءة داخل المؤسسة.

البحث عن الأصول 	توفر بوابة فيزيت كلينيك ميزة قيمة تتيح للمستخدمين الوصول إلى دليل الأصول. وهذا يتيح لهم تصفح الأصول التي أضافتها الشركة. ويمكن للمستخدمين تعديل المعلومات المقدمة أو إعادة تعيين الأصول لموظفين جدد، مما يضمن تبسيط إدارة الأصول وكفاءتها.
حالة العميل الجديد 	تقدم بوابة Visit Clinic ميزة مبسطة لدمج الحالات الجديدة في دليل المؤسسة، وهي عملية تعتمد على توصيات أو شكاوى العملاء. وتضمن هذه الواجهة سهولة الاستخدام الاستماع إلى الملاحظات والتصرف بناءً عليها، مما يعزز استجابة المؤسسة وجودة الخدمة. ومن خلال دمج رؤى العملاء مباشرة في نظام إدارة الحالات، تسهل البوابة نهجاً ديناميكياً وموجهاً نحو العملاء لإدارة الرعاية الصحية.
قائمة الحالات 	توفر بوابة Visit Clinic ميزة قوية تتيح للمستخدمين التنقل عبر دليل الحالات. وهذا يتيح لهم مراجعة وإدارة الحالات المقدمة من الشركة بكفاءة. ويمكن للمستخدمين تحديث المعلومات المقدمة بسهولة أو تفويض الحالة إلى موظف جديد، مما يضمن سير عمل سلس وقابل للتكيف.
الحالات في صندوق الوارد 	توفر بوابة الزيارات الخاصة بالعيادة ميزة قوية لإدارة صناديق الوارد الخاصة بالحالات، مما يسمح للمستخدمين بالتنقل عبر دليل الحالات المتصاعدة الخاصة بالشركة. تسهل هذه الوظيفة الاستجابة السريعة للتوصيات أو الشكاوى المقدمة، مما يضمن التواصل الفعال وحل المشكلات.
نماذج طلب الموارد البشرية للشركة 	توفر بوابة فيزيت كلينيك واجهة مبسطة للمستخدمين للبحث عن طلبات الموارد البشرية الجديدة وإرسالها عبر بوابة إدارة الموارد البشرية إلى نظام إدارة طلبات الموارد البشرية. هذه الخدمة، التي تم تصميمها وإعدادها مسبقاً من قبل فريق الإدارة، أصبحت الآن جاهزة لإرسالها من قبل المستخدمين.

6.2.4 إدارة خطة النقل

تقدم بوابة Visit Clinic خطة نقل شاملة مصممة خصيصاً للشركات، مما يبسط عملية إدارة المركبات والخدمات اللوجستية. تم تصميم هذه الخطة لتبسيط دمج المركبات الجديدة وتسهيل التسليم السلس للبضائع من موقع إلى آخر. تتميز البوابة بقاعدة بيانات واسعة تضم أكثر من 3300 طراز سيارة وشركات مع أكثر من 390 شركة مصنعة للسيارات، مما يوفر مجموعة واسعة من الخيارات لتلبية احتياجات النقل المتنوعة. تضمن هذه المنصة القوية للشركات إمكانية الوصول إلى مجموعة واسعة من المركبات، مما يمكنها من العثور على المطابقة المثالية لمتطلباتها المحددة.



سيارة جديدة 	تقدم بوابة Visit Clinic ميزة قوية تسمح للشركات بدمج المركبات الجديدة بسلاسة في أسطولها. تم تصميم هذا النظام وفقاً لمعايير اختيار شاملة، حيث يستوعب أنواعاً مختلفة من المركبات بما في ذلك سيارات السيدان والشاحنات الصغيرة. كما يتضمن مجموعة من المواصفات مثل اسم الشركة المصنعة وطراز السيارة واللون ورقم الترخيص وتاريخ انتهاء صلاحية الترخيص. بالإضافة إلى ذلك، يسهل تسجيل التفاصيل المتعلقة بشركة التأجير واسم السائق المعين، مما يضمن اتباع نهج شامل لإدارة الأسطول.
دليل السيارات 	تقدم بوابة Visit Clinic ميزة قيمة لدليل السيارات، حيث تسمح للمستخدمين بتصفح المركبات المدرجة لدى الشركة بهدف تحديث المعلومات المقدمة. تعمل هذه الوظيفة على تحسين تجربة المستخدم من خلال تبسيط عملية إدارة قوائم السيارات والتأكد من أن جميع التفاصيل محدثة ودقيقة. إنها أداة أساسية للحفاظ على سلامة قاعدة بيانات دليل السيارات.
تسليم جديد 	تقدم بوابة Visit Clinic ميزة مبتكرة تسمى "التوصيل الجديد" إلى مجموعة خدمات الشركة. تم تصميم هذه الميزة لتبسيط عملية نقل الأشخاص والبضائع من مكان إلى آخر على طول مسارات محددة مسبقاً. وهي تقدم نهجاً منهجياً وفعالاً للخدمات اللوجستية، مما يضمن إجراء عمليات التسليم بسلاسة ودقة. من خلال تحسين تخطيط المسار، تعمل ميزة "التوصيل الجديد" على تعزيز القدرات التشغيلية للشركة، مما يوفر حلاً موثقاً به لنقل العناصر والأفراد حسب الحاجة. تعد هذه الإضافة شهادة على التزام الشركة بالتحسين المستمر وإرضاء العملاء.
دليل التوصيل 	توفر بوابة Visit Clinic ميزة قيمة لخدمات توصيل السيارات، حيث تتيح للمستخدمين الوصول إلى دليل التوصيل. يتيح هذا الدليل للمستخدمين مراجعة وإدارة طلبات توصيل السيارات التي قدموها، مما يوفر وسيلة فعالة لتحديث أو تعديل المعلومات المقدمة حسب الحاجة.

6.2.5 إدارة المنتجات والمستودعات والمخزون

تُعد إدارة المنتجات والمستودعات والمخزون منصة متكاملة مصممة للشركات لتبسيط إضافة المنتجات والمستودعات، فضلاً عن إدارة المخزون من خلال بوابة سهلة الاستخدام. يتيح هذا النظام لفرق الإدارة إثراء قوائم المنتجات بالموصفات التفصيلية، وربط المنتجات بموزعي الشركة، وتوفير معلومات شاملة عن كل منتج. تتيح وحدة المستودع إنشاء إدخالات المستودع، المصممة خصيصاً لمواقع الشركة المحددة، والتي تعمل كنقطة مرجعية رئيسية لمستويات مخزون المنتجات. يتم تحسين إدارة المخزون بشكل أكبر من خلال تصنيف المنتجات وفقاً للمستودع الذي يتم تخزينها فيه، حيث يمتلك كل مستودع نظام تصنيف فريد خاص به لضمان التتبع الدقيق والتحكم في المخزون. يضمن هذا النهج الشامل لإدارة المنتجات والمستودعات أن تتمكن الشركات من الحفاظ على سلسلة توريد فعالة ومنظمة وسريعة الاستجابة.



منتج 	تم تصميم بوابة Visit Clinic لتبسيط عملية دمج منتجات الشركات في النظام، وضمان توفرها بسهولة للاستخدام اللاحق في إدارة المستودعات وتتبع المخزون. تعمل هذه المنصة المبتكرة على تبسيط مهمة تصنيف المنتجات، مما يجعلها أداة فعالة للحفاظ على السجلات المحدثة التي تعد ضرورية للتحكم في المخزون والتخطيط اللوجستي. من خلال الاستفادة من البوابة، يمكن للشركات إدارة قوائم منتجاتها بسهولة، مما يسهل بدوره بيئة مستودعات أكثر تنظيماً وسهولة في الوصول إليها.
قائمة المنتجات 	تم تصميم بوابة Visit Clinic لمساعدة الشركات في التنقل وتحرير معلومات المنتج داخل قائمة المنتجات. تعمل هذه الميزة على تبسيط عملية تحديث وإدارة تفاصيل المنتج، مما يضمن للشركات إمكانية الوصول بسهولة إلى بيانات منتجاتها وتعديلها حسب الحاجة. من خلال الاستفادة من هذه البوابة، يتم تمكين الشركات من الحفاظ على معلومات المنتج دقيقة وحديثة، وهو أمر ضروري لعمليات الأعمال الفعالة ورضا العملاء. تعمل الواجهة البديهية لبوابة Visit Clinic على تبسيط مهمة إدارة معلومات المنتج، مما يجعلها أداة قيمة للشركات من جميع الأحجام.
مستودع 	تم تصميم بوابة Visit Clinic لمساعدة الشركات في دمج وحدة المستودعات في أنظمتها. تتيح هذه الميزة إضافة المنتجات إلى المستودع، مما يبسط إدارة المخزون. يحتوي كل مستودع على ثروة من المعلومات ذات الصلة بالمنظمة، بما في ذلك التفاصيل الخاصة بفروع الشركة المختلفة. يضمن هذا النهج المركزي إمكانية الوصول بسهولة إلى جميع البيانات ذات الصلة بعمليات المستودعات وإدارتها داخل البوابة، مما يسهل التخطيط للموارد والكفاءة التشغيلية للشركات.
قائمة المستودعات 	تم تصميم بوابة Visit Clinic لمساعدة الشركات في التنقل عبر قائمة المستودعات. تتيح هذه الميزة للشركات الوصول إلى النظام وتحديث المعلومات المتعلقة بالمستودعات المختلفة. من خلال توفير واجهة سهلة الاستخدام، تعمل البوابة على تبسيط عملية تحرير تفاصيل المستودع، مما يضمن

	للشركات إدارة مرافق التخزين الخاصة بها بكفاءة والحفاظ على سجلات دقيقة. يعد هذا النهج المبسط لإدارة معلومات المستودعات أداة لا تقدر بثمن للشركات التي تتطلع إلى تحسين عملياتها.
جرد 	تم تجهيز بوابة Visit Clinic بميزة تسمح بإضافة المخزون إلى نظام الشركة. تتمثل مهمة وحدة المخزون هذه في إدراج المنتجات ومعالجة الطلبات وتعيين الأدوار مثل المدير المسؤول وموظفي المبيعات ومدير المستودع للإشراف على تتبع الطلبات وتفاصيل المنتج. علاوة على ذلك، يتم دمج المخزون بسلسلة مع قاعدة بيانات المنتج، مما يضمن أنه في كل مرة تتم إضافة عنصر مخزون جديد، تكون معلومات المنتج المرتبطة، بما في ذلك التسعير، متاحة بسهولة ويتم تحديثها وفقًا لذلك. يسهل هذا التكامل عملية مبسطة لإدارة بيانات المخزون والمنتجات بكفاءة.
قائمة الجرد 	تم تصميم بوابة العيادة الزائرة بحيث تتيح إمكانية الاطلاع على قائمة المخزون، مما يتيح للمستخدمين تحديث وإدارة معلومات المخزون بشكل فعال. وتضمن هذه الميزة أن تكون بيانات المخزون محدثة ودقيقة، وتعكس التغييرات في الوقت الفعلي عند حدوثها. إنها أداة أساسية للحفاظ على عمليات العيادة بسلسلة وضمان توفر الإمدادات اللازمة لرعاية المرضى دائمًا.

6.2.6 إدارة الطلبات

تُعد إدارة الطلبات عملية بالغة الأهمية تتضمن تتبع الطلبات من لحظة تقديمها حتى تنفيذها. وهي تشمل إدارة الأشخاص والعمليات والبيانات طوال دورة حياة الطلب. غالبًا ما يتم استخدام نظام إدارة الطلبات (OMS) لأتمتة وتبسيط هذه العمليات، مما يوفر الرؤية للشركات والعملاء على حد سواء، مما يضمن إكمال الطلبات بكفاءة ودقة. لتقديم طلب جديد لشركة معينة، يرجى زيارة بوابة العيادة. تتيح هذه المنصة اختبار وإدراج المنتجات التي ترغب في شرائها. تتمتع المنتجات المدرجة سابقًا بالقدرة على أن تكون متاحة للجمهور لجميع المستخدمين المشتركين في نظام الموارد البشرية. يجب أن يتضمن كل طلب معلومات المشتري، إلى جانب قائمة مفصلة بالمنتجات المطلوبة وأسعارها. تضمن هذه العملية المبسطة النقاط جميع التفاصيل الضرورية بكفاءة ودقة للمعاملة.



الطلب الجديد 	الموظف المسؤول لديه القدرة على بدء أمر جديد. سيتضمن هذا الطلب تفاصيل المشتري والمنتج المحدد المطلوب.
دليل الطلبات 	تم تصميم البوابة لتقديم دليل شامل للطلبات، مما يتيح للمستخدمين تصفح الطلبات المقدمة سابقًا، مع استكمال جميع المعلومات ذات الصلة. بالإضافة إلى ذلك، يتمتع المستخدمون المعتمدون بالقدرة على تعديل الطلبات الحالية أو تقديم طلبات جديدة حسب الحاجة. تضمن هذه العملية المبسطة إدارة الطلبات بكفاءة وتجربة سهلة الاستخدام.

6.2.7 إدارة الاستحواذ

تشير إدارة الاستحواذ إلى العملية الشاملة لإدارة والإشراف على استحواذ شركة ما على شركة أخرى. وهي تنطوي على سلسلة من الأنشطة الاستراتيجية بما في ذلك تحديد أهداف الاستحواذ المحتملة، وإجراء العناية الواجبة، والتفاوض على الشروط لضمان معاملة ناجحة. هذه العملية حاسمة للشركات التي تتطلع إلى النمو أو التنويع أو اكتساب ميزة تنافسية في السوق. يمكن أن تنطوي إدارة الاستحواذ أيضًا على دمج عمليات الشركة المستحوذ وأصولها ومواردها بعد الشراء لتحقيق أقصى قدر من القيمة والكفاءة. تم تصميم بوابة Visit Clinic لتسهيل تقديم الطلبات الجديدة إلى شركة أخرى، بشرط إدراج حالات المنتج على أنها عامة. من الضروري أن يتضمن الاستحواذ معلومات شاملة عن شركة التوزيع، مثل تفاصيل المدير والموظف المسؤول عن الطلب ومعلومات الاتصال بالمبيعات. بالإضافة إلى ذلك، يجب أن يشمل الاستحواذ قائمة بالمنتجات المطلوبة لضمان معاملة سلسة. تهدف هذه العملية المبسطة إلى تعزيز الكفاءة والدقة في نظام الطلبات بين الشركات.



منصب جديد	تتميز بوابة Visit Clinic الآن بوحدة استحواذ مصممة لتبسيط عملية الإدارة في تقديم الطلبات الجديدة. تعمل هذه الأداة المبتكرة على تبسيط تقديم طلبات الاستحواذ، مما يضمن نهجًا أكثر كفاءة وتنظيمًا لإدارة الطلبات ضمن الإطار التشغيلي للعيادة. من خلال دمج هذه الوحدة، تعمل البوابة على تحسين سير عمل المشتريات بشكل كبير، مما يسمح بإجراء معاملات استحواذ سلسة.
دليل الاستحواذ	تتميز بوابة فيزيت كلينيك الخاصة بالعيادة بدليل الاستحواذ، المصمم لمساعدة الإدارة في التنقل عبر قائمة أوامر الاستحواذ. يعمل هذا الدليل كمورد مركزي، مما يبسط عملية مراجعة وإدارة الطلبات، وبالتالي تعزيز كفاءة سير العمل التشغيلي للعيادة. إنه أداة لا تقدر بثمن لضمان التعامل مع عملية الاستحواذ بدقة وعناية، مما يساهم في فعالية إدارة العيادة بشكل عام.
صندوق الوارد للاستحواذ	تتميز بوابة Visit Clinic بصندوق الوارد للشراء، وهي أداة مبسطة مصممة لمساعدة شركات التوزيع في إدارة الطلبات الجديدة بكفاءة. تتيح هذه الواجهة سهلة الاستخدام للموزعين الوصول بسهولة إلى الطلبات الواردة ومراجعتها ومعالجتها، مما يضمن قدرتهم على تحضير المنتجات وإرسالها إلى العملاء بسرعة ودقة. من خلال تحسين عملية استيفاء الطلبات، يعزز صندوق الوارد للشراء الكفاءة الإجمالية لسلسلة التوزيع، من تصفح الطلبات إلى التسليم النهائي.

7. الطبيب

الطبيب هو متخصص طبي ماهر في تشخيص وعلاج الأشخاص المصابين بحالات صحية مختلفة. ويشمل هذا الدور الأفراد الذين حصلوا على المؤهلات المطلوبة ويمتلكون رخصة طبية سارية المفعول، والتي قد تشمل أطباء الأسنان والجراحين. ويكلف الأطباء بوصف الأدوية كجزء من خطط العلاج الخاصة بهم، بعد تقييم طبي شامل للمريض.



تتضمن مهنة الطبيب الالتزام بالرعاية الصحية للأفراد المصابين أو المرضى، مما يستلزم وصف العلاجات القياسية مثل الأدوية، وتوفير الرعاية الصحية الأساسية، أو السعي وراء الخبرة في تخصص طبي معين، مثل طب الأطفال، أو طب الأعصاب، أو الطب النفسي، أو طب العيون، أو التخدير.

لممارسة الطب، يجب على الطبيب الالتزام بمجموعة من المعايير الأخلاقية التي توجه سلوكه المهني. وتشمل هذه الحكمة، التي تتميز باستخدام الطبيب الحكيم للغة واتخاذ القرار؛ والصبر، والذي ينطوي على تحمل جميع تفاعلات المريض بشجاعة؛ واللفظ، وهو الأسلوب الرحيم واللفظ الذي يتعامل به الطبيب مع جميع المرضى. وتشكل هذه المبادئ جزءاً لا يتجزأ من المهنة الطبية، وتضمن أن الرعاية المقدمة ليست فعالة فحسب، بل إنها أيضاً متعاطفة ومحترمة.

Doctor Management

Visit Clinic



Patient List



New Quick Visit



New Advanced Visit



Today's appointment and follow-up



Latest patient medical visits records



Complete patient medical records

Patients



My Patients



Patient Bookings

Configurations



Prescription
Configurations



Appointment
Configurations



Vacation

7.1 تهيئة الوصفة الطبية

يقدم موقع Visit Clinic عملية مبسطة للأطباء لإعداد الوصفات الطبية. بفضل الميزات سهلة الاستخدام، يمكن للطبيب إدخال عناوين بداية ونهاية الوصفة الطبية بسهولة، فضلاً عن تحديد عدد الأيام التي يحق للمريض فيها زيارة متابعة بعد الفحص. يعمل هذا النظام البديهي على تبسيط إعداد الوصفات الطبية، مما يضمن قدرة مقدمي الرعاية الصحية على التركيز على رعاية المرضى بكفاءة محسنة.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=llsxqg3q6l8	انجليزي

7.2 الزيارة العادية / السريعة للعيادة

توفر منصة Visit Clinic ميزة شاملة تمكن الأطباء من توثيق زيارات المرضى بكفاءة. تتضمن هذه الميزة تسجيل المعلومات العامة الأساسية، بما في ذلك طول المريض ووزنه. بالإضافة إلى ذلك، فهي تسمح بإدراج متطلبات محددة لكل مريض، مثل الحاجة إلى الأشعة السينية أو الفحوصات المخبرية. علاوة على ذلك، يتمتع الأطباء بالقدرة على وصف الأدوية مباشرة من خلال النظام. الوصفات الطبية المولدة قابلة للطباعة وتتضمن تفاصيل حيوية مثل اسم الطبيب وعنوانه، إلى جانب المعلومات الشخصية للمريض والأدوية الموصوفة. تضمن هذه العملية المبسطة النقاط جميع البيانات ذات الصلة بدقة وسهولة الوصول إليها لكل من الطبيب والمريض.

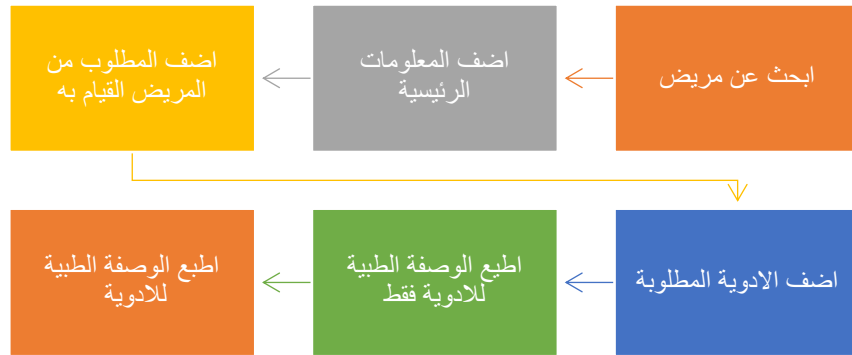


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=ewk2st0sqD8	انجليزي

7.3 زيارة متقدمه للعيادة

يعمل موقع Visit Clinic على تبسيط عملية جدولة المواعيد الطبية من خلال تمكين الأطباء من إضافة زيارات للمستخدمين المسجلين الذين تم العثور عليهم عبر البحث عن رقم الهاتف. هناك فئتان من الزيارات المتاحة: الزيارة القياسية والزيارة المتقدمة. تقدم الزيارة المتقدمة فوائد معززة، حيث تزود الطبيب ببيانات شاملة للمريض، بما في ذلك التاريخ الطبي والتحديات الصحية الحالية والحساسية ونتائج الفحوصات السريرية والاختبارات المعملية ودراسات التصوير مثل الأشعة السينية. علاوة على ذلك، يسمح للطبيب بإنشاء وطباعة وصفات طبية وتعليمات مفصلة للمريض، والتي قد تكون مطلوبة من قبل مقدمي الخدمات الطبية الآخرين، مثل الأشعة أو المختبرات التشخيصية.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=YlbP6GmFM50	انجليزي

7.4 حجوزات العيادة

يوفر نظام حجز المواعيد عبر الإنترنت في منصة فيزيوت كلينك ملائمة للمرضى لتأمين مواعيد زيارتهم في المرافق الصحية عبر الإنترنت. تعمل هذه الخدمة المبتكرة على تبسيط عملية استقبال المرضى، مما يقلل بشكل فعال من أوقات الانتظار والازدحام. من خلال بوابة "فيزيوت كلينك"، يتلقى الأطباء تحديثات في الوقت الفعلي حول الحجوزات اليومية، مما يمكنهم من التحقق والاستعداد للاستشارات القادمة. في المقابل، يتم تمكين المرضى من مراقبة تقدم طلبات مواعيدهم، مع مؤشرات واضحة للتأكيد أو الرفض أو الحالة المعلقة، مما يضمن الشفافية والتواصل في تجربة الرعاية الصحية.



الطبيب

- مراجعة حجوزات المرضى
- إمكانية القيام بزيارة سريعة أو زيارة متخصصة
- قبول الزيارة

المرضى - مستخدم الموقع

- الإطلاع على الزيارات المقبولة من الأطباء

روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=8tRRHuyDBDo	انجليزي

7.5 جدول العيادة

موقع فيزيوت كلينك يوفر ميزة إضافة جدول مواعيد للطبيب عن طريق اختيار العيادة واليوم والفترة التي سيكون فيها في العيادة. هذه الميزة توفر للمرضى معرفة الأوقات التي يتواجد بها الطبيب في العيادة ويمكنهم زيارة الطبيب مباشرة أو حجز موعد عن طريق الانترنت والذهاب للعيادة.

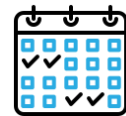


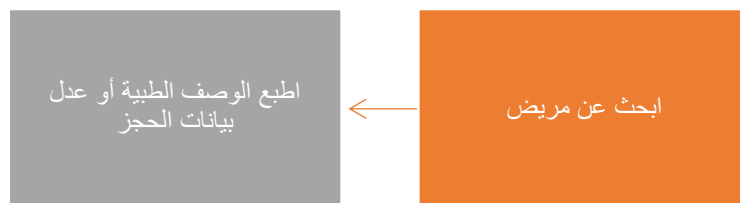
روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=Tj3J3lsuU6Q	انجليزي

7.6 قائمة المرضى

تتميز بوابة فيزيوت كلينك بقائمة شاملة للمرضى، تعمل كأداة أساسية لمهنيي الرعاية الصحية لإدارة معلومات المرضى ومراقبتها بكفاءة. تم تجهيز هذه القائمة الديناميكية بمجموعة من الوظائف المصممة لتبسيط عمليات العيادة. علاوة على ذلك، تعمل وظيفة فيزيوت كلينك على تعزيز هذه الأداة من خلال تمكين عرض قائمة المرضى مباشرة على الموقع الإلكتروني، مما يسهل إمكانية الوصول والتنسيق بشكل أفضل في رعاية المرضى.



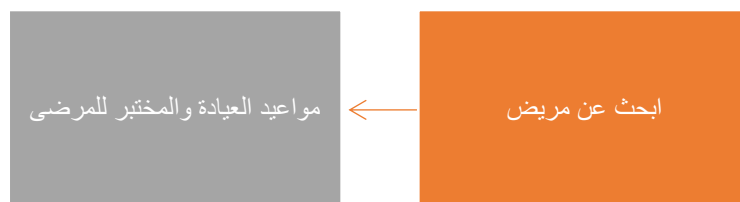


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=FJs1wdX5qXc	انجليزي

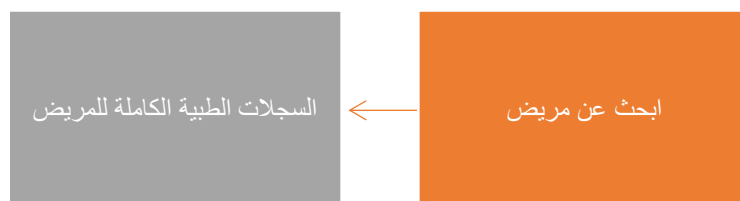
7.7 تتبع مواعيد العيادة والمختبر للمرضى

تم تصميم بوابة فيزيوت كلينك لتقديم خدمة استثنائية، حيث تمكن الأطباء من الوصول إلى سجلات الزيارات الأخيرة للعيادة والمختبر. وهذا يضمن التحقق من حضور المريض السابق للعيادة والمختبر، مما يسمح بتقديم الاستشارات اللازمة.



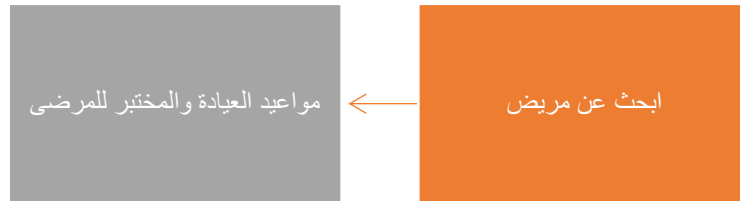
7.8 السجلات الطبية الكاملة للمريض

الخدمة الشاملة لسجلات المرضى مصممة بخبرة لمساعدة الأطباء في الوصول إلى سجلات طبية محدثة تمكن هذه الخدمة الأطباء من مراجعة استشارات المرضى الأخيرة والأدوية الموصوفة في كل زيارة بالإضافة إلى ذلك، توفر سجلاً مفصلاً لزيارات المختبر الأخيرة للمريض، مما يقدم للأطباء رؤية شاملة ضرورية لاتخاذ القرارات المستنيرة أثناء الاستشارات تسهم هذه الدمج في تبسيط عملية التشخيص، مضمنة أن مقدمي الرعاية الصحية يمتلكون جميع البيانات اللازمة على مدار أطرافهم لرعاية المرضى بشكل مثلى



7.9 موعد اليوم والمتابعة

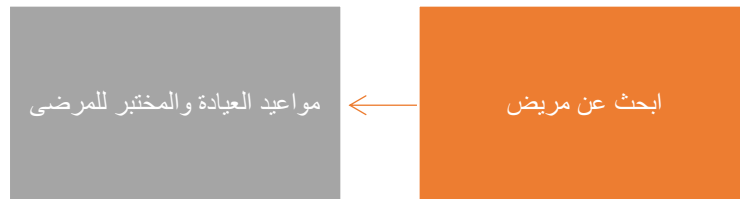
يتيح الوصول إلى فيزيوت كلينك للطبيب عرض مواعيد اليوم فقط، مما يسهل بدء عملية الفحص. يضمن هذا النهج المبسط أن يتمكن الطبيب من التركيز على الجدول الزمني الفوري، وتحسين سير العمل وتعزيز كفاءة رعاية المرضى. من خلال تقييد العرض بالمواعيد الحالية، يدعم النظام الأطباء في الحفاظ على نظرة عامة واضحة ومنظمة ليومهم، مما يمكنهم من الاستعداد لكل استشارة بالمعلومات والتركيز اللازمين.



7.10 الأفراد تحت رعايتي

7.10

يتم تصميم البوابة لمساعدة المتخصصين في الرعاية الصحية على التنقل بكفاءة عبر قسم "الأفراد تحت رعايتي". تتيح هذه الميزة للأطباء الوصول بسهولة إلى قائمة مرضاهم ومراجعة تاريخ الزيارات السابقة لعياداتهم. وهي بمثابة أداة مبسطة للممارسين الطبيين لإدارة معلومات المرضى وتعزيز استمرارية الرعاية.



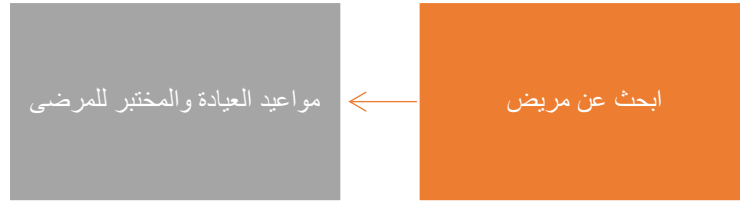
7.11 تخطيط إجازة المهنيين الطبيين

7.11

تم تصميم البوابة لمساعدة المهنيين الطبيين في تنظيم جداول إجازاتهم، سواء للاستفادة من العطلة الصيفية أو لأسباب شخصية أخرى. كما تعمل على تبسيط عملية تخطيط الأطباء لإجازاتهم دون التأثير على رعاية المرضى. ومع ذلك، من المهم ملاحظة أن هذا النظام لا يوسع نطاق الوظائف ليتمكن المرضى من حجز المواعيد خلال هذه الفترة. ويظل التركيز منصبًا على ضمان قدرة مقدمي الرعاية الصحية على



إدارة فترات الراحة المستحقة بكفاءة.



8. العيادة

العيادة هي مرفق رعاية صحية حيوي حيث يقدم المتخصصون الطبيون، بما في ذلك الأطباء وفرقهم، الرعاية للمرضى. تعمل هذه المراكز إما ككيانات مستقلة أو كجزء من مستشفى أكبر، وهي مزودة بمرضات متخصصات يساعدن الأطباء في مسؤولياتهم الطبية. تلعب العيادات دورًا حاسمًا في تقديم الرعاية الوقائية لتعزيز الصحة العامة، فضلاً عن علاج المرضى. غالبًا ما تكون نقطة الاتصال الأولى للأفراد الذين يطلبون المشورة بشأن مجموعة من المشكلات الصحية غير الطارئة أو الفورية التي يواجهونها في الحياة اليومية.



Clinic Management

Walk-in Patient



appointments for
patient



Managing patient
appointments

Medical Insurance



new patient
medical
insurance card

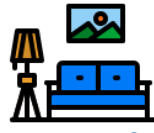


Medical
insurance report

Room Management



New Room



Search clinic room



Upload Room Image



Clinic Room Images List



Clinic Room Visit Schedule



Room Round Schedule

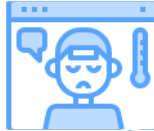


Room Round List

Admission



Find Patient



Patient Admission



Invoice



Patient Discharge



Admission Configurations

Transportation Plan



Introducing a new car to our lineup



Inventory of Corporate Vehicles



New Delivery



Company Delivery Schedule

Meals Management



Introducing a New Dish / Meal



Corporate Dining Options



Include a new patient meal option



Patient Meal List

Equipment



Equipment
Catalogue

HR



Employee vacation



Employee review
vacation

Reception



Companies List



Patient List



Patients bookings
list

Configurations Management



Payment
Configurations



Payment migration
to GL



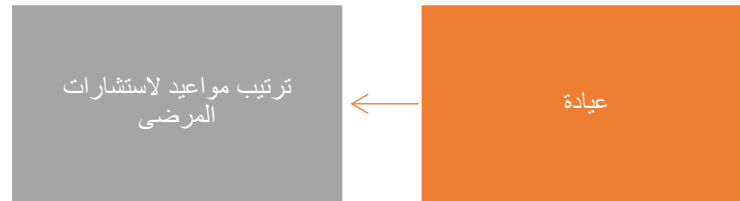
New user



Search for user

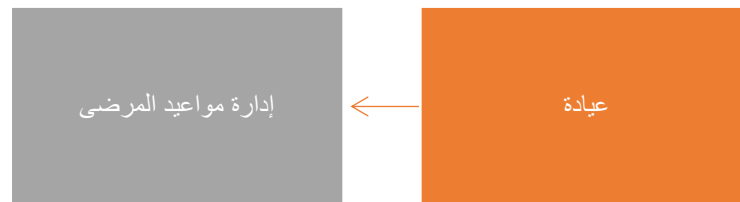
8.1 ترتيب مواعيد لاستشارات المرضى

تم تصميم بوابة فيزيوت كلينك لتبسيط جدولة استشارات المرضى، وتمكين موظفي العيادة من حجز المواعيد بكفاءة. يضمن هذا النظام تنظيم جميع المعلومات الضرورية للمريض وإتاحتها بسهولة للطبيب قبل الزيارة، مما يسهل تجربة استشارة أكثر سلاسة واستعدادًا.



8.2 إدارة مواعيد المرضى

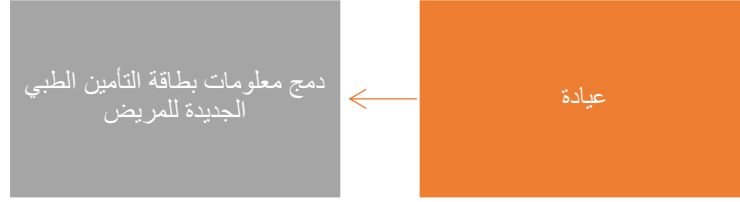
تم تصميم بوابة فيزيوت كلينك لتزويد موظفي العيادة بأداة متميزة لإدارة مواعيد المرضى بكفاءة. تعمل هذه الميزة على تبسيط عملية الجدولة، مما يسمح للموظفين بالتعامل مع حجوزات المواعيد والتعديلات والإلغاء بسهولة، وبالتالي تعزيز تجربة المريض الشاملة وتحسين عمليات العيادة.



8.3 دمج معلومات بطاقة التأمين الطبي الجديدة للمريض

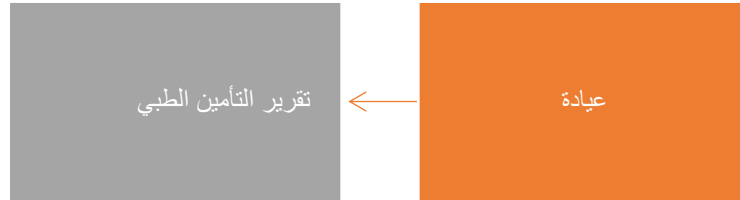
"تم تعيين بوابة فيزيوت كلينك لإدخال وظيفة ملحوظة ستسمح لموظفي الاستقبال في العيادة بدمج تفاصيل بطاقة التأمين الطبي للمرضى الجدد بسلاسة في النظام تم تصميم هذه التحسينات لتبسيط العمليات الإدارية، مما يضمن أن إدخال معلومات التأمين سيكون فعالاً وخالياً من الأخطاء، مما يعزز من تجربة تسجيل المرضى العامة من خلال هذه الميزة الجديدة، يمكن للعيادة التأكد من تسجيل جميع بيانات المرضى بدقة وسهولة الوصول إليها، وهو أمر أساسي لإدارة الرعاية الفعالة للمرضى"





8.4 تقرير التأمين الطبي

البوابة الخاصة بفيزيوت كلينك مصممة لتسهيل إنشاء واسترجاع تقارير التأمين الطبي من قبل العيادات يتيح ذلك لمقدمي الرعاية الصحية الوصول بسهولة إلى التقارير وطباعتها لتواريخ محددة، مما يسهل عملية التنسيق مع شركات التأمين الطبي لمتابعة فعالة وإدارة الحالات



8.5 إضافة غرفة للعيادة

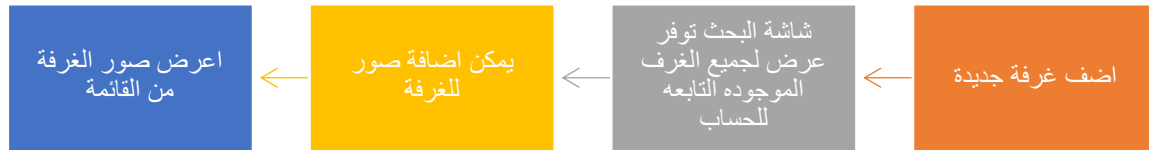
إن دمج غرفة إضافية في البنية التحتية للعيادة يمكن أن يكون ميزة متكاملة لنظام إدارة العيادة الطبية. تم تصميم هذا النظام، وهو مزيج من الأدوات التكنولوجية المتطورة، لتبسيط الوظائف الروتينية للعيادة. إنه يعزز الكفاءة من خلال أتمتة المهام المختلفة بما في ذلك إدارة سجلات المرضى، وجدولة المواعيد، وتنسيق جداول الأطباء، ومعالجة الوصفات الطبية، ومعالجة المدفوعات والمعاملات والفواتير.



إن دمج غرفة جديدة يمكن أن يدل على نمو العيادة أو التزامها باستيعاب المزيد من المرضى. يجب أن يلتزم هذا التوسع باللوائح الصحية السائدة والمتطلبات القانونية. يمكن الحصول على معلومات مفصلة حول الامتثال من السلطات الصحية المحلية أو من خلال التشاور مع أخصائي إدارة الرعاية الصحية.

بالنسبة للمرافق الطبية الأكبر حجمًا القادرة على إجراء العمليات الجراحية، فإن خيار إضافة غرفة مفيد بشكل خاص. فهو يسمح بتخصيص مساحات مخصصة للعمليات الجراحية، والرعاية بعد الجراحة، والتعافي، وفحوصات المرضى. تعمل ميزة "زيارة العيادة" على تبسيط هذه العملية من خلال توفير نهج منهجي لإدارة هذه المساحات الجديدة. يمكن تخصيص هذه الغرف بمعدات

طبية أو وسائل راحة تعزز الراحة مثل الأعمال الفنية أو مراوح السقف أو أجهزة التلفزيون، مما يضمن بيئة عملية وصديقة للمريض.

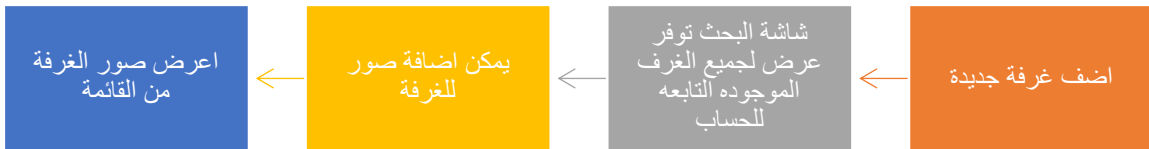


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=LMJ37Mpl904	انجليزي

8.6 ابحاث عن غرفة

في نظام فيزيوت كلينك، لديك القدرة على تحديد غرفة تم تسجيلها مسبقاً والوصول إلى تفاصيلها لأي تحديثات أو تغييرات ضرورية. تتضمن هذه الميزة أن تظل معلومات الغرفة محدثة ودقيقة، وتعكس أي تعديلات أو تغييرات جديدة تم إجراؤها بمرور الوقت. إنها طريقة ملائمة لإدارة موارد فيزيوت كلينك بكفاءة، وضمان تحديث جميع البيانات وسهولة الوصول إليها من قبل الموظفين والإدارة



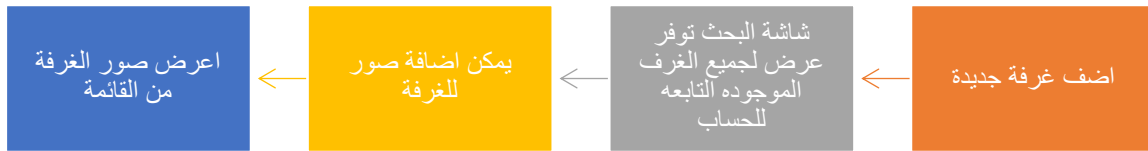
روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=LMJ37Mpl904	انجليزي

8.7 أضف صورة للغرفة

يمكن تضمين صورة توضح الغرفة التي تم دمجها مؤخراً في التوثيق المرئي للعيادة.



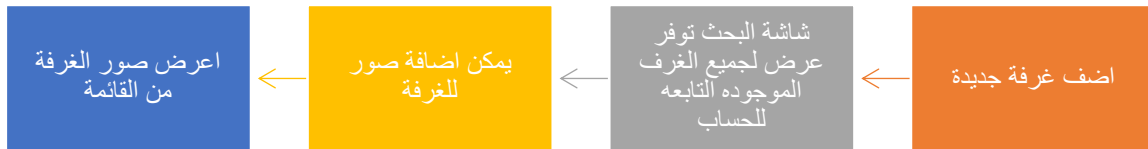


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=LMJ37Mpl904	انجليزي

8.8 صور الغرفة

تتوفر صور للغرفة التي تم دمجها مؤخرًا داخل العيادة للمشاهدة.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=LMJ37Mpl904	انجليزي

8.9 تهيئة الغرفة

يقدم تطبيق Visit Clinic نظام جدولة قابل للتخصيص لغرف المرضى في العيادات الطبية، مما يسمح بترتيب أوقات الزيارة من قبل الأصدقاء والأقارب. كما ينسق هذا النظام وصول المتخصصين في الرعاية الصحية، مثل الطبيب المعالج والمرضات وموظفي الدعم، مما يضمن توافق زياراتهم مع الخطط التشغيلية للعيادة. بالإضافة إلى ذلك، يسهل جدولة المواعيد الطبية والعلاجات، مثل إدارة الأدوية، من خلال تمكين الأطباء والمرضات من تحديد أوقات محددة لأنشطة رعاية المرضى. يعمل هذا النهج المتكامل على تبسيط عمليات الزيارة والعلاج، مما يعزز الكفاءة العامة لإدارة العيادة.



مواعيد زيارة الغرفة

• اختر اليوم والوقت وحفظ البيانات

جدول زيارات الغرفة

• اختر نوع الزيارة والايام و مواعيد الزيارة وحفظ الزيارة

مواعيد الزيارات

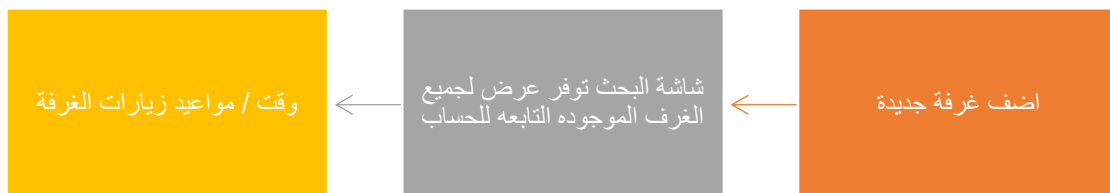
• يمكنك الاطلاع على جدول الزيارات

روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=77AM_jPvoBM	انجليزي

8.10 وقت / مواعيد زيارات الغرفة

يقدم تطبيق Visit Clinic ميزة قابلة للتخصيص تسمح بجدولة المواعيد داخل غرفة مخصصة خصيصًا للزيارات. تعمل هذه الوظيفة على تحسين تجربة المستخدم من خلال تبسيط عملية تنظيم الزيارات، وضمان إدارة تخصيص المساحة والوقت بكفاءة. من خلال الاستفادة من هذه الميزة، يمكن للمسؤولين بسهولة تكيف النظام لتلبية الاحتياجات الفريدة لعمليات عيادتهم، مما يجعله أداة متعددة الاستخدامات لإدارة مواعيد المرضى.



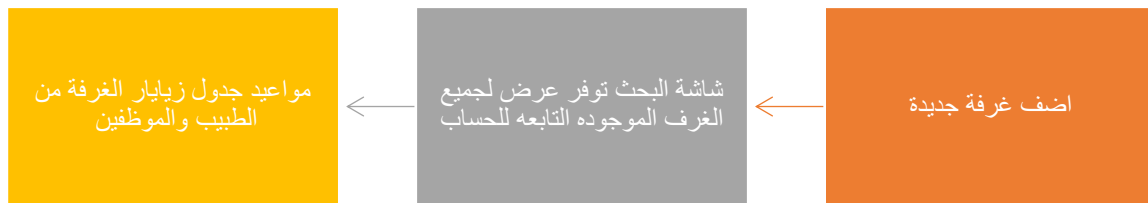
روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	

مواعيد جدول زيارات الغرفة من الطبيب والموظفين

8.11

يقدم تطبيق Visit Clinic نظامًا مبسطًا لجدولة مواعيد الموظفين وإدارة زيارات الأطباء داخل المنشأة لرعاية المرضى المستمرة. تتيح هذه الميزة التنسيق الفعال لخدمات الرعاية الصحية، مما يضمن حصول كل من الموظفين الطبيين والمرضى على جدول واضح ومنظم للاستشارات المتابعة في غرف مخصصة. من خلال الاستفادة من هذه الأداة، يمكن للعيادات تحسين سير العمل التشغيلي لديها، وتحسين جودة الرعاية، والحفاظ على مستوى عالٍ من رضا المرضى من خلال إدارة المواعيد الدقيقة.



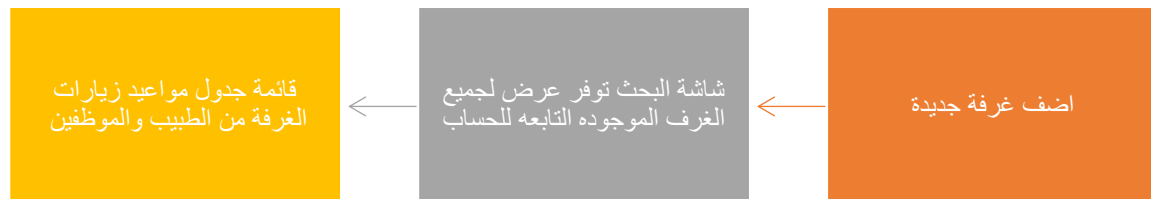
روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	انجليزي
https://www.youtube.com/watch?v=77AM_jPvoBM	

قائمة جدول مواعيد زيارات الغرفة من الطبيب والموظفين

8.12

يقدم تطبيق Visit Clinic عرضًا شاملاً للمواعيد المجدولة لزيارات غرف المرضى من قبل الأطباء والموظفين الطبيين للرعاية المستمرة والتقييم. يضمن هذا النظام إبلاغ جميع الأطراف المعنية بتوقيت وتواتر هذه التفاعلات الحرجة، مما يسهل تجربة رعاية صحية سلسلة وفعالة. من خلال تبسيط عملية جدولة زيارة الغرف، يعزز تطبيق Visit Clinic التنسيق بين مقدمي الرعاية الصحية ويدعم تقديم رعاية عالية الجودة للمرضى.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	انجليزي

8.13 حجز مريض في العيادة

هناك إجراءات أساسية يجب اتباعها عند التحضير للجراحة، بدءًا بالتقييم السريري الشامل. تتضمن هذه الخطوة جمع تفاصيل شاملة عن التاريخ الطبي للمريض، بما في ذلك أي حالات طبية سابقة، وعمليات جراحية، والأدوية الحالية. اعتمادًا على الظروف المحددة ونوع الجراحة المخطط لها، قد تكون سلسلة من الاختبارات المعملية والتصويرية ضرورية. بالنسبة للمرضى الذين يتناولون أدوية طويلة الأمد لأمراض مزمنة، من الأهمية بمكان تقييم وتعديل نظام الأدوية قبل الجراحة وبعدها. يتم تبسيط عملية جدولة الجراحة من خلال نظام الحجز عبر الإنترنت، والذي يمكن الوصول إليه عبر موقع العيادة على الويب، والذي يديره متخصصون في الرعاية الصحية أو الطبيب المعالج. يوفر نظام Visit Clinic راحة ترتيب المواعيد الجراحية أو التقييمات الصحية المستمرة. تبدأ عملية الحجز بتوثيق موظف الاستقبال للتفاصيل الأساسية للمريض، مثل معلومات الاتصال وجهات الاتصال في حالات الطوارئ، إلى جانب تفاصيل التأمين. بمجرد إدخال هذه المعلومات، يتم إعداد ملف المريض وإرساله إلى الطبيب المعين للمراجعة واتخاذ المزيد من الإجراءات. يضمن هذا النهج المنهجي تسجيل جميع المعلومات الضرورية بدقة وتوصيلها، مما يسهل مسارًا سلسًا وفعالًا للرعاية الجراحية.



ابحث عن مريض

• اضع حجز جديد للمريض

بيانات حجز المريض في العيادة

- اختر المعلومات الرئيسية لحجز المريض
- اختر معلومات المريض
- اختر معلومات التأمين الطبي
- تقارير الحجز

روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب

<https://www.youtube.com/watch?v=oDDPyWtfYzI>

انجليزي

8.14 متابعه حجز مريض من الطبيب

يعمل موقع Visit Clinic على تبسيط عملية تأمين الغرفة من خلال تمكين الحجز المباشر من خلال مكتب الاستقبال. بمجرد اكتمال تسجيل بيانات المريض، يتم نقل ملفه بسلاسة إلى الطبيب المعالج. يتيح هذا للطبيب إدخال معلومات مهمة إضافية ضرورية لرعاية المريض الشاملة. يتمتع الأطباء بالقدرة على تحديد ملف المريض المسجل لإجراء مراجعة شاملة وإضافة تفاصيل أساسية ذات صلة بالحجز. يتضمن ذلك إجراء تحليل للحالة الطبية للمريض من خلال استبيان منظم، وتحديد أي إجراءات ضرورية مثل الفحوصات الإشعاعية أو الاختبارات المعملية، واختيار التدخل الجراحي المناسب مع التكاليف المرتبطة به، وتفصيل بروتوكولات الأدوية قبل وبعد الجراحة، بما في ذلك أي أدوية تم إيقافها قبل أسبوعين أو تلك المعروفة بأنها تسبب تفاعلات حساسية. بالإضافة إلى ذلك، يوفر الموقع مجموعة من التقارير التي تشمل تاريخ المريض، وسجلات الحجز، والملخصات المالية، وإرساليات العيادة، والتحليلات التشغيلية.



ابحث عن مريض

• ابحث عن مريض تم ادخال معلوماته من قبل موظف الاستقبال

معلومات الحجز المدخلة من قبل موظف الاستقبال

- اختر المعلومات الرئيسية لحجز المريض
- اختر معلومات المريض
- اختر معلومات التأمين الطبي
- تقارير الحجز

معلومات الحجز المتوفرة للمريض

- الفحص الالكلني
- تحليل حالة المريض
- متطلبات الحجز مثل الاشعه
- العملية التي سيقوم بها
- الادوية المطلوبة للعملية

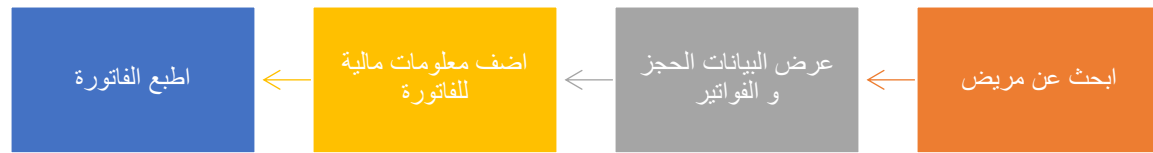
روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=DP2heMqqTC4	انجليزي

8.15 طباعة فاتورة الحجز في المستوصف / العيادة

توفر بوابة Visit Clinic ميزة ملائمة لإنشاء فاتورة موعد للمريض مباشرة داخل العيادة أو الصيدلية. تكمل هذه الخدمة رعاية المريض الحالية من خلال تضمين الخدمات والأدوية المسجلة في الفاتورة. علاوة على ذلك، يتم دمج أي أدوية يصفها الطبيب بسلاسة في نظام الفوترة. يتم تمكين الموظفين مثل موظفي الاستقبال أو الطاقم الطبي أو المسؤولين الماليين من إدخال تفاصيل الفوترة الإضافية، مما يسهل عملية الطباعة. يعمل هذا النظام على تبسيط المهام الإدارية، مما يضمن تجربة أكثر كفاءة للمريض.





روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=4qKIQzFTqLk

8.16 خروج المريض من العيادة

تعتبر عملية خروج المريض من المنشأة الطبية عملية شاملة ومصممة للحفاظ على السلامة والرعاية الصحية المستمرة بعد دخوله المستشفى. تتضمن هذه الخدمة متعددة الخطوات العناصر التالية: تقييم الخروج لصياغة استراتيجية العلاج المستمرة للمريض وإبلاغها، بما في ذلك أي تفاصيل ضرورية للخروج أو النقل. توفير الأدوية، والتأكد من توفير أي وصفات طبية مطلوبة بعد الخروج للمريض. في حالة الحاجة إلى أجهزة طبية في المنزل، من الضروري إرشاد المريض حول إعداد واستخدام المعدات. يعد تنسيق النقل أيضًا خطوة بالغة الأهمية، حيث يتم تشجيع المريض على تأمين استلامه من قبل أحد أفراد الأسرة أو الأصدقاء، أو خلاف ذلك، يجب إخطار موظفي المنشأة لترتيب حلول نقل بديلة. أخيرًا، من الضروري التأكد من مغادرة المريض بكل العناصر الضرورية لتسهيل التعافي السلس. تقدم Visit Clinic خدمة الخروج هذه لضمان الانتهاء من جميع المهام الإدارية وإغلاق ملف المريض بشكل صحيح.

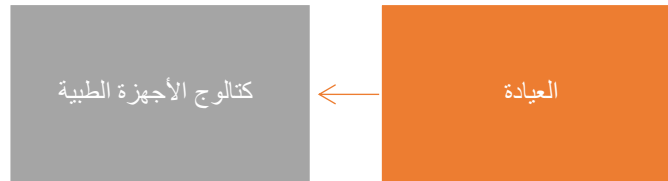


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=2vVFPuaN6FQ

8.17 كتالوج الأجهزة

تقدم خدمة كتالوج الأجهزة الطبية التي يقدمها موقعنا الإلكتروني دليلًا شاملاً للأجهزة الطبية. يضم هذا الكتالوج مجموعة متنوعة من الأجهزة، مع تفصيل دقيق للعلامة التجارية لكل منتج وفننه وتقييمات المستخدمين وكيان التصنيع. وهو بمثابة مورد لا يقدر بثمن للأطباء وممارسي الرعاية الصحية، مما يمكنهم من اتخاذ قرارات مستنيرة عند اختيار الأجهزة الأكثر ملاءمة لمتطلباتهم الطبية. بالإضافة إلى ذلك، تعد Visit Clinic ميزة توفر رؤى حول مجموعة من الأجهزة الطبية المستخدمة بشكل شائع في الإعدادات السريرية، والتي يمكن للأطباء الوصول إليها للمراجعة. تضمن هذه الخدمة تزويد المتخصصين في الرعاية الصحية بالمعرفة اللازمة لتحسين رعاية المرضى من خلال الاستخدام الأمثل للتكنولوجيا الطبية.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=UplVMRuX2PQ	انجليزي

8.18 اجازات الموظفين

يعد نظام إدارة الإجازات أداة متكاملة تسهل أنواعًا مختلفة من طلبات الإجازات للموظفين داخل المنظمات والشركات. ويشمل مجموعة من فئات الإجازات، بما في ذلك على سبيل المثال لا الحصر الإجازات السنوية والمرضية والإدارية. وعادةً ما تتم معالجة طلبات الإجازات عبر منصة رقمية، مما يتيح للمشرفين وموظفي الموارد البشرية تقييم هذه الطلبات والموافقة عليها بكفاءة. تلعب هذه الآلية دورًا حاسمًا في مراقبة جداول العمل وحقوق الإجازات لأعضاء الموظفين، وبالتالي ضمان التنفيذ العادل لسياسات الإجازات في الشركة.



علاوة على ذلك، يوفر موقع Visit Clinic عملية مبسطة للموظفين لتقديم طلبات إجازاتهم عبر الإنترنت. تتيح هذه الميزة للمهنيين الطبيين الإشراف على جداول إجازات فريقهم وتفويض الغيابات وفقًا لذلك. تم تصميم النظام بحيث يبسط عملية تقديم طلب الإجازات، ويعزز الشفافية في تخصيص الإجازات، ويساعد في الحفاظ على سير عمل متوازن داخل مرفق الرعاية الصحية.

الموظف

• اصف اجازة جديدة

الطبيب

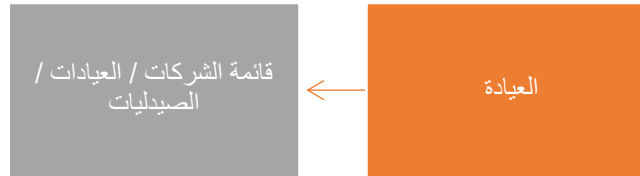
• متابعة الاجازة

روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=TGDzwLfB1zU

8.19 قائمة الشركات / العيادات / الصيدليات

يقدم موقع Visit Clinic دليلاً شاملاً للشركات التي تم تسجيل الموظفين بها. تعرض هذه القائمة التي يمكن الوصول إليها بسهولة المنظمات المختلفة التي قد ينتمي إليها الموظف، مما يسلط الضوء على إمكانية التوظيف المتزامن عبر مؤسسات متعددة. إنها بمثابة مورد قيم لفهم نطاق الفرص المتاحة للموظفين داخل شبكة الشركات المسجلة.



8.20 قائمة المرضى للعيادة

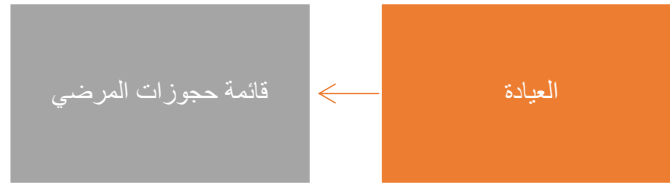
يتمتع موظف الاستقبال في العيادة بالقدرة على الوصول إلى قائمة المرضى، مما يتيح له التواصل مع الأفراد للتواصل معهم حسب الحاجة. وهذا يضمن أن العيادة تحافظ على تدفق العمليات بكفاءة وتوفر التحديثات أو المعلومات في الوقت المناسب للمرضى، مما يساهم في رفع مستوى خدمة الرعاية الصحية.



8.21 قائمة المرضى

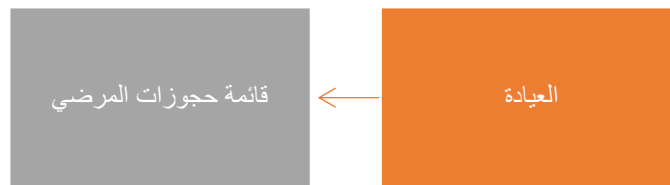
يتمتع موظف الاستقبال في العيادة بالقدرة على الوصول إلى قائمة الحجوزات للمرضى ومراجعتها، مما يتيح لهم التواصل عند الحاجة. وهذا يضمن أن تتمكن العيادة من الحفاظ على اتصال فعال مع المرضى فيما يتعلق بمواعيدهم، مما يوفر تجربة رعاية صحية سلسلة وفعالة.





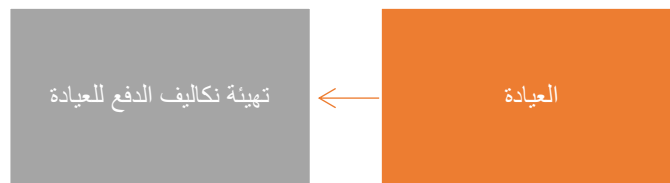
8.22 قائمة حجوزات المرضى

لدى موظف الاستقبال في العيادة القدرة على الوصول إلى قائمة الحجوزات للمرضى ومراجعتها، مما يمكنهم من التواصل عند الحاجة.



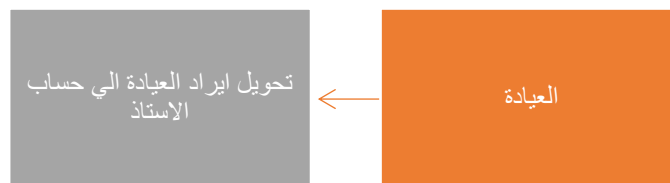
8.23 تهيئة تكاليف الدفع للعيادة

يمكن الطبيب من تفصيل رسوم الاستشارة وتنظيم التفصيل المالي وفقًا لذلك.



8.24 تحويل إيراد العيادة الي حساب الأستاذ

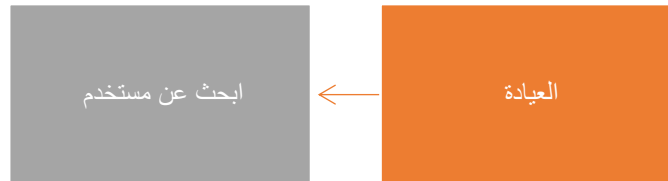
بعد الاطلاع على جدول البيانات المالية، يجوز للطبيب إعادة تخصيص أرباح العيادة إلى الحساب المخصص للأستاذ.



8.25

ابحث عن مستخدم

يتمتع مقدم الرعاية الصحية أو أحد أعضاء طاقم العيادة بالقدرة على استرجاع تفاصيل الاتصال والمعلومات الأخرى ذات الصلة من السجلات المتوفرة على المنصة، بما في ذلك تلك الموجودة على شبكات التواصل الاجتماعي، مما يضمن حصولهم على الوسائل اللازمة للوصول عند الضرورة.



إدارة خطة النقل

8.26

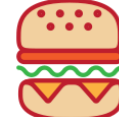
تقدم بوابة Visit Clinic خطة نقل شاملة مصممة خصيصًا للشركات، مما يبسط عملية إدارة المركبات والخدمات اللوجستية. تم تصميم هذه الخطة لتبسيط دمج المركبات الجديدة وتسهيل التسليم السلس للبضائع من موقع إلى آخر. تتميز البوابة بقاعدة بيانات واسعة تضم أكثر من 3300 طراز سيارة وشركات مع أكثر من 390 شركة مصنعة للسيارات، مما يوفر مجموعة واسعة من الخيارات لتلبية احتياجات النقل المتنوعة. تضمن هذه المنصة القوية للشركات إمكانية الوصول إلى مجموعة واسعة من المركبات، مما يمكنها من العثور على المطابقة المثالية لمتطلباتها المحددة.



سيارة جديدة 	تقدم بوابة Visit Clinic ميزة قوية تسمح للشركات بدمج المركبات الجديدة بسلاسة في أسطولها. تم تصميم هذا النظام وفقًا لمعايير اختيار شاملة، حيث يستوعب أنواعًا مختلفة من المركبات بما في ذلك سيارات السيدان والشاحنات الصغيرة. كما يتضمن مجموعة من المواصفات مثل اسم الشركة المصنعة وطرز السيارة واللون ورقم الترخيص وتاريخ انتهاء صلاحية الترخيص. بالإضافة إلى ذلك، يسهل تسجيل التفاصيل المتعلقة بشركة التأجير واسم السائق المعين، مما يضمن اتباع نهج شامل لإدارة الأسطول.
دليل السيارات 	تقدم بوابة Visit Clinic ميزة قيمة لدليل السيارات، حيث تسمح للمستخدمين بتصفح المركبات المدرجة لدى الشركة بهدف تحديث المعلومات المقدمة. تعمل هذه الوظيفة على تحسين تجربة المستخدم من خلال تبسيط عملية إدارة قوائم السيارات والتأكد من أن جميع التفاصيل محدثة ودقيقة. إنها أداة أساسية للحفاظ على سلامة قاعدة بيانات دليل السيارات.
تسليم جديد 	تقدم بوابة Visit Clinic ميزة مبتكرة تسمى "التوصيل الجديد" إلى مجموعة خدمات الشركة. تم تصميم هذه الميزة لتبسيط عملية نقل الأشخاص والبضائع من مكان إلى آخر على طول مسارات محددة مسبقًا. وهي تقدم نهجًا منهجيًا وفعالًا للخدمات اللوجستية، مما يضمن إجراء عمليات التسليم بسلاسة ودقة. من خلال تحسين تخطيط المسار، تعمل ميزة "التوصيل الجديد" على تعزيز القدرات التشغيلية للشركة، مما يوفر حلاً موثوقًا به لنقل العناصر والأفراد حسب الحاجة. تعد هذه الإضافة شهادة على التزام الشركة بالتحسين المستمر وإرضاء العملاء.
دليل التوصيل 	توفر بوابة Visit Clinic ميزة قيمة لخدمات توصيل السيارات، حيث تتيح للمستخدمين الوصول إلى دليل التوصيل. يتيح هذا الدليل للمستخدمين مراجعة وإدارة طلبات توصيل السيارات التي قدموها، مما يوفر وسيلة فعالة لتحديث أو تعديل المعلومات المقدمة حسب الحاجة.

8.27 إدارة الوجبات

تقدم بوابة Visit Clinic نظامًا شاملاً لإدارة الوجبات يساعد العيادات في إنشاء خطط غذائية مناسبة للمرضى. يتم تصميم هذه الخطط بعناية، مع مراعاة المعلومات الغذائية المعترف بها دوليًا، لضمان قدرة المتخصصين الطبيين على تقييم وتحديد الخيارات الغذائية الأكثر فائدة لتعافي مرضاهم. من خلال دمج مثل هذا النظام، تسهل البوابة نهجًا أكثر استنارة وفعالية لرعاية المرضى، مع التأكيد على أهمية التغذية المصممة خصيصًا في عملية الشفاء.



تقديم طبق/وجبة جديدة	تقدم بوابة Visit Clinic الآن ميزة جديدة ضمن نظام إدارة الوجبات، مما يسمح بتقديم أطباق أو وجبات جديدة. تم تصميم هذا التحسين لتسهيل إضافة خيارات غذائية لكل من المرضى وموظفي العيادة، مما يضمن قائمة متنوعة وواعية بالصحة. سواء كان الأمر للمرضى الذين لديهم احتياجات غذائية محددة أو للموظفين الذين يبحثون عن وجبة صحية أثناء يوم عملهم، يهدف هذا التحديث إلى تبسيط عملية تخطيط الوجبات وتنفيذها ضمن عمليات خدمة الطعام في العيادة.
خيارات تناول الطعام للشركات	تقدم بوابة Visit Clinic وحدة شاملة لخيارات تناول الطعام للشركات ضمن نظام إدارة الوجبات. تم تصميم هذه الميزة لتقديم قائمة مختارة من خيارات الوجبات لموظفي العيادة، وتعمل كدليل تفاعلي. يمكن للموظفين تصفح الاختيار بسهولة ولديهم القدرة على تحرير المعلومات وتخصيصها وفقًا لتفضيلاتهم الغذائية أو القيود المفروضة عليهم. يضمن هذا النهج المبسط أن يتمكن جميع الموظفين من الوصول إلى خيارات طعام صحية ومتنوعة، مما يعزز من صحتهم ورضاهم بشكل عام.
تضمين خيار وجبة جديدة للمريض	تم تحديث بوابة فيزيك كلينيك لتشمل ميزة جديدة ضمن نظام إدارة الوجبات. يسمح هذا التحسين بتوفير وجبات متخصصة للمرضى الأفراد، مصممة وفقًا للتوصيات الغذائية المحددة التي يصفها لهم أطباؤهم. يضمن هذا النهج الشخصي حصول كل مريض على التغذية التي يحتاجها، بما يتماشى مع متطلباته الصحية والنصائح الطبية. إنها خطوة مهمة إلى الأمام في رعاية المرضى، وتقدم خدمة أكثر تكاملاً واهتمامًا ضمن عروض العيادة.
قائمة وجبات المرضى	توفر بوابة Visit Clinic قائمة شاملة بوجبات المرضى لفريق إدارة الوجبات، مما يمكنهم من الوصول إلى مجموعة الوجبات المتاحة للمرضى وإدارتها. وتضمن هذه العملية المبسطة تلبية الاحتياجات الغذائية وتفضيلات المرضى بدقة، مع التركيز على التغذية والتنوع. ومن خلال تسهيل هذا الجانب الحاسم من رعاية المرضى، تساعد البوابة في تقديم خدمات الوجبات بكفاءة داخل مرفق الرعاية الصحية.

9. إدارة الموارد البشرية

إدارة الموارد البشرية هي تخصص متعدد الأوجه يتضمن الإدارة الاستراتيجية للأشخاص داخل المنظمة لتعزيز أدائها وميزتها التنافسية. وهي تشمل مجموعة واسعة من الأنشطة، بما في ذلك التوظيف والتعيين والتدريب وتطوير الموظفين. كما تتحمل إدارة الموارد البشرية مسؤولية تصميم أنظمة التعويضات والمزايا، وضمان الامتثال لقوانين العمل، وتعزيز بيئة عمل إيجابية تتوافق مع أهداف المنظمة وثقافتها. تساهم ممارسات إدارة الموارد البشرية الفعالة في إرضاء الموظفين وتحفيزهم، وهو أمر بالغ الأهمية لتحقيق الأهداف التنظيمية. يلعب محترفو إدارة الموارد البشرية دورًا محوريًا في إدارة دورة حياة الموظف وتطوير السياسات التي تدعم الاتجاه الاستراتيجي للمنظمة. وهم فعالون في خلق ثقافة التعلم والتحسين المستمر، مما قد يؤدي إلى زيادة الإبداع والإنتاجية. من خلال الاستثمار في رأس المال البشري، يمكن للمنظمات تنمية قوة عاملة ماهرة وملتزمة قادرة على دفع النجاح والنمو. لا تتعلق إدارة الموارد البشرية بإدارة القوة العاملة فحسب؛ بل تتعلق باستغلال الإمكانيات البشرية إلى أقصى حد لتحقيق مهمة المنظمة ورؤيتها.



تنقسم إدارة الموارد البشرية إلى ثلاثة أقسام رئيسية. يشتمل القسم الأول على خدمات الموارد البشرية العامة، والتي توفر الدعم الأساسي للعمليات المتعلقة بالموظفين. ويخصص القسم الثاني لإدارة الشركة والإشراف على الهيكل التنظيمي واتخاذ القرارات الاستراتيجية. وأخيرًا، يركز القسم الثالث على تصميم نماذج الموارد البشرية، وإنشاء الوثائق والنماذج اللازمة التي تسهل عمليات الموارد البشرية. ويلعب كل قسم دورًا حاسمًا في الأداء الفعال لقسم الموارد البشرية، وضمان تلبية جميع احتياجات الموظفين وتحقيق الأهداف التنظيمية.

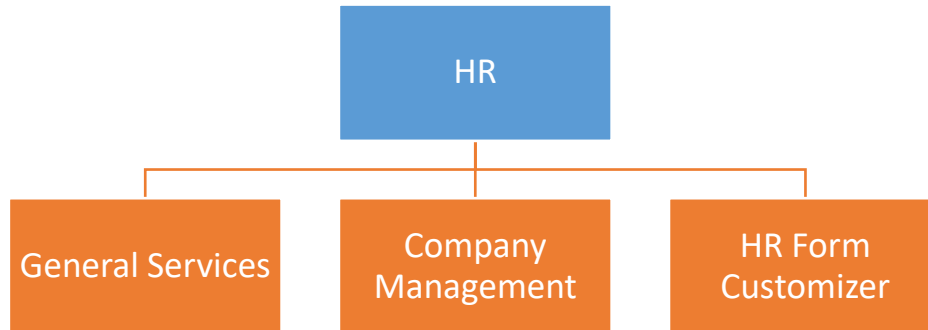


Figure 1 HR Sections

General
Services

Vacation Management



Vacation



Review

Vacations
List

Department



New



Dept List

Evaluation



New

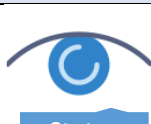
Evaluation
List

Contract



New

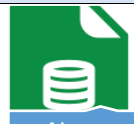
Request Form Designer

Configura
tion

Status



Designer



New



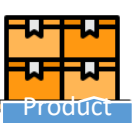
Submit



Inbox

Public
UserForms
Submitio

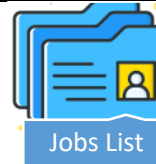
Attendance

	 Review  Inbox
	Salary and Deduction
	 Deduction  Deduction List  Salary  Salary List
	General Ledger
	 GL  Chart of Account  GL Search  Income  Expenses
	Product, Warehouse, and Inventory Management
	 New Product  Product list  Warehouse  Warehouse List  Inventory  Inventory List
	Order Management
	 New Order  Orders List
	Acquisition Management
	 New Acquisition  Acquisition List  Inbox

Transportation Plan



Recruitment



Assets Management (Non ITIL Process)



Case Management

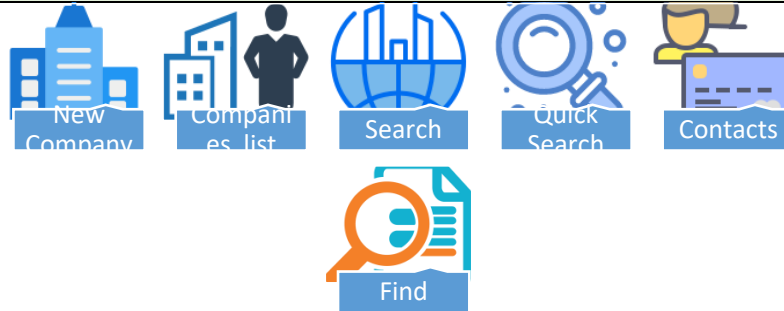


User Management

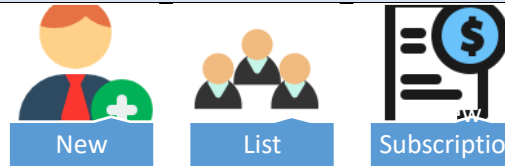


Company Management

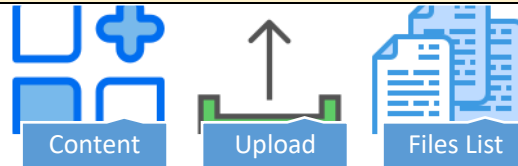
Company Information Management



Medical Organization Employee



Corporate Content Administration



HR Form Customizer

HR Form Customizer



9.1 إدارة الخدمات العامة للموارد البشرية

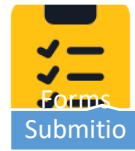
تتكون إدارة الموارد البشرية من ثلاثة أقسام رئيسية، حيث يشمل القسم الأول على مجموعة شاملة من 16 تصنيفاً لتبسيط العمليات التنظيمية. وتشمل هذه إدارة الإجازات، التي تشرف على جداول إجازات الموظفين؛ وإدارة الأقسام، التي تنظم الهياكل والوظائف الإدارية؛ وأنظمة التقييم، التي تقيم أداء الموظفين؛ وإدارة العقود، التي تدير اتفاقيات التوظيف؛ وتصميم نموذج الطلب، الذي يسمح بتخصيص نماذج الطلبات. يضمن تتبع الحضور التسجيل الدقيق لحضور الموظفين؛ وتشرف إدارة الرواتب والخصومات على الرواتب والخصومات المالية؛ بينما يضمن تكامل دفتر الأستاذ العام تماسك البيانات المالية عبر الأقسام. تعد إدارة المنتجات والمستودعات والمخزون أمراً بالغ الأهمية للحفاظ على مستويات المخزون والخدمات اللوجستية؛ وتنسق إدارة الطلبات طلبات العملاء وتنفيذها؛ وتتولى إدارة الاستحواذ شراء السلع والخدمات؛ وتعمل تخطيط النقل على تحسين طرق التوزيع والجداول الزمنية. تعمل إدارة التوظيف على تبسيط عملية التوظيف؛ وتشرف إدارة الأصول (عملية غير ITIL) على أصول الشركة خارج نطاق معايير ITIL؛ وتوفر إدارة الحالات إطاراً للتعامل مع الحالات أو القضايا الفردية؛ وتسمح إدارة المستخدمين بالتحكم في الوصول والأذونات داخل النظام. تم تصميم كل تصنيف لتعزيز الكفاءة ودعم الأهداف الاستراتيجية للمنظمة.



Vacation Management	
	
Vacation	Review
	
Vacations List	
Department	
	
New	Dept List
Evaluation	
	
New	Evaluation List
Contract	



Request Form Designer



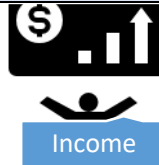
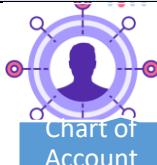
Attendance



Salary and Deduction



General Ledger



Product, Warehouse, and Inventroy Management

 New Product	 Product List	 Warehouse	 Warehouse List	 Inventory
 Inventory List				
Order Management				
 New Order				
 Orders List				
Acquisition Management				
 New Acquisition				
 Acquisition List				
 Inbox				
Transportation Plan				
 New Car				
 Cars List				
 New Delivery				
 Delivery List				
Recruitment				
 New Job				
 Jobs List				
Assets Management (Non ITIL Process)				
 New Asset				
 Search				

Case Management	
	
New Case	Case List
	
	Case Inbox
User Management	
	
New User	Search User

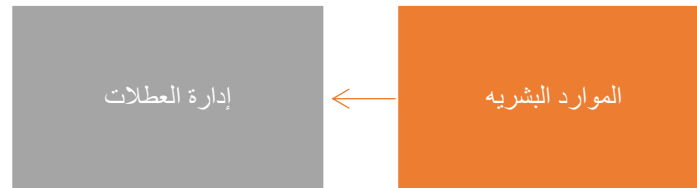
Table 1HR General Services Management

9.1.1 إدارة العطلات

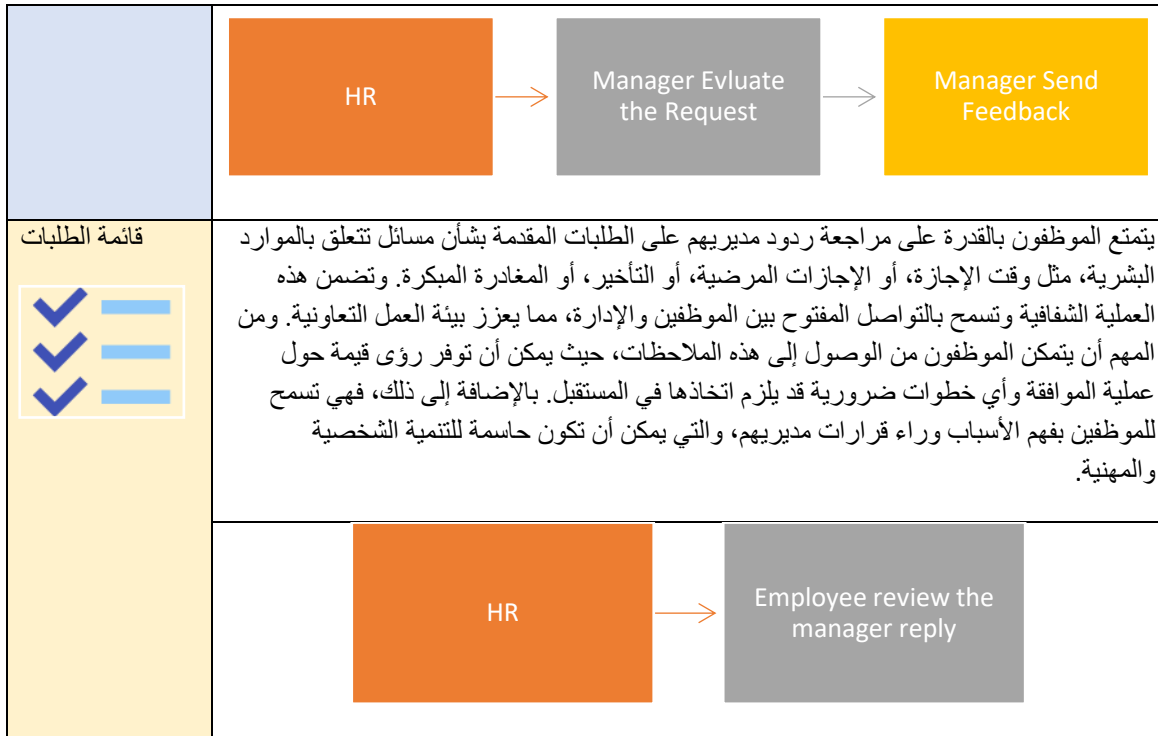
تم تصميم نظام إدارة الإجازات لتبسيط عملية تقديم أنواع مختلفة من طلبات الإجازات، مثل وقت الإجازة، أو الإجازة المرضية، أو التأخير في الوصول. يمكن للموظفين بسهولة إضافة طلبات إجازاتهم إلى البوابة، والتي يتم إرسالها بعد ذلك إلى مديرهم للمراجعة. يتمثل دور المدير في تقييم هذه الطلبات واتخاذ القرارات بالموافقة عليها أو رفضها بناءً على سياسات الشركة والظروف الخاصة بكل حالة. بالإضافة إلى ذلك، يتضمن النظام ميزة قائمة الإجازات الشاملة، والتي توفر نظرة عامة على جميع طلبات إجازات الموظفين إلى جانب حالتها الحالية، سواء تمت الموافقة عليها أو رفضها، مما يضمن الشفافية والتتبع الفعال للإجازات داخل



المؤسسة.



إرسال طلب جديد 	أصبح الموظفون الآن قادرين على تقديم طلبات الحصول على إجازة جديدة من إدارة الموارد البشرية، أو إجازة مرضية، أو تأخير في الوصول، أو المغادرة المبكرة مباشرة إلى مديرهم. وتضمن هذه العملية المبسطة إدارة جميع هذه الطلبات بكفاءة ومعالجتها على الفور، مما يعزز بيئة عمل أكثر مرونة واستجابة. ومن خلال الاستفادة من هذا النظام، يمكن للموظفين التواصل بسهولة بشأن احتياجاتهم، ويمكن للمديرين اتخاذ قرارات مستنيرة بسرعة، مما يعزز الإنتاجية الإجمالية ورضا الموظفين.
طلب المراجعة 	سيستلم المدير طلبات تتعلق بأمور تتعلق بالموارد البشرية مثل الإجازات، والإجازات المرضية، والتأخير في الوصول، أو المغادرة المبكرة. وسيتم تقييم كل طلب بعناية، وسيقدم المدير الملاحظات المناسبة، إما بالموافقة أو الرفض بناءً على سياسات الشركة والظروف المحددة الموضحة في الطلب. ومن الضروري أن تتم معالجة هذه العملية بكفاءة وحساسية للحفاظ على بيئة عمل احترافية وداعمة.

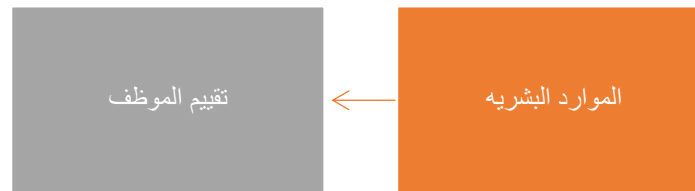


روابط خارجية من موقع يوتيوب

	يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=TGDzwLfB1zU		انجليزي

9.1.2 تقييم الموظف

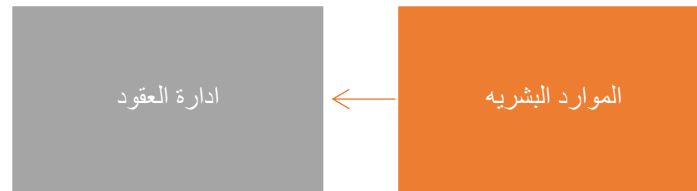
تساعد بوابة عيادة الزيارة المديرين في تقييم أداء الموظفين باستخدام معايير محددة، مما يتيح مراقبة أنشطة الموظفين وتسهيل تقديم التوصيات المناسبة. وتكون نتائج هذه التقييمات سرية، ومخصصة لمراجعة الإدارة، وسيتلقى الموظفون إشعارات بشأن أدائهم مباشرة من مديرهم.



تقييم جديد 	تساعد بوابة Visit Clinic الإدارة في تطوير تقييمات الموظفين الجدد. تعمل هذه المنصة المبتكرة على تبسيط عملية تقييم أداء الموظفين، مما يتيح إنشاء نماذج تقييم شاملة مصممة خصيصاً لتلبية الاحتياجات المحددة للمنظمة. من خلال الاستفادة من هذه البوابة، يمكن للمديرين تنظيم عملية التقييم بكفاءة، وضمان نهج منظم ومتسق لتقييم الموظفين. يجعل التصميم البديهي للأداة وواجهتها سهولة الاستخدام منها مورداً لا غنى عنه لتعزيز النمو والتميز داخل القوى العاملة.
	<pre> graph LR HR[HR] --> AddEval[Add new Evaluation] </pre>
دليل التقييم 	تساعد بوابة فيزيوت كلينك الإدارة في التنقل عبر دليل تقييم الموظفين بكفاءة. تتيح هذه الواجهة المبسطة مراجعة سلسلة لتقييمات أداء الموظفين، مما يسهل الحصول على نظرة عامة شاملة على المساهمات الفردية والنمو داخل المنظمة. من خلال توفير منصة مركزية لبيانات التقييم، تعمل البوابة على تعزيز العملية الإدارية، مما يضمن قدرة الإدارة على الوصول إلى تقييمات الموظفين وتحليلها بسهولة ودقة.
	<pre> graph LR HR[HR] --> EvalDir[Evaluation Directory] </pre>

9.1.3 إدارة العقود

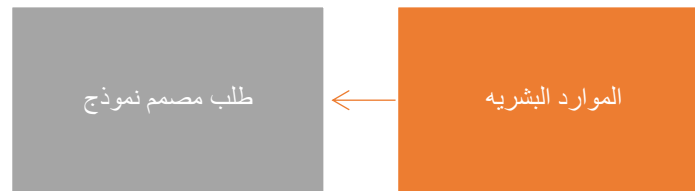
تقدم بوابة فيزيوت كلينك خدمات إدارة العقود الشاملة للموظفين، مما يبسط كل من العمليات الإدارية والمالية. يتمتع المديرون بالقدرة على تعيين عقود متعددة لكل موظف، وهو أمر لا يتجزأ من إدارة الرواتب والخصومات. يضمن هذا النظام نهجًا منظمًا لاتفاقيات التوظيف، مما يساهم في إدارة الرواتب بكفاءة.



عقد جديد 	تتيح بوابة فيزيوت كلينك للإدارة إبرام عقود جديدة، وتبسيط إدارة الوثائق المالية للموظفين. تعمل هذه الميزة المبتكرة على تبسيط عملية الرقابة المالية المعقدة، وضمان تسجيل وإدارة جميع المعاملات المالية المتعلقة بالموظفين بدقة. من خلال الاستفادة من هذه البوابة، يمكن لفريق الإدارة في العيادة التعامل بكفاءة مع العقود، والتي تعمل كجانب أساسي للإدارة المالية داخل المنظمة.
عقد الموظف مباشرة 	تزود بوابة فيزيوت كلينك فريق الإدارة بدليل عقود مخصص، مصمم خصيصًا للموظفين الأفراد. يعمل هذا الدليل المتخصص على تبسيط عملية إدارة تفاصيل العقود ويضمن سهولة الوصول إلى جميع المعلومات ذات الصلة وتنظيمها لكل عضو من أعضاء الفريق. إنها أداة فعالة للإشراف على اتفاقيات الموظفين والحفاظ على سجل واضح للشروط والأحكام المرتبطة بتوظيفهم.

9.1.4 طلب مصمم نموذج

توفر بوابة Visit Clinic أداة تصميم نماذج متفوقة تمكن أقسام الموارد البشرية من تبسيط عملية تقديم طلبات الموظفين. تتيح هذه الخدمة التنظيم الدقيق وتقديم الطلبات إلى الإدارة. علاوة على ذلك، تتمتع الإدارة بالقدرة على تصميم نماذج الطلبات هذه للاستخدام الأمثل من قبل الموظفين. بمجرد تقديم الطلبات، يتم توجيه الطلبات إلى فرد معين مسؤول عن تصفيتها وإرسالها إلى المتخصص المناسب. وهذا يضمن معالجة كل طلب بكفاءة ووضعه في صندوق الوارد للموظف المستهدف للحصول على الاهتمام الفوري.



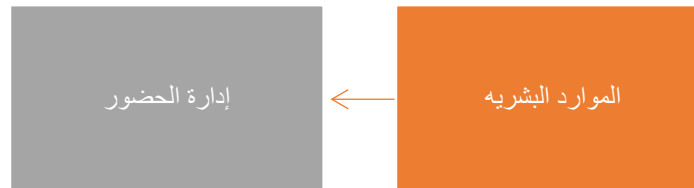
التكوينات 	تتيح بوابة فيزيت كلينيك للإدارة تعيين موظف معين كجهة اتصال رئيسية لتلقي الطلبات ومراجعتها مبدئيًا. يعمل هذا الفرد كنقطة تفتيش أولية لتقييم الطلب. في حالة ظهور الحاجة، يتمتع جهة الاتصال الرئيسية هذه بالسلطة لتقديم الطلب إلى مُقيّم آخر مُعين لمزيد من الفحص. 
حالة 	يمكن تعديل حالة طلب الموارد البشرية لعرض الطلب على الموظفين لتوضيحه وإشراكهم فيه أو إخفائه لتبسيط إدارة الإرسال. أو يمكن إلغاء تنشيط الطلب بالكامل لتسهيل تطوير ونشر طلب جديد تمامًا. تسمح هذه المرونة بالتعامل بكفاءة مع طلبات الموارد البشرية بما يتماشى مع احتياجات المنظمة والجداول الزمنية للمشروع. 

مصمم النماذج 	"يعد "Visit Clinic Form Designer" أداة شاملة مصممة خصيصًا لأقسام الموارد البشرية، حيث تعمل على تبسيط إنشاء نماذج طلبات الموارد البشرية الجديدة. يحل هذا الحل المبتكر محل الأساليب الورقية والبريد الإلكتروني القياسي، مما يتيح مشاركة الموظفين بكفاءة من خلال نماذج مخصصة. ويتميز بواجهة سهلة الاستخدام ومجهزة بميزات مثل العلامات وحقول إدخال النص والقوائم المنسدلة والروابط الخارجية ومحدد التاريخ ودمج الصور. باستخدام هذه المنصة البديهية، يعد تصميم النموذج ونشره عملية سريعة يمكن تحقيقها في دقيقة واحدة فقط".
تقديم الجديد 	تعمل قائمة النماذج كأداة مبسطة ومختصرة، مصممة لمساعدة الموظفين في التنقل عبر مجموعة نماذج الموارد البشرية المنشورة. فهي تمكنهم من تحديد النموذج المناسب المطلوب لتقديماتهم الجديدة واختياره بسهولة. يعمل هذا النظام البديهي على تبسيط عملية اختيار النماذج، مما يضمن أن يتمكن الموظفون من العثور على النماذج التي يحتاجون إليها واستخدامها بسهولة وكفاءة.
يُقدّم 	نموذج تقديم طلب الموارد البشرية هو نموذج مميز تم إنشاؤه لمساعدة الإدارة في التنقل عبر قائمة النماذج المنشورة ومراجعة الطلبات المقدمة. يتميز هذا النموذج بواجهة جدولية بسيطة، مكتملة بروابط تشعبية مفصلة، مما يسهل التنقل عبر طلبات الموظفين. بالإضافة إلى ذلك، يمكن للإدارة البحث بسهولة عن الطلبات المقدمة من قبل الموظفين الأفراد. تعمل هذه العملية المبسطة على تعزيز كفاءة التعامل مع طلبات الموارد البشرية وتحسين سير العمل التنظيمي.
صندوق الوارد 	صندوق طلبات الموارد البشرية هو نموذج تفصيلي تم إنشاؤه لتسهيل تقديم الطلبات من قبل الموظفين. وهو يسمح للمديرين بتفويض الطلب إلى موظف جديد لأغراض إدارة الحالة واتخاذ القرار. ويضمن هذا النهج المنهجي التعامل مع كل طلب بكفاءة وتخصيصه للموظفين المناسبين لحله.

إرسال مستخدم عام جديد 	يتمتع موظفو الشركة بالقدرة على الاطلاع على مجموعة النماذج المنشورة ويمكنهم تقديم طلباتهم للمراجعة من قبل الإدارة. تضمن هذه العملية فحص وتقييم جميع الطلبات من قبل الموظفين الإداريين المناسبين، مما يسهل اتباع نهج منظم وفعال للتعامل مع استفسارات واحتياجات الموظفين. إنه نظام مصمم لتبسيط العمليات الداخلية لتقديم الطلبات ومراجعتها، وبالتالي تعزيز سير العمل التشغيلي الإجمالي داخل المنظمة.
البيانات المرسلة 	يتمتع المستخدم المسجل بالقدرة على تصفح الطلبات المقدمة المعروضة في شكل جدول، كما يمكنه أيضاً عرض البيانات المقدمة في شكل تفصيلي. تتيح هذه الوظيفة إدارة الطلبات ومراجعتها بكفاءة، مما يضمن للمستخدمين إمكانية الوصول بسهولة إلى المعلومات التي يحتاجون إليها وتحليلها.

9.1.5 إدارة الحضور

إن تنفيذ نموذج الحضور المغلف سيمكن موظفي الشركة من تأكيد حضورهم دون الحاجة إلى ماسح بصمات الأصابع، باستخدام بوابة بدلاً من ذلك. تم تصميم النموذج العام لتقديم الطريقة الأكثر مباشرة لتسجيل الحضور، في حين يقدم نموذج الموارد البشرية نظرة عامة شاملة على سجلات حضور جميع الموظفين. بالإضافة إلى ذلك، يسهل نموذج الموارد البشرية مراجعة حضور الموظفين من خلال إنشاء قائمة بالموظفين الذين سجلوا الدخول إلى النظام. يمكن للمديرين بعد ذلك تعديل حالة الحضور أو تفويض مهمة مراجعة الحضور إلى موظف آخر. لتعزيز الرؤية، سيتم تسليط الضوء على سجلات حضور الموظفين الذين يسجلون الدخول من عناوين IP مختلفة على الإنترنت باللون الأصفر الفاتح، في حين سيتم عرض أولئك الذين يسجلون الدخول من عنوان IP مشترك بلون الجدول القياسي. يعمل هذا النظام على تبسيط عملية الحضور، مما يوفر طريقة واضحة وفعالة لإدارة ومراجعة بيانات حضور الموظفين.

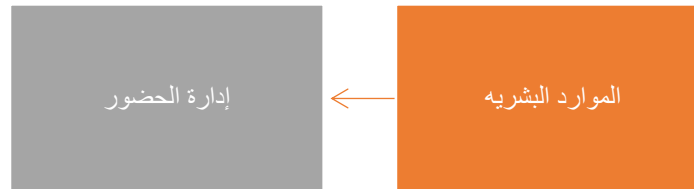


مراجعة 	توفر بوابة الزيارات الخاصة بالعيادة للإدارة القدرة على مراقبة حضور الموظفين من خلال عنوان IP الخاص بالشركة على الإنترنت. بالإضافة إلى ذلك، يتمتع المديرون بسلطة تعديل حالة الحضور أو تعيين مهمة مراجعة الحضور لموظف آخر لاتخاذ قرارات تتعلق بالموارد البشرية. يعمل هذا النظام على تبسيط عملية التحقق من الحضور ويضمن الالتزام بسياسات الموارد البشرية بكفاءة. كما يسمح بالمرونة في إدارة حضور الموظفين وغيابهم، وبالتالي تسهيل نهج إدارة الموارد البشرية الأكثر ديناميكية واستجابة.
	
صندوق الوارد 	سيقوم نموذج البريد الوارد بإنشاء قائمة بالحضور المخصص من قبل قسم الموارد البشرية لموظف معين. سيكون لدى هذا الموظف القدرة على مراجعة الطلبات وتعديل الحالة وتقديم استجابة معقولة وتفويض المهمة إلى زميل لمزيد من المراجعة.



9.1.6 إدارة الرواتب والخصومات

تم تجهيز بوابة Visit Clinic بميزة شاملة لإدارة الرواتب والخصومات مصممة لمساعدة المديرين في معالجة المدفوعات للموظفين المتعاقدين وفقاً لجدول الدفع الشهري. تتيح وظيفة الخصم خصم مبلغ محدد من راتب الموظف، وفقاً لسياسات الشركة أو العوامل الأخرى المتعلقة بالموظف. بالإضافة إلى ذلك، توفر وحدة الرواتب تفصيلاً مفصلاً للخصومات كما تم حسابها بواسطة قسم المحاسبة، وتعرض المبلغ الإجمالي اللازم لدفعه الشهر الحالي لكل موظف على حدة.

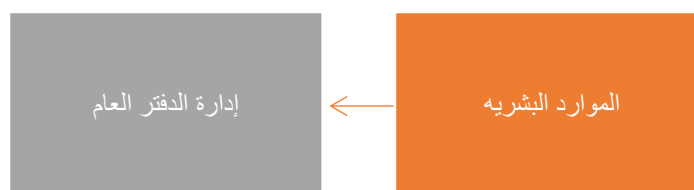


المستقطع 	تتيح بوابة فيزيوت كلينيك للمحاسبين تطبيق الخصومات على حساب موظف معين وفقاً لتوجيهات الشركة. تعمل هذه الميزة على تبسيط عملية تعديل الرواتب وتضمن تسجيل أي خصومات بدقة وتنفيذها وفقاً للإرشادات المعمول بها. إنها أداة قيمة للحفاظ على الدقة المالية والامتثال داخل المؤسسة.
قائمة الاستقطاع 	قائمة خصومات الموظفين هي نموذج متخصص مصمم لتقديم نظرة عامة شاملة على الخصومات لموظفي الشركة. وهذا يسهل اتخاذ القرارات المستنيرة وعمليات المراجعة الشاملة. وهي بمثابة أداة حاسمة للأقسام المالية لضمان إدارة الرواتب بدقة والالتزام بالقيود الميزانية. من خلال توفير تفصيل واضح للخصومات، فإنها تساعد في الحفاظ على الشفافية والمساءلة داخل المنظمة. هذه القائمة مفيدة في تمكين المديرين والمراجعين من التدقيق والتحقق من صحة الخصومات المطبقة، وضمان أن راتب كل موظف يعكس الخصومات المناسبة للضرائب والمزايا وغيرها من الخصومات المتعلقة بالرواتب.

		HR	Deduction List
مرتب	يتمتع محاسب الشركة بالقدرة على الوصول إلى دليل الموظفين وبدء معاملة راتب جديدة لأي عضو معين من الموظفين. تتضمن هذه العملية مراجعة الدليل لاختيار موظف ثم الشروع في ترتيب دفع راتبه، والتأكد من إجراء العمليات المالية بدقة وكفاءة. تعد هذه الوظيفة جزءًا لا يتجزأ من إدارة نظام الرواتب في الشركة، مما يسمح بالإدارة المالية السلسة وتعويض الموظفين في الوقت المناسب.		
		HR	new salary transaction
قائمة الرواتب	"سجل معاملات الرواتب" هو مستند منظم بدقة يهدف إلى تسجيل سجل صرف الرواتب لموظفي الشركة. وقد تم تصميمه لتقديم حساب شامل للمكافآت المالية الموزعة على فترة زمنية معينة، مما يضمن الشفافية والدقة في عملية صرف الرواتب. هذا النموذج هو أداة أساسية لكل من التدقيق المالي ومرجع الموظفين، حيث يقدم نظرة رجعية مفصلة على مدفوعات الرواتب التي نفذتها المنظمة.		
		HR	salary transaction List

9.1.7 إدارة الدفتر العام

يعتبر الدفتر العام مكونًا أساسيًا يستخدم بشكل شائع في جميع الأنظمة المالية، حيث يساعد الإدارة في الالتزام بالمعايير المالية ضمن بيانات البرامج المختلفة، مثل تلك المستخدمة في العيادات الصحية. ويركز بشكل أساسي على تسجيل معاملات الدفع المتعلقة بالدخل والنفقات. تتضمن مكونات الدفتر العام تقرير الدفتر العام، وتحديد السنة المالية، ونموذج بحث عن قيود الدفتر، بالإضافة إلى نماذج مخصصة لتسجيل الدخل والنفقات. يتضمن هذا النهج المنهجي تتبع الأنشطة المالية بدقة ووضوح، مما يسهل اتخاذ القرارات المستنيرة والامتثال لمبادئ المحاسبة.

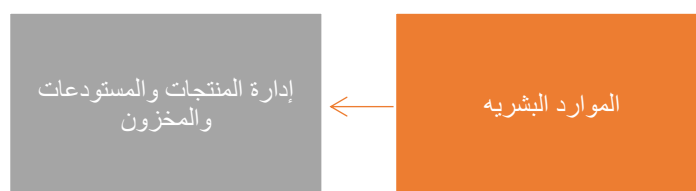


السنة المالية 	تمثل السنة المالية بداية الفترة المحاسبية للشركة، مما يتيح إنشاء رصيد افتتاحي يعمل كمبلغ أولي للأموال. وهذا أمر بالغ الأهمية للشركة لتنظيم سجلاتها المالية والتحضير للأنشطة المالية التي ستتم طوال العام. كما يوفر نقطة بداية واضحة للتخطيط المالي والميزانية وتخصيص الموارد، مما يضمن أن تحافظ الشركة على نهج منظم لإدارتها المالية منذ البداية. يعد إنشاء هذا الرصيد الافتتاحي ضروريًا أيضًا لتتبع الأداء المالي على مدار العام، مما يسمح بإجراء مقارنات دقيقة مع بيانات السنوات السابقة والمساعدة في اتخاذ القرارات الاستراتيجية.
جدول الحسابات 	مخطط الحسابات هو تمثيل منظم مصمم لعرض الحسابات المتاحة التي توضح الدخل والنفقات للشركة خلال فترة محددة. لا يعمل هذا التصميم الشامل كأداة تنظيمية مالية فحسب، بل إنه أيضًا وسيلة لتوفير نظرة ثاقبة للصحة المالية والكفاءة التشغيلية للشركة. إنه يصنف كل حساب بدقة لضمان الوضوح وسهولة الوصول لأصحاب المصلحة، مما يسهل اتخاذ القرارات المستنيرة والتخطيط المالي الاستراتيجي. يعد مخطط الحسابات جزءًا لا يتجزأ من نظام المحاسبة، حيث يعكس المعاملات المالية للشركة وتأثيرها على وضعها الاقتصادي.

البحث في الدفتر العام 	تُعد ميزة البحث في الدفتر العام أداة متخصصة تم تصميمها لتوفير سجل تفصيلي للمعاملات التي تم تسجيلها في الدفتر العام، بما في ذلك الدخل والنفقات. تم تصميم هذه البوابة لتقديم تقرير شامل، يقدم نظرة عامة شاملة على الأنشطة المالية. وهي بمثابة مورد أساسي للتحليل المالي، مما يضمن الشفافية والدقة في إعداد التقارير عن العمليات المالية للشركة.
دخل 	نموذج الدخل هو وثيقة متخصصة تم تصميمها لتوليد الإيرادات للشركة، باستخدام مجموعة من المعايير المقترحة. وهو يتميز بتصنيفات مختلفة لتسهيل التتبع الدقيق للبيانات التي تم التقاطها بواسطة النموذج. بالإضافة إلى ذلك، تم تصميم هذا النموذج للتكامل بسلسلة مع أنظمة إدارة الحالات وإدارة الأصول، مما يعزز الكفاءة التشغيلية وتماسك البيانات.
نفقات 	نموذج المصروفات هو أداة متخصصة تم تصميمها لإدارة وتخصيص نفقات الشركة وفقاً لمجموعة من المعايير المقترحة. يتميز بنظام تصنيف شامل يضمن التتبع الدقيق للبيانات المالية. بالإضافة إلى ذلك، تم دمج هذا النموذج مع أنظمة إدارة القضايا وإدارة الأصول، مما يؤدي إلى تبسيط العمليات وتعزيز الكفاءة التشغيلية.

9.1.8 إدارة المنتجات والمستودعات والمخزون

تُعد إدارة المنتجات والمستودعات والمخزون منصة متكاملة مصممة للشركات لتبسيط إضافة المنتجات والمستودعات، فضلاً عن إدارة المخزون من خلال بوابة سهلة الاستخدام. يتيح هذا النظام لفرق الإدارة إثراء قوائم المنتجات بالمواصفات التفصيلية، وربط المنتجات بموزعي الشركة، وتوفير معلومات شاملة عن كل منتج. تتيح وحدة المستودع إنشاء إدخالات المستودع، المصممة خصيصاً لمواقع الشركة المحددة، والتي تعمل كنقطة مرجعية رئيسية لمستويات مخزون المنتجات. يتم تحسين إدارة المخزون بشكل أكبر من خلال تصنيف المنتجات وفقاً للمستودع الذي يتم تخزينها فيه، حيث يمتلك كل مستودع نظام تصنيف فريد خاص به لضمان التتبع الدقيق والتحكم في المخزون. يضمن هذا النهج الشامل لإدارة المنتجات والمستودعات أن تتمكن الشركات من الحفاظ على سلسلة توريد فعالة ومنظمة وسريعة الاستجابة.

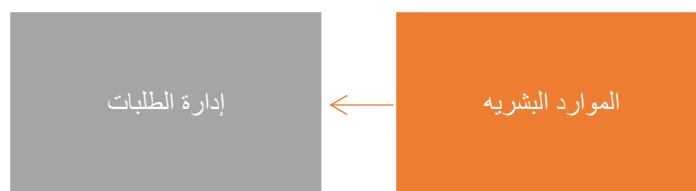


منتج	تم تصميم بوابة Visit Clinic لتبسيط عملية دمج منتجات الشركات في النظام، وضمان توفرها بسهولة للاستخدام اللاحق في إدارة المستودعات وتتبع المخزون. تعمل هذه المنصة المبتكرة على تبسيط مهمة تصنيف المنتجات، مما يجعلها أداة فعالة للحفاظ على السجلات المحدثة التي تعد ضرورية للتحكم في المخزون والتخطيط اللوجستي. من خلال الاستفادة من البوابة، يمكن للشركات إدارة قوائم منتجاتها بسهولة، مما يسهل بدوره بيئة مستودعات أكثر تنظيماً وسهولة في الوصول إليها.
قائمة المنتجات	تم تصميم بوابة Visit Clinic لمساعدة الشركات في التنقل وتحرير معلومات المنتج داخل قائمة المنتجات. تعمل هذه الميزة على تبسيط عملية تحديث وإدارة تفاصيل المنتج، مما يضمن للشركات إمكانية الوصول بسهولة إلى بيانات منتجاتها وتعديلها حسب الحاجة. من خلال الاستفادة من هذه البوابة، يتم تمكين الشركات من الحفاظ على معلومات المنتج دقيقة وحديثة، وهو أمر ضروري لعمليات الأعمال الفعالة ورضا العملاء. تعمل الواجهة البديهية لبوابة Visit Clinic على تبسيط مهمة إدارة معلومات المنتج، مما يجعلها أداة قيمة للشركات من جميع الأحجام.
مستودع	تم تصميم بوابة Visit Clinic لمساعدة الشركات في دمج وحدة المستودعات في أنظمتها. تتيح هذه الميزة إضافة المنتجات إلى المستودع، مما يبسط إدارة المخزون. يحتوي كل مستودع على ثروة من المعلومات ذات الصلة بالمنظمة، بما في ذلك التفاصيل الخاصة بفروع الشركة المختلفة. يضمن هذا النهج المركزي إمكانية الوصول بسهولة إلى جميع البيانات ذات الصلة بعمليات المستودعات وإدارتها داخل البوابة، مما يسهل التخطيط للموارد والكفاءة التشغيلية للشركات.
قائمة المستودعات	تم تصميم بوابة Visit Clinic لمساعدة الشركات في التنقل عبر قائمة المستودعات. تتيح هذه الميزة للشركات الوصول إلى النظام وتحديث المعلومات المتعلقة بالمستودعات المختلفة. من خلال توفير واجهة سهلة الاستخدام، تعمل البوابة على تبسيط عملية تحرير تفاصيل المستودع، مما يضمن للشركات إدارة مرافق التخزين الخاصة بها بكفاءة والحفاظ على سجلات دقيقة. يعد هذا النهج المبسط لإدارة معلومات المستودعات أداة لا تقدر بثمن للشركات التي تتطلع إلى تحسين عملياتها.

جرد 	تم تجهيز بوابة Visit Clinic بميزة تسمح بإضافة المخزون إلى نظام الشركة. تتمثل مهمة وحدة المخزون هذه في إدراج المنتجات ومعالجة الطلبات وتعيين الأدوار مثل المدير المسؤول وموظفي المبيعات ومدير المستودع للإشراف على تتبع الطلبات وتقاصيل المنتج. علاوة على ذلك، يتم دمج المخزون بسلسلة مع قاعدة بيانات المنتج، مما يضمن أنه في كل مرة تتم إضافة عنصر مخزون جديد، تكون معلومات المنتج المرتبطة، بما في ذلك التسعير، متاحة بسهولة ويتم تحديثها وفقًا لذلك. يسهل هذا التكامل عملية مبسطة لإدارة بيانات المخزون والمنتجات بكفاءة.
قائمة الجرد 	تم تصميم بوابة فيزييت كلينيك بحيث تتيح إمكانية الاطلاع على قائمة المخزون، مما يتيح للمستخدمين تحديث وإدارة معلومات المخزون بشكل فعال. وتضمن هذه الميزة أن تكون بيانات المخزون محدثة ودقيقة، وتعكس التغيرات في الوقت الفعلي عند حدوثها. إنها أداة أساسية للحفاظ على عمليات العيادة بسلسلة وضمان توفر الإمدادات اللازمة لرعاية المرضى دائمًا.

9.1.9 إدارة الطلبات

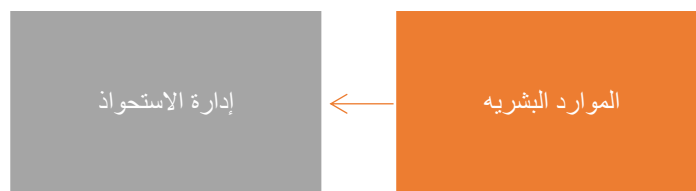
تُعد إدارة الطلبات عملية بالغة الأهمية تتضمن تتبع الطلبات من لحظة تقديمها حتى تنفيذها. وهي تشمل إدارة الأشخاص والعمليات والبيانات طوال دورة حياة الطلب. غالبًا ما يتم استخدام نظام إدارة الطلبات (OMS) لأتمتة وتبسيط هذه العمليات، مما يوفر الرؤية للشركات والعملاء على حد سواء، مما يضمن إكمال الطلبات بكفاءة ودقة. لتقديم طلب جديد لشركة معينة، يرجى زيارة بوابة العبادة. تتيح هذه المنصة اختيار وإدراج المنتجات التي ترغب في شرائها. تتمتع المنتجات المدرجة سابقًا بالقدرة على أن تكون متاحة للجمهور لجميع المستخدمين المشتركين في نظام الموارد البشرية. يجب أن يتضمن كل طلب معلومات المشتري، إلى جانب قائمة مفصلة بالمنتجات المطلوبة وأسعارها. تضمن هذه العملية المبسطة النقاط جميع التفاصيل الضرورية بكفاءة ودقة للمعاملة.



النظام الجديد 	يتمتع الشخص المصرح له بالقدرة على بدء طلب جديد. سيتضمن هذا الطلب تفاصيل المشتري والمنتج المحدد المطلوب.
دليل الطلبات 	تم تصميم البوابة لتقديم دليل شامل للطلبات، مما يتيح للمستخدمين تصفح الطلبات المقدمة سابقًا، مع استكمال جميع المعلومات ذات الصلة. بالإضافة إلى ذلك، يتمتع المستخدمون المعتمدون بالقدرة على تعديل الطلبات الحالية أو تقديم طلبات جديدة حسب الحاجة. تضمن هذه العملية المبسطة إدارة الطلبات بكفاءة وتجربة سهلة الاستخدام.

9.1.10 إدارة الاستحواذ

إتشير إدارة الاستحواذ إلى العملية الشاملة لإدارة والإشراف على استحواذ شركة ما على شركة أخرى. وهي تنطوي على سلسلة من الأنشطة الاستراتيجية بما في ذلك تحديد أهداف الاستحواذ المحتملة، وإجراء العناية الواجبة، والتفاوض على الشروط لضمان معاملة ناجحة. هذه العملية حاسمة للشركات التي تتطلع إلى النمو أو التنويع أو اكتساب ميزة تنافسية في السوق. يمكن أن تنطوي إدارة الاستحواذ أيضًا على دمج عمليات الشركة المستحوذ وأصولها ومواردها بعد الشراء لتحقيق أقصى قدر من القيمة والكفاءة. تم تصميم بوابة Visit Clinic لتسهيل تقديم الطلبات الجديدة إلى شركة أخرى، بشرط إدراج حالات المنتج على أنها عامة. من الضروري أن يتضمن الاستحواذ معلومات شاملة عن شركة التوزيع، مثل تفاصيل المدير والموظف المسؤول عن الطلب ومعلومات الاتصال بالمبيعات. بالإضافة إلى ذلك، يجب أن يشمل الاستحواذ قائمة بالمنتجات المطلوبة لضمان معاملة سلسلة. تهدف هذه العملية المبسطة إلى تعزيز الكفاءة والدقة في نظام الطلبات بين الشركات.



منصب جديد 	تتميز بوابة Visit Clinic الآن بوحدة استحواذ محسنة مصممة لتبسيط عملية الإدارة في تقديم الطلبات الجديدة. تعمل هذه الأداة المبتكرة على تبسيط تقديم طلبات الاستحواذ، مما يضمن نهجًا أكثر كفاءة وتنظيمًا لإدارة الطلبات ضمن الإطار التشغيلي للعيادة. من خلال دمج هذه الوحدة، تعمل البوابة على تحسين سير عمل المشتريات بشكل كبير، مما يسمح بإجراء معاملات استحواذ سلسلة.
دليل الاستحواذ 	تتميز بوابة فيزيت كلينيك بدليل الاستحواذ، المصمم لمساعدة الإدارة في التنقل عبر قائمة أوامر الاستحواذ. يعمل هذا الدليل كمورد مركزي، مما يبسط عملية مراجعة وإدارة الطلبات، وبالتالي تعزيز كفاءة سير العمل التشغيلي للعيادة. إنه أداة لا تقدر بثمن لضمان التعامل مع عملية الاستحواذ بدقة وعناية، مما يساهم في فعالية إدارة العيادة بشكل عام.
صندوق الوارد للاستحواذ 	تتميز بوابة Visit Clinic بصندوق الوارد للشراء، وهي أداة مبسطة مصممة لمساعدة شركات التوزيع في إدارة الطلبات الجديدة بكفاءة. تتيح هذه الواجهة سهلة الاستخدام للموزعين الوصول بسهولة إلى الطلبات الواردة ومراجعتها ومعالجتها، مما يضمن قدرتهم على تحضير المنتجات وإرسالها إلى العملاء بسرعة ودقة. من خلال تحسين عملية استيفاء الطلبات، يعزز صندوق الوارد للشراء الكفاءة الإجمالية لسلسلة التوزيع، من تصفح الطلبات إلى التسليم النهائي.

9.1.11 إدارة خطة النقل

تقدم بوابة Visit Clinic خطة نقل شاملة مصممة خصيصًا للشركات، مما يبسط عملية إدارة المركبات والخدمات اللوجستية. تم تصميم هذه الخطة لتبسيط دمج المركبات الجديدة وتسهيل التسليم السلس للبضائع من موقع إلى آخر. تتميز البوابة بقاعدة بيانات واسعة تضم أكثر من 3300 طراز سيارة وشركات مع أكثر من 390 شركة مصنعة للسيارات، مما يوفر مجموعة واسعة من الخيارات لتلبية احتياجات النقل المتنوعة. تتضمن هذه المنصة القوية للشركات إمكانية الوصول إلى مجموعة واسعة من المركبات، مما يمكنها من العثور على المطابقة المثالية لمتطلباتها المحددة.



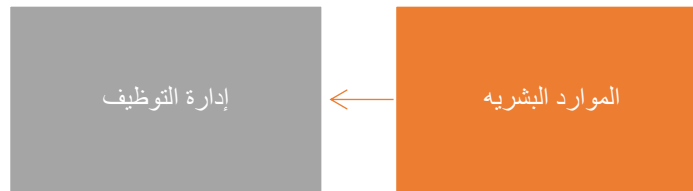
سيارة جديدة	تقدم بوابة Visit Clinic ميزة قوية تسمح للشركات بدمج المركبات الجديدة بسلاسة في أسطولها. تم تصميم هذا النظام وفقًا لمعايير اختبار شاملة، حيث يستوعب أنواعًا مختلفة من المركبات بما في ذلك سيارات السيدان والشاحنات الصغيرة. كما يتضمن مجموعة من الموصفات مثل اسم الشركة المصنعة وطراز السيارة واللون ورقم الترخيص وتاريخ انتهاء صلاحية الترخيص. بالإضافة إلى ذلك، يسهل تسجيل التفاصيل المتعلقة بشركة التأجير واسم السائق المعين، مما يضمن اتباع نهج شامل لإدارة الأسطول.
دليل السيارات	تقدم بوابة Visit Clinic ميزة قيمة لدليل السيارات، حيث تسمح للمستخدمين بتصفح المركبات المدرجة لدى الشركة بهدف تحديث المعلومات المقدمة. تعمل هذه الوظيفة على تحسين تجربة المستخدم من خلال تبسيط عملية إدارة قوائم السيارات والتأكد من أن جميع التفاصيل محدثة ودقيقة. إنها أداة أساسية للحفاظ على سلامة قاعدة بيانات دليل السيارات.
تسليم جديد	تقدم بوابة Visit Clinic ميزة مبتكرة تسمى "التوصيل الجديد" إلى مجموعة خدمات الشركة. تم تصميم هذه الميزة لتبسيط عملية نقل الأشخاص والبضائع من مكان إلى آخر على طول مسارات محددة مسبقًا. وهي تقدم نهجًا منهجيًا وفعالًا للخدمات اللوجستية، مما يضمن إجراء عمليات التسليم بسلاسة ودقة. من خلال تحسين تخطيط المسار، تعمل ميزة "التوصيل الجديد" على تعزيز القدرات التشغيلية للشركة، مما يوفر حلاً موثوقًا به لنقل العناصر والأفراد حسب الحاجة. تعد هذه الإضافة شهادة على التزام الشركة بالتحسين المستمر وإرضاء العملاء.
دليل التوصيل	توفر بوابة Visit Clinic ميزة قيمة لخدمات توصيل السيارات، حيث تتيح للمستخدمين الوصول إلى دليل التوصيل. يتيح هذا الدليل للمستخدمين مراجعة وإدارة طلبات توصيل السيارات التي قدموها، مما يوفر وسيلة فعالة لتحديث أو تعديل المعلومات المقدمة حسب الحاجة.

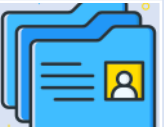
9.1.12 إدارة التوظيف

إن نشر الوظائف والتوظيف عنصران أساسيان في عملية التوظيف. إن نشر الوظائف هو إعلان تنشئه منظمة لجذب المتقدمين لشغل منصب شاغر. وعادة ما يتضمن ملخصاً لوصف الوظيفة والمؤهلات المطلوبة وكيفية التقديم. ومع ذلك، فإن التوظيف هو مصطلح أوسع يشمل العملية برمتها المتمثلة في تحديد المرشحين وجذبهم واختيارهم للتوظيف. وهذا لا يشمل فقط نشر الوظائف ولكن أيضاً البحث عن المرشحين وفحص الطلبات وإجراء المقابلات وفي النهاية توظيف أفضل مرشح للوظيفة.



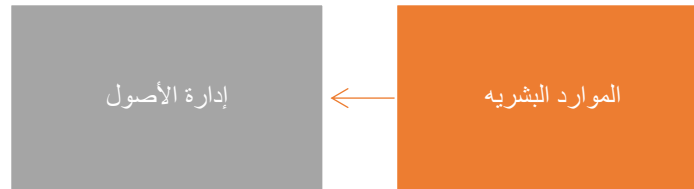
تقدم بوابة Visit Clinic ميزة قيمة تسمح بإضافة قوائم وظائف جديدة لأغراض التوظيف. إن إعلانات الوظائف شاملة، وتشمل مجموعة من المعايير بما في ذلك الدرجة المطلوبة وتصنيف الوظيفة ومجال الدراسة والوصف الوظيفي التفصيلي والحد الأدنى لسنوات الخبرة والجنس المفضل ووردية العمل والحالة الحالية للإعلان. تسهل هذه الميزة عملية مبسطة لأصحاب العمل للعثور على المرشحين المناسبين من خلال تحديد متطلبات دقيقة لوظائفهم المفتوحة.



عمل جديد 	توفر بوابة Visit Clinic ميزة قيمة تسمح بإضافة قوائم وظائف جديدة لأغراض التوظيف. تكون إعلانات الوظائف شاملة، وتشتمل على مجموعة من المعايير بما في ذلك الدرجة المطلوبة، وتصنيف الوظيفة، ومجال الدراسة، والوصف التفصيلي للوظيفة، والحد الأدنى لسنوات الخبرة، والجنس المفضل، ووردية العمل، والحالة الحالية للإعلان. تسهل هذه الميزة عملية مبسطة لأصحاب العمل للعثور على المرشحين المناسبين من خلال تحديد متطلبات دقيقة لوظائفهم المفتوحة.
دليل الوظائف 	يعد دليل الوظائف إضافة مبتكرة تتيح للمستخدمين تصفح الوظائف التي تم تقديمها بالفعل. تتضمن هذه الميزة نموذجاً يعرض رابط "تعديل"، مما يتيح إجراء تعديلات على تفاصيل الوظيفة. بالإضافة إلى ذلك، يوجد رابط "مقدم الطلب" لعرض معلومات حول المرشحين. يتمتع المستخدمون بالقدرة على تحديث حالة المتقدمين مباشرة من هذه الواجهة. علاوة على ذلك، يقدم النموذج مخططاً بيانياً يوضح بيانات المتقدم، مما يوفر تمثيلاً بيانياً واضحاً وموجزاً للمعلومات.

9.1.13 إدارة الأصول

تشير إدارة الأصول، بالمعنى العام، إلى نهج منهجي للحوكمة وتحقيق القيمة من الأصول المملوكة للمنظمة. تم تصميم بوابة الزيارات الخاصة بالعبادة لتسهيل إدارة الأصول، على الرغم من أنها لا تلتزم بمعايير عملية ITIL. يتيح النموذج المقدم إدراج أصول جديدة في دليل المنظمة، بما في ذلك مجموعة متنوعة من المعدات مثل أجهزة التلفزيون أو أجهزة الكمبيوتر أو أنواع أخرى. بالإضافة إلى ذلك، يسمح بالنقل السلس للأصول بين الموظفين.



Manufacturing Company	description	types	name
	and more	Date of purchase	

Add a new origin

- Add new origin

List of assets

- View asset table
- The original eye of one of the employees
- Update Asset Data

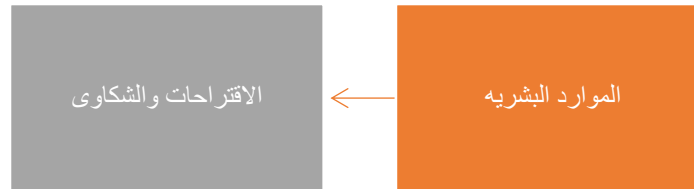
أصول جديدة 	توفر بوابة Visit Clinic ميزة تسمح بإضافة أصول جديدة إلى دليل المؤسسة، بما في ذلك عناصر مثل أجهزة التلفاز أو أجهزة الكمبيوتر أو أنواع أخرى مختلفة من المعدات. تتيح هذه الوظيفة نقل الأصول بسلاسة من موظف إلى آخر، مما يضمن إدارة الموارد بكفاءة داخل المؤسسة.
دليل الأصول 	توفر بوابة فيزيت كلينيك ميزة قيمة تتيح للمستخدمين الوصول إلى دليل الأصول. وهذا يتيح لهم تصفح الأصول التي أضافتها الشركة. ويمكن للمستخدمين تعديل المعلومات المقدمة أو إعادة تعيين الأصول لموظفين جدد، مما يضمن تبسيط إدارة الأصول وكفاءتها.

روابط خارجية من موقع يوتيوب

	يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=RyP8oC2-vlc		انجليزي

9.1.14 الاقتراحات والشكاوى

تشير إدارة الأصول، بالمعنى العام، إلى نهج منهجي للحوكمة وتحقيق القيمة من الأصول المملوكة للمنظمة. تم تصميم بوابة الزيارات الخاصة بالعيادة لتسهيل إدارة الأصول، على الرغم من أنها لا تلتزم بمعايير عملية ITIL. يتيح النموذج المقدم إدراج أصول جديدة في دليل المنظمة، بما في ذلك مجموعة متنوعة من المعدات مثل أجهزة التلفزيون أو أجهزة الكمبيوتر أو أنواع أخرى. بالإضافة إلى ذلك، يسمح بالنقل السلس للأصول بين الموظفين.



Suggestions & Complaints

- Add a new suggestion or complaint

List of suggestions and complaints

- Input display
- Choose a suggestion or complaint to update

Received

- View complaints and suggestions received
- View information
- Transfer the application to another employee

حالة جديدة



تقدم بوابة Visit Clinic ميزة مبسطة لدمج الحالات الجديدة في دليل المؤسسة، وهي عملية تعتمد على توصيات أو شكاوى العملاء. وتضمن هذه الواجهة سهولة الاستخدام الاستماع إلى الملاحظات والتصرف بناءً عليها، مما يعزز استجابة المؤسسة وجودة الخدمة. ومن خلال دمج رؤى العملاء مباشرة في نظام إدارة الحالات، تسهل البوابة نهجاً ديناميكياً وموجهاً نحو العملاء لإدارة الرعاية الصحية.

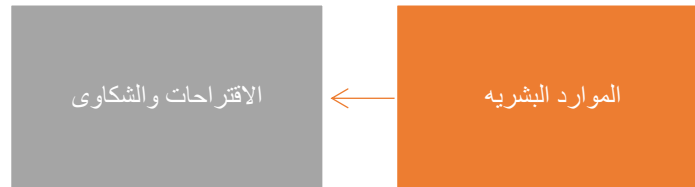
دليل الحالات 	توفر بوابة Visit Clinic ميزة قوية تتيح للمستخدمين التنقل عبر دليل الحالات. وهذا يتيح لهم مراجعة وإدارة الحالات المقدمة من الشركة بكفاءة. ويمكن للمستخدمين تحديث المعلومات المقدمة بسهولة أو تفويض الحالة إلى موظف جديد، مما يضمن سير عمل سلس وقابل للتكيف.
صندوق الوارد للقضية 	توفر بوابة فيزيت كلينيك ميزة قوية لإدارة صناديق الوارد للحالات، مما يسمح للمستخدمين بالتنقل عبر دليل الحالات المتصاعدة للشركة. تسهل هذه الوظيفة الاستجابة السريعة للتوصيات أو الشكاوى المقدمة، مما يضمن التواصل الفعال وحل المشكلات.

روابط خارجية من موقع يوتيوب

	يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=ecLT-MNv57w		انجليزي

9.1.15 الاقتراحات والشكاوى

تتضمن إضافة مستخدم جديد إلى البوابة عادةً إنشاء حساب يسمح للفرد بالوصول إلى مناطق أو خدمات محددة داخل النظام. تسهل بوابة Visit Clinic إضافة مستخدمين جدد إلى دليل المؤسسة. تعمل هذه الميزة على تبسيط عملية الإدارة من خلال السماح بالإدراج السريع للمستخدمين الجدد، وبالتالي تمكين التعيين الفوري للأنشطة الجديدة لمفاتيهم الشخصية.



مستخدم جديد	تسهل بوابة فيزيت كلينيك إضافة مستخدمين جدد إلى دليل المنظمة. تعمل هذه الميزة على تبسيط عملية الإدارة من خلال السماح بالإدراج السريع للمستخدمين الجدد، وبالتالي تمكين التعيين السريع للأنشطة الجديدة لمفاتيهم الشخصية.
دليل المستخدمين	توفر بوابة Visit Clinic ميزة قيمة تسمح للمستخدمين بالتنقل عبر دليل. يتيح هذا الدليل للمستخدمين تصفح أعضاء البوابة الآخرين بكفاءة مع خيار إضافتهم إلى دليل الشركة أو عرض ملفاتهم الشخصية. تعمل هذه العملية المبسطة على تحسين تجربة المستخدم من خلال تبسيط الطريقة التي يتم بها تكوين الاتصالات والتعاون داخل الشركة. إنها أداة بديهية مصممة لتعزيز بيئة الشركة المترابطة والمتاحة بشكل أكبر.

9.2 إدارة الشركة

إدارة الشركة، والمعروفة أيضًا باسم إدارة الشركات، هي عملية إدارة المنظمة. وهي تتضمن جمع المعلومات لأغراض التخطيط واتخاذ القرار ثم تنفيذ الاستراتيجيات التي قد تساعد المنظمة على تحقيق أهدافها.

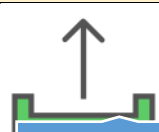
الإدارة في مجال الأعمال هي إدارة وتنسيق الموارد والأنشطة لتحقيق أهداف محددة بطريقة فعالة وكفاءة. وهي تتضمن وضع الاستراتيجية والإشراف على العمليات والتحكم في أداء المنظمة.



يمكن أن تشير الإدارة أيضًا إلى التسلسل الهرمي لأعضاء الموظفين الذين لديهم السلطة والمسؤولية عن تنفيذ هذه المهام. تتضمن المهام وضع استراتيجية المنظمة وتنسيق جهود الموظفين لتحقيق هذه الأهداف من خلال تطبيق الموارد المتاحة.

في الأساس، إدارة الشركة هي كيفية تنظيم وتوجيه سير العمل والعمليات والموظفين لتحقيق أهداف الشركة. الهدف الأساسي للإدارة هو خلق بيئة تسمح للموظفين بالعمل بكفاءة وإنتاجية.

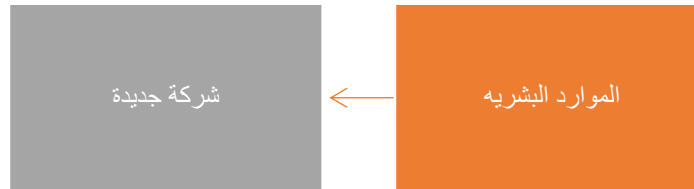
يوفر Visit Clinic ميزة البحث عن أجهزة ومعدات العيادة وإضافتها مثل كرسي طبيب الأسنان. يمكن أيضًا إضافة جهاز للبيع ويمكن البحث عنه وبيعه من خلال الموقع. لا تتدخل عيادة الزيارة في عملية البيع والشراء بين الشركة التي تقدم المنتجات والطبيب الذي يشتري المنتجات.

Company Information Management					
 New Company	 Companies list	 Search	 Quick Search	 Contacts	 Find
Medical Organization Employee					
 New	 List	 Subscription			
Corporate Content Administration					
 Content	 Upload	 Files List			

9.2.1 إدارة معلومات الشركة

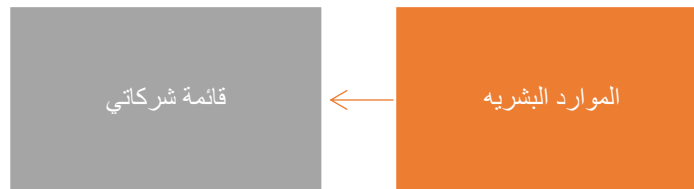
9.2.1.1 شركة جديدة

في العصر الرقمي، غالبًا ما تتميز الشركات الناشئة بتأسيس حضور افتراضي من خلال موقع ويب مخصص. تعمل هذه المنصة عبر الإنترنت كتجسيد إلكتروني للشركة، حيث تعرض التفاصيل الأساسية حول عروضها والمبادئ الأساسية التي تلتزم بها والسبل التي يمكن لأصحاب المصلحة من خلالها التواصل. إنها نقطة اتصال محورية تربط الشركة بجمهورها، وتعكس هويتها وأخلاقياتها في السوق الرقمية. من خلال موقعها على الويب، يمكن للشركة الجديدة التعبير عن سرد علامتها التجارية، والتواصل مع العملاء، ووضع الأساس لبصمتها الرقمية.



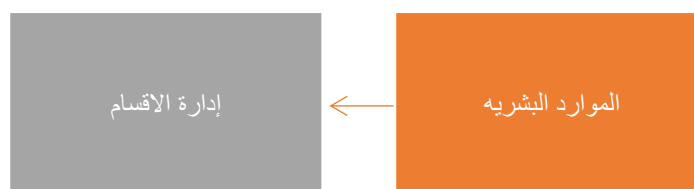
9.2.1.2 قائمة شركاتي

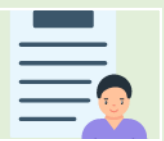
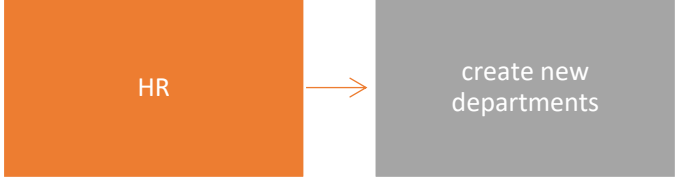
تُعد ميزة "شركاتي" أداة ملائمة تتيح للمستخدمين الإشراف على العديد من الشركات أو ملفات تعريف الأعمال من خلال حساب موحد واحد. وتُعد هذه الوظيفة مفيدة بشكل خاص على منصات مثل Google ، حيث يكون إدارة العديد من قوائم الأعمال أمرًا شائعًا. يشير كل إدخال في قائمة "شركاتي" إلى ملف تعريف عمل فردي، والذي يتضمن مجموعة شاملة من التفاصيل مثل اسم الشركة والفئة والموقع وساعات العمل، من بين معلومات أخرى ذات صلة. من خلال تحديد شركة معينة من هذه القائمة، يمكن للمستخدمين الوصول بسهولة إلى ملف تعريف تلك الشركة وتعديله حسب الحاجة.



9.2.1.3 إدارة الأقسام

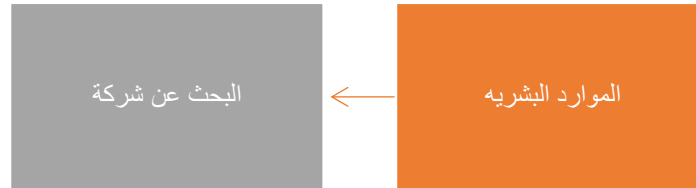
توفر بوابة Visit Clinic ميزة إدارة الأقسام الحيوية التي تتيح لك دمج الأقسام الجديدة بسلاسة في شركتك أو عيادتك أو صيدليتك. وهذا يضمن إدارة مؤسستك بطريقة منظمة وفعالة. مع كل ملف تعريف جديد للشركة تقوم بإنشائه، تقوم البوابة بإنشاء أقسام أساسية تلقائيًا، وبالتالي مساعدتك بشكل إيجابي من خلال القضاء على الحاجة إلى إنشاء الأقسام يدويًا. تشمل الأقسام التي يتم إنشاؤها تلقائيًا الإدارة والمالية ودعم العملاء، وهي أساسية للتشغيل السلس لأي عمل.



قسم جديد 	يتمتع المديرون بالقدرة على إنشاء أقسام جديدة داخل المنظمة، مما يسهل الإدارة المبسطة والكفاءة التشغيلية حسب التقسيم الإداري. تسمح هذه الإضافة الهيكلية بتفويض أكثر تنظيمًا للمهام وخطوط اتصال أكثر وضوحًا، مما يعزز الوظائف العامة والتنسيق في المنظمة. من خلال تقسيم المنظمة إلى أقسام مميزة، يمكن للمديرين التركيز على مجالات تشغيل محددة، مما يضمن أن كل قسم مصمم لتلبية أهدافه الفريدة والمساهمة بشكل فعال في أهداف المنظمة.
	
دليل القسم 	تتيح بوابة Visit Clinic للمديرين إمكانية التنقل عبر دليل المنظمة، مما يسمح لهم بعرض الأقسام المدرجة وإجراء التعديلات عليها. وفي حين يُسمح بإجراء تعديلات على أقسام Visit Clinic، فإن النظام لا يسمح بإزالتها.
	

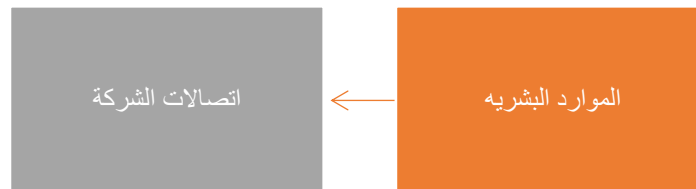
9.2.1.4 البحث عن شركة

تُعد ميزة "البحث عن شركة" أداة قوية مصممة لتسهيل حصول المستخدمين على مجموعة واسعة من البيانات المتعلقة بشركة أو كيان تجاري معين. ويشمل ذلك مجموعة من المعلومات من النظرة العامة الأساسية إلى التفاصيل المعقدة، بما في ذلك على سبيل المثال لا الحصر الاسم القانوني للشركة وموقع تسجيلها الرسمي وهويات المساهمين والمديرين. وهي بمثابة مورد قيم لأولئك الذين يسعون إلى الحصول على رؤية شاملة حول هيكل الشركة وانتماءاتها.



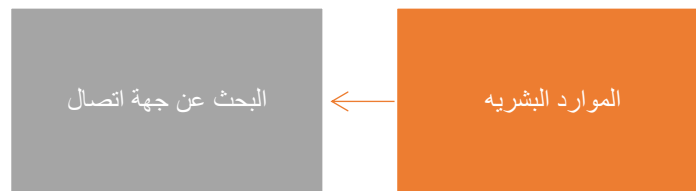
9.2.1.5 اتصالات الشركة

تُعد تفاصيل الاتصال بالشركة معلومات أساسية تمكن العملاء المحتملين والحاليين من التواصل مع الشركة. تتضمن هذه التفاصيل عادةً العنوان الفعلي للشركة ورقم الهاتف المباشر وعنوان البريد الإلكتروني الرسمي والملفات الشخصية المختلفة على وسائل التواصل الاجتماعي التي تحتفظ بها الشركة للتواصل مع جمهورها. تعد هذه المعلومات بالغة الأهمية لأنها توفر جسرًا بين الشركة والجمهور، مما يسهل الاستفسارات والدعم والحوار المستمر..



9.2.1.6 البحث عن جهة اتصال

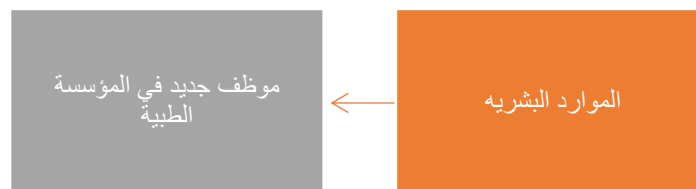
تعمل وظيفة "البحث عن جهة اتصال" كأداة مساعدة مفيدة تمكن المستخدمين من استرداد تفاصيل الاتصال الأساسية للأفراد أو المؤسسات. وهي تشمل مجموعة واسعة من البيانات، تتراوح من عناوين البريد الإلكتروني وأرقام الهواتف إلى عناوين البريد الفعلية والبصمات الرقمية عبر منصات الوسائط الاجتماعية. هذه الميزة مفيدة بشكل خاص لأولئك الذين يسعون إلى إقامة اتصال مع شخص أو كيان، حيث توفر وسيلة مبسطة للوصول إلى أشكال مختلفة من معلومات الاتصال بشكل ملائم. سواء لأغراض شخصية أو مهنية أو تجارية، فإن أداة "البحث عن جهة اتصال" تبسط عملية الاتصال بالآخرين في عالم اليوم المترابط.



9.2.2 موظف في منظمة طبية

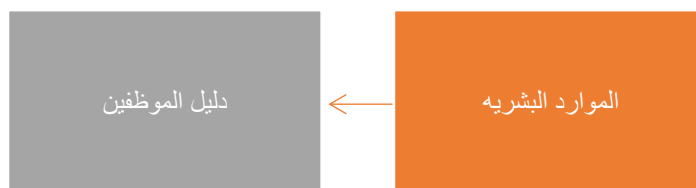
9.2.2.1 موظف جديد في المؤسسة الطبية

توفر بوابة فيزيوت كلينك منصة مبسطة للمؤسسات الطبية لدمج الموظفين في دليلها التنظيمي. تسهل هذه الوظيفة تجديد الاشتراكات ودمج الأفراد كموظفين، مما يمهّد الطريق لصرف الرواتب اللاحقة والوصول إلى خدمات البوابة المختلفة التي تتوافق مع سياسات المؤسسة. إنها أداة شاملة مصممة لتبسيط العمليات الإدارية وضمان إدارة جميع العمليات المتعلقة بالموظفين بكفاءة داخل النظام البيئي للمؤسسة.



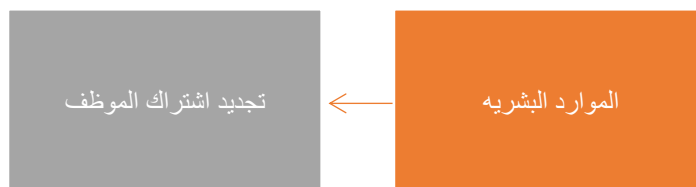
9.2.2.2 دليل الموظفين

دليل الموظفين هو ميزة متطورة تتمثل مسؤوليتها الأساسية في التنقل عبر قائمة الموظفين المضافين حاليًا إلى المؤسسة الطبية. وهذا يسمح بتمييز الحسابات النشطة وتعديل المسميات الوظيفية والأقسام المرتبطة بها. وهو بمثابة أداة ديناميكية لإدارة معلومات الموظفين بكفاءة وفعالية داخل المؤسسة.



9.2.2.3 تجديد اشتراك الموظف

"تجديد اشتراك الموظف" هي ميزة متقدمة تتمثل مسؤوليتها الأساسية في تحديث دليل الموظف، وبالتالي تنشيط حساب الموظف. وهذا يضمن تحديث جميع سجلات الموظفين ويسمح للموظفين بالوصول إلى النظام باستخدام بيانات اعتمادهم بسلاسة. إنها عنصر أساسي في الحفاظ على سلامة وظائف نظام إدارة الموظفين. من خلال أتمتة عملية التجديد، فإنها تقلل من عبء العمل الإداري وتعزز الكفاءة التشغيلية.



9.2.3 إدارة المحتوى المؤسسي

9.2.3.1 إدارة محتوى الصفحة

تتضمن إدارة محتوى الصفحة إنشاء المعلومات وتعديلها وتنظيمها ونشرها على صفحة الويب. وعادةً ما يتم تسهيل هذه العملية من خلال نظام إدارة المحتوى (CMS)، وهي أداة تمكن المستخدمين من إنشاء محتوى الموقع الإلكتروني والإشراف عليه وتعديله دون الحاجة إلى مهارات تقنية متخصصة. وفي الوقت نفسه، تقدم Visit Clinic التفاصيل الحيوية اللازمة للشركة لتقديم معلومات عامة. ويمكن هذا النهج المبسط لإدارة المحتوى الأفراد والشركات على حد سواء من الحفاظ على حضور فعال على الإنترنت.



Introduction

Workshops

Video
Introduction

Contact us

Goals

Ojectives

About

Public User

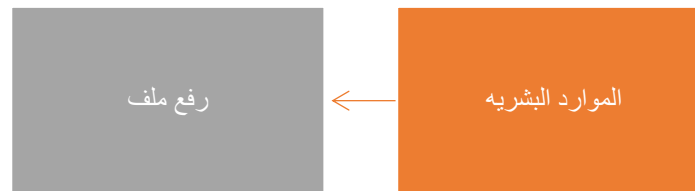
- Search for company information
- Display the available informations

Subscriptions users

- Add and modify company informations

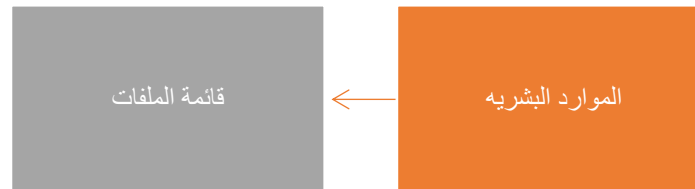
9.2.3.2 رفع ملف

يشير تحميل الملفات إلى عملية نقل البيانات أو الملف من نظام محلي إلى وجهة مميزة، غالبًا ما تكون بعيدة، مثل الخادم أو التخزين السحابي. يتم إنجاز ذلك عادةً من خلال طرق مثل السحب والإفلات أو تحديد الملف من الدلائل المحلية. عند الانتهاء، غالبًا ما يتم إنشاء عنوان URL مميز، مما يسمح بمشاركة المحتوى المحمل مع الآخرين. في إطار موقع الويب، يشير مصطلح "تحميل الملفات" إلى عملية نقل أنواع مختلفة من الوسائط مثل المستندات والصور ومقاطع الفيديو والصوت إلى خادم الموقع. يتم ذلك عادةً لعرض صور المنتج أو لتوفير الوصول إلى المحتوى المعلوماتي مثل ملفات PDF لاستهلاك المستخدم.



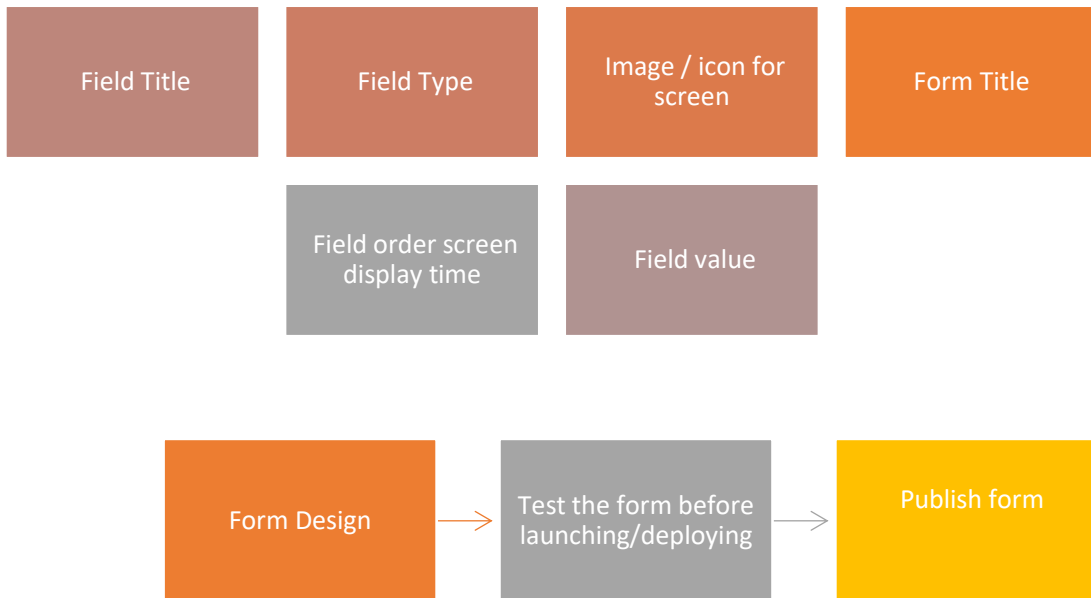
9.2.3.3 قائمة الملفات

يشير مصطلح "قائمة الملفات" إلى وظيفة تقدم كتالوجًا للملفات التي يمكن الوصول إليها لمشاركة المستخدم أو تنزيلها. ويشمل ذلك مجموعة متنوعة من تنسيقات الملفات، بما في ذلك على سبيل المثال لا الحصر المستندات النصية والصور الرسومية ومقاطع الفيديو المتعددة الوسائط والتسجيلات الصوتية، وغيرها. تعد هذه الميزة جزءًا لا يتجزأ من أنظمة إدارة البيانات، مما يتيح التنقل الفعال بين الملفات والتلاعب بها لتحسين تجربة المستخدم.



9.2.4 مصمم نموذج طلب الموارد البشرية

إن تصميم الشاشات والنماذج، وهي الممارسة التي يشار إليها أيضاً باسم النمذجة الإلكترونية، تشكل عنصراً محورياً في تطوير واجهات المستخدم للمنصات الرقمية ومواقع الويب. تتضمن هذه الإجراءات التفصيلية إنشاء عناصر تفاعلية مثل الأزرار والقوائم ومجموعة متنوعة من الأشكال، وكلها مفيدة في تعزيز تفاعل المستخدم مع الخدمة الرقمية. يوفر موقع Visit Clinic أداة قوية لمهنيي الرعاية الصحية، مما يسمح للمستخدمين على الموقع بتصميم صفحات الدخول الخاصة بهم، والتي تذكرنا بالوظائف التي توفرها نماذج Google. تتميز هذه المنصة بمجموعة شاملة من الميزات المصممة لتعزيز هذه الوظيفة، بما في ذلك خيارات تعيين عنوان الشاشة، ودمج صورة أو رمز لتمثيل الشاشة، وإنشاء أنواع الحقول. تشمل هذه الأنواع مربعات نص الإدخال، وحقول النص للقراءة فقط، والقوائم المنسدلة، والارتباطات التشعبية. علاوة على ذلك، يسمح للمستخدمين بتحديد عنوان الحقل، وتعيين قيمة افتراضية للحقل - مثل عنوان URL للارتباطات التشعبية - والتحكم في ترتيب ومدة ظهور الحقول المعروضة على الشاشة.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=CC8G49KwoOo	انجليزي

10. الأجهزة الطبية

لقد أحدث ظهور بوابات العيادات الطبية عبر الإنترنت لعرض وبيع المعدات الطبية ثورة في صناعة الرعاية الصحية، حيث قدمت فوائد لا حصر لها للمرضى والمتخصصين الطبيين على حد سواء. تعمل هذه المنصات الرقمية كحلقة وصل للابتكار والكفاءة وإمكانية الوصول إلى الرعاية الطبية. بالنسبة للمرضى، تكمن الميزة الأساسية في سهولة الحصول على معلومات حيوية حول الأجهزة الطبية التي يمكن أن تحسن بشكل كبير من نوعية حياتهم. يمكنهم استكشاف مجموعة من المنتجات، من المساعدات البسيطة مثل أجهزة مراقبة ضغط الدم إلى الأجهزة الأكثر تعقيداً مثل أجهزة غسيل الكلى المنزلية، كل ذلك من راحة منازلهم. هذا لا يمكنهم من الاختيار فحسب، بل يمنحهم أيضاً المعرفة لاتخاذ قرارات مستنيرة بشأن إدارة صحتهم.



بالنسبة للمتخصصين الطبيين، تعد بوابات العيادات الطبية عبر الإنترنت نعمة للبقاء على اطلاع بأحدث التطورات التكنولوجية في المعدات الطبية. فهي توفر وسيلة مريحة وفعالة من حيث الوقت لتقييم ومقارنة وشراء الأدوات المتطورة التي يمكن أن تعزز دقة التشخيص والنتائج العلاجية. وعلاوة على ذلك، تتضمن هذه البوابات غالباً مواصفات مفصلة للمنتج، ومراجعات الأقران، ودراسات الحالة، والتي تساعد في اختيار المعدات الأكثر ملاءمة لاحتياجاتهم السريرية.

إن دمج الخدمات عبر الإنترنت في سلسلة توريد الرعاية الصحية يعمل أيضاً على تبسيط عملية الشراء، مما يقلل من الوقت والتعقيدات اللوجستية المرتبطة بالطرق التقليدية. تترجم هذه الكفاءة إلى وفورات في التكاليف لمقدمي الرعاية الصحية، والتي يمكن بعد ذلك تمريرها إلى المرضى، مما يجعل الرعاية الصحية أكثر تكلفة.

وعلاوة على ذلك، فإن النطاق العالمي لبوابات العيادات الطبية عبر الإنترنت يجعل الوصول إلى المعدات الطبية ديمقراطياً، وخاصة للمتخصصين في المناطق النائية أو ذات الموارد المحدودة. يمكنهم الآن الوصول إلى نفس مستوى التكنولوجيا مثل نظرائهم في المناطق الأكثر تقدماً، مما يعزز توزيعاً أكثر عدالة لموارد الرعاية الصحية.

بالإضافة إلى الفوائد الملموسة، تسهل بوابات العيادات عبر الإنترنت أيضاً بيئة تعاونية حيث يمكن للمتخصصين تبادل الأفكار والخبرات. يمكن أن يؤدي هذا الذكاء الجماعي إلى تحسينات في رعاية المرضى وتحفيز الابتكار في التكنولوجيا الطبية.

وفي الختام، فإن دمج بوابات العيادات الطبية عبر الإنترنت في قطاع الرعاية الصحية هو خطوة مهمة إلى الأمام في رعاية المرضى والممارسة الطبية. كما تعمل هذه المنصات على تعزيز إمكانية الوصول إلى المعدات الطبية وتحسين جودتها، وتشجع على وجود مجتمع أكثر اطلاعاً على المرضى، وتدعم المتخصصين الطبيين في تقديم رعاية فائقة. ومع استمرار تقدم التكنولوجيا، فإن إمكانات هذه المنصات في تحويل الرعاية الصحية هائلة، مما يعد بمستقبل حيث تكون الحلول الطبية أكثر تخصيصاً وفعالية وفي متناول الجميع.

Product, Warehouse, and Inventory Management**Order Management****Acquisition Management****Transportation Plan**

تُعد إدارة المنتجات والمستودعات والمخزون منصة متكاملة مصممة للشركات لتبسيط إضافة المنتجات والمستودعات، فضلاً عن إدارة المخزون من خلال بوابة سهلة الاستخدام. يتيح هذا النظام لفرق الإدارة إثراء قوائم المنتجات بالمواصفات التفصيلية، وربط المنتجات بموزعي الشركة، وتوفير معلومات شاملة عن كل منتج. تتيح وحدة المستودع إنشاء إدخالات المستودع، المصممة خصيصاً لمواقع الشركة المحددة، والتي تعمل كنقطة مرجعية رئيسية لمستويات مخزون المنتجات. يتم تحسين إدارة المخزون بشكل أكبر من خلال تصنيف المنتجات وفقاً للمستودع الذي يتم تخزينها فيه، حيث يمتلك كل مستودع نظام تصنيف فريد خاص به لضمان التتبع الدقيق والتحكم في المخزون. يضمن هذا النهج الشامل لإدارة المنتجات والمستودعات أن تتمكن الشركات من الحفاظ على سلسلة توريد فعالة ومنظمة وسريعة الاستجابة.



منتج 	تم تصميم بوابة Visit Clinic لتبسيط عملية دمج منتجات الشركات في النظام، وضمان توفرها بسهولة للاستخدام اللاحق في إدارة المستودعات وتتبع المخزون. تعمل هذه المنصة المبتكرة على تبسيط مهمة تصنيف المنتجات، مما يجعلها أداة فعالة للحفاظ على السجلات المحدثة التي تعد ضرورية للتحكم في المخزون والتخطيط اللوجستي. من خلال الاستفادة من البوابة، يمكن للشركات إدارة قوائم منتجاتها بسهولة، مما يسهل بدوره بيئة مستودعات أكثر تنظيماً وسهولة في الوصول إليها.
قائمة المنتجات 	تم تصميم بوابة Visit Clinic لمساعدة الشركات في التنقل وتحرير معلومات المنتج داخل قائمة المنتجات. تعمل هذه الميزة على تبسيط عملية تحديث وإدارة تفاصيل المنتج، مما يضمن للشركات إمكانية الوصول بسهولة إلى بيانات منتجاتها وتعديلها حسب الحاجة. من خلال الاستفادة من هذه البوابة، يتم تمكين الشركات من الحفاظ على معلومات المنتج دقيقة وحديثة، وهو أمر ضروري لعمليات الأعمال الفعالة ورضا العملاء. تعمل الواجهة البديهية لبوابة Visit Clinic على تبسيط مهمة إدارة معلومات المنتج، مما يجعلها أداة قيمة للشركات من جميع الأحجام.
مستودع 	تم تصميم بوابة Visit Clinic لمساعدة الشركات في دمج وحدة المستودعات في أنظمتها. تتيح هذه الميزة إضافة المنتجات إلى المستودع، مما يبسط إدارة المخزون. يحتوي كل مستودع على ثروة من المعلومات ذات الصلة بالمنظمة، بما في ذلك التفاصيل الخاصة بفروع الشركة المختلفة. يضمن هذا النهج المركزي إمكانية الوصول بسهولة إلى جميع البيانات ذات الصلة بعمليات المستودعات وإدارتها داخل البوابة، مما يسهل التخطيط للموارد والكفاءة التشغيلية للشركات.
قائمة المستودعات 	تم تصميم بوابة Visit Clinic لمساعدة الشركات في التنقل عبر قائمة المستودعات. تتيح هذه الميزة للشركات الوصول إلى النظام وتحديث المعلومات المتعلقة بالمستودعات المختلفة. من خلال توفير واجهة سهلة الاستخدام، تعمل البوابة على تبسيط عملية تحرير تفاصيل المستودع، مما يضمن للشركات إدارة مرافق التخزين الخاصة بها بكفاءة والحفاظ على سجلات دقيقة. يعد هذا النهج المبسط لإدارة معلومات المستودعات أداة لا تقدر بثمن للشركات التي تتطلع إلى تحسين عملياتها.

جرد 	تم تجهيز بوابة Visit Clinic بميزة تسمح بإضافة المخزون إلى نظام الشركة. تتمثل مهمة وحدة المخزون هذه في إدراج المنتجات ومعالجة الطلبات وتعيين الأدوار مثل المدير المسؤول وموظفي المبيعات ومدير المستودع للإشراف على تتبع الطلبات وتقاصيل المنتج. علاوة على ذلك، يتم دمج المخزون بسلاسة مع قاعدة بيانات المنتج، مما يضمن أنه في كل مرة تتم إضافة عنصر مخزون جديد، تكون معلومات المنتج المرتبطة، بما في ذلك التسعير، متاحة بسهولة ويتم تحديثها وفقًا لذلك. يسهل هذا التكامل عملية مبسطة لإدارة بيانات المخزون والمنتجات بكفاءة.
قائمة الجرد 	تم تصميم بوابة العيادة الزائرة بحيث تتيح إمكانية الاطلاع على قائمة المخزون، مما يتيح للمستخدمين تحديث وإدارة معلومات المخزون بشكل فعال. وتضمن هذه الميزة أن تكون بيانات المخزون محدثة ودقيقة، وتعكس التغييرات في الوقت الفعلي عند حدوثها. إنها أداة أساسية للحفاظ على عمليات العيادة بسلاسة وضمان توفر الإمدادات اللازمة لرعاية المرضى دائمًا.

تُعد إدارة الطلبات عملية بالغة الأهمية تتضمن تتبع الطلبات من لحظة تقديمها حتى تنفيذها. وهي تشمل إدارة الأشخاص والعمليات والبيانات طوال دورة حياة الطلب. غالبًا ما يتم استخدام نظام إدارة الطلبات (OMS) لأتمتة وتبسيط هذه العمليات، مما يوفر الرؤية للشركات والمعملاء على حد سواء، مما يضمن إكمال الطلبات بكفاءة ودقة. لتقديم طلب جديد لشركة معينة، يرجى زيارة بوابة العيادة. تتيح هذه المنصة اختيار وإدراج المنتجات التي ترغب في شرائها. تتمتع المنتجات المدرجة سابقًا بالقدرة على أن تكون متاحة للجمهور لجميع المستخدمين المشتركين في نظام الموارد البشرية. يجب أن يتضمن كل طلب معلومات المشتري، إلى جانب قائمة مفصلة بالمنتجات المطلوبة وأسعارها. تضمن هذه العملية المبسطة النقاط جميع التفاصيل الضرورية بكفاءة ودقة للمعاملة.



الطلب الجديد 	الشخص المسؤول لديه القدرة على بدء طلب جديد سيتضمن هذا الطلب تفاصيل المشتري والمنتج المحدد المطلوب
دليل الطلبات 	تم تصميم البوابة لتقديم دليل شامل للطلبات، مما يتيح للمستخدمين تصفح الطلبات المقدمة سابقًا، مع استكمال جميع المعلومات ذات الصلة. بالإضافة إلى ذلك، يتمتع المستخدمون المعتمدون بالقدرة على تعديل الطلبات الحالية أو تقديم طلبات جديدة حسب الحاجة. تضمن هذه العملية المبسطة إدارة الطلبات بكفاءة وتجربة سهلة الاستخدام.

10.3 إدارة الاستحواذ

تشير إدارة الاستحواذ إلى العملية الشاملة لإدارة والإشراف على استحواذ شركة ما على شركة أخرى. وهي تنطوي على سلسلة من الأنشطة الاستراتيجية بما في ذلك تحديد أهداف الاستحواذ المحتملة، وإجراء العناية الواجبة، والتفاوض على الشروط لضمان معاملة ناجحة. هذه العملية حاسمة للشركات التي تتطلع إلى النمو أو التنويع أو اكتساب ميزة تنافسية في السوق. يمكن أن تنطوي إدارة الاستحواذ أيضًا على دمج عمليات الشركة المستحوذ وأصولها ومواردها بعد الشراء لتحقيق أقصى قدر من القيمة والكفاءة. تم تصميم بوابة Visit Clinic لتسهيل تقديم الطلبات الجديدة إلى شركة أخرى، بشرط إدراج حالات المنتج على أنها عامة. من الضروري أن يتضمن الاستحواذ معلومات شاملة عن شركة التوزيع، مثل تفاصيل المدير والموظف المسؤول عن الطلب ومعلومات الاتصال بالمبيعات. بالإضافة إلى ذلك، يجب أن يشمل الاستحواذ قائمة بالمنتجات المطلوبة لضمان معاملة سلسلة. تهدف هذه العملية المبسطة إلى تعزيز الكفاءة والدقة في نظام الطلبات بين الشركات.



منصب جديد 	تتميز بوابة Visit Clinic الآن بوحدة استحواذ محسنة مصممة لتبسيط عملية الإدارة في تقديم الطلبات الجديدة. تعمل هذه الأداة المبتكرة على تبسيط تقديم طلبات الاستحواذ، مما يضمن نهجًا أكثر كفاءة وتنظيمًا لإدارة الطلبات ضمن الإطار التشغيلي للعيادة. من خلال دمج هذه الوحدة، تعمل البوابة على تحسين سير عمل المشتريات بشكل كبير، مما يسمح بإجراء معاملات استحواذ سلسلة.
دليل الاستحواذ 	تتميز بوابة فيزيت كلينيك الخاصة بالعيادة بدليل الاستحواذ، المصمم لمساعدة الإدارة في التنقل عبر قائمة أوامر الاستحواذ. يعمل هذا الدليل كمورد مركزي، مما يبسط عملية مراجعة وإدارة الطلبات، وبالتالي تعزيز كفاءة سير العمل التشغيلي للعيادة. إنه أداة لا تقدر بثمن لضمان التعامل مع عملية الاستحواذ بدقة وعناية، مما يساهم في فعالية إدارة العيادة بشكل عام.
صندوق الوارد للاستحواذ 	تتميز بوابة Visit Clinic بصندوق الوارد للشراء، وهي أداة مبسطة مصممة لمساعدة شركات التوزيع في إدارة الطلبات الجديدة بكفاءة. تتيح هذه الواجهة سهلة الاستخدام للموزعين الوصول بسهولة إلى الطلبات الواردة ومراجعتها ومعالجتها، مما يضمن قدرتهم على تحضير المنتجات وإرسالها إلى العملاء بسرعة ودقة. من خلال تحسين عملية استيفاء الطلبات، يعزز صندوق الوارد للشراء الكفاءة الإجمالية لسلسلة التوزيع، من تصفح الطلبات إلى التسليم النهائي.

إدارة خطة النقل

10.4

تقدم بوابة Visit Clinic خطة نقل شاملة مصممة خصيصًا للشركات، مما يبسط عملية إدارة المركبات والخدمات اللوجستية. تم تصميم هذه الخطة لتبسيط دمج المركبات الجديدة وتسهيل التسليم السلس للبضائع من موقع إلى آخر. تتميز البوابة بقاعدة بيانات واسعة تضم أكثر من 3300 طراز سيارة وشركات مع أكثر من 390 شركة مصنعة للسيارات، مما يوفر مجموعة واسعة من الخيارات لتلبية احتياجات النقل المتنوعة. تضمن هذه المنصة القوية للشركات إمكانية الوصول إلى مجموعة واسعة من المركبات، مما يمكنها من العثور على المطابقة المثالية لمتطلباتها المحددة.



سيارة جديدة 	تقدم بوابة Visit Clinic ميزة قوية تسمح للشركات بدمج المركبات الجديدة بسلاسة في أسطولها. تم تصميم هذا النظام وفقًا لمعايير اختيار شاملة، حيث يستوعب أنواعًا مختلفة من المركبات بما في ذلك سيارات السيدان والشاحنات الصغيرة. كما يتضمن مجموعة من المواصفات مثل اسم الشركة المصنعة وطرز السيارة واللون ورقم الترخيص وتاريخ انتهاء صلاحية الترخيص. بالإضافة إلى ذلك، يسهل تسجيل التفاصيل المتعلقة بشركة التأجير واسم السائق المعين، مما يضمن اتباع نهج شامل لإدارة الأسطول.
دليل السيارات 	تقدم بوابة Visit Clinic ميزة قيمة لدليل السيارات، حيث تسمح للمستخدمين بتصفح المركبات المدرجة لدى الشركة بهدف تحديث المعلومات المقدمة. تعمل هذه الوظيفة على تحسين تجربة المستخدم من خلال تبسيط عملية إدارة قوائم السيارات والتأكد من أن جميع التفاصيل محدثة ودقيقة. إنها أداة أساسية للحفاظ على سلامة قاعدة بيانات دليل السيارات.
تسليم جديد 	تقدم بوابة Visit Clinic ميزة مبتكرة تسمى "التوصيل الجديد" إلى مجموعة خدمات الشركة. تم تصميم هذه الميزة لتبسيط عملية نقل الأشخاص والبضائع من مكان إلى آخر على طول مسارات محددة مسبقًا. وهي تقدم نهجًا منهجيًا وفعالًا للخدمات اللوجستية، مما يضمن إجراء عمليات التسليم بسلاسة ودقة. من خلال تحسين تخطيط المسار، تعمل ميزة "التوصيل الجديد" على تعزيز القدرات التشغيلية للشركة، مما يوفر حلاً موثوقًا به لنقل العناصر والأفراد حسب الحاجة. تعد هذه الإضافة شهادة على التزام الشركة بالتحسين المستمر وإرضاء العملاء.
دليل التوصيل 	توفر بوابة Visit Clinic ميزة قيمة لخدمات توصيل السيارات، حيث تتيح للمستخدمين الوصول إلى دليل التوصيل. يتيح هذا الدليل للمستخدمين مراجعة وإدارة طلبات توصيل السيارات التي قدموها، مما يوفر وسيلة فعالة لتحديث أو تعديل المعلومات المقدمة حسب الحاجة.

11. دليل منتجات المصانع الطبية

المصنع هو عبارة عن مجمع أو مجموعة من الهياكل المخصصة لإنتاج السلع. ويختلف حجم المصانع على نطاق واسع، من ورش متواضعة إلى مرافق ضخمة تشغل مناطق حضرية بأكملها. وفي هذه البيئات الصناعية، يحول العمال والآلات المواد الخام والمكونات إلى سلع نهائية جاهزة للتوزيع. وعلى وجه التحديد، يتخصص المصنع الطبي في إنشاء منتجات مرتبطة بالرعاية الصحية، بما في ذلك الأدوية والأدوات الطبية والمكملات الغذائية وغيرها. وتعمل هذه المنشآت بموجب بروتوكولات صارمة لمراقبة الجودة تُعرف بممارسات التصنيع الجيدة (GMP)، والتي تضمن الإنتاج الآمن والفعال للعناصر. وعلاوة على ذلك، قد يشير مصطلح "المصنع الطبي" أيضًا إلى مرافق البحث العلمي حيث يتم إجراء تجارب وتحليلات



وتقييمات مختلفة.

Factory Product Catalogue Managment						
	Product Section 'Main'	'Main'	Information	Categories	Policy	Comparison
	Colors	Files and Links	Promotion	Factory Locations	Sales Location	Shipping
	Related Products	Related Med	Customer's List	Success Stories	Statistical	Statistical Information
	News	FAQ	Contact Us	Images	Date	Poll
	User Guide	Services	Public Forms	New Incident	Privacy Incident	Event
			Content			

IT Service Management 'Required additional subscription'	 Incident  Incident List  New Service
Project Management 'Required additional subscription'	 My Projects  New Project  Dashboard
Human Resources Management 'Required additional subscription'	 Income  Expenses  New Asset  Search Assets  New Customer Case  Case Manage  Customer Case Manage  Company HR Forms

11.1 دليل منتجات المصنع الطبية

11.1.1 إضافة منتج جديد

تشمل المنتجات الطبية مجموعة واسعة من الأجهزة والمواد أو البرامج المستخدمة في قطاع الرعاية الصحية لأغراض مختلفة، بما في ذلك التشخيص والوقاية والمراقبة والعلاج أو تخفيف الأمراض أو الإصابات. يقدم موقع Visit Clinic منصة فريدة تسمح بإدراج منتج في قاعدة بياناته، وبالتالي تسهيل تقديم المنتج لكل من المستخدمين والباحثين. يتم تحقيق ذلك من خلال الميزات المميزة للموقع المصممة لعرض المنتجات الطبية بشكل فعال. سواء كان جهاز تصنيع صيدلاني أو منتج من هياكل تنظيمية طبية، مثل خزانة الأدوية، فإن الموقع يلبي مجموعة متنوعة من المنتجات الطبية. تشمل الخدمات التي يقدمها الموقع ما يلي:



إضافة منتج جديد

- إضافة معلومات المنتج

قائمة المنتجات

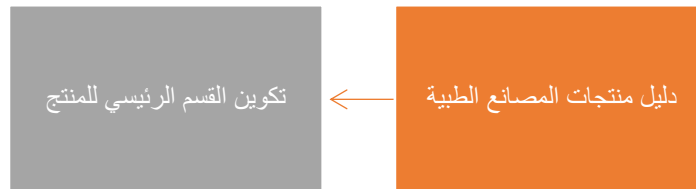
- عرض جميع المنتجات الخاصة بالمستخدم
- اختر الخدمة المطلوبة وأضف المعلومات اللازمة

روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=J2f9uj3sE3Q	انجليزي

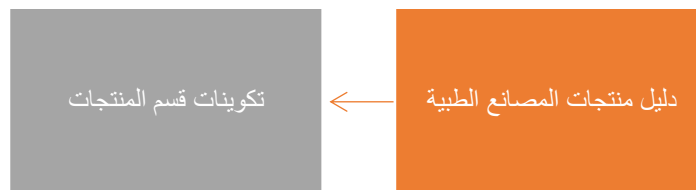
11.1.2 تكوين القسم الرئيسي للمنتج

توفر بوابة Visit Clinic ميزة تكوين القسم الرئيسي للمنتج، والتي تعمل كمركز مركزي لجميع المنتجات المتعلقة بالشركة. تتضمن هذه الميزة روابط موجودة بشكل ملائم داخل قائمة كتالوج المنتجات ونموذج الصفحة الرئيسية للمنتج. تم تصميم نظام التصنيف لتوفير تصنيف عالي المستوى يعرض كل من اسم وحالة نشاط كل منتج. يضمن هذا النهج المبسط أن يتمكن المستخدمون من التنقل بسهولة وإدارة عروض منتجات الشركة بكفاءة ووضوح.



11.1.3 تكوينات قسم المنتجات

توفر بوابة Visit Clinic تكوينات أقسام المنتجات لجميع المنتجات المرتبطة بالشركة. ويمكن الوصول إلى هذه التكوينات من خلال الروابط الموجودة ضمن قائمة كتالوج المنتجات وعلى نموذج الصفحة الرئيسية للمنتج. ويضمن نظام التصنيف هذا التكامل السلس مع تكوين قسم المنتجات الرئيسي الذي تم إنشاؤه مسبقاً، مما يجعله متوافقاً مع مخطط التصنيف الشامل. ومن خلال القيام بذلك، فإنه يعمل على تبسيط تجربة المستخدم وتعزيز الهيكل التنظيمي لمعلومات المنتج.



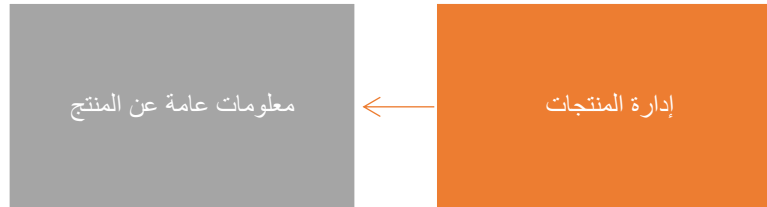
11.1.4 معلومات عامة

تتضمن المعلومات المتعلقة بالمنتجات الطبية مجموعة متنوعة من البيانات المتعلقة بالمنتج، والتي قد تتضمن:

- الاسم التجاري للمنتج.
- المادة الفعالة المسؤولة عن التأثير العلاجي للمنتج.
- الشكل الصيدلاني الذي يتخذه المنتج، مثل الأقراص والكبسولات والحقن وما إلى ذلك.
- كمية المنتج الموجودة في كل عبوة.
- سعر التجزئة الذي يدفعه المستهلكون للحصول على المنتج.
- المؤشرات، وهي الأمراض أو الحالات التي يهدف المنتج إلى علاجها.
- الآثار الجانبية المحتملة التي قد تظهر أثناء استخدام المنتج.



يوفر Visit Clinic وظيفة لإدخال معلومات عامة حول المنتجات التي تنتجها الشركات المصنعة للأدوية.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

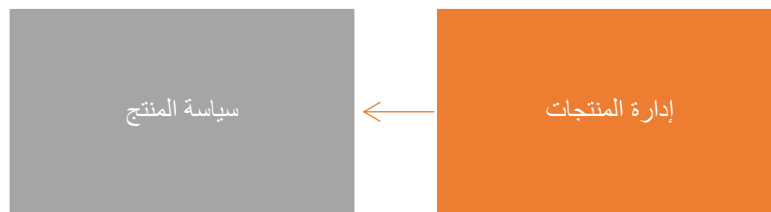
يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=gTbmknkatkyE	انجليزي

11.1.5 سياسة المنتج

بوابة فيزيت كلينيك عبارة عن منصة مخصصة مصممة لتسهيل دمج سياسات المنتجات الشاملة، وبالتالي مساعدة الشركة في دمج بيانات سياسة المنتج ذات الصلة بسلسلة. تتميز هذه البوابة بقسم سياسة مزود بمحرر نصوص يعكس وظائف وتخطيط Microsoft Word، مما يضمن تنظيم النص وتنسيقه وفقاً للمعايير المهنية. تهدف هذه الواجهة البديهية إلى تبسيط عملية إدارة السياسات، مما يجعل من الأكثر كفاءة للشركات الحفاظ على إرشادات منتجاتها وتحديثها.



يوفر الموقع القدرة على اضافته سياسات المنتج.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=gTbmknkatkyE	انجليزي

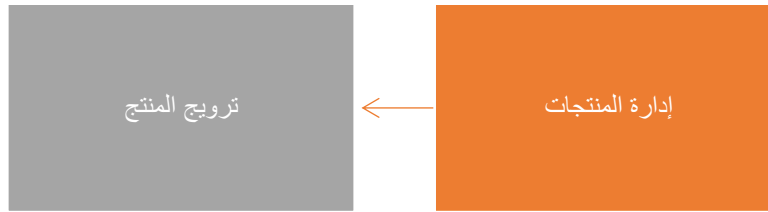
11.1.6 ترويج المنتج / الخصومات

يشتمل الترويج للمنتج على مجموعة من الأنشطة التسويقية الاستراتيجية المصممة لإثارة اهتمام المستهلكين المحتملين وإثارة الوعي حول العلامة التجارية أو المنتج أو الخدمة. يستفيد هذا النهج المتعدد الأوجه من مزيج من الإعلانات والعلاقات العامة والمشاركة على وسائل التواصل الاجتماعي والمعارض والهدايا الترويجية وصفقات الرعاية للتواصل بشكل فعال مع نقاط البيع الفريدة والمزايا وتوافر العرض. الهدف الشامل لهذه المساعي الترويجية هو تعزيز أرقام المبيعات وتنمية شعور قوي بالولاء للعلامة التجارية، ووضعها كمكون محوري في إطار مزيج التسويق الأوسع.



علاوة على ذلك، تقدم منصة Visit Clinic ميزة ديناميكية تسمح بالتكامل الدوري للتفاصيل الترويجية التي يقدمها المصنعون فيما يتعلق بمنتجاتهم. تضمن هذه الوظيفة إطلاع العملاء على أحدث العروض، وتعزيز الدورة المستمرة للترويج للمنتجات وإشراك العملاء. يوفر موقع فيزيت كلينيك إمكانية إضافة معلومات حول العروض المقدمة من الشركة المصنعة فيما يتعلق بالجهاز من

وقت لآخر.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=vHqoaJg9XLQ	انجليزي

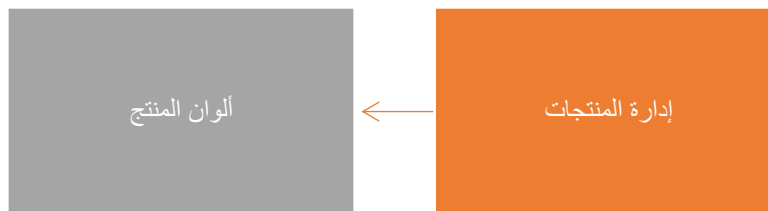
11.1.7 ألوان المنتج

تجسد لوحة ألوان المنتج النغمات والدرجات اللونية المميزة التي تختارها العلامة التجارية للتواصل بصرياً مع هويتها عبر منصات مختلفة، وتشمل كل شيء من شعارها وموقعها الإلكتروني إلى عبواتها. يتأثر اختيار الألوان للمنتجات بالوسيلة المستخدمة. على سبيل المثال، تستخدم الشاشات الرقمية مثل الشاشات أو أجهزة العرض أو أجهزة التلفاز مزيجاً من الأحمر والأخضر والأزرق (RGB) لإنشاء طيف الألوان الذي نراه. وعلى العكس من ذلك، في عالم الوسائط المطبوعة، سواء كانت مواد مطبوعة أو دهانات أو أصباغ، فإن الألوان الأساسية للسمائي والأرجواني والأصفر (CMY) تعمل كعناصر أساسية لإنشاء الألوان.



إن اختيار اللون المناسب لمنتج أو عبواته أو مواد الإعلانات يتطلب مراعاة مدروسة لتفضيلات العميل والتأثير النفسي للألوان. يمكن أن تنقل الألوان المختارة رؤية مهمة حول أخلاقيات العلامة التجارية. يمكن لكل لون أن يشير استجابات وارتباطات عاطفية مميزة؛ على سبيل المثال، غالباً ما يمثل اللون الأخضر النمو والعافية والعالم الطبيعي، بينما يرتبط اللون الأحمر غالباً بالحماسة والإثارة والشعور بالإلحاح.

وعلاوة على ذلك، تعمل منصات مثل موقع Visit Clinic على تحسين تجربة المستخدم من خلال تقديم خيار تخصيص ألوان المنتج. هذه الميزة مفيدة بشكل خاص في سيناريوهات مثل جهاز تصنيع الأدوية الذي يتضمن اللون. وبالتالي، عندما يتم عرض المنتج على الموقع، تكون المعلومات التفصيلية المتعلقة بخيارات الألوان المتاحة للجهاز متاحة بسهولة للمستخدمين.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

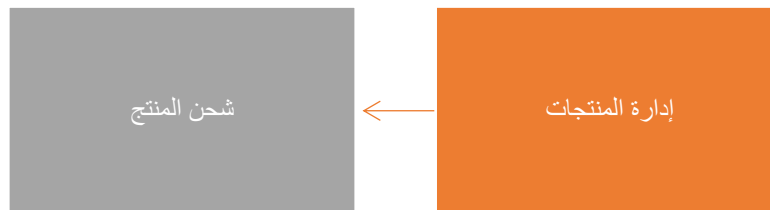
يوتيوب	
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=vHqoaJg9XLQ

11.1.8 شحن المنتج

يشمل شحن المنتجات العملية الكاملة لإرسال البضائع من نقطة المنشأ، وهي عادةً مستودعات التاجر أو المورد، إلى الوجهة النهائية، وهي عادةً عنوان العميل. هذه العملية جزء لا يتجزأ من سلسلة التوريد وتتضمن عدة مراحل، بما في ذلك تعبئة المنتجات بعد التصنيع، ومناولة هذه السلع المعبأة وإرسالها، والنقل الفعلي لهذه العناصر. غالبًا ما تشرف شركة شحن أو لوجستية متخصصة على هذه العملية المتعددة الأوجه.



علاوة على ذلك، قدم موقع Visit Clinic ميزة تعمل على تحسين عملية الشحن من خلال السماح بإدراج عنوان شحن المصنع، مما يبسط إدارة سلسلة التوريد للشركات. هذه الإضافة تدل على التطور المستمر للوجستيات الشحن، بهدف تحسين تدفق البضائع في سوق مترابطة بشكل متزايد.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=orI88_UXajQ

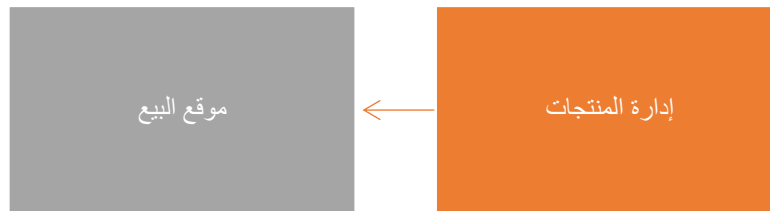
11.1.9 مواقع البيع

يشير مصطلح "مكان البيع" إلى النقطة المحددة التي يحصل فيها العملاء على السلع أو الخدمات. هذا هو المكان الذي يتم فيه الانتهاء من التبادل الفعلي للسلع مقابل الدفع. يمكن أن تتراوح مثل هذه المواقع من المؤسسات المادية إلى المنصات الافتراضية عبر الإنترنت، أو أي مكان آخر مناسب للمعاملات التجارية.



على سبيل المثال، يتم تحديد مكان البيع على أنه مساحة البيع بالتجزئة المادية حيث يحصل العميل فعليًا على السلعة المشتراة. وعلى العكس من ذلك، في سيناريوهات التجارة الرقمية، غالبًا ما يتم مساواة مكان البيع بالعنوان حيث يتم تسليم طلب العميل.

تعمل منصة Visit Clinic على تعزيز هذا المفهوم من خلال السماح بإضافة مواقع بيع متعددة. تعمل هذه الميزة على تبسيط عملية تحديد المشترين المحتملين وفهم المعلومات المشتركة علنًا للشركة. علاوة على ذلك، تعمل المنصة على توسيع وظائفها من خلال تمكين تضمين عنوان شحن المصنع، مما يؤدي إلى تبسيط عملية التوزيع بشكل أكبر.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=ori88_UXajQ	انجليزي

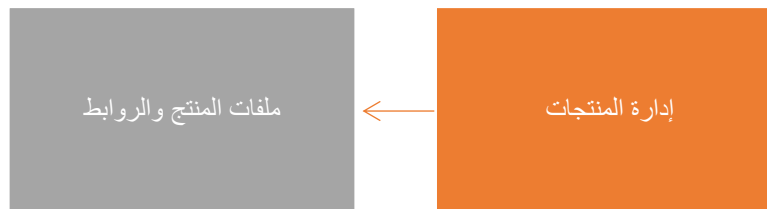
11.1.10 الملفات والروابط

في عالم التجارة عبر الإنترنت، تعمل ملفات المنتجات والروابط كموارد رقمية متكاملة مرتبطة بعنصر معين. تشتمل ملفات المنتجات على مجموعة من المواد الرقمية التي تعزز فهم المشتري للمنتج، مثل أدلة المستخدم والبيانات الفنية التفصيلية والضمانات وأدلة الإعداد، والتي يمكن الوصول إليها عادةً بتنسيقات مثل PDF أو DOC لسهولة التنزيل. من ناحية أخرى، تعد روابط المنتجات روابط مباشرة لمحتوى تكميلي، مما قد يؤدي إلى موقع المنتج أو العروض التوضيحية المرئية للمنتج أو مراجعات المستهلكين أو البضائع المرتبطة بالعنصر المعني.



توجد هذه الأصول الرقمية عادةً على الصفحة الفردية للمنتج، بهدف تزويد المشتريين المحتملين بالمعرفة اللازمة لاتخاذ خيارات شراء مستنيرة. إنها تقدم رؤى تتجاوز ما يتم تقديمه في نظرة عامة موجزة عن المنتج أو المواصفات المدرجة.

تستفيد منصة Visit Clinic من هذا من خلال السماح بتحميل أنواع مختلفة من الملفات، بما في ذلك الصور والمستندات النصية، إلى موقعها. علاوة على ذلك، فهو يسهل إضافة محتوى الفيديو من خلال تمكين تضمين روابط فيديو يوتيوب، وبالتالي السماح للباحثين عن المعلومات بالتفاعل بشكل مباشر مع الوسائط المرئية على المنصة.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

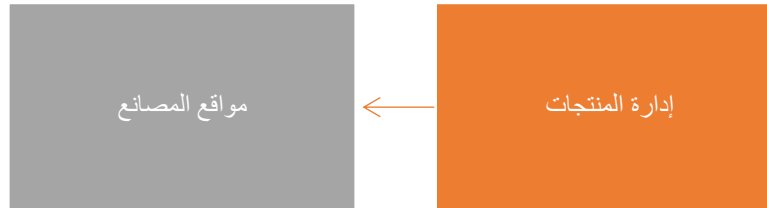
يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=IhO6yP4tQY0	انجليزي

11.1.11 مواقع المصانع

يتضمن اختيار الموقع الأمثل لمنشأة التصنيع، والذي يشار إليه غالبًا بموقع المنشأة أو المصنع، تحديد المنطقة الأكثر ملاءمة والموقع المحدد لإنشاء وحدة إنتاج. يضمن الموقع المثالي الوصول الكافي إلى العملاء والقوى العاملة وشبكات النقل. يعد التموذج الاستراتيجي لأي عمل تجاري عاملاً حاسماً في تحديد نجاحه أو فشله. لا يعد هذا القرار محورياً للاحتياجات التشغيلية الحالية فحسب، بل وأيضاً لاستيعاب تطلعات النمو المستقبلية. يمكن أن يؤدي اختيار المواقع بشكل غير مناسب إلى جهود نقل مكلفة ومعقدة.



تقدم منصة Visit Clinic ميزة تسمح بإضافة فروع المصنع، مما يبسط عملية تحديد العملاء المحتملين وفهم المعلومات المشتركة علناً للشركة. علاوة على ذلك، تدعم المنصة تحميل الملفات، مثل الصور أو المستندات، ودمج روابط فيديو YouTube، مما يوفر رؤية شاملة للمنشأة من خلال موارد الوسائط المتعددة.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

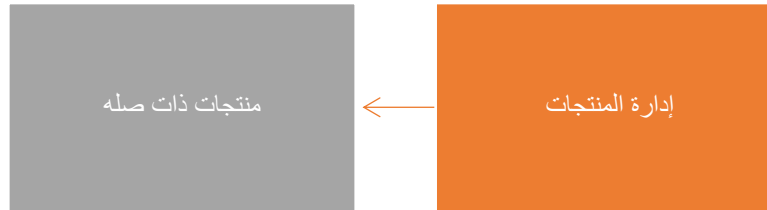
يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=IhO6yP4tQY0	انجليزي

11.1.12 منتجات ذات صلة

تشمل المنتجات ذات الصلة مجموعة من العناصر المرتبطة من خلال ارتباطات مختلفة بمنتج أساسي. قد تكون هذه الارتباطات بسبب تغيير في سعر منتج واحد يؤثر على منتج آخر، أو قد تكون عناصر مقترحة إلى جانب منتج يشاهده العميل حاليًا. الغرض منها متعدد الأوجه: يمكنها تعزيز استخدام المنتج الرئيسي، أو استكماله، أو تضخيم رضا المستخدم، أو تقديم حلول لأي قيود قد تكون موجودة في المنتج الرئيسي. غالبًا ما تعمل كأجزاء تكميلية أو أشكال مختلفة من المنتج الرئيسي، وتقدم ميزات مختلفة مثل اللون أو الحجم أو الطراز. عادةً، تندرج المنتجات ذات الصلة ضمن نفس الفئة أو الفئات الفرعية ذات الصلة الوثيقة بالعنصر الذي يفكر فيه العميل.



توفر Visit Clinic القدرة على عرض مجموعة متنوعة من المنتجات، سواء تم إنتاجها من قبل نفس الشركة المصنعة أو تم الحصول عليها من مصانع مختلفة. تسمح هذه الميزة بمجموعة أوسع من المنتجات ذات الصلة، وبالتالي زيادة فرص تلبية احتياجات وتفضيلات العملاء المتنوعة.

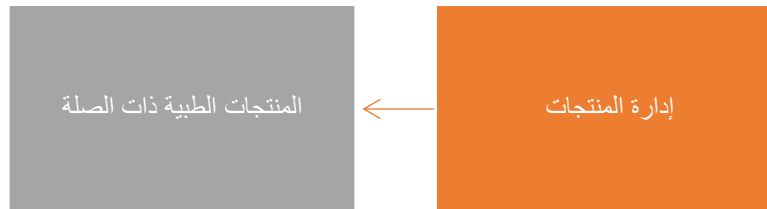


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=GyxgL5O5sy4	انجليزي

11.1.13 المنتجات الطبية ذات الصلة

تشمل المنتجات الطبية مجموعة واسعة من العناصر التي يمكن تنظيمها في فئات مميزة. أولاً، تشير المنتجات المتعلقة بالصحة إلى أي سلع غير موصوفة طبياً يزعم مصنعوها أو موزعوها أنها ذات فوائد صحية. ثانياً، مصطلح "المنتجات الطبية" أكثر شمولاً، حيث يشمل جميع الكيانات الخاضعة للتنظيم مثل المواد الكيميائية والمركبات والأدوية والدم والأنسجة والأعضاء والأمصال والكانتات الحية أو مكوناتها (بما في ذلك المواد الوراثية) والفيروسات والنفائيات المرتبطة بها. يتم استخدام هذه المنتجات في سياقات طبية مختلفة، بما في ذلك العلاج والاختبارات المعملية وإنتاج الأدوية أو تحليلها وأشكال أخرى من التحقيقات الطبية الحيوية. بالإضافة إلى ذلك، توفر Visit Clinic فرصة لعرض المنتجات الطبية ذات الصلة على منصتها، حتى تلك التي تنتجها شركات تصنيع خارجية. يسهل هذا الإدراج الوصول الأوسع إلى الإمدادات الطبية الأساسية، وبالتالي تعزيز نطاق الخدمات الصحية المقدمة.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

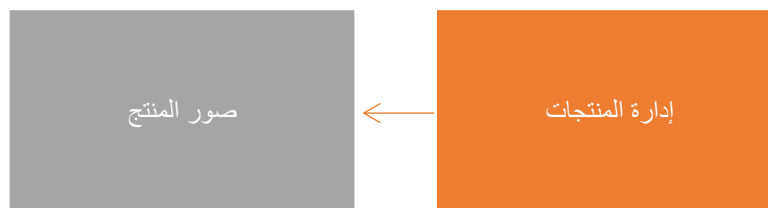
يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=GyxgL5O5sy4	انجليزي

11.1.14 صور المنتج

صور المنتج هي تمثيلات مرئية لمنتج يعرض ميزاته وتصميمه ووظائفه. يتم استخدامها على مواقع التجارة الإلكترونية والأسواق عبر الإنترنت لمساعدة العملاء على اتخاذ قرارات شراء مستنيرة. يمكن أن تشير صور المنتج أيضاً إلى التصورات والصورة الذهنية المرتبطة بالمنتج، مما يدل على ما يمثله المنتج حالياً. في سياق التصوير الفوتوغرافي للمنتج، صور المنتج هي أي صور لسلع معروضة للبيع. تعرف هذه الصور أيضاً باسم التصوير التجاري، وتهدف إلى إغراء المتسوقين بشراء المنتجات المصورة. وهي تتميز بتفاصيل المنتج وميزاته، مكملة للنسخة المكتوبة وأوصاف المنتج. الفكرة هي إعطاء المشتريين المحتملين انطباعاً كاملاً عن المنتج.



يوفر موقع فيزيوت كلينيك إمكانية توفير ميزة إضافة صور للمنتج حتى يتمكن مكتشف المنتج من رؤية الصور.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=SIQtKE6BMHw	انجليزي

اتصل بنا

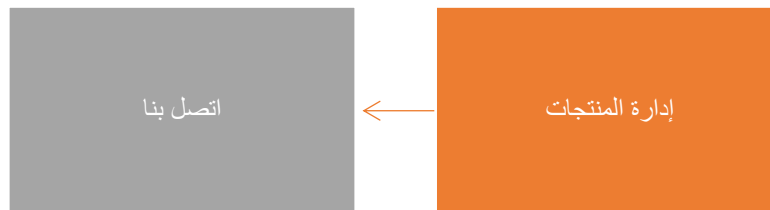
11.1.15

تعتبر الصور المرئية للمنتج بمثابة جسر بالغ الأهمية بين المستهلكين والسلع، حيث تسلط الضوء على سمات وجماليات وعملية المنتجات. وتستخدم هذه الصور عبر منصات البيع بالتجزئة الرقمية والأسواق الافتراضية، لتسهيل اختيارات الشراء المميزة. وعلاوة على ذلك، فهي تجسد الجوهر المفاهيمي والرمزي للمنتج، وتعكس هويته الراسخة.



في عالم صور المنتجات، يندرج أي تصوير للسلع المعروضة ضمن هذه الفئة. ويهدف هذا الفرع من التصوير الفوتوغرافي، والذي يُطلق عليه غالبًا التصوير التجاري، إلى جذب وإقناع المستهلكين من خلال الجاذبية البصرية. ومن خلال تقديم تفاصيل وخصائص معقدة، تكمل هذه الصور المرئية الأوصاف والسرديات النصية، وتقدم صورة شاملة للمشترين المحتملين.

يعزز موقع Visit Clinic هذا التفاعل البصري من خلال تمكين دمج صور المنتجات. وتمكّن هذه الميزة المستخدمين من استكشاف المنتجات والتواصل معها بصريًا، مما يثري عملية البحث والاختيار الخاصة بهم.



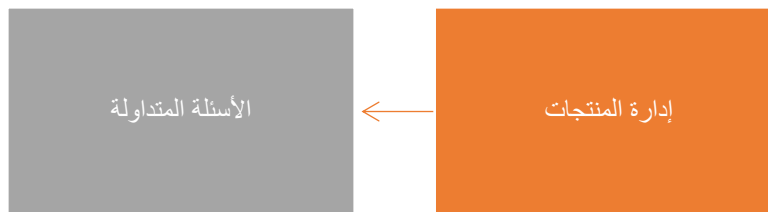
روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=SIQtKE6BMHw	انجليزي

11.1.16

الأسئلة الشائعة حول المنتج

تُعد الأسئلة الشائعة بمثابة مجموعة مختارة من الاستفسارات والاستجابات المصممة خصيصًا لمعالجة المخاوف الشائعة في مجال معين أو حول موضوع معين. يتم تنظيم هذه التجميعات عادةً لتقديم المعرفة الأساسية للأفراد الجدد في المجتمع أو الخدمة، أو لنقل رؤية شاملة حول مواضيع متخصصة. غالبًا ما يتم دمج الأسئلة الشائعة في وثائق المنتج، وهي عنصر أساسي في مختلف القطاعات، بما في ذلك المنتديات الرقمية والمؤسسات التجارية، نظرًا لفائدتها في نقل المعلومات بإيجاز وتسهيل البحث. تعمل Visit Clinic على تحسين تجربة المستخدم من خلال دمج ميزة تسمح بإضافة أسئلة وأجوبة ذات صلة إلى عروضها، مما يبسط عملية وصول الباحثين إلى المعلومات الضرورية وفهمها بسهولة ووضوح.



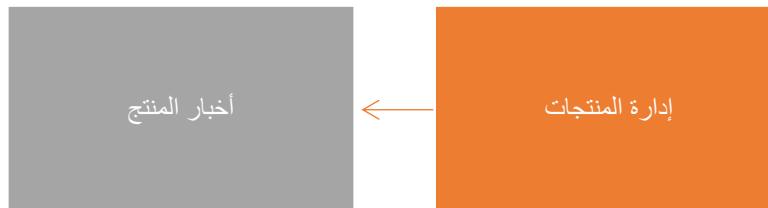
روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=L5RJYutDfAY	انجليزي

11.1.17

أخبار المنتج

تشمل أخبار المنتجات التطورات والتحديثات الأخيرة المتعلقة بالمنتج، بما في ذلك إعلانات الميزات الجديدة، والتحسينات على العروض الحالية، والتعديلات في الأسعار، أو طرح منتجات جديدة. وعادةً ما يتم نشر أخبار المنتجات عبر البيانات الصحفية، ومقالات المدونات، واتصالات وسائل التواصل الاجتماعي، والنشرات الإخبارية، وهي بمثابة قناة للشركات للحفاظ على وعي العملاء وتحفيز الحماس للابتكارات القادمة. تقدم Visit Clinic ميزة تمكن من دمج الأخبار المتعلقة بالمنتج، بما في ذلك معاملات العملاء أو المناقشات الأخرى ذات الصلة بالمنتج.

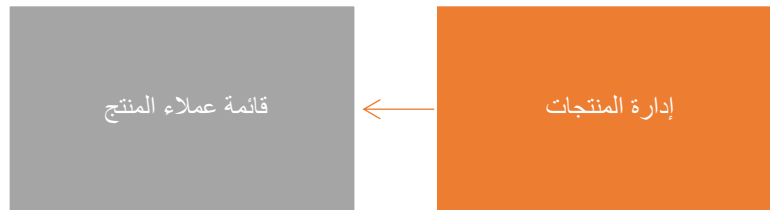


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=L5RJYutDfAY	انجليزي

11.1.18 قائمة عملاء المنتج

قائمة العملاء هي سجل منظم لعملاء الشركة النشطين أو السابقين، يتم تجميعه وفقاً لمعايير محددة. يشتمل هذا التجميع عادةً على تفاصيل مثل أسماء العملاء وتفاصيل الاتصال والرؤى الديموغرافية وسجل الشراء والبيانات ذات الصلة الإضافية. يتم تصميم معايير إنشاء مثل هذه القائمة وفقاً لأهداف الشركة، والتي قد تتضمن تحديد العملاء الذين شاركوا في معاملات في إطار زمني معين أو تقسيمهم بناءً على الخصائص الديموغرافية. تمكن Visit Clinic من دمج معلومات العملاء في قواعد بيانات منتجات الرعاية الصحية، مما يبسط العملية للمؤسسات الطبية.

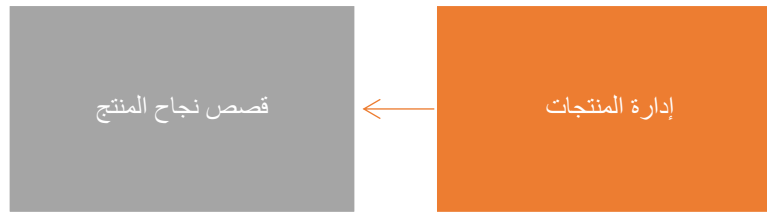


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=vWktj1TU5VQ	انجليزي

11.1.19 قصص نجاح المنتج

إن قصة نجاح أي منتج تلخص دورة حياته بالكامل، من الفكرة إلى النجاح في السوق. إنها قصة تطور، تفصل مراحل الفكرة، والتخطيط الاستراتيجي، والتصنيع، والتطوير، والتصنيع، والترويج، وفي النهاية، إتمام المعاملات. تعمل هذه القصص كشهادة على كيفية ازدهار الشركات من خلال تقديم حلول تتوافق مع رغبات المستهلكين وتتجاوز توقعاتهم. غالبًا ما تسجل العقبات التي واجهتها أثناء إنشاء المنتج والاستراتيجيات المستخدمة للتغلب عليها. في بعض الأحيان، تحتفل أيضًا بتحويل مفهوم ناشئ إلى سلعة منتشرة في كل مكان، مما يوفر الدافع للمبتكرين الطموحين. تقدم Visit Clinic ميزة تسمح بتوثيق قصة نجاح كهذه، وتسلط الضوء على رحلة المنتج إلى الاستحواذ من قبل العميل. تعرض هذه الواجهة تفاصيل القصة وتدمج مساهمات أعضاء فريق العميل، وتسلط الضوء على أدوارهم المحورية في المشروع.

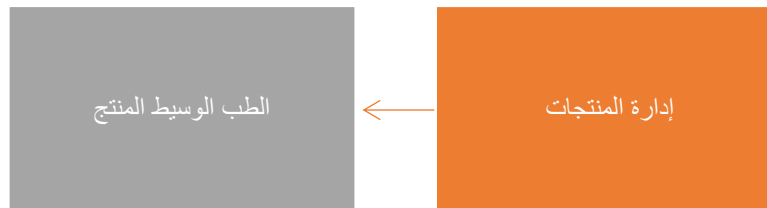


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=vWktj1TU5VQ	انجليزي

11.1.20 الطب الوسيط المنتج

في عملية إنشاء مكون دوائي نشط (API)، يبرز وسيط المنتج الدوائي كمادة أساسية. هذا الوسيط ليس هو المكون الصيدلاني النشط النهائي ولكنه يتشكل عندما تتم معالجة مادة دوائية جنبًا إلى جنب مع مواد أخرى. إنه يمثل مرحلة انتقالية في تطوير الدواء ويجب أن يخضع لتحولات جزيئية إضافية أو خطوات معالجة للتطور إلى المكون الصيدلاني النشط أو المنتج الدوائي النهائي. يعمل الوسيط كمكون أساسي، وهو جزء لا يتجزأ من تصنيع المنتج الدوائي النهائي. يسهل موقع Visit Clinic على الويب إدراج مثل هذه الأدوية الوسيطة، والتي تلعب دورًا محوريًا في إنتاج المنتجات الطبية.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=5NTa1Ejcx0U

11.1.21 البيانات الإحصائية

تشمل البيانات الإحصائية المعلومات التي تم جمعها وتدقيقها وهيكلتها وتقديمها. وباعتبارها فرعًا محوريًا من الرياضيات، تتمتع الإحصاءات بتطبيقات واسعة النطاق وهي مخصصة لتجميع وتكثيف وتوضيح وتحليل مجموعات البيانات استدلاليًا. وتمتد فائدتها إلى مجموعة واسعة من التخصصات العلمية، من الفيزياء إلى العلوم الاجتماعية والإنسانية، وتؤثر على قطاعات مثل السياسة والتجارة.



يسهل موقع Visit Clinic دمج البيانات الإحصائية في ملفات تعريف المنتجات. ينقسم هذا المحتوى الإحصائي إلى قسمين: يقدم القسم الأول البيانات بصريًا، بينما يشتمل القسم اللاحق على بيانات مبيعات زمنية وكمية للمنتجات الصيدلانية. عند الوصول إلى ملف تعريف المنتج الطبي، يتم الترحيب بالمستخدمين ببيانات عامة وإحصائية، مما يوفر نظرة عامة شاملة.

معلومات المبيعات

• إضافة معلومات المبيعات للمنتج

معلومات النص

• إضافة معلومات نصية إلى البيانات الإحصائية

روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=xw5-Jm1f8zA

11.1.22 المعلومات الإحصائية

تقدم بوابة Visit Clinic مجموعة شاملة من المعلومات الإحصائية حول المنتج، والتي تعد محورية لتعزيز أنشطة المبيعات. لا توفر هذه البيانات النص المعتمد للعرض فحسب، بل إنها تعمل أيضًا على إثراء فهم أداء المنتج. تعد هذه المعلومات التفصيلية بالغة الأهمية لأنها تساهم بشكل كبير في عمق الرؤية والقيمة المقدمة حول المنتج. من خلال الاستفادة من هذه البيانات، يمكن لأصحاب المصلحة اتخاذ قرارات مستنيرة، وتصميم استراتيجيات المبيعات الخاصة بهم، وفي النهاية دفع نجاح المنتج في السوق.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=xw5-Jm1f8zA	انجليزي

11.1.23 فئات المنتجات

تقدم بوابة Visit Clinic مجموعة شاملة من المعلومات الإحصائية حول المنتج، والتي تعد محورية لتعزيز أنشطة المبيعات. لا توفر هذه البيانات النص المعتمد للعرض فحسب، بل إنها تعمل أيضًا على إثراء فهم أداء المنتج. تعد هذه المعلومات التفصيلية بالغة الأهمية لأنها تساهم بشكل كبير في عمق الرؤية والقيمة المقدمة حول المنتج. من خلال الاستفادة من هذه البيانات، يمكن لأصحاب المصلحة اتخاذ قرارات مستنيرة، وتصميم استراتيجيات المبيعات الخاصة بهم، وفي النهاية دفع نجاح المنتج في السوق.



11.1.24 مقارنات المنتجات والتقييمات

تعتبر تصنيفات المنتجات بمثابة طريقة منهجية للشركات لفرز وإدارة عروضها. تعمل هذه الأداة التنظيمية على تبسيط عملية البحث للمستهلكين على منصة رقمية، في حين تعمل أيضًا على تبسيط مراجع المنتجات لأعضاء الموظفين. عادةً، يتم تنظيم الفئات بشكل هرمي لاستيعاب القواسم المشتركة بين العناصر المختلفة.



يمكن تنفيذ التصنيف من خلال عدسات متعددة، مثل طبيعة المنتج أو خصائصه أو الاحتياجات التي يلبيها للمستهلك. من الشائع أن تعرض الشركات مجموعة من هذه التصنيفات على مواقعها على الويب، مما يتيح للعملاء إجراء عمليات بحث واسعة أو محددة بناءً على نوع المنتج أو ميزاته أو تطبيقه.

من الناحية الاستراتيجية، تعمل فئات المنتجات على تعزيز مبادرات التسويق. يسهل تجميع المنتجات المتشابهة الترويج للعناصر ذات الصلة، مما قد يعزز مبيعات العديد من المنتجات في وقت واحد. يعد الوصول أمرًا أساسيًا؛ عندما تكون المنتجات قابلة للاكتشاف بسهولة، فإنها تجتذب قاعدة المستهلكين المناسبة. وعلى العكس من ذلك، إذا واجه العملاء صعوبة في تحديد موقع العناصر المطلوبة، فقد يأخذون أعمالهم إلى مكان آخر. ومع ذلك، فإن فئات المنتجات المحددة جيدًا والمختصرة والمنظمة تزيد من احتمالية العثور العملاء على العناصر التي يرغبون فيها، مما يرفع بدوره معدلات التحويل.

على سبيل المثال، يشتمل موقع Visit Clinic على ميزة تسمح بإضافة تصنيفات لكل منتج. تنقسم هذه التصنيفات إلى نوعين رئيسيين: التقسيم الأساسي، الذي يتناول التصنيف الشامل، والتقسيم الثانوي، الذي يتعمق في فئات فرعية أكثر تحديدًا. يمكن إدخال التفاصيل المتعلقة بكل المستويين من التصنيف على شاشة مميزة، مما يوفر للمستخدمين رؤية واضحة لتصنيف المنتج الطبي.

تكمن ميزة نظام التصنيف هذا في شقين: فهو لا يحدد المنتج ضمن قطاعه الفني فحسب، بل يوفر أيضًا رؤى تفصيلية حول مكانته المحددة ضمن هذا القطاع. على سبيل المثال، قد يوضح التصنيف الأساسي الفئة الفنية الأوسع للمنتج، بينما يقدم التصنيف الثانوي شرحًا أكثر تركيزًا لدور المنتج ضمن هذه الفئة. بالإضافة إلى ذلك، يمكن للتصنيف الوصفي أن يشكل فهم المستهلك لميزات المنتج وتطبيقاته. لا يساعد هذا النهج متعدد المستويات للتصنيف في التنقل فحسب، بل يعزز أيضًا تجربة المستخدم من خلال تقديم مشهد منتج متماسك وغني بالمعلومات.

Main classification

- Add product key classification information

Subcategory

- Add product sub-classification information

Descriptive classification

- Add product meta information

روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=0cJP7lmBkog

11.1.25 الاستطلاع

يقدم كتالوج المنتجات من المصنع ميزة استطلاع الرأي، وهي طريقة لجمع الآراء أو الأصوات من الأفراد حول موضوع أو مسألة معينة. تنتج هذه العملية جمع الملاحظات والرؤى القيمة، والتي يمكن أن تفيد عملية اتخاذ القرار وتطوير الاستراتيجية. من خلال التواصل مع جمهور متنوع، يمكن أن يلتقط الاستطلاع مجموعة واسعة من وجهات النظر، مما يساهم في فهم أكثر شمولاً للموضوع المطروح. سواء لأبحاث السوق أو الرأي العام أو القرارات الداخلية للشركة، فإن هذه الأداة ضرورية لقياس المشاعر واتخاذ خيارات مستنيرة.



11.1.26 دليل مستخدم المنتج

يُعد دليل المستخدم بمثابة مورد إعلامي يساعد الأفراد على فهم واستخدام منتج أو خدمة أو نظام بشكل فعال. وعادةً ما يشتمل على مجموعة من التوجيهات النصية والصور التوضيحية التي توضح سمات المنتج وقدراته وإجراءات التشغيل. تم تصميم هذه الوثيقة لتسهيل تجربة المستخدم بشكل أكثر سلاسة من خلال توفير معلومات واضحة وموجزة ترشد المستخدم خلال كل جانب من جوانب المنتج أو الخدمة أو النظام.



11.1.27 خدمات المنتج

يحدد كتالوج المنتجات الخاص بالمصنع نطاق الخدمات المقدمة، والتي تم تصميمها لزيادة القيمة الجوهرية والفائدة لمنتجاتها. تشمل هذه الخدمات مجموعة متنوعة من الأنشطة التي تقوم بها الشركة لضمان أن منتجاتها لا تلبى المعايير المتوقعة فحسب، بل وتوفر أيضًا فوائد إضافية للمستهلك. من خلال تعزيز قيمة المنتج، تهدف الشركة إلى تمييز نفسها في السوق وتقديم المزيد لعملائها أكثر من مجرد المنتج المادي. هذا النهج الشامل لتحسين المنتج هو خطوة استراتيجية لبناء ولاء العلامة التجارية وزيادة رضا العملاء.



11.1.28 النماذج العامة

تم تصميم بوابة فيزيوت كلينيك بعناية من قبل فريق الإدارة لتقديم نماذج سهلة الوصول للأفراد الذين يطلبون المساعدة من شركتنا. هذه النماذج متاحة بسهولة لجميع المستخدمين، الذين لديهم القدرة على إرسال استفساراتهم إلينا مباشرة. عند الاستلام، سيقدم ممثل الشركة المعين بعناية ردودًا مناسبة لكل طلب. بالإضافة إلى ذلك، يمتلكون السلطة لتصعيد الأمور حسب الحاجة. علاوة على ذلك، يدعم نظام إدارة كتالوج المنتجات لدينا تضمين قائمة شاملة من النماذج المعمول بها والمرتبطة بها، مما يعزز عروض خدماتنا.



11.1.29 المناسبات العامة

توفر بوابة Visit Clinic ميزة فريدة من نوعها تدمج المنتجات من مختلف المزودين، والتي قد تشمل منظمات مختلفة أو نفس الكيان، مع الأحداث العامة. يتيح هذا التكامل تجربة سلسلة حيث يمكن للمشاركين الوصول إلى المنتجات مباشرة أثناء هذه الأحداث. يتم توفير النماذج المطلوبة لمثل هذه التفاعلات بشكل ملائم من قبل البوابة، مما يضمن توفر جميع المعلومات الضرورية بسهولة. تعمل هذه الوظيفة الاستثنائية على تعزيز فائدة بوابة Visit Clinic، مما يجعلها أداة لا غنى عنها لكل من المنظمين والمشاركين في الأحداث العامة.



11.1.30 محتوى المنتج

تم تصميم "بوابة فيزيت كلينيك" لتقديم معلومات أساسية وضرورية، وضمان قاعدة معرفية شاملة ومتميزة لمستخدمي البوابة. يتم تنظيم هذا المحتوى بعناية لتعزيز فهم المستخدم للمنتج، وتوفير مصدر معلوماتي متعمق واستثنائي. من خلال الوصول إلى هذه البوابة، يتم تزويد المستخدمين برؤى قيمة، مما يمكنهم من اتخاذ قرارات مستنيرة بشأن عروض المنتجات.



11.1.31 شهادة المنتج

"شهادة المنتج من بوابة فيزيت كلينيك" هي وثيقة تصدرها جهة خارجية للمصنع. وتعتبر هذه الشهادة بمثابة شهادة على أن منتج المصنع يلتزم بالمعايير الوطنية والدولية. وهي خطوة حاسمة لضمان أن المنتج يلبي معايير الجودة والسلامة المطلوبة قبل طرحه في السوق. ومن خلال الحصول على هذه الشهادة، يمكن للمصنع إثبات التزامه بالتميز وامتثاله للمبادئ التوجيهية التنظيمية. وهذا لا يساعد فقط في الحفاظ على ثقة المستهلك، بل يعزز أيضاً مصداقية المنتج في السوق العالمية.



11.1.32 جائزة المنتج

حصلت بوابة Visit Clinic على جائزة المنتج المرموقة، وهي شهادة على تميزها كما أقرت به العديد من المنظمات. ويعكس هذا التكريم التزام البوابة بالجودة والابتكار، مما يميزها كمنتج بارز في الصناعة. تعمل الجائزة، التي تمنحها منظمة مرموقة، على تسليط الضوء على الإنجازات العديدة للبوابة والتقدير الواسع النطاق الذي اكتسبته من كيانات متعددة. لا يحتفل هذا التكريم بنجاح البوابة الحالي فحسب، بل يضع أيضاً معياراً للمساعي المستقبلية، ويعزز سمعتها كشركة رائدة في مجالها. يعد الإعلان عن هذه الجائزة معلماً مهماً، يمثل رحلة المنتج والتقدير الجماعي الذي تلقاه من أفضل المنظمات في الصناعة.



11.1.33 معاينة منتج المصنع

توفر خدمة Visit Clinic للمستخدمين سهولة البحث عن المنتجات الطبية من خلال واجهتها سهلة الاستخدام. وتضمن المنصة للمستخدمين سهولة التنقل والوصول إلى معلومات شاملة حول كل منتج طبي، مما يبسط عملية البقاء على اطلاع بخيارات الرعاية الصحية. تم تصميم هذه الخدمة لتبسيط تجربة المستخدم من خلال تقديم البيانات بطريقة واضحة ومباشرة، وبالتالي تعزيز قدرة المستخدم على اتخاذ قرارات رعاية صحية مستنيرة.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=iGtksz5g-7U

11.2 خدمات باشتراك

11.2.1 إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات

تعتبر مكتبة البنية الأساسية لتكنولوجيا المعلومات (ITIL) مجموعة شاملة من الممارسات لإدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات (ITSM) التي تهدف إلى مواءمة خدمات تكنولوجيا المعلومات مع احتياجات الشركات. وهي توفر إطارًا تفصيليًا لإدارة وتقديم خدمات تكنولوجيا المعلومات، بما في ذلك العمليات والإجراءات والمهام وقوائم المراجعة التي لا تخص أي منظمة أو تقنية معينة. نشأت مكتبة البنية الأساسية لتكنولوجيا المعلومات من مبادرة حكومية في المملكة المتحدة في ثمانينيات القرن العشرين، وتطورت من خلال عدة إصدارات، حيث كانت ITIL 4 هي الأحدث، مما يعكس التحول نحو نهج أكثر شمولاً لإدارة الخدمات يدمج منهجيات مثل Agile و DevOps و Lean.



تم تجهيز بوابة Visit Clinic بأربع عمليات أساسية لـ ITIL، مصممة لتلبية احتياجات المؤسسات من أي حجم. تشمل هذه العمليات إدارة الحوادث وإدارة المعرفة وإدارة كتالوج الخدمة وتلبية طلبات الخدمة. من خلال دمج هذه العمليات، تضمن البوابة نظام إدارة شامل يمكنه تبسيط وتعزيز العمليات التنظيمية. بالإضافة إلى ذلك، للوصول إلى هذه العمليات الأربع، يلزم اشتراك شهري إضافي، وهو استثمار صغير مقارنة بالقيمة والكفاءة الكبيرتين اللتين توفرهما لقدرات إدارة الخدمات في المؤسسة.

إدارة كتالوج الخدمة	تُعد إدارة كتالوج الخدمة أحد المكونات الأساسية لإدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات (ITSM) التي تتضمن إنشاء قائمة شاملة بالخدمات التي تقدمها المؤسسة لعملائها والحفاظ عليها. وهي بمثابة مصدر واحد للمعلومات المتسقة حول جميع الخدمات التشغيلية وتلك التي يتم إعدادها للتشغيل على المستوى التشغيلي. يساعد الكتالوج في إدارة طلبات الخدمة بكفاءة من خلال توجيه العملاء إلى الخدمة المناسبة، وبالتالي تبسيط العملية وتحسين تقديم الخدمة بشكل عام.
إدارة المعرفة	إدارة المعرفة هي عملية منهجية تتضمن تحديد المعلومات وتنظيمها وتخزينها ومشاركتها داخل المنظمة. وهي تشمل نهجًا متعدد التخصصات لتحقيق الأهداف التنظيمية من خلال الاستفادة المثلى من المعرفة. ويشمل ذلك إدارة أنواع مختلفة من المعرفة، مثل المعرفة الضمنية والضمنية والصريحة، والاستفادة من أدوات وعمليات مختلفة لتسهيل إنشاء المعرفة ونشرها وتطبيقها. يمكن أن تؤدي استراتيجيات إدارة المعرفة الفعالة إلى تحسين الأداء والابتكار والميزة التنافسية من خلال تعزيز بيئة التعلم المستمر ومشاركة المعرفة.
إدارة الحوادث	تُعد إدارة حوادث ITIL مكونًا أساسيًا من إطار عمل ITIL ، والذي يرمز إلى مكتبة البنية الأساسية لتكنولوجيا المعلومات. إنها عملية منظمة تستخدمها المؤسسات لإدارة وحل الحوادث التي تعطل أو تقلل بشكل كبير من الأداء الطبيعي لخدمات تكنولوجيا المعلومات. الهدف الأساسي من هذه العملية هو استعادة تشغيل الخدمة الطبيعي بأسرع ما يمكن، وتقليل التأثير على العمليات التجارية والحفاظ على مستويات عالية من جودة الخدمة وتوافرها.
إدارة استيفاء طلبات الخدمة	تُعد إدارة تلبية طلبات الخدمة في ITIL مكونًا أساسيًا من إطار عمل ITIL ، حيث تركز على التعامل الفعال والناجح مع طلبات الخدمة. تتضمن هذه العملية إدارة طلبات المستخدمين للحصول على معلومات أو الوصول إلى الخدمات من البداية وحتى الانتهاء الناجح. وهي تميز بين طلبات الخدمة والحوادث، وتوفر نهجًا منظمًا لإدارة إجراءات خدمة تكنولوجيا

	المعلومات الروتينية مثل إعادة تعيين كلمة المرور أو أذونات الوصول. والهدف هو تقديم مستوى عالٍ من جودة دعم الخدمة، وتعزيز رضا المستخدم وتحسين تخصيص الموارد داخل المؤسسة.
--	---

النطاق المقدم هو

حادثة جديدة 	توفر بوابة عيادة الزيارة ميزة تسمح للمستخدمين بتسجيل حادثة جديدة ضمن كتالوج منتجات المصنع. تم تصميم هذه الوظيفة لتبسيط عملية الإبلاغ عن الحوادث الجديدة لفريق إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات. عادةً، قد تنبع مثل هذه الحوادث من انقطاعات في خدمات الشبكة المحلية للشركة. من خلال الاستفادة من هذه الأداة، يمكن للشركة إدارة المشكلات وحلها بكفاءة، مما يضمن الحد الأدنى من التأثير على العمليات وتقديم الخدمات.
قائمة الحوادث 	توفر بوابة عيادة الزيارة ميزة تتيح للمستخدمين الوصول إلى قائمة الحوادث، والتي يتم تحديثها بانتظام بأحدث المعلومات المتعلقة بأي حوادث. وهذا يضمن إطلاع المستخدمين على أحدث التطورات في الوقت الفعلي.
طلب خدمة جديدة 	توفر بوابة زيارة العيادة واجهة مبسطة للمستخدمين للبحث عن الطلبات الجديدة وإرسالها عبر بوابة إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات إلى نظام إدارة استيفاء طلبات الخدمة. هذه الخدمة، التي صممها وأعدّها فريق الإدارة سابقاً، أصبحت الآن جاهزة لإرسال طلبات المستخدمين.

11.2.2 إدارة المشاريع

إدارة المشاريع هي التخصص في تطبيق المعرفة والمهارات والأدوات والتقنيات لتوجيه المشروع من البداية إلى النهاية. وهي تتضمن التخطيط للمهام وتنظيمها والإشراف عليها لتحقيق أهداف محددة في إطار زمني وميزانية محددين. وتشمل المكونات الرئيسية تحديد نطاق المشروع وتحديد المنتجات النهائية وإدارة المخاطر وضمان التواصل الفعال بين الفرق. يعد هذا المجال ضروريًا لتحويل الأفكار إلى حقيقة، سواء كان الأمر يتعلق بإطلاق منتج جديد أو تشييد مبنى أو تطوير برنامج.



تم تجهيز بوابة Visit Clinic بوحدة إدارة مشاريع شاملة مصممة لمساعدة المؤسسات الطبية في التعامل بكفاءة مع المشاريع والمهام التشغيلية. تشتمل هذه الوحدة على مجموعة من الميزات بما في ذلك إدارة أصحاب المصلحة وتتبع الأنشطة وتقييم المخاطر ومراقبة الوقت والرمز، بالإضافة إلى لوحات معلومات متكاملة ومخططات جانبت لتصوير المشروع والتخطيط له بشكل مبسط. من خلال الاستفادة من هذه الأدوات، يمكن لمسؤولي الرعاية الصحية ضمان إكمال المشاريع في الوقت المحدد وفي حدود الميزانية مع مراعاة جميع الاعتبارات الضرورية.

قائمة مشاريعي 	تم تصميم ميزة "قائمة مشاريعي" ضمن وحدة إدارة المشاريع في بوابة العيادة لمساعدة المؤسسات الطبية من خلال تقديم رؤية شاملة للمشاريع التي تم إنشاؤها مسبقًا. وهذا يتيح الإشراف على المشاريع وإدارتها بكفاءة من خلال السماح لمسؤولي الرعاية الصحية بمراجعة المشاريع الحالية في محفظتهم والتفاعل معها. من خلال تبسيط عملية تتبع المشاريع، تساعد الوحدة في ضمان توافق كل مشروع مع أهداف المؤسسة وتقديمه بسلاسة نحو الاكتمال.
مشروع جديد 	تم تصميم وحدة إدارة المشاريع في بوابة فيزيوت كلينك الزائرة لتبسيط عملية إنشاء مشاريع جديدة للمؤسسات الطبية. من خلال الاستفادة من هذه الميزة، يمكن لمسؤولي الرعاية الصحية بدء مشاريع جديدة بكل سهولة، مما يسمح بإضافة أصحاب المصلحة بسرعة وتنسيق الأنشطة ذات الصلة. تعمل هذه الأداة الفعالة على تبسيط عملية بدء المشروع، مما يضمن مشاركة جميع الأطراف الضرورية منذ البداية وإنشاء إطار عمل المشروع بشكل فعال.

11.2.3 إدارة الموارد البشرية

إدارة الموارد البشرية هي نهج استراتيجي لإدارة الأفراد بفعالية وكفاءة داخل المنظمة. وتهدف إلى تعظيم أداء الموظفين بما يتماشى مع الأهداف الاستراتيجية لصاحب العمل. وتشمل إدارة الموارد البشرية مجموعة من الوظائف، بما في ذلك التوظيف والتوظيف والتدريب والتعويض والاحتفاظ بالموظفين وتحفيزهم. كما تتضمن تطوير وتنفيذ سياسات لضمان سلامة الموظفين وإدارة الامتثال لقوانين العمل. في الأساس، تقدم إدارة الموارد البشرية



بوابة Visit Clinic حلاً شاملاً لإدارة الموارد البشرية مصمماً لمساعدة المنظمات في تبسيط عملياتها. من إدارة المهام البسيطة إلى الإشراف على العقود وأنشطة الحضور، يعمل هذا النظام كأداة متكاملة لتعزيز كفاءة المنظمة. فهو يبسط تعقيدات مهام الموارد البشرية، مما يسمح باتباع نهج أكثر تنظيماً لإدارة القوى العاملة ومهامها الإدارية المختلفة. من خلال دمج هذا الحل، يمكن للمؤسسات ضمان سير عمل أكثر سلاسة وإدارة محسنة عبر جميع المستويات.

نموذج الدخل	نموذج الدخل هو وثيقة متخصصة تم تصميمها لتوليد الإيرادات للشركة، باستخدام مجموعة من المعايير المقترحة. وهو يتميز بتصنيفات مختلفة لتسهيل التتبع الدقيق للبيانات التي تم التقاطها بواسطة النموذج. بالإضافة إلى ذلك، تم تصميم هذا النموذج للتكامل بسلاسة مع أنظمة إدارة الحالات وإدارة الأصول، مما يعزز الكفاءة التشغيلية وتماسك البيانات.
نموذج المصروفات	نموذج المصروفات هو أداة متخصصة تم تصميمها لإدارة وتخصيص نفقات الشركة وفقاً لمجموعة من المعايير المقترحة. يتميز بنظام تصنيف شامل يضمن التتبع الدقيق للبيانات المالية. بالإضافة إلى ذلك، تم دمج هذا النموذج مع أنظمة إدارة القضايا وإدارة الأصول، مما يؤدي إلى تبسيط العمليات وتعزيز الكفاءة التشغيلية.
أصول جديدة	توفر بوابة Visit Clinic ميزة تسمح بإضافة أصول جديدة إلى دليل المؤسسة، بما في ذلك عناصر مثل أجهزة التلفاز أو أجهزة الكمبيوتر أو أنواع أخرى مختلفة من المعدات. تتيح هذه الوظيفة نقل الأصول بسلاسة من موظف إلى آخر، مما يضمن إدارة الموارد بكفاءة داخل المؤسسة.

البحث عن الأصول 	توفر بوابة فيزيت كلينيك ميزة قيمة تتيح للمستخدمين الوصول إلى دليل الأصول. وهذا يتيح لهم تصفح الأصول التي أضافتها الشركة. ويمكن للمستخدمين تعديل المعلومات المقدمة أو إعادة تعيين الأصول لموظفين جدد، مما يضمن تبسيط إدارة الأصول وكفاءتها.
حالة العميل الجديد 	تقدم بوابة Visit Clinic ميزة مبسطة لدمج الحالات الجديدة في دليل المؤسسة، وهي عملية تعتمد على توصيات أو شكاوى العملاء. وتضمن هذه الواجهة سهولة الاستخدام الاستماع إلى الملاحظات والتصرف بناءً عليها، مما يعزز استجابة المؤسسة وجودة الخدمة. ومن خلال دمج رؤى العملاء مباشرة في نظام إدارة الحالات، تسهل البوابة نهجاً ديناميكياً وموجهاً نحو العملاء لإدارة الرعاية الصحية.
قائمة الحالات 	توفر بوابة Visit Clinic ميزة قوية تتيح للمستخدمين التنقل عبر دليل الحالات. وهذا يتيح لهم مراجعة وإدارة الحالات المقدمة من الشركة بكفاءة. ويمكن للمستخدمين تحديث المعلومات المقدمة بسهولة أو تفويض الحالة إلى موظف جديد، مما يضمن سير عمل سلس وقابل للتكيف.
الحالات في صندوق الوارد 	توفر بوابة الزيارات الخاصة بالعيادة ميزة قوية لإدارة صناديق الوارد الخاصة بالحالات، مما يسمح للمستخدمين بالتنقل عبر دليل الحالات المتصاعدة الخاصة بالشركة. تسهل هذه الوظيفة الاستجابة السريعة للتوصيات أو الشكاوى المقدمة، مما يضمن التواصل الفعال وحل المشكلات.
نماذج طلب الموارد البشرية للشركة 	توفر بوابة فيزيت كلينيك واجهة مبسطة للمستخدمين للبحث عن طلبات الموارد البشرية الجديدة وإرسالها عبر بوابة إدارة الموارد البشرية إلى نظام إدارة طلبات الموارد البشرية. هذه الخدمة، التي تم تصميمها وإعدادها مسبقاً من قبل فريق الإدارة، أصبحت الآن جاهزة لإرسالها من قبل المستخدمين.

12. المعمل

غالبًا ما يشار إلى منشأة التحليل السريري باسم المختبر الطبي، وهي مؤسسة مجهزة بأدوات ومنهجيات تكنولوجية حيوية متقدمة لفحص عينات بيولوجية مختلفة من المرضى، بما في ذلك على سبيل المثال لا الحصر عينات البول والدم والأنسجة. هذه التحليلات جزء لا يتجزأ من زيادة البيانات التي تم الحصول عليها من التاريخ الطبي للمريض والتقييمات الجسدية.



إن طيف الاختبارات الطبية واسع، ويشمل العديد من المنهجيات التي تلبي التخصصات الطبية المتنوعة. هذه الاختبارات مفيدة في تقييم صحة الفرد، وتشخيص العديد من الأمراض والحالات الصحية، واكتشاف الاضطرابات الوراثية، وقياس وظائف الأعضاء الحيوية مثل الكلى والكبد.

لتوضيح ذلك، تشمل الاختبارات الطبية الشائعة التي يتم إجراؤها في مثل هذه المختبرات تعداد الدم الكامل (CBC)، والذي يوفر نظرة عامة شاملة على تكوين الدم؛ وتحليل البول، والذي يمكنه الكشف عن أمراض الكلى والاضطرابات الأيضية؛ واختبارات البراز، والتي يمكن أن تكشف عن مشاكل الجهاز الهضمي؛ وملف السكر في الدم من خلال اختبارات سكر الدم؛ والتحليل الدهني لتقييم مستويات الكوليسترول والدهون الثلاثية. تلعب كل من هذه الاختبارات دورًا حاسمًا في الحفاظ على الصحة وإدارة المرض.

توفر بوابة Visit Clinic مجموعة شاملة من الخدمات المعملية المصممة لمساعدة المختبرات الطبية في توسيع قدراتها على الاختبار. من خلال هذه البوابة، يمكن للمختبرات دمج الاختبارات الطبية الجديدة بسلاسة، كاملة مع التصنيفات، في عروضها. تعمل هذه الاختبارات كمكون أساسي في عملية اختيار المريض. بالإضافة إلى ذلك، يمكن تخصيص كل اختبار لفني مختبر للتحليل. عند الانتهاء، يتم تسجيل النتائج بدقة في تقرير المريض من قبل الطرف المسؤول المعين، مما يضمن سير عمل مبسط وفعال. لا يعزز هذا التكامل للخدمات الكفاءة التشغيلية للمختبرات الطبية فحسب، بل يساهم أيضًا في تقديم رعاية عالية الجودة للمرضى..



12.1 إضافة تهيئة لاختبار جديد

تعتبر التقييمات الطبية بمثابة أدوات أساسية لجمع البيانات التكميلية عن المريض، واستكمال التاريخ الطبي والفحص البدني الذي تم إجراؤه بالفعل. لا تمتلك هذه التقييمات القدرة على تأكيد تشخيص المرض فحسب، بل توفر أيضاً نظرة أعمق إلى الحالة الصحية للمريض وردود أفعاله تجاه التدخلات العلاجية. هناك فئات مختلفة من التقييمات الطبية، ولكل منها غرض مميز:



- الفحوصات الصحية الروتينية: يتم إجراؤها من قبل الأفراد الذين يتمتعون بصحة جيدة لمراقبة سلامتهم بشكل دوري.
- الاختبارات التشخيصية الأولية: تتضمن هذه التحاليل المعملية، مثل فحوصات الدم، لتحديد العضو أو الجهاز الذي يعاني من تدهور وظيفي والتحقق من التشخيص الأولي.
- التشخيص التفريقي: تلعب هذه العملية دوراً حيوياً في تحديد التشخيص الأكثر احتمالية لأعراض المريض، وبالتالي توجيه العلاج المناسب.
- مراقبة الحالة الطبية وفعالية العلاج: يتم استخدام مجموعة من الاختبارات لتتبع صحة المريض وتأثيرات الأدوية وتطور المرض ونتائج التعافي.
- تقييم شدة المرض: هناك اختبارات معينة ضرورية أثناء إقامة المريض في المستشفى لتقييم شدة حالته وتحديد أي مضاعفات على الفور.
- الكشف المبكر عن الأمراض المزمنة: هناك اختبارات محددة مفيدة في التعرف المبكر على السرطانات والأمراض المزمنة الأخرى.

تشمل الاختبارات الطبية الرئيسية:

- تعداد الدم الكامل (CBC): يقيم هذا الاختبار كمية ونسبة أنواع خلايا الدم المختلفة، إلى جانب علامات الالتهاب.
- تحليل البول: يقيم هذا الاختبار المواد الموجودة في البول، بما في ذلك الجلوكوز والبروتين والبيلبروبين وخلايا الدم.
- تحليل البراز: يستخدم في تشخيص بعض ردود الفعل التحسسية داخل الجسم.
- لوحات كيمياء الدم: تشمل هذه الاختبارات مستويات الجلوكوز في الدم والكوليسترول والهرمونات المختلفة. يساهم كل من هذه الاختبارات في فهم شامل لصحة المريض ويساعد في الإدارة الفعالة لرعايته الطبية.

تم تصميم منصة Visit Clinic لمساعدة المختبرات في توسيع قدراتها على الاختبار، بما في ذلك إضافة تقييمات جديدة مثل نسبة الدهون في الجسم وغيرها. إنه يشمل مجموعة شاملة من نقاط البيانات، بما في ذلك العمر والجنس وغير ذلك من المقاييس المهمة التي تعد ضرورية لإجراء تحليل مفصل. بمجرد دمج الاختبارات في النظام، تتمتع المختبرات براحة البحث عن أنواع معينة من التحليلات وتسجيل بيانات المرضى الجدد بسلاسة. تعمل هذه العملية المبسطة على تعزيز كفاءة التشخيص الطبي وتساهم في تحقيق نتائج صحية أفضل.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=03EkhuqZ8lM	انجليزي
https://www.youtube.com/watch?v=MIGUeYaFyIY	

12.2 إضافة طلب تحليل لمريض من موظف الاستقبال

يعمل تطبيق Visit Clinic على تبسيط عملية استقبال المرضى في المختبرات لإدارة طلبات التحليل والقبول للمرضى بكفاءة. عند وصول المريض، يحدد موظف الاستقبال ملفه الشخصي بسرعة باستخدام رقم هاتفه المحمول. إذا كان المريض جديداً على النظام، فإن عملية التسجيل هي عملية سريعة ومباشرة. بمجرد الدخول إلى النظام، يختار موظف الاستقبال التحليل المطلوب ويسجله ويصدر فاتورة الطلب المقابلة. ثم يتم تعيين هذا الطلب الأولي على الفور إلى أخصائي مختبر، والذي يبدأ إجراءات التحليل اللازمة. تم تصميم ملفات المرضى لسهولة نقلها بين المتخصصين، مما يضمن استمرار الرعاية بسلاسة. عند الانتهاء من التحليل من قبل المتخصص، يتم تجهيز موظف الاستقبال لطباعة النتائج للمريض على الفور. لا يعمل سير العمل الفعال هذا على تحسين مهام موظف الاستقبال فحسب، بل يعزز أيضاً تجربة المريض في العيادة.



اضف طلب تحليل لاحد المرضى

- اضع طلب تحليل لاحد المرضى
- اطبع فاتورة التحاليل المطلوبة

المختصين بالمعمل

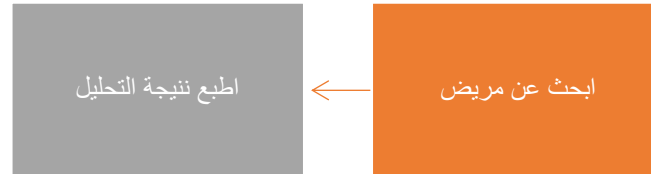
- استقبال التحاليل
- إضافة نتيجة التحليل لكل نوع من التحاليل
- تحويل التحليل لموظف اخر

روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=xLPfH471sA8	انجليزي

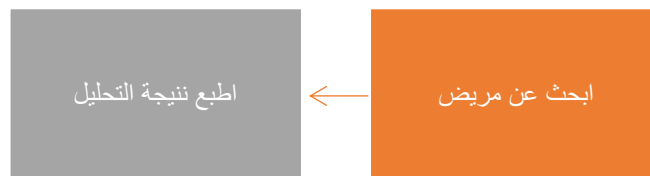
12.3 بوابة نتائج الاختبارات السريرية

تعمل بوابة Visit Clinic على تبسيط عملية إدارة نتائج التحاليل المخبرية والسريرية. فعند تلقي طلب من موظفي الاستقبال، تضمن البوابة إرساله على الفور إلى الشخص المعين. ثم يتم تكليف هذا الطرف المسؤول بمراجعة الطلب وتجميع الملاحظات المفيدة. وبمجرد اكتمال تحليله، سينقل النتائج عبر البوابة إلى نقطة الاتصال التالية، مما يضمن تدفقاً سلساً للمعلومات والاتصال الفعال بين الأقسام.



12.4 طباعه تقرير المعمل

تُعد خدمة طباعة نتائج التحليل ميزة مريحة تتيح لموظفي الاستقبال الوصول إلى نتائج الاختبارات الطبية للمريض وطباعتها. تقدم هذه الخدمة عادةً المستشفيات والمختبرات الطبية، وتبسط عملية الحصول على نتائج الاختبارات. يعزز موقع Visit Clinic الإلكتروني هذه الخدمة من خلال السماح لموظفي الاستقبال في المختبر بطباعة نتائج تحليل المريض مباشرةً، وبالتالي تسهيل تجربة الرعاية الصحية.



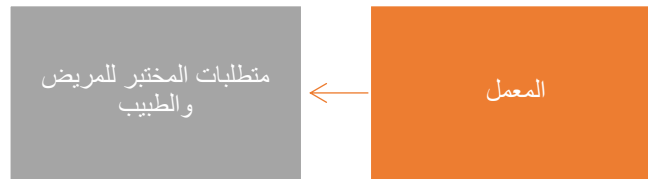
روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=ZNcHA_ZExuY	انجليزي

12.5

متطلبات المختبر للمريض والطبيب

تم تصميم بوابة فيزيوت كلينك لتقديم نموذج متطلبات المختبر للمريض والطبيب، والذي يعمل كقائمة شاملة للفحوصات المخبرية التي يصفها كل من الطبيب والمريض. تم تصميم هذه البوابة لعرض أحدث تفاصيل الاستشارة فقط مع الطبيب المعالج. يضمن الوصول المبسط أن يتمكن المرضى ومقدمو الرعاية الصحية من الرجوع بسهولة إلى التحقيقات المخبرية الضرورية المرتبطة بأحدث موعد طبي.



13. المؤتمرات

إن إدارة الفعاليات والمؤتمرات هي تخصص متعدد الأوجه يتضمن التخطيط الاستراتيجي وتنظيم وتنسيق وتنفيذ الفعاليات لتحقيق أهداف محددة وخلق تجارب لا تُنسى. تنطبق هذه العملية على مجموعة واسعة من أنواع الفعاليات، من الاحتفالات الشخصية مثل حفلات الزفاف وأعياد الميلاد إلى التجمعات المهنية مثل المؤتمرات والمعارض التجارية والاجتماعات المؤسسية. إن دور مدير الحدث هو محوري في هذه العملية؛ فهو يشرف على جميع جوانب الحدث، من المفهوم الأولي إلى الختام النهائي، ويضمن مراعاة كل التفاصيل وتنفيذها بسلاسة.



تتضمن الجوانب الأساسية لإدارة الحدث فهم غرض الحدث وأهدافه، وتطوير خطة شاملة تغطي الجداول الزمنية والميزانيات والخدمات اللوجستية واستراتيجيات التسويق، وإدارة الشؤون المالية بشكل فعال. يجب على مديري الفعاليات أيضاً التنقل بين تعقيدات تنسيق البائعين وترتيبات الترفيه والاحتياجات التكنولوجية، وخاصة للأحداث الافتراضية أو الهجينة التي أصبحت أكثر انتشاراً.

في الأساس، تتعلق إدارة الحدث بإنشاء بيئة يمكن فيها تحقيق النتائج المرجوة من الحدث، سواء كانت فرص التواصل أو التجارب التعليمية أو الاحتفال. يتطلب الأمر مزيجاً من الإبداع والمهارات التحليلية لموازنة العناصر الجمالية مع الجوانب العملية لتنفيذ الحدث. مع تطور التكنولوجيا وتغير توقعات الحضور، تستمر إدارة الأحداث في التكيف، وتضمن حلول مبتكرة لتعزيز التجربة في الموقع وإشراك المشاركين بطرق ذات مغزى. لا تتعلق إدارة الأحداث بالتخطيط فحسب؛ بل تتعلق بجمع الناس معاً وصياغة لحظات تتردد صداها لفترة طويلة بعد انتهاء الحدث. تعد إدارة الأحداث مجالاً ديناميكياً ومجزياً يلعب دوراً محورياً في نجاح الأحداث عبر مختلف الصناعات والمناسبات الشخصية. سواء كنت تنظم تجمعاً صغيراً أو حدثاً واسع النطاق، تظل مبادئ إدارة الأحداث كما هي: الاهتمام الدقيق بالتفاصيل، والتركيز على تجربة الحضور، والالتزام بتقديم نتائج استثنائية. إدارة الأحداث هي فن وعلم يحول التجمعات البسيطة إلى أحداث غير عادية.

إدارة الأحداث الطبية هي مجال متخصص يركز على التخطيط وتنظيم وتنفيذ الأحداث داخل قطاع الرعاية الصحية. يمكن أن تتراوح هذه الأحداث من ورش العمل والندوات الصغيرة إلى المؤتمرات والندوات الدولية الكبيرة. الهدف هو تسهيل التعليم والتواصل وتبادل المعرفة بين المتخصصين في الرعاية الصحية والباحثين وأصحاب المصلحة في الصناعة. تتضمن إدارة الأحداث الطبية الفعالة مجموعة متنوعة من المهام مثل اختيار الموقع والميزانية وتسجيل الحضور وإنشاء مواد دائمة للوصول إليها بعد الحدث. إنه عنصر أساسي للتعليم الطبي المستمر وتعزيز التقدم في ممارسات وتقنيات الرعاية الصحية.

تعتبر بوابة Visit Clinic بمثابة منارة لإدارة الأحداث الطبية الحديثة، حيث تقدم مجموعة شاملة من الميزات التي تلبي مجموعة متنوعة من الاحتياجات التنظيمية. في جوهره، يعد نظام إدارة الأحداث في البوابة ضرورياً، حيث يضم حوالي 30 نموذجاً ويب مخصصاً مصمماً لتبسيط التخطيط والتنفيذ ومتابعة الأحداث الطبية. هذا النظام ليس مجرد أداة ولكنه حل متعدد الأوجه يضمن التعامل مع كل حدث بأقصى قدر من الدقة والعناية.

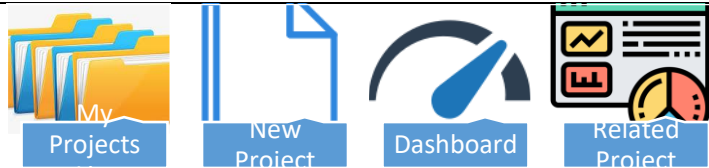
علاوة على ذلك، تمتد قدرات البوابة إلى ما هو أبعد من إدارة الأحداث. فهي تشمل وظائف الموارد البشرية، مما يتيح الإدارة السلسلة لتفاصيل الموظفين والجداول وكشوف المرتبات. يتيح دمج أدوات إدارة المشاريع داخل البوابة تتبعًا دقيقًا للتقدم والموارد والجداول الزمنية، مما يضمن توافق كل مشروع مع الأهداف الشاملة للمؤسسة الصحية.

بالإضافة إلى ذلك، تتضمن البوابة وحدة تخزين كمبيوتر، مما يبسط عملية شراء وصيانة الأجهزة والبرامج، وهو أمر حيوي للتشغيل السلس لأي منشأة طبية حديثة. تضمن هذه الميزة تلبية جميع الاحتياجات التكنولوجية، من أبسطها إلى أكثرها تقدمًا، مما يسهل بيئة مجهزة تجهيزًا جيدًا لكل من المرضى ومقدمي الرعاية الصحية.

يلتزم مكون إدارة خدمات ITIL في البوابة بأفضل الممارسات في إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات، مما يضمن تحسين جميع العمليات المتعلقة بتكنولوجيا المعلومات لتحقيق الكفاءة والفعالية. وهذا أمر بالغ الأهمية في عصر تعتمد فيه الرعاية الصحية بشكل كبير على تكنولوجيا المعلومات لتقديم رعاية المرضى وإدارة العمليات.

يعد التكامل مع إدارة الأحداث أمرًا جديرًا بالملاحظة بشكل خاص. فهو يسمح باتباع نهج متماسك لتنظيم وإدارة الأحداث الطبية، مما يضمن التقاط كل جانب، من تسجيل الحضور إلى ردود الفعل بعد الحدث، واستخدامه لتحسين مستمر.

وفي الختام، فإن بوابة زيارة العيادة هي شهادة على تطور أنظمة إدارة الرعاية الصحية. فهي لا توفر فقط خدمات استثنائية

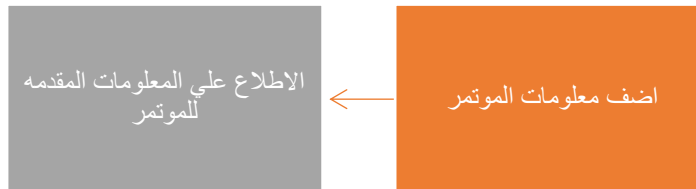
Event Management	
IT Service Management 'Required additional subscription'	
Project Management 'Required additional subscription'	

Human Resources Management	 Income	 Expenses	 New Asset	 Search Assets	 New Customer Case
'Required additional subscription'	 Case Manage	 Customer Case Manage	 Company HR Forms		

13.1 نظام المؤتمرات

13.1.1 أضف مؤتمر جديد

تقدم Visit Clinic منصة فريدة للصيديات والعيادات الطبية ومقدمي الرعاية الصحية والكيانات الصيدلانية لعرض الندوات أو المؤتمرات أو الأحداث الطبية لجمهور عالمي عبر الإنترنت. تم تصميم هذه الخدمة لتعزيز المعرفة الطبية ومشاركة المعلومات الحيوية حول الندوات والمؤتمرات المختلفة. من خلال الاستفادة من Visit Clinic، تكتسب هذه المنظمات القدرة على الوصول إلى جمهور أوسع، مما يضمن وصول المعلومات والتطورات الصحية المهمة إلى الجميع. بالإضافة إلى ذلك، تسهل المنصة تبادل الأفكار وأفضل الممارسات بين المهنيين، مما يعزز بيئة تعاونية للابتكار الطبي. تشمل مزايا استخدام Visit Clinic لحدثك زيادة الرؤية، وفرصة التواصل المهني، وتعزيز النمو التعليمي داخل المجتمع الطبي.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=-11Qi6Kbv7U	انجليزي

13.1.2 تسجيل الحضور، طباعه الكارت، وطباعه الشهادة

تم تصميم بوابة فيزيت كلينك لتسهيل تسجيل الزوار من خلال مساعدة موظفي الاستقبال، الذين يتولون إعداد بطاقة الزائر. يتمتع هؤلاء الموظفون بالقدرة على البحث عن المستخدمين المسجلين بالفعل داخل النظام أو متابعة تسجيل المستخدمين الجدد. بالإضافة إلى ذلك، تم تجهيز البوابة لطباعة بطاقات مخصصة تتوافق مع المواصفات التي تحددها الإدارة.



الاطلاع على معلومات تسجيل
الحضور، طباعه الكارت،
وطباعه الشهادة المدخلة

اضف معلومات تسجيل
الحضور، طباعه الكارت،
وطباعه الشهادة

روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=b4_R8WPaRww	انجليزي

13.1.3 شهادة حضور المؤتمر

للحصول على الشهادة، يُنصح الزوار بالدخول إلى بوابة العيادة الزائرة وطلب نسخة مطبوعة من الشهادة من موظفي مكتب الاستقبال. هذا الإجراء ضروري لتسهيل تحضير الشهادة للتسليم. يتمتع موظفو مكتب الاستقبال بالقدرة على تحديد وطباعة الشهادات للأفراد الذين سجلوا للحدث.

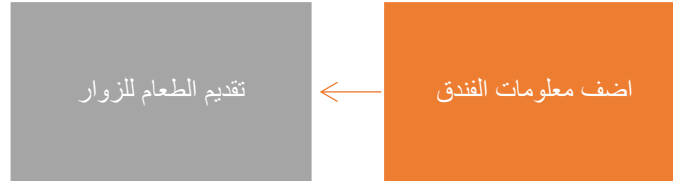


شهادة حضور المؤتمر

اضف معلومات الفندق

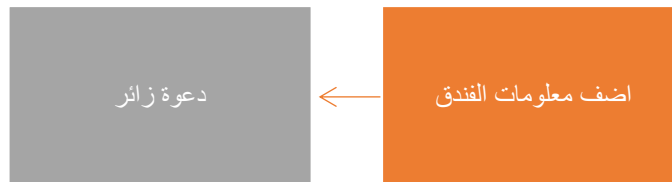
13.1.4 تقديم الطعام للزوار

يمكنك الوصول إلى بوابة فيزيوت كلينك لترتيب تقديم الطعام للزوار من غرفة الطعام الخاصة بالحدث، وضمان إعداد وجبات الطعام المعتمدة للزوار. يمكن لموظفي إدارة الحدث تخصيص عروض الوجبات للحدث، بالاستعانة بموسوعة الطعام الشاملة للعبادة لتلبية المتطلبات والتفضيلات الغذائية المحددة.



13.1.5 دعوة زائر

توفر بوابة فيزيوت كلينك نماذج متخصصة مصممة لتسهيل إنشاء دعوات الحدث. يتم تحديث قائمة الدعوات الديناميكية هذه باستمرار بالمعلومات، ويتم تضمين المشاركين وفقًا للتوجيهات والاختيارات المحددة للإدارة. يتم دمج كل مشارك في القائمة وفقًا لتصنيف معين، مما يضمن نهجًا منظمًا ومخصصًا لتخطيط الحدث.

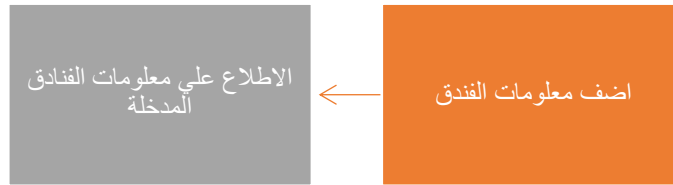


13.1.6 إضافة فندق للموتمر

توفر الفنادق منزلًا بعيدًا عن المنزل، وتوفر أماكن إقامة مؤقتة مدفوعة الأجر لأولئك الذين يبحثون عن مكان للإقامة لفترة قصيرة. تأتي هذه المنشآت مجهزة بالكامل بمجموعة من الخدمات ووسائل الراحة وخيارات الترفيه لتلبية المتطلبات المتنوعة للمسافرين والضيوف المحددين. تتمتع صناعة الفنادق بثراث غني، يعود أصلها إلى العصور القديمة عندما قدم أصحاب النزل أماكن إقامة متواضعة للمسافرين. مع مرور القرون، خضع القطاع لتحول كبير، ليشمل الآن مجموعة متنوعة من أنواع الفنادق. على سبيل المثال، تقدم المنتجعات تجربة شاملة مع وسائل راحة وأنشطة ترفيهية واسعة النطاق للسياح. من ناحية أخرى، تلبي الفنادق التجارية احتياجات مجتمع الأعمال على وجه التحديد، وتوفر إقامات فعالة للمهنيين أثناء التنقل، بينما تقدم الفنادق السكنية حلول إسكان طويلة الأجل، على غرار المعيشة في الشقق. تدمج Visit Clinic بسلاسة إقامات الفنادق مع الندوات



أو المؤتمرات، مما يعزز تجربة الحاضرين من خلال تعريفهم بالمكان. تتميز Visit Clinic بمجموعة واسعة من حوالي 200000 فندق حول العالم، وتقدم مجموعة واسعة من خيارات الإقامة لعملائها.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

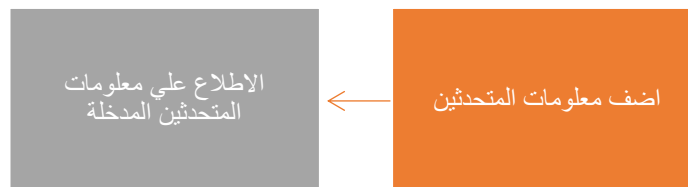
يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=F_r5bB7tm24	انجليزي

13.1.7 المتحدثين

المتحدث في المؤتمر هو بشكل عام فرد أو لجنة مكلفة بتقديم أبحاث علمية أو أوراق تتوافق مع الموضوع الرئيسي للمؤتمر. وفي سياق المؤتمرات الصحفية، يُطبق هذا المصطلح على أولئك الذين يحملون معلومات تعتبر ذات أهمية عامة، والذين هم على استعداد لنشرها. تتضمن هذه الأحداث عادةً جزءًا من الأسئلة والأجوبة، مما يسمح للصحفيين بالاستفسار بشكل أكبر عن الموضوعات المقدمة لتحسين الفهم.



تعمل Visit Clinic كقناة للخبراء الطبيين للترويج لمؤتمرات مختلفة أو أحداث ذات صلة، والتي يمكن أن تتراوح من الكشف عن منتجات طبية جديدة إلى ورش عمل تعليمية. تنظم هذه الخدمة جدولًا زمنيًا للمتحدثين عبر مؤتمرات وندوات مختلفة، مع تحديد فترات التحدث الخاصة بهم. كما تسهل مشاركة الحاضرين المحتملين من خلال توفير دليل للمتحدثين، بما في ذلك سيرتهم الذاتية وفترات التحدث المجدولة.

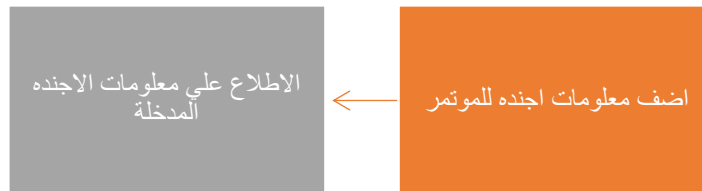


روابط خارجية روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=cW_hqOF9V54	انجليزي

13.1.8 الاجنده

إن جدول أعمال المؤتمر هو العمود الفقري للحدث، حيث يحدد بدقة تسلسل الجلسات، وجدولة الأحداث، وترتيبات تقديم الطعام للمشاركين. توفر Visit Clinic أداة تمكن منظمي الحدث من دمج هذا الجدول بسلاسة، مما يضمن حصول كل مشارك على مسار الأحداث التفصيلي. يضمن هذا التكامل إطلاع المشاركين بشكل كامل على الجدول الزمني واللوجستيات الخاصة بالمؤتمر، مما يعزز بيئة المشاركة المستنيرة والانتقال السلس بين الأنشطة.

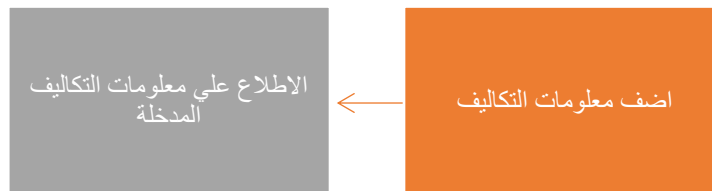


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=-WiNmZ3zqPU	انجليزي

13.1.9 التكاليف

تتأثر النفقات المالية اللازمة لتنظيم مؤتمر ما بالعديد من العناصر، بما في ذلك اختيار المكان، ومستوى المتحدثين، والموظفين، والتأمين، والأنشطة الترويجية، وتوفير المرطبات والوجبات. وتصنف النفقات إلى مجموعتين: التكاليف المتغيرة، التي تتقلب مع عدد الحضور، والتكاليف الثابتة، مثل إيجار المكان. وعلاوة على ذلك، قد تشكل الرسوم الحكومية أيضًا جزءًا كبيرًا من النفقات. وينبغي أن تشمل توقعات الإيرادات جميع مصادر الدخل التي يمكن تصورها، بما في ذلك الرسوم من الحضور والأموال المتولدة من خلال الرعاية الترويجية. وفي حين تتلقى بعض الندوات إعانات تغطي نفقات السفر والحضور للمشاركين، فإن البعض الآخر لا يقدم مثل هذا الدعم، مما يستلزم أن يتحمل الحضور العبء المالي الكامل. ويساعد دمج تفصيل مفصل للتكاليف المرتبطة بالأحداث أو الندوات أو المؤتمرات ضمن منصة Visit Clinic المنظمات الطبية في تحديد التزاماتها المالية.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

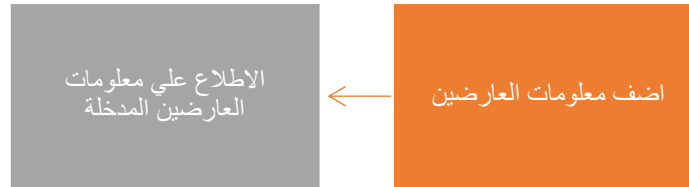
يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=t1J8a17a3YA	انجليزي

13.1.10 العارضين

العارضون في المؤتمرات هم كيانات أو أفراد يعرضون عروضهم التي تتوافق مع موضوع الحدث. فهم يقومون بتنظيم منطقة مخصصة داخل المؤتمر لعرض منتجاتهم أو خدماتهم، مما يسهل المشاركة المباشرة مع المشاركين. والهدف الأساسي من وجودهم هو تعزيز الرؤية، وتسويق عروضهم، وتكوين علاقات مهنية جديدة.



تبسط منصة Visit Clinic عملية قيام منظمي الرعاية الصحية بدمج العارضين في فعاليتهم. فهي تقدم نظاماً شاملاً لإدخال التفاصيل مثل موقع مساحة العارض وأبعادها، واسم الشركة العارضة، وأرقام الاتصال لكل من العارض والمسؤول المعين، بالإضافة إلى الجوانب المالية بما في ذلك المحاسبة وتسعير مساحة العرض. وعلاوة على ذلك، توفر المنصة أسعار تحويل العملات الفورية عبر xe.com، مما يضمن التخطيط المالي الدقيق لتكاليف استئجار المساحة.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=x4Lr7CZBHI8	انجليزي

13.1.11 الأسئلة المتكررة

الأسئلة الشائعة عبارة عن مجموعة من الاستفسارات التي يتم طرحها عادةً فيما يتعلق بموضوع معين. قد تختلف طبيعة هذه الأسئلة حسب السياق الذي يتم طرحها فيه. على سبيل المثال، في مجالات مختلفة، قد تتناول وظيفة فريدة تسمح للمستخدمين Visit Clinic الأسئلة الشائعة جوانب مميزة من هذا المجال. تقدم بدمج قائمة من الأسئلة الشائعة أو مستودع للأسئلة في حدثهم. تم تصميم هذه الميزة لتقليل الحاجة إلى التفاعل المباشر مع المتخصصين في الرعاية الصحية، وتمكين الأفراد من الحصول على إجابات مباشرة من خلال المنصة. من خلال القيام بذلك، فإنه يبسط عملية البحث عن المعلومات ويعزز تجربة المستخدم من خلال توفير الوصول الفوري إلى المعلومات الأساسية.



الاطلاع على معلومات الأسئلة
المتكررة المدخلة

اضف معلومات الأسئلة المتكررة

روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=ds3hi25ae2s	انجليزي

13.1.12 الداعمين للمؤتمر

يضم داعمو المؤتمر مجموعة متنوعة من الأفراد والمنظمات ملتزمة بتيسير ونجاح التجمعات المهنية. وقد يقدم هؤلاء المحسنون دعمهم من خلال المساهمات المالية، أو تقديم الخدمات، أو تخصيص الموارد الأساسية، وكل ذلك بهدف ضمان التنفيذ السلس للحدث. تقدم Visit Clinic منصة شاملة للمؤسسات الطبية لدمج الداعمين بسلسلة في فعاليتها. ويشمل ذلك القدرة على تصنيف الرعاية حسب نوع مساهمتهم ومستوى مساهمتهم - على سبيل المثال، تحديد المساهم المالي على المستوى "البرونزي" - إلى جانب الحفاظ على معلومات الاتصال المهمة مثل رقم هاتف الراعي واسم نقطة الاتصال المعنية. لا يعمل هذا النهج المنهجي على تبسيط عملية تنظيم المؤتمر فحسب، بل يعزز أيضاً التعاون بين منظمي الحدث ومؤيديهم القيمين.



الاطلاع على معلومات الداعمين
المدخلة

اضف معلومات الداعمين

روابط خارجية من موقع يوتيوب

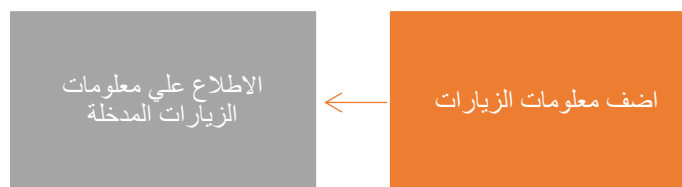
يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=wsDEdTwGI7s	انجليزي

13.1.13 الزيارات

السياحة هي عنصر حيوي في قطاع السفر والاستكشاف، حيث تقدم مجموعة متنوعة من الأنشطة التي تتراوح من اكتشاف عجائب طبيعية خلابة ومواقع تاريخية مهمة إلى تجربة الثقافات الحضرية الديناميكية والعادات المحلية الأصيلة. تعمل منصة Visit Clinic على الارتقاء بهذه الرحلة من خلال توفير ميزة تدمج بسلاسة جولة في المدينة أو نزهة في جدول الحدث الخاص بك. يوفر هذا التحسين للمشاركين الفرصة الفريدة للمشاركة الكاملة في الحدث مع الاستمتاع أيضًا بالأنشطة الترفيهية التي توفرها نقاط الاهتمام المحلية، مما يثري تجربتهم الشاملة. يتمتع منظمو الأحداث براحة تفصيل معلومات الحدث ذات الصلة مثل:



مكان الزيارة مثل المتحف المصري الكبير	الموقع على خرائط جوجل ماب
نبذة مختصرة عن المكان مثل تعريف بالمتحف المصري	تكلفة الزيارة
موقع المتحف المصري الكبير على الانترنت	وقت بدء وانتهاء الزيارة
تاريخ الزيارة	الشخص المسؤول عن الزيارة وتليفونه المحمول
العنوان (الدولة، المدينة، المنطقة، والشارع)	



روابط خارجية من موقع يوتيوب

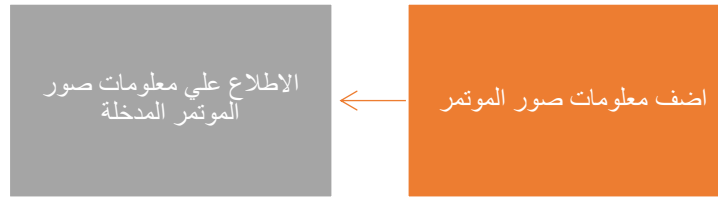
يوتيوب	
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=fYPku8GPo0o

13.1.14 صور المؤتمر

كان المؤتمر بمثابة مركز للحظات التي لا تنسى، والتي تم التقاطها من خلال عدسة التصوير الفوتوغرافي. قد تشمل هذه الصور المشاركين في المناقشات، والأحداث الرئيسية التي تتكشف أثناء المؤتمر، أو أي جانب آخر ذي صلة بالتجمع. يعزز موقع Visit Clinic التجربة من خلال تقديم وظيفة تسمح بدمج الصور في ملف تعريف الحدث. تعمل هذه الميزة كسرد بصري، يعرض الجوانب المختلفة والأحداث التي شهدتها الحدث. من خلال إضافة هذه الصور، يمكن للحاضرين وأولئك الذين لم يتمكنوا من الحضور إلقاء نظرة خاطفة على أجواء الحدث، ولحظاته الرئيسية، والأشخاص الذين جعلوا كل ذلك



يحدث. إنه سجل رقمي يضيف العمق والسياق إلى إجراءات الحدث.

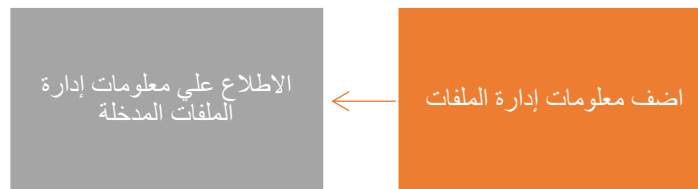


روابط خارجية روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=sVzIwQONXYg	انجليزي

13.1.15 إدارة الملفات

تتضمن عملية تحميل الملفات إلى الإنترنت نقل البيانات من جهاز كمبيوتر محلي إلى منصة رقمية. وتتطلب هذه العملية وجود خادم ويب، لا يخزن الملفات فحسب، بل يضمن أيضًا إمكانية الوصول إليها عبر الإنترنت. تقدم Visit Clinic ميزة تسمح للمشاركين بتحميل المستندات إلى حدث معين، مما يسهل عملية حصول الحاضرين على هذه الملفات مباشرة على أجهزة الكمبيوتر الخاصة بهم. بالإضافة إلى ذلك، توفر المنصة وظيفة لدمج الروابط إلى مواقع الويب الخارجية أو YouTube، مما يعزز تجربة المستخدم من خلال دمج مصادر محتوى متنوعة.

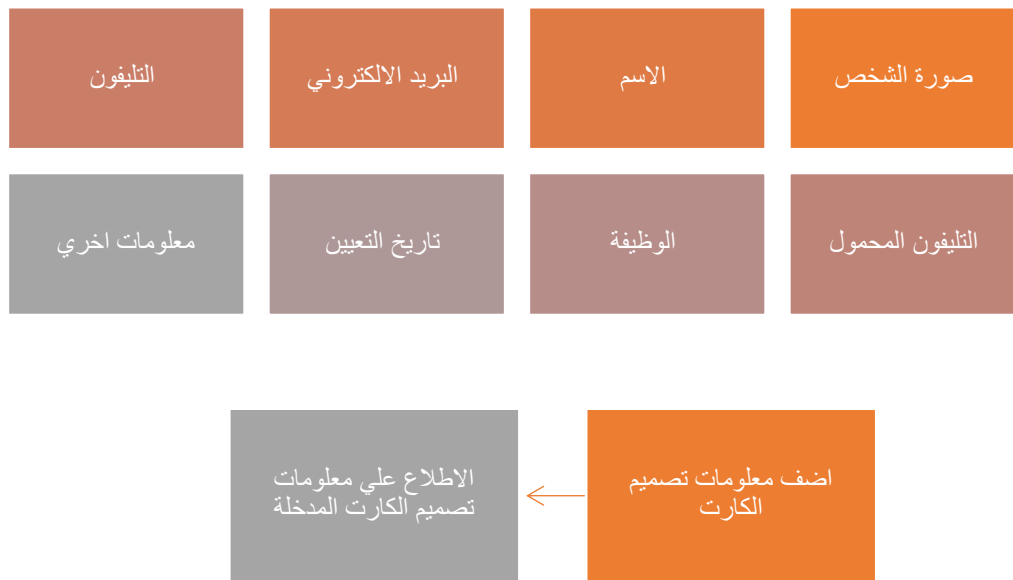


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=9dHW2KmPrZ4	انجليزي

13.1.16 تصميم الكارت

إن تصميم بطاقة المؤتمر هو جانب بالغ الأهمية في إعداد الحدث، فهو لا يعمل فقط كدليل عملي للحضور ولكن أيضًا كتمثيل لعلامة الحدث التجارية. يجب أن تكون البطاقة الفعالة جذابة بصريًا، وتجسد جوهر الحدث من خلال عناصر تصميم مدروسة تجذب المشاركين المحتملين. يجب أن تعرض بوضوح التفاصيل الأساسية، بما في ذلك اسم الحدث وتاريخه وموقعه وجدول أعماله، مما يضمن إمكانية الوصول إلى جميع المعلومات ذات الصلة على الفور. بالإضافة إلى ذلك، يوفر موقع Visit Clinic منصة سهلة الاستخدام لإنشاء هذه البطاقات، مع خيارات التخصيص والطباعة. يوفر الموقع أيضًا مجموعة كبيرة من الموارد المفيدة للشركة المنظمة، مثل رؤى الصناعة وفرص التواصل والمزيد، مما يجعله أداة لا تقدر بثمن لمنظمي الأحداث والشركات على حد سواء.

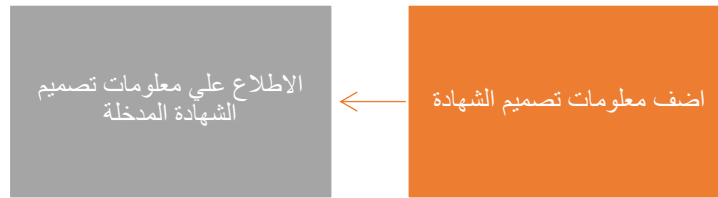


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
انجليزي	https://www.youtube.com/watch?v=ss6BsRGzYDY

13.1.17 تصميم الشهادة

يتضمن تصميم شهادة المؤتمر صياغة وثيقة تعمل كشهادة على مشاركة الفرد في المؤتمر. لا تعترف هذه الوثيقة بحضور الحاضر فحسب، بل تعترف أيضاً بمساهماته، سواء كمتحدث أو عضو في لجنة التحكيم أو مشارك. تتضمن العناصر الأساسية التي تظهر عادةً على هذه الشهادات عنوان الحدث وتاريخ انعقاده واسم المشارك ودوره المحدد داخل المؤتمر وتفاصيل الكيان المنظم. المؤتمرات نفسها عبارة عن تجمعات منظمة، غالباً ما يتم تنظيمها من قبل منظمة معينة، تهدف إلى تجميع الأفراد في مكان محدد للمشاركة في الحوار وتبادل الأفكار حول موضوع معين. تقدم Visit Clinic خدمة تبسط إنشاء شهادات الحدث هذه، وتضمن إمكانية طباعتها وتوزيعها بكفاءة على جميع المشاركين. تعمل هذه الخدمة على تبسيط عملية الاعتراف، مما يسمح للمنظمين بالتركيز على الجوانب الموضوعية لحدثهم.

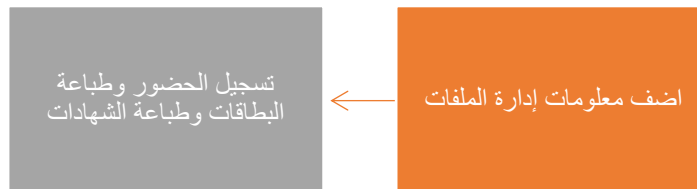


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=zXLebZr0wqg	انجليزي

13.1.18 تسجيل الحضور وطباعة البطاقات وطباعة الشهادات

تسجيل حضور الزوار هو طريقة منهجية لتسجيل ومراقبة حضور الأفراد في موقع أو حدث معين. وعادة ما يستلزم ذلك جمع التفاصيل الأساسية من الزوار، بما في ذلك أسمائهم وهوياتهم وأسباب زيارتهم ومدة إقامتهم في المكان. يقدم موقع Visit Clinic خدمة شاملة تسهل تسجيل الحضور في حدث ما، وضمان تسجيل مشاركتهم رسمياً، وإنشاء بطاقات حضور شخصية، وإصدار شهادات للتحقق من صحة حضورهم في الحدث.

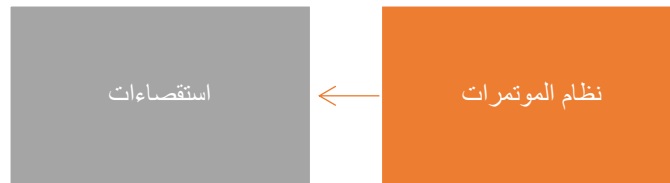


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=b4_R8WPaRww	انجليزي

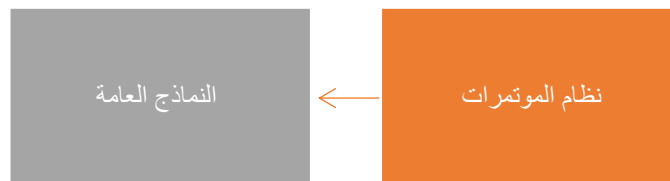
13.1.19 استقصاءات

تقدم إدارة الأحداث ميزة استطلاع الرأي، وهي طريقة لجمع الآراء أو الأصوات من الأفراد حول موضوع أو مسألة معينة. تتيح هذه العملية جمع الملاحظات والرؤى القيمة، والتي يمكن أن تفيد عملية اتخاذ القرار وتطوير الاستراتيجية. من خلال التواصل مع جمهور متنوع، يمكن أن يلتقط الاستطلاع مجموعة واسعة من وجهات النظر، مما يساهم في فهم أكثر شمولاً للموضوع المطروح. سواء لأبحاث السوق أو الرأي العام أو القرارات الداخلية للشركة، فإن هذه الأداة ضرورية لقياس المشاعر واتخاذ خيارات مستنيرة.



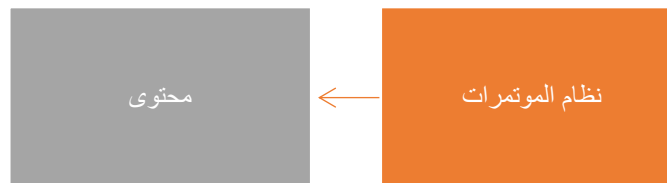
13.1.20 النماذج العامة

تم تصميم بوابة فيزيت كلينك بعناية من قبل فريق الإدارة لتقديم نماذج سهلة الوصول للأفراد الذين يطلبون المساعدة من شركتنا. هذه النماذج متاحة بسهولة لجميع المستخدمين، الذين لديهم القدرة على إرسال استفساراتهم إلينا مباشرة. عند الاستلام، سيقدم ممثل الشركة المعين بعناية ردوداً مناسبة لكل طلب. بالإضافة إلى ذلك، يمتلكون السلطة لتصعيد الأمور حسب الحاجة. علاوة على ذلك، تدعم إدارة الأحداث لدينا تضمين قائمة شاملة من النماذج المعمول بها والمرتبطة بها، مما يعزز عروض خدماتنا.



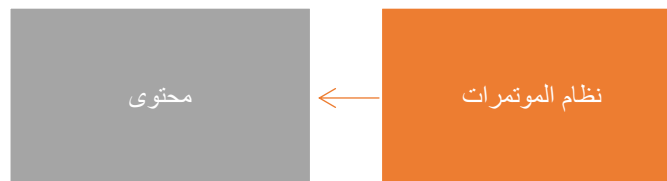
13.1.21 محتوى

تم تصميم بوابة Visit Clinic لتكون بمثابة نظام شامل لإدارة المحتوى للفعاليات، حيث توفر لمنظمي الفعاليات والمشاركين إمكانية الوصول إلى معلومات مفصلة ومنظمة بشكل جيد. تهدف هذه المنصة إلى تعزيز تجربة الحدث من خلال تقديم تفسيرات ورؤى واضحة، مما يسهل فهمًا أعمق لغرض الحدث وأنشطته. من خلال تصنيف المعلومات بشكل فعال، تضمن البوابة للمستخدمين إمكانية العثور بسهولة على التفاصيل المحددة التي يحتاجون إليها، وبالتالي إثراء تجربتهم الإجمالية في الحدث.



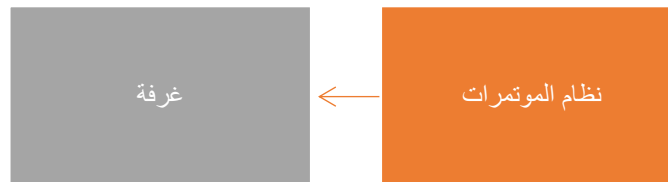
13.1.22 أخبار

تهدف بوابة فيزيوت كلينيك إلى تقديم نظام فعال لإدارة الأخبار، مصمم لتعزيز تجربة المشاركين في الفعاليات من خلال تقديم تحديثات في الوقت المناسب وشروحات شاملة حول الحدث. يهدف هذا النظام إلى تسهيل الوصول إلى معلومات مفصلة، مصممة لتتناسب مع التطورات الحالية للحدث، وضمان اطلاع الزوار بشكل جيد وتمكنهم من تحقيق أقصى استفادة من زيارتهم.



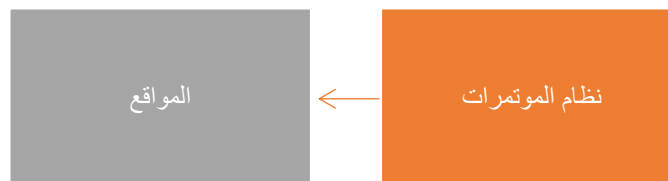
13.1.23 غرفة

من المقرر أن تقدم بوابة Visit Clinic نظامًا مبتكرًا لإدارة غرف الفعاليات، مصممًا لمساعدة منظمي الفعاليات في إضافة غرف لفعالياتهم بسلاسة. لن تعمل ميزة إدارة الغرف الشاملة هذه على تسهيل تقديم المشروعات للحاضرين فحسب، بل ستمكن أيضًا من جدولة الاجتماعات بكفاءة، مما يضمن تجربة حدث منظمة ومضيافة.



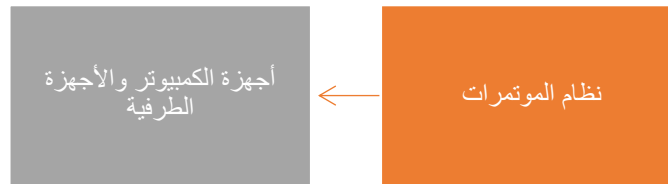
13.1.24 المواقع

تم تصميم بوابة فيزييت كلينيك لمساعدة الزوار من خلال تقديم معلومات مفصلة حول مواقع الحدث المختلفة. على سبيل المثال، إذا كان من المقرر أن تقام فعالية ما في أماكن متعددة، مثل الفندق الأول والفندق الثاني، فستعرض البوابة هذه المعلومات بوضوح، مما يضمن للحضور إمكانية الوصول إلى الموقع الصحيح لتاريخ ووقت محدد. هذه الميزة مفيدة بشكل خاص للأحداث التي تتضمن جلسات أو أنشطة متعددة تحدث في وقت واحد في مواقع مختلفة. من خلال تقديم هذه الخدمة، تهدف العيادة إلى تبسيط تجربة الزوار، وجعلها أكثر ملاءمة وكفاءة.



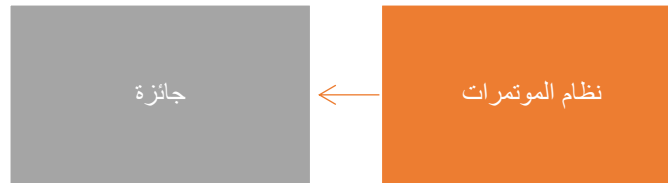
13.1.25 أجهزة الكمبيوتر والأجهزة الطرفية

ستوفر بوابة فيزيت كلينك أجهزة الكمبيوتر والأجهزة الطرفية للحدث، مما يضمن تعزيز مرافق الحوسبة. تهدف هذه الإضافة إلى تعزيز البنية التحتية الرقمية للحدث، وتوفير إدارة وكفاءة أكبر للموارد التكنولوجية المستخدمة.



13.1.26 جائزة

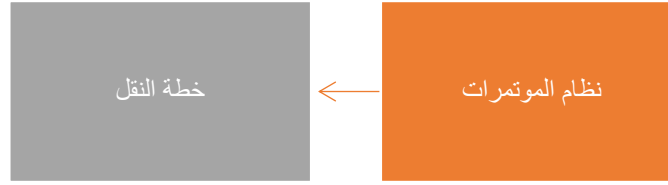
ستستضيف بوابة فيزيت كلينك حفل توزيع جوائز للحدث القادم، لتكريم الأفراد الذين حققوا إنجازات بارزة. ستكون هذه المنصة بمثابة منصة للإعلان عن عدد المستفيدين الذين نالوا تقديرًا وجوائز كبيرة من الشركة والاحتفال بها. إنها فرصة لتسليط الضوء على إنجازات المكرمين، وإظهار مساهماتهم وتقدير الشركة لتمييزهم. لا تعترف هذه المبادرة بالإنجازات الفردية فحسب، بل إنها تعزز أيضًا التزام الشركة بتعزيز المواهب ومكافأة الأداء المتميز.



13.1.27 خطة النقل

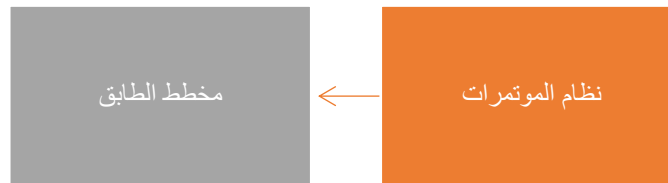
ستتضمن البوابة الإلكترونية لفيزيت كلينك خطة نقل شاملة للحدث القادم. وستوضح هذه الخطة تفاصيل لوجستيات نقل الأفراد من موقعهم إلى مكان الحدث. وستتضمن جدولاً بأوقات وتواريخ محددة، مما يضمن معرفة الحاضرين بموعد وكيفية نقلهم. بالإضافة إلى ذلك، ستوفر البوابة معلومات الاتصال بالشخص المسؤول عن تنسيق النقل، مما يسمح بالتواصل المباشر في حالة وجود استفسارات أو مخاوف. ويهدف هذا النهج المنظم إلى تبسيط العملية وتعزيز التجربة الشاملة لجميع المشاركين.





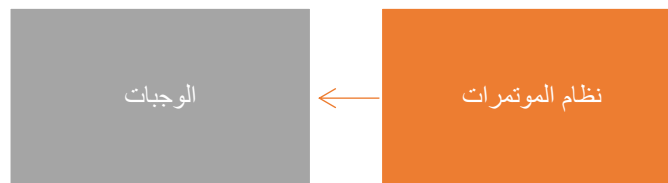
مخطط الطابق 13.1.28

ستوفر بوابة فيزيك كليك مخططاً تفصيلياً حصرياً لشركة تخطيط الحدث، مع تقديم معلومات أساسية حول تخطيط وتصميم المكان. وذلك لضمان أن يكون لدى المخططين فهم شامل لمساحة الحدث، مما يمكنهم من وضع استراتيجية فعالة لإعداد المؤتمر وتنفيذه. يساعد توفير مثل هذه التفاصيل المحددة في تطوير خطة مخصصة تتوافق مع أهداف الحدث ومتطلباته.



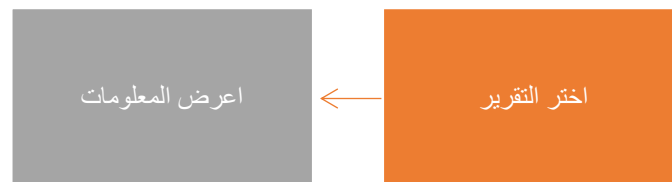
الوجبات 13.1.29

وستسهل البوابة الإلكترونية لفيزيك كليك توفير وجبات الطعام للحدث القادم، مما يضمن أن تكون خدمات تقديم الطعام مصممة لتلبية احتياجات المشاركين. ومن خلال تقديم مجموعة متنوعة من خيارات الوجبات، سيكون لكل فئة من الحاضرين إمكانية الوصول إلى خيارات طعام مناسبة. ويسمح هذا النهج بفهم مفصل لتفضيلات الوجبات ومتطلباتها، مما يضمن إعداد خدمات تقديم الطعام للحدث بشكل جيد ومنمائية مع توقعات الحاضرين.



13.1.30 التقارير

طباعة التقارير هي عملية إنشاء نسخة مادية للتقرير على الورق أو في شكل مستند قابل للطباعة. يمكن أن يتضمن التقرير معلومات مختلفة حسب الغرض منه، مثل البيانات الإحصائية، نتائج البحث، التحليلات، وغيرها. موقع فيزيت كلينك يوفر إمكانية طباعه تقارير عن الفعالية مثل:



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=9jJSDUm7VW8	انجليزي

13.2 اشترك إضافي

13.2.1 إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات

تعتبر مكتبة البنية الأساسية لتكنولوجيا المعلومات (ITIL) مجموعة شاملة من الممارسات لإدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات (ITSM) التي تهدف إلى مواءمة خدمات تكنولوجيا المعلومات مع احتياجات الشركات. وهي توفر إطارًا تفصيليًا لإدارة وتقديم خدمات تكنولوجيا المعلومات، بما في ذلك العمليات والإجراءات والمهام وقوائم المراجعة التي لا تخص أي منظمة أو تقنية معينة. نشأت مكتبة البنية الأساسية لتكنولوجيا المعلومات من مبادرة حكومية في المملكة المتحدة في ثمانينيات القرن العشرين، وتطورت من خلال عدة إصدارات، حيث كانت ITIL 4 هي الأحدث، مما يعكس التحول نحو نهج أكثر شمولاً لإدارة الخدمات يدمج منهجيات مثل Agile و DevOps و Lean.



تم تجهيز بوابة Visit Clinic بأربع عمليات أساسية لـ ITIL، مصممة لتلبية احتياجات المؤسسات من أي حجم. تشمل هذه العمليات إدارة الحوادث وإدارة المعرفة وإدارة كتالوج الخدمة وتلبية طلبات الخدمة. من خلال دمج هذه العمليات، تضمن البوابة نظام إدارة شامل يمكنه تبسيط وتعزيز العمليات التنظيمية. بالإضافة إلى ذلك، للوصول إلى هذه العمليات الأربع، يلزم اشتراك شهري إضافي، وهو استثمار صغير مقارنة بالقيمة والكفاءة الكبيرتين اللتين توفرهما لقدرات إدارة الخدمات في المؤسسة.

إدارة كتالوج الخدمة	تُعد إدارة كتالوج الخدمة أحد المكونات الأساسية لإدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات (ITSM) التي تتضمن إنشاء قائمة شاملة بالخدمات التي تقدمها المؤسسة لعملائها والحفاظ عليها. وهي بمثابة مصدر واحد للمعلومات المتسقة حول جميع الخدمات التشغيلية وتلك التي يتم إعدادها للتشغيل على المستوى التشغيلي. يساعد الكتالوج في إدارة طلبات الخدمة بكفاءة من خلال توجيه العملاء إلى الخدمة المناسبة، وبالتالي تبسيط العملية وتحسين تقديم الخدمة بشكل عام.
إدارة المعرفة	إدارة المعرفة هي عملية منهجية تتضمن تحديد المعلومات وتنظيمها وتخزينها ومشاركتها داخل المنظمة. وهي تشمل نهجًا متعدد التخصصات لتحقيق الأهداف التنظيمية من خلال الاستفادة المثلى من المعرفة. ويشمل ذلك إدارة أنواع مختلفة من المعرفة، مثل المعرفة الضمنية والضمنية والصريحة، والاستفادة من أدوات وعمليات مختلفة لتسهيل إنشاء المعرفة ونشرها وتطبيقها. يمكن أن تؤدي استراتيجيات إدارة المعرفة الفعالة إلى تحسين الأداء والابتكار والميزة التنافسية من خلال تعزيز بيئة التعلم المستمر ومشاركة المعرفة.
إدارة الحوادث	تُعد إدارة حوادث ITIL مكونًا أساسيًا من إطار عمل ITIL ، والذي يرمز إلى مكتبة البنية الأساسية لتكنولوجيا المعلومات. إنها عملية منظمة تستخدمها المؤسسات لإدارة وحل الحوادث التي تعطل أو تقلل بشكل كبير من الأداء الطبيعي لخدمات تكنولوجيا المعلومات. الهدف الأساسي من هذه العملية هو استعادة تشغيل الخدمة الطبيعي بأسرع ما يمكن، وتقليل التأثير على العمليات التجارية والحفاظ على مستويات عالية من جودة الخدمة وتوافرها.

إدارة استيفاء طلبات الخدمة	تُعد إدارة تلبية طلبات الخدمة في ITIL مكونًا أساسيًا من إطار عمل ITIL ، حيث تركز على التعامل الفعال والناجح مع طلبات الخدمة. تضمن هذه العملية إدارة طلبات المستخدمين للحصول على معلومات أو الوصول إلى الخدمات من البداية وحتى الانتهاء الناجح. وهي تميز بين طلبات الخدمة والحوادث، وتوفر نهجًا منظمًا لإدارة إجراءات خدمة تكنولوجيا المعلومات الروتينية مثل إعادة تعيين كلمة المرور أو أدوات الوصول. والهدف هو تقديم مستوى عالي من جودة دعم الخدمة، وتعزيز رضا المستخدم وتحسين تخصيص الموارد داخل المؤسسة.
----------------------------	--

النطاق المقدم هو

حادثة جديدة 	توفر بوابة عيادة الزيارة ميزة تسمح للمستخدمين بتسجيل حادثة جديدة ضمن كتالوج منتجات المصنع. تم تصميم هذه الوظيفة لتبسيط عملية الإبلاغ عن الحوادث الجديدة لفريق إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات. عادةً، قد تنبع مثل هذه الحوادث من انقطاعات في خدمات الشبكة المحلية للشركة. من خلال الاستفادة من هذه الأداة، يمكن للشركة إدارة المشكلات وحلها بكفاءة، مما يضمن الحد الأدنى من التأثير على العمليات وتقديم الخدمات.
قائمة الحوادث 	توفر بوابة عيادة الزيارة ميزة تتيح للمستخدمين الوصول إلى قائمة الحوادث، والتي يتم تحديثها بانتظام بأحدث المعلومات المتعلقة بأي حوادث. وهذا يضمن إطلاع المستخدمين على أحدث التطورات في الوقت الفعلي.
طلب خدمة جديدة 	توفر بوابة زيارة العيادة واجهة مبسطة للمستخدمين للبحث عن الطلبات الجديدة وإرسالها عبر بوابة إدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات إلى نظام إدارة استيفاء طلبات الخدمة. هذه الخدمة، التي صممها وأعدّها فريق الإدارة سابقًا، أصبحت الآن جاهزة لإرسال طلبات المستخدمين.

13.2.2 إدارة المشاريع

إدارة المشاريع هي التخصص في تطبيق المعرفة والمهارات والأدوات والتقنيات لتوجيه المشروع من البداية إلى النهاية. وهي تتضمن التخطيط للمهام وتنظيمها والإشراف عليها لتحقيق أهداف محددة في إطار زمني وميزانية محددين. وتشمل المكونات الرئيسية تحديد نطاق المشروع وتحديد المنتجات النهائية وإدارة المخاطر وضمان التواصل الفعال بين الفرق. يعد هذا المجال ضروريًا لتحويل الأفكار إلى حقيقة، سواء كان الأمر يتعلق بإطلاق منتج جديد أو تشييد مبنى أو تطوير برنامج.



تم تجهيز بوابة Visit Clinic بوحدة إدارة مشاريع شاملة مصممة لمساعدة المؤسسات الطبية في التعامل بكفاءة مع المشاريع والمهام التشغيلية. تشتمل هذه الوحدة على مجموعة من الميزات بما في ذلك إدارة أصحاب المصلحة وتتبع الأنشطة وتقييم المخاطر ومراقبة الوقت والرمز، بالإضافة إلى لوحات معلومات متكاملة ومخططات جانب لتصور المشروع والتخطيط له بشكل مبسط. من خلال الاستفادة من هذه الأدوات، يمكن لمسؤولي الرعاية الصحية ضمان إكمال المشاريع في الوقت المحدد وفي حدود الميزانية مع مراعاة جميع الاعتبارات الضرورية.

قائمة مشاريعي 	تم تصميم ميزة "قائمة مشاريعي" ضمن وحدة إدارة المشاريع في بوابة العيادة لمساعدة المؤسسات الطبية من خلال تقديم رؤية شاملة للمشاريع التي تم إنشاؤها مسبقًا. وهذا يتيح الإشراف على المشاريع وإدارتها بكفاءة من خلال السماح لمسؤولي الرعاية الصحية بمراجعة المشاريع الحالية في محفظتهم والتفاعل معها. من خلال تبسيط عملية تتبع المشاريع، تساعد الوحدة في ضمان توافق كل مشروع مع أهداف المؤسسة وتقديمه بسلاسة نحو الاكتمال.
مشروع جديد 	تم تصميم وحدة إدارة المشاريع في بوابة فيزيوت كلينك الزائرة لتبسيط عملية إنشاء مشاريع جديدة للمؤسسات الطبية. من خلال الاستفادة من هذه الميزة، يمكن لمسؤولي الرعاية الصحية بدء مشاريع جديدة بكل سهولة، مما يسمح بأضافة أصحاب المصلحة بسرعة وتنسيق الأنشطة ذات الصلة. تعمل هذه الأداة الفعالة على تبسيط عملية بدء المشروع، مما يضمن مشاركة جميع الأطراف الضرورية منذ البداية وإنشاء إطار عمل المشروع بشكل فعال.

13.2.3 إدارة الموارد البشرية

إدارة الموارد البشرية هي نهج استراتيجي لإدارة الأفراد بفعالية وكفاءة داخل المنظمة. وتهدف إلى تعظيم أداء الموظفين بما يتماشى مع الأهداف الاستراتيجية لصاحب العمل. وتشمل إدارة الموارد البشرية مجموعة من الوظائف، بما في ذلك التوظيف والتوظيف والتدريب والتعويض والاحتفاظ بالموظفين وتحفيزهم. كما تتضمن تطوير وتنفيذ سياسات لضمان سلامة الموظفين وإدارة الامتثال لقوانين العمل. في الأساس، تقدم إدارة الموارد البشرية



بوابة Visit Clinic حلاً شاملاً لإدارة الموارد البشرية مصمماً لمساعدة المنظمات في تبسيط عملياتها. من إدارة المهام البسيطة إلى الإشراف على العقود وأنشطة الحضور، يعمل هذا النظام كأداة متكاملة لتعزيز كفاءة المنظمة. فهو يبسط تعقيدات مهام الموارد البشرية، مما يسمح باتباع نهج أكثر تنظيماً لإدارة القوى العاملة ومهامها الإدارية المختلفة. من خلال دمج هذا الحل، يمكن للمؤسسات ضمان سير عمل أكثر سلاسة وإدارة محسنة عبر جميع المستويات.

نموذج الدخل 	نموذج الدخل هو وثيقة متخصصة تم تصميمها لتوليد الإيرادات للشركة، باستخدام مجموعة من المعايير المقترحة. وهو يتميز بتصنيفات مختلفة لتسهيل التتبع الدقيق للبيانات التي تم التقاطها بواسطة النموذج. بالإضافة إلى ذلك، تم تصميم هذا النموذج للتكامل بسلاسة مع أنظمة إدارة الحالات وإدارة الأصول، مما يعزز الكفاءة التشغيلية وتماسك البيانات.
نموذج المصروفات 	نموذج المصروفات هو أداة متخصصة تم تصميمها لإدارة وتخصيص نفقات الشركة وفقاً لمجموعة من المعايير المقترحة. يتميز بنظام تصنيف شامل يضمن التتبع الدقيق للبيانات المالية. بالإضافة إلى ذلك، تم دمج هذا النموذج مع أنظمة إدارة القضايا وإدارة الأصول، مما يؤدي إلى تبسيط العمليات وتعزيز الكفاءة التشغيلية.
أصول جديدة 	توفر بوابة Visit Clinic ميزة تسمح بإضافة أصول جديدة إلى دليل المؤسسة، بما في ذلك عناصر مثل أجهزة التلفاز أو أجهزة الكمبيوتر أو أنواع أخرى مختلفة من المعدات. تتيح هذه الوظيفة نقل الأصول بسلاسة من موظف إلى آخر، مما يضمن إدارة الموارد بكفاءة داخل المؤسسة.

البحث عن الأصول 	توفر بوابة فيزيت كلينيك ميزة قيمة تتيح للمستخدمين الوصول إلى دليل الأصول. وهذا يتيح لهم تصفح الأصول التي أضافتها الشركة. ويمكن للمستخدمين تعديل المعلومات المقدمة أو إعادة تعيين الأصول لموظفين جدد، مما يضمن تبسيط إدارة الأصول وكفاءتها.
حالة العميل الجديد 	تقدم بوابة Visit Clinic ميزة مبسطة لدمج الحالات الجديدة في دليل المؤسسة، وهي عملية تعتمد على توصيات أو شكاوى العملاء. وتضمن هذه الواجهة سهولة الاستخدام الاستماع إلى الملاحظات والتصرف بناءً عليها، مما يعزز استجابة المؤسسة وجودة الخدمة. ومن خلال دمج رؤى العملاء مباشرة في نظام إدارة الحالات، تسهل البوابة نهجاً ديناميكياً وموجهاً نحو العملاء لإدارة الرعاية الصحية.
قائمة الحالات 	توفر بوابة Visit Clinic ميزة قوية تتيح للمستخدمين التنقل عبر دليل الحالات. وهذا يتيح لهم مراجعة وإدارة الحالات المقدمة من الشركة بكفاءة. ويمكن للمستخدمين تحديث المعلومات المقدمة بسهولة أو تفويض الحالة إلى موظف جديد، مما يضمن سير عمل سلس وقابل للتكيف.
الحالات في صندوق الوارد 	توفر بوابة الزيارات الخاصة بالعيادة ميزة قوية لإدارة صناديق الوارد الخاصة بالحالات، مما يسمح للمستخدمين بالتنقل عبر دليل الحالات المتصاعدة الخاصة بالشركة. تسهل هذه الوظيفة الاستجابة السريعة للتوصيات أو الشكاوى المقدمة، مما يضمن التواصل الفعال وحل المشكلات.
نماذج طلب الموارد البشرية للشركة 	توفر بوابة فيزيت كلينيك واجهة مبسطة للمستخدمين للبحث عن طلبات الموارد البشرية الجديدة وإرسالها عبر بوابة إدارة الموارد البشرية إلى نظام إدارة طلبات الموارد البشرية. هذه الخدمة، التي تم تصميمها وإعدادها مسبقاً من قبل فريق الإدارة، أصبحت الآن جاهزة لإرسالها من قبل المستخدمين.

14. إدارة المشاريع

إدارة المشاريع هي تخصص يتعلق بتنظيم وإدارة الموارد، مثل الموارد البشرية، بطريقة تمكن إنجاز المشروع باحترام مضمونه المحدد وبمراعاة عوامل الجودة والتوقيت والتكلفة. المشروع هو عملية أو نشاط مقيد بزمان، أي له تاريخ بداية وتاريخ نهاية، يتم القيام به مرة واحدة من أجل تقديم منتج ما أو خدمة ما بهدف تحقيق تغيير مفيد أو إيجاد قيمة مضافة. هناك اختلاف بين كون المشروع أمرًا مؤقتًا لمرة واحدة، وبين العمليات الإدارية أو التشغيلية التي تجري بشكل دائم أو شبه دائم من أجل تقديم نفس المنتج أو الخدمة مرارًا وتكرارًا.



أهداف إدارة المشاريع العامة هي زيادة الانتاجية، تقليل التكاليف، الحد من المصاريف، إنهاء المشروع في الوقت المحدد المتفق عليه، إنجاز المشروع حسب الميزانية المقررة، وتنفيذ جميع المتطلبات مثل ضمان الجودة.



إضافة مشروع جديد



المعنيين



إدارة الملفات



إدارة انشطه المشروع



تقدير الوقت والتكلفة لكل نشاط



إدارة المخاطر



تقييم الموظفين



لوحة مؤشرات المشروع



لوحة معلومات جائت تشارت

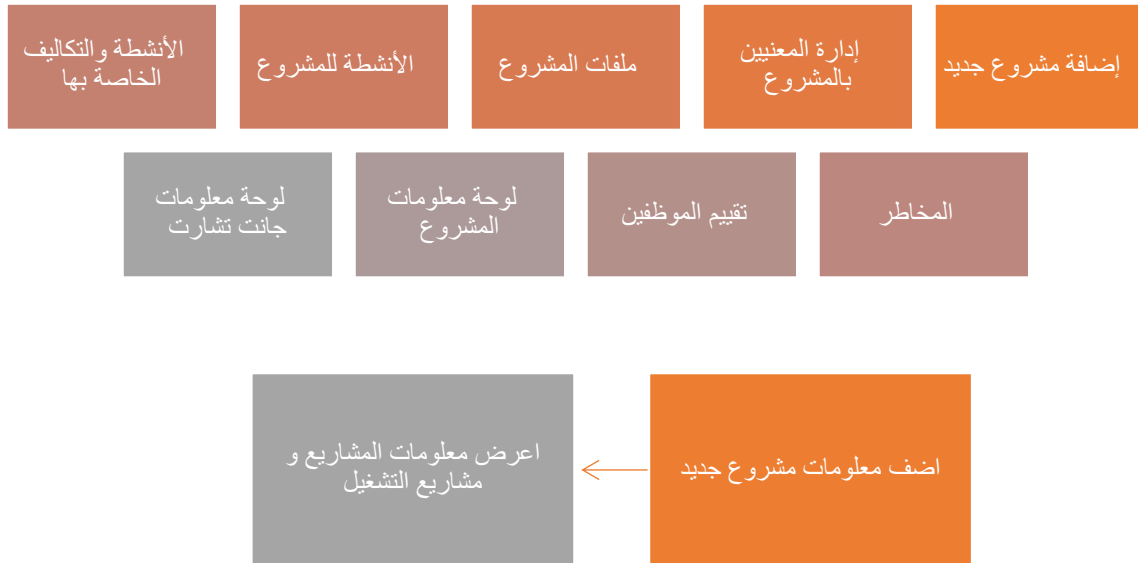
14.1 إضافة مشروع جديد

المشروع هو في الأساس مسعى فردي لإخراج فكرة إلى حيز التنفيذ، إما كمنتج ملموس أو عرض خدمة. تتطلب هذه العملية نشر موارد حاسمة مثل التمويل والخبرة والموظفين. علاوة على ذلك، يخدم المشروع لمعالجة قضية مجتمعية، وتقديم حل في مقابل تعويض مادي.



بشكل عام، المشروع هو عملية فريدة معقدة بالوقت يتم تنفيذها لإنشاء منتج أو خدمة محددة، والهدف النهائي هو إحداث تغيير إيجابي أو تعزيز القيمة. نطاق المشاريع متنوع، ويشمل مجالات مختلفة مثل السياسة والاقتصاد والتجارة والرياضة والثقافة والصناعة والزراعة والمزيد. بناءً على النتيجة المالية، يتم تصنيف المشاريع إلى مبادرات موجهة نحو الربح وغير ربحية.

في مجال الرعاية الصحية، قدمت Visit Clinic وحدة إدارة المشاريع المصممة لمساعدة المؤسسات الطبية. تمكن هذه الوحدة من إضافة مشاريع جديدة أو مبادرات تشغيلية داخل كيان طبي، مما يسهل الإشراف الشامل على جميع أعضاء الموظفين المعنيين. وحدة إدارة المشاريع مجهزة لتقديم الميزات التالية:

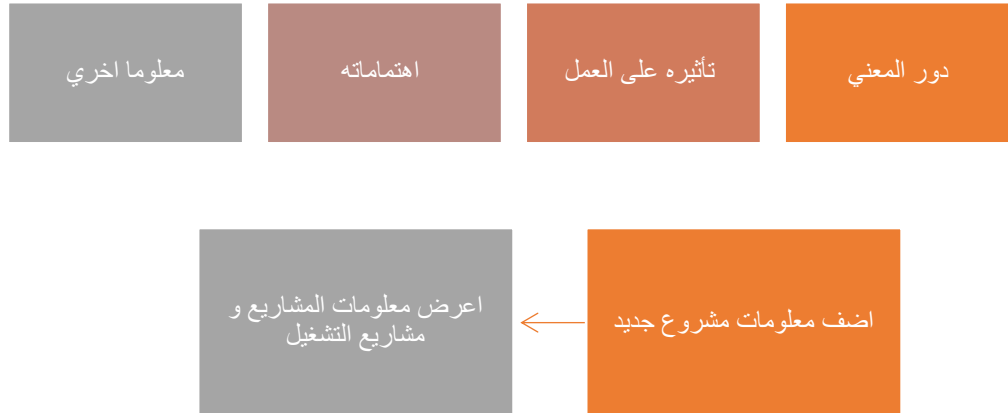


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=VL2CUxCGHfA	انجليزي

14.2 المعنيين

تشمل الجهات المعنية الأفراد أو المجموعات أو الكيانات التي قد تتأثر بالمبادرة المقترحة أو لديها القدرة على التأثير عليها. يتضمن تحليل الأطراف المهمة تحديد الأطراف المعنية وفحصها، بهدف دمجها في عملية صنع القرار. توفر Visit Clinic القدرة على دمج أصحاب المصلحة في المشروع، وتعزيز التعاون طوال مدته. توفر المنصة وظائف مختلفة لإشراك هؤلاء المشاركين الرئيسيين بشكل فعال.

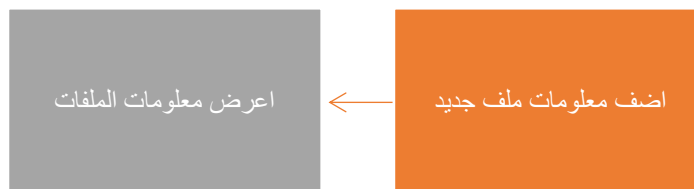


روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=oLwf8Jt1WLc	انجليزي

14.3 إدارة الملفات

إن تحميل الملفات إلى الإنترنت يعني نقل البيانات من جهاز كمبيوتر محلي إلى موقع بعيد على الإنترنت. وتتطلب هذه العملية استخدام خادم ويب، لا يخزن ملفات الموقع فحسب، بل يضمن أيضًا إمكانية الوصول إليها عبر الإنترنت. تقدم Visit Clinic ميزة تسمح للمستخدمين بإضافة ملفات إلى مشروعهم، مع تخصيص الوظيفة للمرحلة الحالية من المشروع. وهذا يضمن تنظيم إدارة الملفات وتقديمها بالتوازي مع تطوير المشروع.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=8357TXirrgo	انجليزي

14.4 إدارة أنشطته المشروع

تشكل أنشطة المشروع المهام الأساسية الضرورية لتحقيق أهداف المشروع. تشمل الأنشطة الرئيسية عادةً:

- الإنتاج: يشمل هذا تصميم المنتجات وتصنيعها وتوفيرها، سواء بكميات كبيرة أو مع التركيز على الجودة العالية.
- حل المشكلات: يتضمن هذا ابتكار حلول مبتكرة للتحديات التي يواجهها العملاء.
- إدارة المنصات/الشبكات/الأسواق: يتعلق هذا بإنشاء وإدارة الشبكات أو المنصات أو الأسواق.

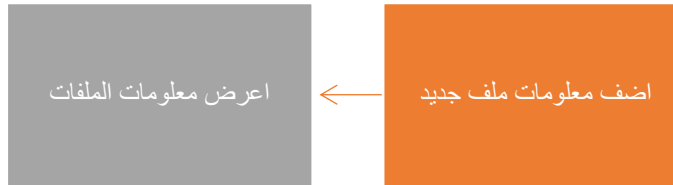


علاوة على ذلك، قد يشمل المشروع مجموعة متنوعة من الأنشطة التكميلية مثل التسويق والمبيعات ودعم العملاء وإدارة المجتمع (بما في ذلك المنتديات والخدمات الاجتماعية) والعمليات المالية وتطوير المنتجات وصيانة الشبكة وتعزيز السوق أو المنصة ومراقبة الجودة والخدمات اللوجستية وحوكمة البيانات وتصميم المنتج ومبادرات البحث وإدارة العلامة التجارية والمشتريات وتنسيق المشروع والاستشارات وتوسيع الأعمال وإدارة الشراكة وتدبير الأمن والإشراف على شبكة الخدمات اللوجستية وإدارة التجزئة ومراقبة المخزون والإنتاج وتنظيم الأحداث.

لضمان التقدم السلس للمشروع، من الأهمية بمكان أن يتم تحديد كل نشاط بدقة ووضع استراتيجية له في كل مرحلة.

يوفر موقع Visit Clinic ميزة تسمح بإضافة أنشطة مختلفة إلى مشروع الخدمة الطبية، مما يسهل متابعة المشروع بما يتماشى مع التسمية المحددة لكل نشاط. توفر المنصة تفاصيل شاملة عن هذه الوظائف.





روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=wLSG2jKkNoI	انجليزي

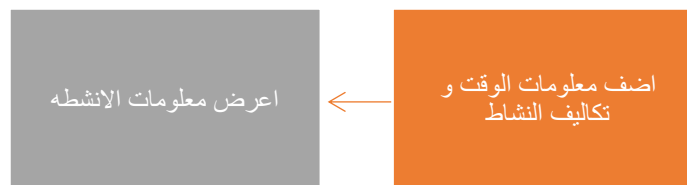
14.5 تقدير الوقت والتكلفة لكل نشاط

إن إدارة تكاليف المشروع عملية بالغة الأهمية تتضمن تقدير وتخصيص ومراقبة النفقات لمشروع معين. ويتيح هذا النهج المنهجي للمؤسسات التنبؤ بالنفقات المحتملة والحماية من تجاوز الميزانية المخصصة. وخلال مرحلة التخطيط الأولية، يتم حساب التكاليف المتوقعة بعناية ويجب الحصول على الموافقة قبل البدء في أي أنشطة متعلقة بالمشروع.



ومع تقدم المشروع، يتم تسجيل النفقات المالية ومراقبتها بدقة لضمان الالتزام باستراتيجية إدارة التكاليف المعمول بها. وعند اكتمال المشروع، يتم إجراء مقارنة بين التكاليف المقدرة والنفقات الفعلية. ويعمل هذا التحليل كمعيار قيم لأفضل استراتيجيات إدارة التكاليف وتحديد الميزانيات للمبادرات المستقبلية.

توجد منهجيات مختلفة لتوقع نفقات المشروع، مثل التقدير التناظري والتقدير من الأسفل إلى الأعلى والنمذجة البارامترية وتقنية دلفي. وتقدم كل من هذه المناهج فوائد وقيوداً مميزة. ويختار محترفو إدارة المشاريع الطريقة الأكثر ملاءمة بناءً على الخصائص الفريدة للمشروع والأهداف التي يجب تحقيقها. ويعد هذا النهج المخصص لتقدير التكاليف ضرورياً للحوكمة المالية الناجحة للمشاريع.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=eFluOM2FFU0	انجليزي

14.6 إدارة المخاطر

إن الإدارة الفعالة لمخاطر المشروع تشكل عنصراً أساسياً لانتصار أي مسعى. وكما أوضح بهاميد وآخرون في عام 2017، فإن إدارة المخاطر هي نهج منهجي وشامل يهدف إلى تنظيم عناصر المخاطر وتحديدتها وتخفيفها لتحقيق أهداف المشروع. وتشمل العملية عدة مراحل محورية: في البداية، يجب على مجموعة المشروع تحديد المخاطر المحتملة التي قد تعرض نجاح المشروع للخطر. وبعد ذلك، تتطلب هذه المخاطر التي تم تحديدها تحليلاً شاملاً لقياس تأثيرها المستقبلي. وبعد ذلك، من الضروري وضع خطة استراتيجية لمعالجة كل خطر، في حال حدوثه. وعلاوة على ذلك، فإن اليقظة المستمرة ضرورية، حيث تتطلب المخاطر المراقبة طوال مدة المشروع، وضمان اتخاذ إجراءات سريعة عند حدوثها.



إن مخاطر المشروع متعددة الأوجه ويمكن تصنيفها على النحو التالي: المخاطر المالية، التي تنشأ عندما تتجاوز النفقات المخصصات الميزانية؛ والمخاطر القانونية، التي تنبع من انتهاك الالتزامات القانونية؛ والمخاطر التشغيلية، التي تحدث بسبب التعقيدات في أنشطة المشتريات أو المبيعات أو التوزيع؛ والمخاطر الاستراتيجية، والتي يمكن أن تؤدي إلى سقوط المشروع، وخاصة في السيناريوهات طويلة الأجل. إن الطبيعة المستمرة لإدارة المخاطر لا غنى عنها لنجاح المشروع، مما يستلزم اتباع نهج استباقي وديناميكي.

في عالم الحلول الرقمية، تقدم منصات مثل Visit Clinic قدرات للتعرف بشكل استباقي على المخاطر داخل المشروع. توفر هذه المنصات للمستخدمين وظائف إدارة المخاطر الأساسية، مما يتيح موقفاً استباقياً في حماية نتائج المشروع. من خلال الاستفادة من هذه الأدوات، يمكن لفرق المشروع تعزيز استعدادها للمخاطر وضمان دفاع أكثر قوة ضد التهديدات المحتملة، وبالتالي تأمين أهداف المشروع ونجاحه.



اعرض معلومات المخاطر

اضف معلومات المخاطر

روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=4j5cGhZGWaQ	انجليزي

تقييم الموظفين

14.7

يشكل تقييم الموظفين مراجعة منهجية لأداء الموظفين، وقياس مساهمتهم وفعاليتهم في مكان العمل. ولا تقيس أداة التقييم الحاسمة هذه النجاح فحسب، بل تعزز أيضاً النمو والتطور المهني. يقدم موقع Visit Clinic منصة منظمة لتقييم الموظفين أو المشاركين في المشروع، مع نظام تقييم شامل من خمس درجات. يضمن هذا النهج المنهجي فهماً دقيقاً لقدرات كل فرد ومجالات التحسين، مما يعزز الهدف الشامل المتمثل في التقدم المستمر داخل المنظمة. تقييم الموظفين هو عملية تقييم أداء الموظفين وتحديد مدى فعاليتهم في العمل. يُعد قياس أداء الموظفين أداة أساسية لتقييم نجاحهم وتشجيع تطورهم. موقع فيزيت كلينيك يوفر إمكانية تقييم الموظفين / المشاركين للمشروع، التقييم يتم على خمسة مستويات :



سلوك والحرص على العمل	الأعمال والعمل	الإدارة والإشراف	المباشرة والتنسيق	تأثير العمل
-----------------------	----------------	------------------	-------------------	-------------

اعرض معلومات تقييم الموظفين

اضف معلومات تقييم الموظفين

روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=Z07ZYheWWvs	انجليزي

14.8 لوحة مؤشرات المشروع

لوحة تعمل لوحة معلومات المشروع كواجهة مراقبة شاملة تسهل تتبع مقاييس المشروع ومؤشرات الأداء. وهي تشمل مجموعة من الوظائف المصممة لتوضيح صحة المشروع وتقديمه بشكل عام، وتقديم لمحة عامة عن المهام والعمليات العديدة المتكاملة لتنفيذ المشروع. يتميز موقع Visit Clinic بلوحة معلومات للمشروع تقدم عرضاً موحداً للمشروع، وتوفر تفاصيل أساسية تساعد أصحاب المصلحة في تكوين فهم شامل لمسار المشروع. وهذا يتيح اتخاذ قرارات مستنيرة أو نشر التقارير إلى موظفي الإدارة المعنيين داخل المنظمة. يحتوي التقرير الذي تم إنشاؤه بواسطة لوحة المعلومات على نقاط بيانات مهمة، بما في ذلك:



- نظرة عامة على لوحة المعلومات: تصنيف المخاطر وحالة المخاطر الحالية وملفات تعريف داعمي المشروع والبيانات الإحصائية المجمعة.
- عمليات المشروع: حساب مفصل لمهام المشروع الجارية والمعالم.
- إدارة المخاطر: تحليل المخاطر المحتملة للمشروع واستراتيجيات التخفيف.



روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=8xs3bUKnBtA	انجليزي

14.9 لوحة معلومات جانت تشارت

يعمل مخطط جانت كعرض مصور لجداول المشروعات، حيث يتم عرض المهام على جدول زمني. يعود أصل هذه الأداة إلى عام 1910 وتم تسميتها على اسم هنري جانت، المهندس الميكانيكي الذي طورها. يتم استخدامها بشكل أساسي في إدارة المشاريع لتحديد المهام المختلفة داخل المشروع، وتخصيص إطار زمني محدد لكل منها. المكونات الأساسية لمخطط جانت هي كما يلي: قائمة المهام، حيث يتم إعطاء كل مهمة مشروع صفًا مميزًا؛ جدول زمني، يتم تمثيله بمحور أفقي يحدد فترات زمنية مثل الأيام أو الأسابيع أو الأشهر؛ أشرطة تشير إلى بداية ونهاية كل مهمة على طول الجدول الزمني المذكور؛ وتبعيات المهام، والتي توضح إكمال المتطلبات الأساسية لمهام معينة قبل أن تتمكن مهام أخرى من البدء. تم تصميم موقع "Visit Clinic" لمساعدة مديري المشاريع داخل المؤسسات الطبية من خلال توفير الوصول إلى لوحة معلومات مخطط جانت، والتي تقدم نظرة عامة شاملة على مهام المشروع وحالتها الحالية.



اللون الأصفر: يوجد تأخير بسيط

اللون الأخضر: على الجدول الزمني

اللون الأحمر: متأخرة

روابط خارجية من موقع يوتيوب

يوتيوب	
https://www.youtube.com/watch?v=c9OluH_JHMg	انجليزي

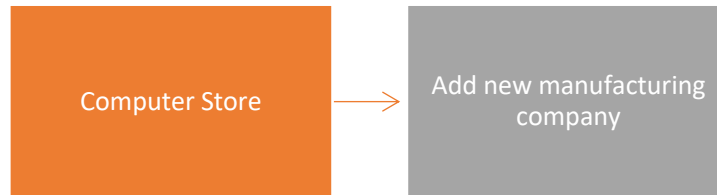
15. متجر الحاسب الالى

متجر الكمبيوتر هو مكان يمكنك من خلاله شراء أجهزة الكمبيوتر والمنتجات ذات الصلة. فإن متجر الكمبيوتر هو "متجر يبيع أجهزة الكمبيوتر لرجل الأعمال الصغير أو المستخدم الشخصي". يمكنك أيضا العثور على متاجر الكمبيوتر عبر الإنترنت، حيث يمكنك تصفح المنتجات وطلبها وأنت مرتاح في منزلك. بعض الأمثلة على متاجر الكمبيوتر عبر الإنترنت هي Amazon وNewegg وBest Buy.



15.1 الشركات المصنعة

تشارك الشركات المتخصصة في تصنيع أجهزة الكمبيوتر في إنتاج وتجميع مكونات الكمبيوتر الأساسية. ويشمل ذلك مجموعة واسعة من المنتجات مثل أجهزة الكمبيوتر المكتبية وأجهزة الكمبيوتر المحمولة والخوادم وحلول التخزين والأجهزة الطرفية المختلفة. باستخدام مجموعة متنوعة من العمليات والمعدات، إلى جانب العمالة الماهرة، تقوم هذه الشركات بتحويل المواد الخام والمكونات إلى منتجات كاملة وجاهزة للسوق. ثم يتم توزيع هذه المنتجات على المستهلكين والشركات على حد سواء. تشمل الكيانات المشهورة في هذا القطاع عملاقة الصناعة مثل لينوفو ودل وإتش بي وآسوس، والمعروفة بمساهماتها التكنولوجية وتقديمها في عالم الحوسبة.



15.2 عربة التسوق الخاصة بي

تعمل عربة التسوق الإلكترونية للمنتجات الحاسوبية على تبسيط عملية الشراء الرقمية من خلال تمكين المستهلكين من اختيار العناصر التي يرغبون فيها من واجهة متجر افتراضية. تحتفظ عربة التسوق الرقمية هذه بالعناصر المحددة، وتوفر ملخصًا للتكلفة الإجمالية وعدد العناصر، وتسهل جمع التفاصيل الأساسية مثل معلومات الدفع والتسليم. من خلال دمج هذه الميزة، تصبح عملية التسوق عبر الإنترنت تجربة أكثر كفاءة وسهولة في الاستخدام، مما يبسط عملية المعاملات لكل من المشتري والتاجر. إنه عنصر حاسم يعزز تجربة البيع بالتجزئة عبر الإنترنت، ويضمن انتقالًا سلسًا من الاختيار إلى الملكية.



15.3 إضافة أجهزة إلى النظام

يتطلب دمج منتج كمبيوتر في منصة التجارة الإلكترونية اتباع نهج منهجي لإدخال بيانات المنتج وتقديمها للمتسوقين عبر الإنترنت. تتضمن هذه العملية عادةً استخدام نظام إدارة المحتوى أو مكون إضافي متخصص لإدخال وتعديل سمات المنتج المختلفة، بما في ذلك اسمه وسعره ووصفه التفصيلي وصوره ومواصفاته الفنية. بالإضافة إلى ذلك، يتطلب الأمر تكوين عربة تسوق للتجارة الإلكترونية ودمج حلول معالجة الدفع. من خلال هذه العملية، يتمكن البائعون من تقديم منتجات الكمبيوتر الخاصة بهم بفعالية لجمهور عريض، مما يسهل عمليات الشراء عبر الإنترنت. بمجرد الإضافة، يصبح المنتج متاحًا لزوار الموقع، بشرط أن يختار البائع نشر المنتج وإدراجه كمتاح للشراء. وهذا يضمن أن المنتج مرئي ويمكن شراؤه من قبل المستهلكين الذين يتصفحون الموقع.



15.4 قائمة أجهزة النظام الخاص بي

تمثل قائمة الأجهزة الموجودة على موقع حسابي الإلكتروني جردًا شاملاً للأجهزة المرتبطة بحسابي الشخصي. يعمل هذا الكatalog كسجل رقمي، حيث يوضح كل قطعة من الأجهزة التي قمت بتسجيلها ضمن حسابي، مما يضمن التكامل السلس وإدارة أجهزتي مع خدمات الموقع الإلكتروني. إنها قائمة مصممة خصيصًا تعكس المجموعة الفريدة من عناصر الأجهزة التي أمتلكها وأستخدمها جنبًا إلى جنب مع عروض الموقع الإلكتروني.



15.5 إضافة أجهزة إلى شركتي

لإضافة منتج من منتجات الأجهزة إلى موقع شركتك على الويب، عليك أن تبدأ عملية تتضمن إنشاء وعرض تفاصيل تتعلق بمنتج من منتجات الأجهزة المتاحة من خلال عملك. تضمن هذه العملية أنه عندما يزور العملاء موقع العيادة على الويب، يتم تقديم معلومات شاملة وسهلة الوصول إليها حول منتجات الأجهزة التي تقدمها لهم، مما يسهل عليهم تجربة تصفح وشراء مستنيرة. إنه نهج استراتيجي للتسويق الرقمي يعزز من وضوح المنتج ويدعم اتخاذ القرارات من قبل العملاء.



15.6 قائمة أجهزة شركتي

تشير "قائمة أجهزة حساب الشركة" إلى قائمة الأجهزة المرتبطة بملف تعريف الشركة ضمن بوابة زيارة العيادة. يوضح هذا الكatalog الشامل عناصر الأجهزة التي يمكن الحصول عليها أو تم شراؤها عبر منصة العيادة عبر الإنترنت. على سبيل المثال، إذا انخرطت شركة في تجارة أجهزة الكمبيوتر من خلال سوق رقمية، فإن هذه القائمة تمكن من تصور وإدارة البضائع، مما يسمح بإضافتها إلى عربة التسوق أو مخزون الشركة مباشرة من خلال واجهة السوق.



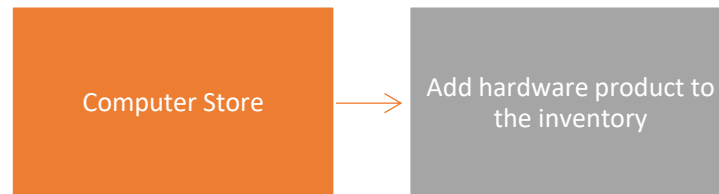
15.7 إضافة أجهزة إلى المخزون

تتضمن عملية تحديث المخزون على موقع العيادة الزائرة على الإنترنت لتضمين منتج جديد من الأجهزة عملية منهجية لمراجعة كمية المنتج وحالة توفره. يتم تنفيذ هذه المهمة من خلال ميزة إضافية تسمح بإدخال وتعديل مواصفات المنتج المختلفة، بما في ذلك على سبيل المثال لا الحصر، مستويات المخزون الحالية. تضمن مثل هذه التحديثات أن يعكس الموقع الإلكتروني بدقة منتجات الأجهزة المتاحة للشراء أو الطلب، مما يوفر تجربة تسوق سلسلة للعملاء.



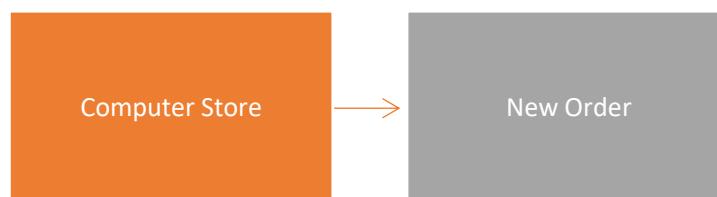
15.8 حركات مخزون الأجهزة الخاصة بي

تتضمن إدارة المخزون مراقبة مستويات المخزون والحفاظ عليها في الشركة. وهي تشمل تتبع جميع العناصر التي تبيعها الشركة، والتأكد من تخزين السلع بمستويات مناسبة لتلبية طلب العملاء دون فائض غير ضروري. تعمل معاملات المخزون كسجلات مفصلة تسجل أي تعديلات في كل من عدد وتكلفة عناصر المخزون. تعد هذه السجلات ضرورية لفهم تدفق البضائع عبر الشركة، وتوفير رؤى حول اتجاهات المبيعات، وإبلاغ قرارات إعادة التخزين. يعد تتبع المخزون الدقيق أمرًا ضروريًا للصحة المالية للشركة، لأنه يؤثر بشكل مباشر على التدفق النقدي والربحية.



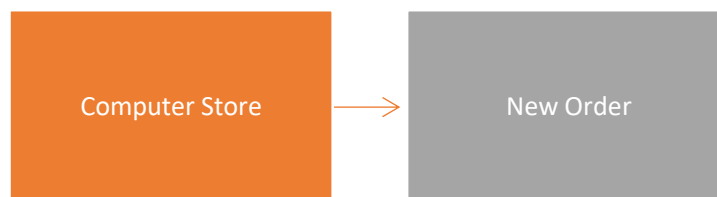
15.9 طلب جديد

لتقديم طلب شراء منتج جديد، قم بزيارة عيادة متخصصة في أجهزة الكمبيوتر. الطلب الجديد هو في الأساس توجيه من العميل لشراء منتج معين. عادةً، سيوضح الطلب عملية اختيار المنتج ويستلزم عرض المعلومات ذات الصلة والبائعين المتاحين على الموقع الإلكتروني. عند بدء طلب جديد، تأكد من أن البحث عن المنتج شامل وأن المعلومات المعروضة تتضمن جميع التفاصيل اللازمة لاتخاذ قرار شراء مستنير. يجب أن يسهل الموقع الإلكتروني التنقل إلى قسم التجار، مع عرض قائمة شاملة بالموردين مع عروضهم الخاصة.



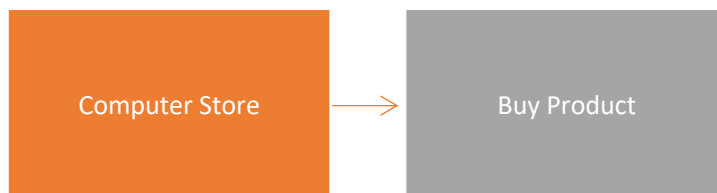
15.10 طلباتي

تُعد وظيفة "طلباتي" بمثابة أداة ملائمة لمراجعة تفاصيل طلباتك المقدمة عبر موقع العيادة الإلكتروني. توفر هذه الميزة طريقة مبسطة لتتبع المواعيد والخدمات السابقة المطلوبة، مما يضمن حصولك على جميع المعلومات الضرورية في متناول يدك. سواء كنت بحاجة إلى تأكيد تاريخ زيارتك التالية أو مراجعة الخدمات التي استخدمتها، توفر "طلباتي" واجهة سهلة الاستخدام لإدارة تفاعلاتك مع العيادة بكفاءة.



15.11 شراء المنتج

يتضمن شراء منتجات الكمبيوتر عبر الإنترنت اختيار الأجهزة أو البرامج أو الأجهزة الطرفية من خلال منصة مخصصة للتجارة الإلكترونية. تتيح لك هذه العملية المريحة استكشاف مجموعة متنوعة من العناصر المصممة خصيصًا لتعزيز تجربة الحوسبة الخاصة بك. من راحة منزلك أو مكتبك، يمكنك مقارنة الميزات وقراءة المراجعات واتخاذ قرارات مستنيرة حول المنتجات التي تناسب احتياجاتك على أفضل وجه. سواء كنت تقوم بترقية نظامك أو شراء ملحقات جديدة، فإن التسوق عبر الإنترنت يوفر طريقة سلسة وفعالة للحفاظ على تحديث التكنولوجيا الخاصة بك.

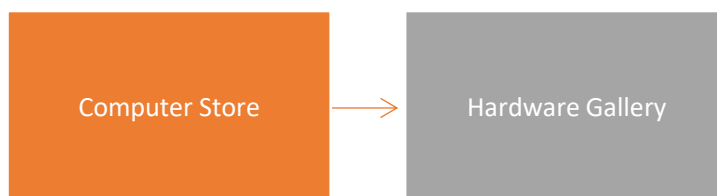


15.12 معرض الأجهزة

يشير مصطلح "Hardware Gallery" إلى منصة عبر الإنترنت مصممة لعرض مجموعة متنوعة من منتجات أجهزة الكمبيوتر. يتيح هذا المعرض الافتراضي للزوار استكشاف ومعرفة أحدث التطورات في مكونات الكمبيوتر والأجهزة الطرفية والملحقات. إنه بمثابة مستودع رقمي حيث يمكن لعشاق التكنولوجيا والمحترفين فحص مواصفات المنتج ومقارنة الميزات والبقاء على اطلاع بأحدث الاتجاهات في تكنولوجيا الأجهزة. تعمل الواجهة التفاعلية للمعرض على تحسين تجربة المستخدم من خلال توفير صور مفصلة ومراجعات شاملة، مما يجعله موردًا لا يقدر بثمن لأي شخص مهتم بعالم أجهزة الكمبيوتر المتطور.



باستمرار.



16. مراجع

User Guides	Visit Clinic General Overview	Visit Clinic General Overview
	خدمات موقع فيزيوت كليك	خدمات موقع فيزيوت كليك
	Visit Clinic Services	Visit Clinic Services
Social media	Facebook page	Facebook
	Facebook search - #visitclinic_egypt	#visitclinic_egypt – Explore Facebook
	LinkedIn page	LinkedIn
	LinkedIn search - #visitclinic_egypt	Feed LinkedIn
	Twitter search - #visitclinic_egypt	#visitclinic_egypt - Search / X (twitter.com)
	YouTube Videos	▪ https://www.youtube.com/watch?v=zybHrv3yGSI ▪ https://www.youtube.com/@mahmoudsoft1/videos ▪ https://www.youtube.com/watch?v=5EmWtfZKwKI
Search Engine	Bing search - #visitclinic_Egypt	#visitclinic_egypt - Search (bing.com)
	Google search - #visitclinic_egypt	#visitclinic_egypt - Google Search

17. تواصل مع الشركة



contactus@VisitClinic.Org



<https://www.linkedin.com/groups/9354878/>



<https://web.facebook.com/visitclinic>



https://twitter.com/hashtag/visitclinic_Egypt?src=hashtag_click



00201208911848

00201127985973